


сентябрь 2007



ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ
EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS

Сергей ЛАВРОВ: Сдерживание России: назад в будущее?

Sergey LAVROV:
Containing Russia:
back to the future?



**Ростовская область:
Экономика не может
быть замкнутой**

**The Rostov Region:
Economy Cannot Be Closed**

**Глава Администрации
(Губернатор)
Ростовской области
Владимир ЧУБ**

**The Head of Administration (Governor)
of the Rostov Region
Vladimir CHUB**

London, England
30 November - 1 December 2007 • QE II Conference Centre

The **WORLD** **MONEY SHOW**®

by InterShow

Uniting the Global Investment Community

Лондон, Англия
30 ноября - 1 декабря 2007
Конференц-Центр "Королевы Елизаветы II"



CALENDAR OF EVENTS

World Money Show - Orlando
February 6-9, 2008
Gaylord Palms Resort

World Money Show - London
December 11-13, 2008
Queen Elizabeth II Conference Centre

World Money Show - Orlando
February 4-7, 2009
Gaylord Palms Resort

Media Partner



КАЛЕНДАРЬ МЕРОПРИЯТИЙ

World Money Show - Орlando
6-9 февраля, 2008
Gaylord Palms Resort

World Money Show - Лондон
11-13 декабря, 2008
Queen Elizabeth II Conference Centre

World Money Show - Орlando
4-7 февраля, 2009
Gaylord Palms Resort



The Githler Center • 1258 N. Palm Ave. • Sarasota, Florida, USA 34236-5604
E-mail: intershow@intershow.com • Web site: www.InterShow.com
Представительство в России • Москва • Тел. +7 (495) 248-3764 • E-mail: moscow@eer.ru

EDUCATING INVESTORS FOR OVER 29 YEARS!

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS

Журнал Внешнеэкономические связи: новости мировой экономики, обзор ВЭД, особенности российского экспорта и импор...

http://eер.ru

eер magazine.com

Новости 07.09.2007

Официально
Публикации
Особое мнение
Интервью
Рынок автомобилей
Стиль жизни
По страницам журнала
Выставки, конференции
Подписка
Архив журнала
Контакты
Авторам и читателям
Ссылки
Наши партнеры
Ru: Загрузить прайс лист >>
En: Download price list >>

| | | |
|-------|---------|---------------|
| 16:03 | USD ЦБ | 25,52 ↓ 12/09 |
| | EUR ЦБ | 35,19 ↓ 12/09 |
| РБК | EUR/USD | 1,3816 1,3821 |

Выставки, конференции

В. Путин. Россия и АТЭС: к устойчивому и стабильному развитию Азиатско-Тихоокеанского региона
Статья Владимира Путина опубликована в СМИ стран – членов АТЭС Подробнее >>

Тройская унция золота стала стоить больше 700 долларов
На Нью-Йоркской бирже NYMEX контракт на поставку тройской унции золота в декабре за день подорожал на 13,9 доллара и стал стоить 704,6 доллара. Подробнее >>

Российские реакторы будут работать на австралийском уране
Австралия, являющаяся мировым лидером по запасам урана, будет поставлять его России для переработки и использования в российских атомных реакторах. Подробнее >>

VIII Генеральная ассамблея международной ассоциации «Северный Форум»
С 24 по 29 сентября 2007 года в Ханты-Мансийске пройдет VIII

ЮГ РОССИИ

eер WWW.EER.RU

The WORLD MONEY SHOW
Конференц-Центр «Королевы Елизаветы II»
30 ноября 1 декабря, 2007

eер WWW.EER.RU
Северный Форум
24-29 сентября 2007 года

Материалы журнала
«Внешнеэкономические связи»
публикуются на сайте

The materials of
External Economic Relations
magazine appear on our website

www.eer.ru

Издательский проект
Международного института проблем
устойчивого развития  Publishing project of
the International Institute of Sustainable
Development Problems

Председатель Редакционного совета – Chairman of Editorial Board –
Максим ФЕДОРЕНКО, maxim@fedorenko.org **Maxim FEDORENKO**, maxim@fedorenko.org

Директор издательства – Publishing director –
Геннадий АГЕЕВ, ageev@eer.ru **Gennady AGEEV**, ageev@eer.ru

Главный редактор – Editor-in-chief –
Александр ФЕДОРЕНКО, alex@eer.ru **Alexander FEDORENKO**, alex@eer.ru

Заместитель главного редактора – Deputy Editor-in-chief –
Андрей АБРАМЕНКОВ, abramenkov@eer.ru **Andrei ABRAMENKOV**, abramenkov@eer.ru

Ответственный секретарь редакции – Executive editor –
Алексей АГЕЕВ, moscow@eer.ru **Alexei AGEEV**, moscow@eer.ru

Набор текстов – **Ольга ГОРБЕНКО**
Type setting – **Olga GORBENKO**

Перевод текстов – **Анна ФЕДОРЕНКО**,
Игорь ПОСПЕХИН
Content translation – **Anna FEDORENKO**,
Igor POSPEHIN

Дизайн и верстка – **Егор МОГИЛЕВСКИЙ**
Design and layout – **Egor MOGILEVSKY**

Корректура – **Наталья ТАРАСЕНКО**
Proof reading – **Nataliya TARASENKO**

Служба распространения – **Александр ОРЛОВ**
Distribution services – **Alexander ORLOV**

Web-обеспечение – **Александр ОРОБИНСКИЙ**,
Валентин АГЕЕВ
Web-support – **Alexander OROBINSKY**,
Valentine AGEEV

Телефон редакции + 7 (495) 248-20-85,
эл. почта: moscow@eer.ru
Editorial office + 7 (495) 248-20-85,
email: moscow@eer.ru


Представительства за рубежом: Foreign representatives:

США, Ассоциация корреспондентов ООН (UNCA),  **USA, United Nations Correspondents Association (UNCA),**
Денис СЕРИКОВ, +1 (573) 529 35 11 **Denis SERIKOV**, +1 (573) 529 35 11

Великобритания,  **Great Britain,**
Патрик МАКФЕИЛ, + (44) 77 118 986 69 **Patrick MACPHAIL**, + (44) 77 118 986 69

Швеция,  **Sweden,**
Хелена ТИИХОНЕН, + 46 (0) 8 761 81 81 **Helena TIIONEN**, + 46 (0) 8 761 81 81

Финляндия,  **Finland,**
Хейкки ТИИХОНЕН, + 358 (0) 50 402 460 02 **Heikki TIIONEN**, + 358 (0) 50 402 460 02

Украина,  **Ukraine,**
Вадим ГАЛИЦИН, + 380 (44) 537 03 50 **Vadim GALITSIN**, + 380 (44) 537 03 50

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЖУРНАЛА «ВЭС» В РОССИИ DISTRIBUTION OF EER MAGAZINE IN RUSSIA

Распространение по VIP-списку:
The President of the Russian Federation; Administration of the President of the Russian Federation; Federal Regional Representatives of the President of the Russian Federation; The Federal Council; The State Duma of the Russian Federation; The Government of the Russian Federation; Ministries and Institutions of the Russian Federation; The Governors of the Regions of the Russian Federation; The Embassies and Trade Representatives of foreign countries in the Russian Federation; Chambers of Commerce and Industry; The Government of Moscow; The scientific institutions and higher education establishments of the Russian Federation; The representatives of the foreign companies in Russia; Leading Russian firms and companies; Exhibitions, forums, conferences. **Распространение по подписке. Розничная продажа.**

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЗА ПРЕДЕЛАМИ РОССИИ DISTRIBUTION OF EER MAGAZINE OUTSIDE RUSSIA

Распространение по VIP-списку:
Heads of State; International organizations; Embassies and the Trade Representatives of the Russian Federation abroad; Leading firms and companies; Exhibitions, forums, conferences. **Распространение по подписке.**

Свидетельство о регистрации
ПИ № 77-15242 от 25.04.2003 г.
Учредитель журнала: МИГУР, г. Москва.
Отпечатано в типографии «Тисо Принт»,
г. Москва, ул. Складочная, д. 3, стр. 6;
www.tiso.ru, тел. +7 (495) 363-17-55, 729-99-08.

Перепечатка материалов допускается с письменного разрешения МИГУР. Присланные материалы не рецензируются и не возвращаются. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные материалы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора публикации. Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель. Цена свободная.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • #5 (31) • 2007 / EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS • #5 (31) • 2007

На первой полосе обложки – On the front cover –
Глава Администрации (Губернатор) **Владимир Федорович ЧУБ**,
Ростовской области **Vladimir Fedorovich CHUB**,
Head of the Administration (Governor) of the Rostov Region.
Фото предоставлено пресс-службой **Администрации Ростовской области.**
Photograph is provided by the press-service of the Administration of the Rostov Region.

СОДЕРЖАНИЕ / CONTENTS

НОВОСТИ ВЭС / EER NEWS

| | |
|------------------------|----|
| Новости ВЭС | 7 |
| Новости регионов | 10 |

ГЛОБАЛЬНЫЙ МИР / A GLOBAL WORLD

Сдерживание России: назад в будущее?

С. Лавров

Containing Russia: back to the future?

| | |
|------------------------|----|
| S. Lavrov | 13 |
|------------------------|----|

О торгово-экономических отношениях
Российской Федерации с Испанией

| | |
|--------------------------|----|
| А. Рубинчик | 28 |
|--------------------------|----|

Китайские оценки российских реформ:
справедливые упреки

| | |
|--------------------------|----|
| А. Салицкий | 32 |
|--------------------------|----|

Российско-китайская торговля —
современные проблемы

| | |
|---------------------|----|
| Л. Дуо | 36 |
|---------------------|----|

МНОГОГРАННАЯ РОССИЯ / MULTIFACETED RUSSIA

Ростовская область

Н. Глебова

The Rostov Region

| | |
|-------------------------|----|
| N. Glebova | 41 |
|-------------------------|----|

Экономика не может быть замкнутой

| | |
|--------------------------------|----|
| Economy Cannot Be Closed | 44 |
|--------------------------------|----|

| | |
|---|----|
| Внешнеэкономические связи России в первом полугодии 2007 года | 50 |
|---|----|

МВД России в системе международных отношений

| | |
|--|----|
| Russian Ministry of the Interior in Global Affairs | 56 |
|--|----|

Пятьдесят космических лет

| | |
|----------------------------|----|
| А. Железняков | 60 |
|----------------------------|----|

Как и где выбрать выставку

| | |
|----------------------------|----|
| А. Бугрименко | 64 |
|----------------------------|----|

ВЭС-КЛУБ / EER CLUB

«МАКС — 2007»

| | |
|-----------------------|----|
| А. Агеев | 69 |
|-----------------------|----|

| | |
|-----------------------------|----|
| История земли донской | 72 |
|-----------------------------|----|



Новости «ВЭС»

EER news

Новости ВЭС

В РОССИИ

САЛОН «МАКС-2007» СТАЛ РЕКОРДНЫМ ПО КОЛИЧЕСТВУ УЧАСТНИКОВ



Завершившийся в подмосковном Жуковском Международный авиакосмический салон «МАКС-2007» стал рекордным по количеству участников и сумме заключенных контрактов. В нем приняли участие 800 российских и зарубежных фирм из 39 стран. «МАКС-2007» посетили свыше 600 тысяч человек. Общий объем контрактов, подписанных российскими предприятиями на поставки своей продукции, превысил три миллиарда долларов. Россия представила суперсовременные истребители, зенитно-ракетную систему С-400, способную поражать цели в космосе, и другие новейшие разработки.

«ПОЧТА РОССИИ» НАЧАЛА ПЕРЕВОДИТЬ ДЕНЬГИ В КИТАЙ



«Почта России» запустила проект денежных переводов в Китай. Тариф на перевод составит от пяти до восьми процентов, а переводимая сумма не должна превышать полутора тысяч долларов. Переводить деньги смогут как физические, так и юридические лица.

Объем рынка международных денежных переводов из России в 2006 году составил около шести миллиардов долларов. «Почта России» занимает на нем около четырех процентов, в то время как ее доля

на рынке внутренних переводов достигает 30-50 процентов.

Как в мире, так и в России до 80 процентов международных денежных переводов приходится на трудовых мигрантов. По данным Федеральной миграционной службы, в России иммигранты из Китая заняли первое место по численности. Эта группа насчитывает 210 тысяч человек.

ВЛАДИМИР ПУТИН РЕШИЛ СОЗДАТЬ ВЕРТОЛЕТОСТРОИТЕЛЬНУЮ КОРПОРАЦИЮ



В России будет создан вертолетостроительный холдинг на базе Объединенной промышленной корпорации «Оборонпром». К вертолетному подразделению корпорации, «Вертолетам России», уже присоединили вертолетный завод «Прогресс», производящие вертолеты «Камова» (в том числе «Черную акулу»). «Вертолеты России» является «дочкой» «Рособоронэкспорта».

Указ о создании вертикально-ориентированного вертолетного холдинга был подписан Владимиром Путиным вместе с указом о создании первого из четырех холдингов по производству авиадвигателей. Всего по четырем холдингам будет распределено около 40 предприятий. Первый создается на базе московского ФГУП «Салют». Второй холдинг будет образован вокруг завода имени Климова. В него войдут активы РСК «МиГ» и Московского завода имени Чернышева. В третий холдинг войдут предприятия Самарского центра авиастроения. В четвертом будут консолидированы

госпакеты пермских, рыбинских и уфимских предприятий. Кроме того, туда войдет НПО «Сатурн», которое претендовало на то, чтобы стать центром первого холдинга.

Ожидается, что создание холдингов позволит облегчить выполнение планов Объединенной авиастроительной корпорации. К 2025 году ей предстоит выпускать ежегодно 300 пассажирских воздушных судов, до сотни транспортных, а также удвоить производство военных самолетов.

РОССИЯ НЕ УСПЕЕТ ВСТУПИТЬ В ВТО В 2007 ГОДУ



Россия завершит все переговоры по присоединению страны ко Всемирной торговой организации до конца 2007 года, но вступить в ВТО в этом году, как было запланировано, она уже не успеет, заявил в начале сентября глава Минэкономразвития РФ Герман Греф.

«Присоединиться до конца года не удастся, но ставим задачу завершить все переговоры. Пока идем в графике», — сказал министр после переговоров со своими коллегами из США, Евросоюза, Канады, Австралии и Южной Кореи на форуме АТЭС-2007 в Сиднее.

По словам главы МЭРТ, у России есть шанс на осеннем раунде многосторонних переговоров в Женеве согласовать оставшиеся 12 разделов доклада рабочей группы по системным вопросам присоединения РФ к ВТО. Десять разделов доклада России удалось согласовать на прошедших в конце июля после долгого перерыва переговорах в Женеве. Этот доклад станет итоговым документом, необходимым для принятия России в ВТО.

На переговорах в Сиднее, рассказал Греф, обсуждались вопросы государственной поддержки сельского хозяйства (Россия настаива-

ет на годовом объеме субсидий в девять миллиардов долларов), защиты прав интеллектуальной собственности и экспортной пошлины на древесину. В частности, страны Евросоюза не согласны с планами России по постепенному введению заградительной пошлины на вывоз из страны круглого леса. Но Греф заверил, что Россия от этих планов не откажется.

ПРОГНОЗЫ

МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ НАПИСАЛО СЦЕНАРИЙ ПРЕВРАЩЕНИЯ РОССИИ К 2020 ГОДУ В ПЯТУЮ ЭКОНОМИКУ МИРА



К 2020 году Россия должна войти в пятерку ведущих стран по экономической мощи, занять не менее 10 % на рынке высокотехнологичной продукции и достичь благосостояния населения на уровне развитых стран. Среднедушевой годовой ВВП по паритету покупательной способности должен составить 20–30 тысяч долларов. Такой сценарий предложило России Министерство экономического развития и торговли в проекте Концепции долгосрочного социально-экономического развития России до 2020 года.

По расчетам чиновников министерства, рост российской экономики будет большим, чем сейчас, но не слишком большим. В лучшем случае российская доля в мировой экономике увеличится с 2,6 % в 2006 году до 3 % в 2015 году и 3,4 % в 2020 году. При этом доля Китая составит 23,5 %, США – 15,5 %, стран ЕС – 10,4 %, Индии – 8,4 %.

Конечно, никто сегодня не возьмет на себя смелость сказать, что реальность полностью подтвердит расчеты министерства. Как и все

другие прогнозные документы, ведомство Германа Грефа произвело расчеты, основываясь на ценах на нефть. А цены на нефть, как давно в один голос твердят экономисты и доказывает практика, предсказать невозможно.

Впрочем, в процессе перехода с сырьевого на инновационный путь развития (именно такой переход ставит во главу угла МЭРТ) цены на нефть могут сыграть определяющую роль, только если упадут до предела, при котором у государства не будет иного выхода, кроме как зарабатывать мозгами нации, а не природными ресурсами.

МВФ ВЫДАЛ ОПТИМИСТИЧНЫЙ ПРОГНОЗ РОСТА ЭКОНОМИКИ РОССИИ



Международный валютный фонд обновил свой прогноз развития мировой экономики в 2007-м и 2008 годах, сделанный в апреле 2007 года. Прогноз роста мирового ВВП увеличен на 0,3 %, до 5,2 % в год. Если в начале года экономисты фонда предполагали, что рост мирового ВВП замедлится, то результаты первого полугодия убедили их, что положение лучше, чем ожидалось.

При том, что «темпы экономического роста в США вновь набрали обороты», а в зоне евро и Японии они оставались «выше тренда», наиболее существенным фактором роста мировой экономики в МВФ называют «быстрый рост экономики Китая, Индии и России». Четвертый член BRIC, Бразилия, растет существенно медленнее. Темпы роста ВВП Китая в первом полугодии 2007 года составили 11,5 %, России – 7,8 %, последние данные по Индии – 9,4 %. В 2006 году суммарный ВВП этих трех стран составлял 4,56 трлн долларов, около 10 % от мирового и 35 % от объема

крупнейшей экономики мира – США. Именно темпы роста экономик этих стран – главная причина пересмотра прогноза МВФ. На 2007 год прогноз по Китаю увеличен с 10 до 11,2 %, на 2008 год – с 9,5 до 10,5 %. Индия, как ожидают в МВФ, в 2007-м и 2008 годах вырастет на 9 и 8,4 % соответственно (на 0,6 процентного пункта больше, чем ожидалось).

В России теперь ожидается 7 % роста в 2007 году и 6,8 % в 2008-м (на 0,6 и 0,9 процентного пункта выше, чем ожидалось ранее). Это ниже, чем предполагает большинство работающих в России инвестбанков, но значительно выше, чем прогнозирует МЭРТ в своем самом оптимистичном сценарии (6,5 и 6,1 % соответственно).

Впрочем, предупреждает МВФ и о рисках. Главный риск – рост инфляции, причем не только в России, но и в Китае, и в мире в целом. В результате мировым центробанкам придется повышать процентные ставки, а это в свою очередь может замедлить мировую экономику, снизить цены на нефть.

ВТО ПРОГНОЗИРУЕТ ЗАМЕДЛЕНИЕ ТЕМПОВ РОСТА МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ И ЭКОНОМИКИ



ВТО стала первой международной организацией, которая пересмотрела свои прогнозы на 2007 год на фоне растущих рисков, связанных с неустойчивостью финансовых рынков. В отчете Всемирной торговой организации за 2006 год говорится о замедлении темпов роста мировой торговли в 2007 году до 6 %, а мирового ВВП – до 3 %.

Позиции ВТО пока не поддерживает Международный валютный фонд – там считают, что фундаментальные факторы, поддерживающие рост мировой экономики, пока остаются неизменными.

Лихорадка мировых финансовых рынков, спровоцированная кризисом на рынке ипотечных кредитов, улеглась, но последствия кризиса, который обошелся мировым денежным властям более чем в 350 млрд долларов, пока никто оценить не успел. В годовом отчете ВТО впервые предпринимается попытка внести коррективы в прогнозы, связанные с этими событиями.

В отчете прогнозируется замедление темпов роста мировой торговли и ВВП в 2007 году из-за «растущих рисков на рынках недвижимости, финансовых рынках и огромных торговых дефицитов». Экономисты ВТО прогнозируют замедление темпов роста мировой торговли в 2007 году до 6% по сравнению с 8% в 2006-м. В 2006 году темпы роста торговли, по оценкам ВТО, были самыми высокими с 2000 года.

РЕЙТИНГИ

РОССИЯ ЗАНЯЛА ПЕРВОЕ МЕСТО В ЕВРОПЕ ПО ОБЪЕМАМ IPO



Россия вышла на первое место среди европейских стран по объему привлеченных через IPO средств. В мировом зачете страна занимает третье место, после США и Китая. Объем проведенных в мире IPO достиг 88 млрд долларов – с апреля по июнь было проведено 531 размещение акций на мировом фондовом рынке. Это второй по величине результат последних пяти лет.

Главным фактором роста публичных размещений стали развивающиеся экономики — компании из Бразилии, России, Индии и Китая привлекли в общей сложности 35 млрд долларов.

Крупнейшим из проведенных во втором квартале IPO стало размещение в мае акций российского ВТБ на Лондонской фондовой бирже на 8 млрд долларов. В топ-20 компаний по объему листинга вошли еще две российские компании: ГК «ПИК» на 5-м месте с 1,9 млрд долл., и на 20-й строчке «Фармстандарт» (950 млн долл.). В ходе восьми российских IPO было привлечено 11,7 млрд долларов (на 1,2 млрд долларов больше, чем в первом квартале). Этот результат сделал Россию лидером среди европейских стран, оставив далеко позади развитые Германию (4,1 млрд долл.) и Великобританию (3,6 млрд долл.).

В общемировом масштабе, однако, Россия находится на третьем месте, уступая США, компании которой привлекли 15,7 млрд долларов, и Китаю, который отстает от лидера лишь на 200 млн долларов. И если в первом квартале года российских IPO было не так уж много, то второй квартал стал рекордным.

БИЛЛ ГЕЙТС ЛИШИЛСЯ ЗВАНИЯ САМОГО БОГАТОГО ЧЕЛОВЕКА В МИРЕ



Основатель компании Microsoft Билл Гейтс больше не является самым богатым человеком в мире, считает журнал Fortune. В очередном рейтинге, составленном изданием, Гейтс уступил первую строчку в списке самых богатых людей мексиканцу Карлосу Слиму.

Основываясь на котировках акций компаний, принадлежащих Слиму, Fortune оценивает его состояние в 59 миллиардов долларов. Гейтс, несколько лет возглавлявший подобные рейтинги, переместился на вторую строчку с состоянием в 58 миллиардов долларов. На третьем месте в списке Fortune разместился инвестор Уоррен Баффет, ранее

занимавший вторую строчку рейтинга.

Компании, которыми владеет выходец из Ливана Карлос Слим, занимают не менее трети фондового рынка Мексики и обеспечивают около пяти процентов внутреннего валового продукта этой страны. Слим, в частности, владеет крупнейшей компанией мобильной связи в Латинской Америке – America Movil. Однако его деловые интересы не исчерпываются телекоммуникационным бизнесом, Слиму принадлежит целый ряд компаний – от сети ресторанов до нескольких банков.

РОССИЯ ОБОГНАЛА США ПО ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛИ

На торгах

| № | Дата начала торгов | Инициатор | Валюта | Объем торгов | Средняя цена |
|---|--------------------|-----------------|--------|---------------|--------------|
| 1 | 01.04.2007 | Сбербанк России | Рубли | 1 000 000 000 | 100,00 |
| 2 | 02.04.2007 | Сбербанк России | Рубли | 1 000 000 000 | 100,00 |
| 3 | 03.04.2007 | Сбербанк России | Рубли | 1 000 000 000 | 100,00 |
| 4 | 04.04.2007 | Сбербанк России | Рубли | 1 000 000 000 | 100,00 |
| 5 | 05.04.2007 | Сбербанк России | Рубли | 1 000 000 000 | 100,00 |

Российские системы электронной торговли более эффективны, чем американские и европейские, а также приносят на 7-10 процентов большую отдачу, говорится в исследовании мирового сектора электронной торговли, проведенном аналитическим агентством PM Group.

На электронные торги в Европе и США приходится около пяти процентов всех торговых операций. В России аналогичный показатель превышает шесть процентов.

По данным исследователей, в России использование электронных торгов позволяет достичь экономического выигрыша до 15-30 процентов. Сейчас на торгах у крупнейшего российского оператора электронных торгов, SETonline, экономия в среднем составляет 20 процентов. В западных странах этот показатель составляет от 8 до 15 процентов.

Стоит отметить, что Всемирный банк, напротив, ставит Россию по уровню развития электронной коммерции на 62-е место после Беларуси и некоторых стран Африки и Азии. ■

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • 2007

Новости регионов

VIII ГЕНЕРАЛЬНАЯ АССАМБЛЕЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ АССОЦИАЦИИ «СЕВЕРНЫЙ ФОРУМ»



С 24-го по 29 сентября 2007 года в Ханты-Мансийске пройдет VIII Генеральная ассамблея международной ассоциации «Северный Форум». Мероприятие проводится в соответствии с декларацией, принятой на VII Генеральной Ассамблее «Северного Форума» в Харбине с целью дальнейшего укрепления позиций Югры в международном сообществе.

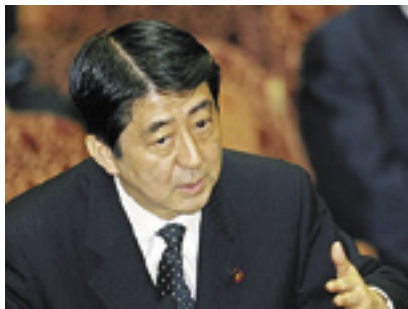
В рамках Генеральной ассамблеи запланированы саммит губернаторов, заседание Исполнительного комитета международной ассоциации, заседание Комитета региональных координаторов, бизнес-день с участием бизнес-партнеров ассоциации. Кроме того, в рамках проведения мероприятия в соответствии с проектом «Здоровый образ жизни на Севере» будет организован обучающий курс по вопросам лечения и предупреждения зависимостей в условиях Севера. Также в программе Ассамблеи запланировано проведение Северного фестиваля культур, для участия в котором приглашены творческие коллективы из регионов – членов Форума.

В ходе мероприятий планируется рассмотреть вопросы внесения дополнений и изменений к Уставу, утвердить новый документ – Регламент деятельности ассоциации, провести выборы руководящего состава «Северного Форума», обсудить вопросы стратегического планирования деятельности международной ассоциации «Северный Форум», в том числе сотрудничества «Северного Форума» с международными организациями, и реализации Программы по поддержке деятельности бизнес-членов, работающих на территории членов-регионов.

«Северный Форум» – это неком-

мерческая организация региональных или субнациональных правительств из девяти северных стран, объединяющая 16 членов. Совет губернаторов Форума состоит из руководителей регионов и административно-территориальных единиц: премьеры, главы администрации и губернаторы. Главный Секретариат Северного Форума размещается в г. Анкоридже, штат Аляска (США), в Лапландии и в Республике Саха функционируют два ассоциированных секретариата. Ханты-Мансийский автономный округ – Югра в настоящее время (с 2005-го по 2007 годы) является председательствующим регионом в Северном Форуме.

ЯПОНИЯ ПОМОЖЕТ РОССИИ РАЗВИВАТЬ ДАЛЬНИЙ ВОСТОК



Россия приняла предложение Японии о помощи в развитии дальневосточного региона. Договоренность была достигнута между секретарем кабинета министров Японии Ясухиса Сиодзаки и российским вице-премьером Сергеем Нарышкиным во время трехдневного визита последнего в Японию.

Предложение было впервые озвучено в июне премьер-министром Японии Синдзо Абэ на встрече с Президентом России Владимиром Путиным на саммите Большой восьмерки.

Японцы предлагают развивать атомную энергетику, чтобы наладить стабильное энергоснабжение на Дальнем Востоке. Кроме того, Абэ считает перспективным прокладку оптических интернет-кабелей

через территорию России для связи Европы и Азии, развитие инфраструктуры, а также сотрудничество в области туризма, экологии и безопасности.

Совместное развитие дальневосточных территорий России позволит Японии снизить напряженность между двумя странами, существующую из-за спорных Курильских островов, занятых Советским Союзом во время Второй мировой войны. Мирный договор между Россией и Японией до сих пор не подписан.

ТУРЦИЯ РАЗРАБОТАЛА ПЛАН СОТРУДНИЧЕСТВА С КРАСНОДАРСКИМ КРАЕМ

На Кубани побывала представительная зарубежная делегация во главе с заместителем госсекретаря Республики Турция по внешней торговле госпожой Улькер Гюзель. В ходе двухдневного визита гости обсуждали с руководством ряда департаментов администрации региона пути расширения экономического сотрудничества в сфере промышленности, строительства, сельского хозяйства, сельхозпереработки, транспорта и туризма.

По словам Улькер Гюзель, грядущая зимняя Олимпиада в Сочи открыла новые возможности в торгово-экономическом сотрудничестве бизнесменов двух Причерноморских регионов, вот почему представительная делегация турецких госслужащих предложила совместный «План действий по развитию сотрудничества между Краснодарским краем и Республикой Турция».

Турецкая делегация предложила 13 пунктов «многоплановой программы сотрудничества». Прежде всего турецких гостей заинтересовала возможность бизнес-сотрудничества с учетом хороших налоговых льгот, предоставляемых российским законодательством, в том числе в деле предоставления инвесторам земельных участков под строительство различных гостиниц и отелей, промышленных заводов, теплиц, жилых комплексов и офисных центров.

На встрече было отмечено также, что объем экспортно-импортных операций между Россией и Турцией за минувшие 14 лет вырос в 17 раз, товарооборот между двумя государствами продолжает заметно расти и в прошлом году превысил отметку в 21 млрд долларов.

**ЛИПЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ
РАЗВИВАЕТ ОТНОШЕНИЯ
С ПРОВИНЦИЯМИ КНР**



Конец лета и начало осени стали для Липецкой области наиболее активными в плане развития международных связей. В регионе побывали различные зарубежные делегации, многие из которых приняли участие в работе восьмой инвестиционной конференции «Липецкая область: развитие через инвестиции».

В нынешнем году достигнут прорыв в отношениях с Китайской Народной Республикой. Недавно в медицинском центре поселка Матырский начала работать группа китайских врачей из провинции Хэй Лун Цзян. Липчан они будут оздоравливать по методам китайской народной медицины, с помощью трав и массажа. В новом учебном году на базе Елецкого госуниверситета им. Бунина откроется культурно-образовательный центр – Институт Конфуция. Программа его деятельности включает обучение китайскому языку, исследовательскую работу и содействие трудоустройству выпускников (при их желании) в Китае. В начале сентября делегация Липецкой области посетила с визитом провинцию Цзилинь. Целью поездки стало налаживание культурно-экономических связей. А в октябре в Липецк приедет делегация провинции Гуандун.

**ЗАВОД VOLKSWAGEN
В КАЛУГЕ БУДЕТ ВЫПУСКАТЬ
СЕМЬ МОДЕЛЕЙ**



На Калужском заводе концерна Volkswagen будут собирать семь моделей, от небольших хэтчбэков до внедорожников. В год завод будет выпускать 150 тысяч машин, однако, как заявляют в представителе концерна, объем производства могут удвоить.

Гендиректор ООО «Фольксваген Рус» (оператор проекта VW в Калуге) Фридрих Ленц раскрыл модельный ряд автозавода, который концерн строит в Калужской области. По словам господина Ленца, завод будет выпускать семь моделей: в частности, три модели Volkswagen (седаны Jetta, Passat и кроссовер Tiguan), две модели Skoda (седан Octavia и хэтчбэк Fabia), а также одну модель на базе VW Polo, разработанную для российского рынка. Седьмую модель Ленц не назвал, однако ранее представители VW говорили о планах сборки в Калуге внедорожника Touareg.

**ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ
СБОРЩИКОВ ЭЛЕКТРОНИКИ
ПОСТРОИТ ЗАВОД
В ПЕТЕРБУРГЕ**



Тайваньская компания Foxconn, являющаяся одним из крупнейших в мире сборщиков электроники, договорилась с властями Санкт-Петербурга о строительстве завода. На совместном с Hewlett-Packard предприятии будут

собирать компьютеры, ЖК-мониторы и другую электронику.

Площадь завода составит 60 тысяч квадратных метров, а всего под производство компания выкупит 12-15 гектаров земли вблизи жилых районов. Строительство ожидается начать осенью 2007 года, а закончить через год. Численность персонала со временем может достигнуть пяти тысяч человек. На заводе будут собирать компьютеры для Hewlett-Packard, которые затем станут продаваться на российском рынке.

Инвестиции в проект составят более 50 миллионов долларов. Их объем позволит Foxconn претендовать на налоговые льготы, и, в частности, сократить ставку налога на имущество с 2,2 до 1,1 процента, а ставку на прибыль – до 20 процентов.

В Foxconn работает полмиллиона человек, ее планируемый оборот в 2007 году составит 55 миллиардов долларов. Сборкой Foxconn пользуются Dell, Apple, Nokia, Motorola, Sony, Nintendo и другие производители электроники.

До прихода в Россию Foxconn уже открыла производства в Бразилии, Вьетнаме, Индии, Китае.

**РОССИЙСКИЕ РЕГИОНЫ
НЕ РЕШИЛИСЬ УСТАНОВИТЬ
СВОИ МИНИМАЛЬНЫЕ
ЗАРПЛАТЫ**

Регионы России пока не воспользовались своим правом устанавливать собственный минимальный размер оплаты труда (МРОТ). Региональные власти опасаются, что дотационные бюджеты могут не справиться с возросшей нагрузкой.

На 1 сентября 2007 года около 35 регионов России из 87 не разработали проекты о своем МРОТ, в том числе Краснодарский край, Новгородская, Калужская и Новосибирская области. Только 14 регионов ввели минимальный размер оплаты труда. Московский составил 6100 рублей, Санкт-Петербургский – 3986 рублей.

В соответствии с федеральным законом, который вступил в силу 1 сентября, минимальный размер оплаты труда повысился с 1100 до 2300 рублей. При этом регионы имеют возможность ввести свой собственный МРОТ при условии, что он не будет меньше, чем федеральный. ■

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • 2007



Глобальный мир

A global world



Сергей ЛАВРОВ,
министр иностранных
дел России

Sergey LAVROV,
Minister of Foreign Affairs
of the Russian Federation

Сдерживание России: назад в будущее?

Влиятельные политические силы по обе стороны Атлантики, похоже, стремятся развернуть дискуссию на тему «сдерживать или не сдерживать Россию». Судя по всему, это отражает реальные настроения и политические стратегии. Хотел бы внести в эту дискуссию свой посильный вклад.

Сама постановка вопроса о сдерживании России апеллирует к инстинктам прошлого. Это говорит

не столько об отсутствии воображения, сколько о том, что для кого-то после окончания холодной войны почти ничего не изменилось. На весь сегодняшний мир предлагается механически экстраполировать видение структуры международных отношений, которое сложилось в ту пору в рамках западного альянса. Мотивы, которыми тогда был продиктован выбор в пользу политики

У России более чем достаточный опыт революций: на них ушел весь наш XX век. Минувшее столетие явилось своего рода чистилищем для европейской цивилизации, преодолевавшей зло через изгнание своих идеологических «бесов» — разного толка экстремистских продуктов европейской либеральной мысли. Поэтому Россия не подпишет ни под каким идеологизированным проектом, тем более не заимствует его извне.

Containing Russia: back to the future?

Influential political forces on both sides of the Atlantic seem intent on starting a debate on 'whether or not to contain Russia'. That appears to reflect actual sentiment and political strategies. I would like to contribute as much as I can to this discussion.

The mere posing of the question of containing Russia appeals to the instincts of the past and suggests not so much the lack of imagination as the fact that for some almost nothing has changed since the end of the Cold War. It

сдерживания, дают о себе знать и на новом историческом этапе.

КАКУЮ РОССИЮ СДЕРЖИВАТЬ?

В чем же может состоять задача сдерживания России в наше время? России, замечу, которая отказалась от идеологии, имперских и иных «великих замыслов» в пользу прагматизма и здравого смысла. Как сдерживать страну, которая сосредоточилась на своем внутреннем развитии и делает это неплохо? Укрепление страны в результате созидательной работы естественным образом конвертировалось в упрочение нашего международного положения. Россия проводит вовне политику, которая является продолжением внутренней. У нас реалистичные и понятные устремления, а именно: поддержа-

ным критиковать, вывела ценностные различия за рамки межгосударственных отношений. В данном отношении холодная война означала движение вспять. Надо ли продолжать идти по этому пути назад, который может вести только к конфронтации?

Идеология, когда ее путают с практической политикой, застит глаза и разум. Примером служит свидетельство Збигнева Бжезинского, который утверждает, что Соединенные Штаты спровоцировали ввод советских войск в Афганистан. Но тогда получается, что США еще в большей мере, чем полагают, приложили руку к созданию «Аль-Каиды». Закон «нежелаемых последствий» чаще срабатывает там, где действует энтузиазм, вдохновляемый идеологией.

В отличие от Советского Союза Россия — открытая страна, которая не собирается от кого бы то ни было закрываться. Поэтому и «открывать» нас нет нужды. Не мы строим сегодня стены, как физические (между странами и внутри них), так и политические.

ние международной стабильности как важнейшего условия решения задач дальнейшего развития страны и естественной эволюции международных отношений в сторону свободы и демократии.

Если проанализировать идеологическую инерцию, которая привела США к «преобразовательной дипломатии», очевидно, что между внешнеполитическими устремлениями Вашингтона и Москвы существует внушительный зазор. Надо полагать, что в этом и кроется проблема, по крайней мере ее значительная часть. У России более чем достаточный опыт революций: на них ушел весь наш XX век. Минувшее столетие явилось своего рода чистилищем для европейской цивилизации, преодолевавшей зло через изгнание своих идеологических «бесов» — разного толка экстремистских продуктов европейской либеральной мысли. Поэтому Россия не подпишет ни под каким идеологизированным проектом, тем более не заимствует его извне.

Вестфальская система, которую в определенных кругах стало мод-

В чем смысл сдерживания страны, которая хочет немногого, в том числе просто торговать, чем подавляющее большинство наших партнеров занимают веками и преуспели в этом? Реализуя свои естественные конкурентные преимущества, мы наращиваем инвестиции в человеческие ресурсы, расширяем свои возможности в деле перевода экономики на инновационный путь развития. Наша экономика приобретает нормальные параметры: ее рост во многом основывается на внутреннем потребительском спросе. Мы также вписываемся в общую тенденцию появления в новых экономиках глобальных корпораций, бросающих конкурентный вызов «старым» ТНК. Мы намерены продолжать интегрироваться в мировую экономику на общепринятых условиях. Мы будем продолжать соответствующим образом адаптировать свое законодательство.

В отличие от Советского Союза Россия — открытая страна, которая не собирается от кого бы то ни было закрываться. Поэтому и «открывать» нас нет нужды. Не мы стро-

implies that the vision of the structure of international relations that took shape in the Western alliance during the Cold War era be mechanically projected to the rest of the modern-day world. The same motives that stood behind the choice in favor of the containment policy have re-emerged at the new stage of history.

WHICH RUSSIA TO CONTAIN?

Indeed, what does the containment of Russia mean to achieve in our time? Let me emphasize that we are talking about a Russia that has abandoned ideology, imperial and any other great designs in favor of pragmatism and common sense. What is the purpose of containing a country that has focused on its domestic development and has been successful in doing so? Our country's internal strength due to the constructive work at home has naturally translated into strengthening of our international position. Russia's foreign policy represents a logical extension of the domestic one. We have realistic and understandable aspirations, namely the maintenance of international stability as a key condition for advancing our nation's further development and natural evolution of international relations towards freedom and democracy.

When analyzing the ideological inertia that led the US to the 'transformational diplomacy', one may notice a substantial gap between the foreign policy aspirations of Washington and Moscow. It seems to be the core of the problem, at least a considerable part of it. Russia has had more than enough experience of revolutions, which are scattered throughout the entire twentieth century of our nation's history. This century has served as a sort of purgatory for the whole European civilization, which was overcoming evil through exorcising its own ideological demons - various extremist products of European liberal thought. For this reason, Russia will never subscribe to any ideology-driven project, let alone borrowing it from abroad.

The Westphalian system, which has become a fashionable object of criticism in certain circles, has placed differences in values beyond the scope of intergovernmental relations. In this respect, the Cold War was a setback. Should we really follow this path back, which can only lead to confrontation?

им сегодня стены, как физические (между странами и внутри них), так и политические. Мы выступаем против искусственных препятствий в международном общении, за снятие визовых барьеров, в том числе в отношениях с Европейским союзом. Что может дать более надежные гарантии против непредсказуемого развития той или иной страны?

Россия стала частью всеобщего согласия в отношении того, что демократия и рынок должны составлять основу общественно-политического устройства и хозяйственной жизни. Нет сомнений в том, что мы находимся в начале пути и еще далеки от идеала. Но вектор развития выбран, и выбран бесповоротно. В итоге крайне болезненных последствий вступления России на путь беспрецедентных перемен в обществе сформировался широкий консенсус относительно их глубины и темпов. В этом – цена мира, внутривнутриполитической стабильности, эволюционного, без потрясений, развития. В конечном счете более зрелая демократия, включая развитое гражданское общество и структурированную партийную систему, станет естественным следствием более высокого уровня социально-экономического развития. Имею в виду прежде всего формирование значительного среднего класса, который не может появиться в стране в одночасье. В одночасье могут возникать только «олигархи», как это было у нас в начале 90-х годов прошлого века, но то время безвозвратно ушло.

ГЛОБАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА И РОССИЯ

России пеняют на ее естественную роль в глобальной энергетике. Тут явно проявляются комплексы тех стран, которые не могут пережить осознания своей зависимости от внешних источников энергоресурсов. Но энергетическая зависимость взаимна. По инициативе России на Санкт-Петербургском саммите «Группы восьми» в июле 2006-го был найден баланс интересов всех участников энергетических рынков. Ни для одной из стран – экспортеров энергоресурсов не является разумным «сидеть на трубе» или

на своих запасах энергетического сырья – как собака на сене. Как и повсюду в мире, энергетика воспринимается в России как стратегическая отрасль. Сейчас – в особенности, поскольку нам приходится сталкиваться с негативной внешней реакцией на укрепление страны и ее роли в глобальной политике. Но Россия не нарушила ни одного своего обязательства перед странами-импортерами, ни одного контракта на поставку углеводородов.

Думаю, будет верно сказать, что свою роль в мировой энергетике мы рассматриваем как средство обеспечения своей внешнеполитической самостоятельности. И, похоже, что именно свобода действий и свобода слова, которые мы обрели во внешних делах и которыми, кстати, пользуемся в рамках международно-

Ideology, when confused with practical policies, obscures one's vision and reason. This may be illustrated by the words of Zbigniew Brzezinski, who claimed that it had been the US that provoked the Soviet invasion of Afghanistan. This suggests that the US played a greater role than usually thought in giving birth to Al-Qaeda. The law of 'unintended consequences' more often than not works in situations where ideology-inspired enthusiasm comes into play.

What is the point of containing a country which is not overly ambitious and aspires for things as simple as trade which the vast majority of our partners have been successfully doing for centuries? While making use of our natural competitive advantages, we increase investments in human resources and build up our capacity of putting our ec-



EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • 2007

го права, являются главным пунктом обвинения со стороны тех, кто недоумен укреплением России.

Энергетическая политика российского правительства отвечает общей тенденции к росту государственного контроля над природными ресурсами. Так, в целом по миру 90% разведанных запасов углеводородов в той или иной форме находится под контролем государства. В глобальной энергетике складывается новый баланс, когда контроль государств за доступом к энергоресурсам уравнивается сосредоточением передовых технологий в руках частных транснациональных корпораций. Чем это не условия для равноправного взаимодействия, которое основано на конкурентных преимуществах каждой из сторон, объединенных общей целью обеспечения энергетических нужд мировой экономики?

МНОГОСТОРОННЯЯ ДИПЛОМАТИЯ В ЭПОХУ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Россия начала проводить национальную внешнюю политику. И в этом, действительно, огромное отличие от того идеологически мотивированного интернационализма, который лежал в основе внешней политики Советского Союза. Многосторонняя дипломатия с опорой на международное право становится универсальным средством регулирования отношений на глобальном и региональном уровнях.

...никто никогда не заставит Запад отказаться от своих ценностей и своего образа жизни, если он сам того не захочет. Но при этом было бы естественно не навязывать свои ценности другим, а сосредоточиться на собственных конкурентных преимуществах.

В условиях глобализации конфронтация не имеет никаких объективных оснований. Разумеется, если оставить за скобками попытки внедрения идеологии в международные отношения и их ремилитаризации. С выходом глобализационных процессов за рамки западной цивилизации конкуренция приобрела подлинно всеобщий характер. Убежден, что именно в этом заключается смена парадигмы международных отно-

шений. Ценностные ориентиры и модели развития теперь тоже стали предметом конкуренции. И она должна быть честной. Это – фундаментальный вызов для всех.

В свое время Франциск I, проиграв битву под Павией, писал матери, что «потеряно все, кроме чести». Точно так же никто никогда не заставит Запад отказаться от своих ценностей и своего образа жизни, если он сам того не захочет. Но при этом было бы естественно не навязывать свои ценности другим, а сосредоточиться на собственных конкурентных преимуществах. Уместно сослаться на профессора Эберхарда Зандшнайдера, который возглавляет научно-исследовательский институт Германского общества внешней политики. По его мнению, ослаблению позиций Запада в этой конкуренции способствовала политика США последних лет, обернувшаяся «гигантской утратой имиджа Запада» в Азии и Африке. «В последние восемь лет, – считает он, – мы ничего – или почти ничего – не предприняли, чтобы сделать наши ценности привлекательными для жителей данных регионов Земли». Спрашивается, почему отвечать за это должна Россия?

На первый план в мировой политике вышли глобальные вызовы и угрозы, которые требуют подлинно глобального ответа посредством возможно более широкого международного сотрудничества. Традиционные громоздкие «обязывающие

альянсы», как и «священные союзы» против кого бы то ни было, не решают этих задач. Следствием многообразия интересов и возможностей участия в различных международных усилиях стало развитие сетевой дипломатии как оптимального средства взаимодействия государств в двусторонних и многосторонних форматах. Логично, что дипломатия осваивает сетевой метод, выработанный частными корпорациями и

onomy onto the path of innovative development. Our economy is getting back to normalcy in the sense that its growth is largely driven by domestic consumer demand. We also make part of a worldwide trend of new transnational corporations emerging in new economies and presenting a competitive challenge to the 'old' TNC. We plan to integrate further into the global economy on the universally accepted terms and we will continue to adapt our legislation accordingly.

In contrast to the Soviet Union, Russia is an open country that does not intend to be closed to anybody. Therefore, there is no need for 'opening' us. It is not us who erect walls today - both physical (between and within the countries) and political ones. On the contrary, we call for the removal of artificial obstacles in international relations and visa barriers, including in our relations with the European Union. What else could give more ironclad guarantees against unpredictable development of a nation?

Russia has become a part of the universal consensus to the effect that democracy and free market should form the basis of a social and political order and economic life. Undoubtedly, we are just at the beginning of the road and far from being perfect. However, we have chosen our path of development once and for all. As a result of Russia's embarking upon the path of unprecedented change, which was extremely painful, our society has reached a broad consensus over the pace and depth of the change. This is the price of peace, domestic political stability and evolutionary development free of upheavals. In the final analysis, a more mature democracy, including a vibrant civil society and a well-structured party system, will be a natural result of a higher level of social and economic development. I mean primarily the emergence of a substantial middle class, which cannot come into being overnight in any nation. It was only 'tycoons' who emerged overnight in the early 1990s, but these times are definitely over.

GLOBAL ENERGY AND RUSSIA

Russia has been criticized for its natural role in the global energy sector. This is an obvious manifestation of the complexes of those countries that cannot overcome realization of their

гражданским обществом. Единство метода позволит обеспечить гармонию международной жизни во всех ее составляющих.

Основа новой международной системы – нарождающаяся многополярность. Эту объективную реальность уже невозможно оспаривать. И когда Президент России Владимир Путин говорил в Мюнхене о том, что «однополярный мир» не состоялся, он констатировал очевидное. Опыт последних лет более чем убедительно доказал, что ни у одного государства или группы государств нет достаточных ресурсов для навязывания однополярности. При всей привлекательности такого якобы благоприятного упрощения межгосударственных отношений – их выстраивания по иерархической вертикали – оно заведомо нереалистично. Одно дело – уважать культурно-цивилизационные особенности Америки, другое – исповедовать американоцентризм.

Однополярность, если на то пошло, является покушением на прерогативы Всевышнего. Новая система международных отношений – это не анархия или беспорядочное

зачастую лишь отбрасывала тень. В наши дни всемирная организация может и должна на деле стать центральной для всей международной системы. Устав ООН дает для этого все основания.



МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПРОБЛЕМЫ: РЕШАТЬ ИЛИ ОТТЯГИВАТЬ РЕШЕНИЕ?

В своем развитии международные отношения подошли к рубежу, когда в силу неделимости безопасности и процветания в мире XXI века дальнейшее откладывание решения накопившихся проблем грозит катастрофическими последствиями для всех государств.

К сожалению, унаследовав проблемы периода холодной войны, мировое сообщество вступило на путь создания новых. У инерции идеологически мотивированного одностороннего реагирования открылось в наши дни второе дыхание. В итоге повсюду «битая посуда» – тупиковые ситуации, неразрешимые в рамках прежних подходов.

«броуновское движение». Наличие в глобальной политике более двух ведущих игроков диктует необходимость коллективного лидерства как средства гибкого регулирования международных отношений. Это требует умения приводить к общему знаменателю многообразные интересы партнеров, действовать в согласии с другими ведущими государствами.

В многополярности нет никакой конфронтационной предопределенности. Будущее, позволю себе процитировать Анну Ахматову, «бросает свою тень задолго перед тем, как войти». Таким будущим мировой политики эпохи глобализации является Организация Объединенных Наций, которая в период холодной войны

К сожалению, унаследовав проблемы периода холодной войны, мировое сообщество вступило на путь создания новых. У инерции идеологически мотивированного одностороннего реагирования открылось в наши дни второе дыхание. В итоге повсюду «битая посуда» – тупиковые ситуации, неразрешимые в рамках прежних подходов.

Вновь и вновь, будь то на практике в Ираке и Ливане либо на уровне анализа по отношению к Северной Корее, Сирии, Ирану или провинции Дарфур в Судане, приходится констатировать отсутствие силовых решений имеющих проблем. Безопасность нельзя запасти впрок – это живой процесс, раскрывающий значение истины о «хлебе насущном»

dependence on external sources of energy. However, energy dependence is reciprocal. A balance of interests of all energy market players was achieved on Russia's initiative at the G8 Summit in Saint Petersburg. A policy of 'sitting on the pipeline' or on one's energy reserves like a 'dog in the manger' is not a wise choice for an energy-exporting country. As elsewhere in the world, energy is considered to be a strategic sector in Russia. This is particularly true today, when we face a negative external reaction to the strengthening of the country and its role in global politics. After all, Russia has never failed to fulfill any of its obligations to importing countries or hydrocarbon-supply contracts.

I think it would be fair to say that we see our role in the global energy sector as a means to safeguard our independence in foreign affairs. Are we to be blamed for that, when, as it seems, the freedom of action and the freedom of speech that we have secured in international affairs - by the way, we use both of them in accordance with international law - are the main accusations brought against us by those who frown upon a stronger Russia?

The energy policy of the Russian Government is in line with the global trend towards establishing State control over natural resources. Thus, 90 per cent of the world's proven hydrocarbon reserves are, in some form, under State control. A new balance has been struck in the global energy sector, where State-controlled access to energy resources is offset by the concentration of cutting-edge technology in the hands of private transnational corporations. Isn't it an appropriate environment for cooperation based on competitive advantages of the parties, each having equal rights and sharing the same objective of meeting the energy requirements of the world economy?

MULTILATERAL DIPLOMACY IN THE ERA OF GLOBALIZATION

Russia has started pursuing a national foreign policy. This, indeed, is a dramatic departure from the ideology-motivated internationalism, which used to underlie foreign policy of the Soviet Union. Multilateral diplomacy based on international law has become a universal means governing relations at the global and regional levels.

применительно к международным отношениям. Только нормальные отношения и сотрудничество со всеми государствами, включая «проблемные», их вовлечение в диалог в состоянии обеспечить реальную безопасность сейчас и на обозримую перспективу. Трудно не согласиться с министром иностранных дел Германии Франком-Вальтером Штайнмайером в том, что мир должен сегодня основываться не на военном сдерживании, а на готовности к сотрудничеству. Более того, эпизод с захватом пятнадцати британских военнослужащих в Персидском заливе показывает, что человеческий фактор, включая мотивацию поведения, неадекватен задачам силовой политики, генетически противится ей. Так стоит ли упорствовать в ее проведении и заниматься самообманом?

О том, что не все ладно в чисто военном плане в Ираке, говорит число сотрудников действующих там так называемых «частных военных компаний». Оно уже составляет 30 % по отношению к численному составу сил коалиции. Эти лица действуют за рамками международного гуманитарного права, искажают представление о реальной роли силового фактора в иракском урегулировании и наносят непоправимый ущерб межцивилизационным отношениям.

Комплексные проблемы требуют комплексного подхода. Это особенно относится к ситуации вокруг Ирана. Полагаться только на принуждение Ирана – значит вступать в прямое противоречие с интересами обеспечения энергобезопасности Европы и мира в целом. Частью решения должна стать нормализация всеми странами отношений с Тегераном, что поможет решить и задачу сохранения режима нераспространения.

Проблему Косово пытаются разрешить за счет мирового сообщества, то есть на путях создания прецедента, выходящего за рамки норм международного права. В косовском случае наши партнеры склонны поддаваться шантажу насильем и анархией, в то время как к Палестине, где это длится уже не один десяток лет, проявляется равнодушие: палестинского государства как не было, так и нет.

Абсолютная безопасность по определению возможна только в ущерб всем другим государствам. На это справедливо указывает в своей «Дипломатии» Генри Киссинджер. Такая политика обрекает на одиночество. Но химера «абсолютной безопасности» является и опасным искушением: тогда, по Фёдору Достоевскому, «все позволено». Выведение себя за международно-правовые рамки равнозначно попытке встать над нравственным законом, по ту сторону добра и зла.

There are no objective causes for confrontation in a globalizing world - of course, if we leave out the attempts to introduce ideology into international relations and to re-militarize them. As globalization extended beyond the Western civilization, the competition became truly global in nature. I am convinced that this is the essence of the paradigm shift in international relations. Competition now involves values and development patterns. And it must be fair. This is a fundamental challenge for all.

Francis the First, having lost the battle of Pavia, wrote to his mother soon afterwards that 'everything is lost save the honour' (tout est perdu fors l'honneur). Similarly, no one will ever make the West abandon its values and way of life against its wishes. Yet, it would be logical to focus on one's competitive advantages, rather than impose one's values on others. Here, it is appropriate to cite Dr. Eberhard Sandschneider, Director of the Research Institute of the German Society for Foreign Policy. He believes that the weakening of the West in this competition has been facilitated by recent policies of the United States, which 'damaged tremendously the image of the West' in Asia and Africa. 'Over the last eight years, - he believes, - we have done nothing, or almost nothing, to make our values attractive to the population of these regions of the Earth'. Why then hold Russia responsible for that?

Global challenges and threats came to the forefront of the global politics, calling for a truly global response based on the widest possible international cooperation. Cumbersome traditional 'binding alliances', as well as 'holy alliances' against whoever it may be, fail to achieve these objectives. The variety of interests and possibilities of participating in relevant international efforts has given rise to the network diplomacy as the best means of inter-State interaction within bilateral and multilateral frameworks. It is logical that diplomacy has adopted the network approach developed by private corporations and civil society. Unity of the method allows to achieve harmony in all dimensions of international life.

The foundation of the new international system is the emerging multipolarity. This is an undeniable objective reality. President Vladimir Putin stated



Сегодняшние проблемы, включая противоречивые следствия глобализации, нельзя решить вне морали. Нагорная проповедь, «золотое правило», смирение содержат нравственный закон и для международных отношений. Это, кажется, понимала нынешняя администрация США на начальном этапе ее деятельности: в феврале 2001 года президент Джордж Буш говорил о необходимости для Америки смирения в международных делах (президент Дж. Буш, выступая перед сотрудниками Госдепартамента, говорил о необходимости для Америки «проецировать свою силу целенаправленно и со смирением». – *Ред.*) Только равноправие и универсальное применение международного права, где «нет ни эллина, ни иудея», может помочь восстановить управляемость мирового развития. Если мы не будем поступать с другими по-христиански, то будем ли с нами так поступать?

Вся трагическая история России учила умению сосуществовать. Договариваться – вот путь к укреплению межцивилизационного согласия. Попытки же цивилизационного раскола мира являются повторением опыта большевизма и троцкизма.

Возможно, соборность российского мироощущения делает понимание этого более доступным для нас, чем для других. Вся трагическая история России учила умению сосуществовать. Договариваться – вот путь к укреплению межцивилизационного согласия. Попытки же цивилизационного раскола мира являются повторением опыта большевизма и троцкизма.

ЕВРОПА: ПРЕОДОЛЕНИЕ НАСЛЕДИЯ ХОЛОДНОЙ ВОЙНЫ

Особенно остро проблема преодоления наследия холодной войны стоит в Европе. Слишком долго здесь доминировала блоковая политика, основанная на логике сдерживания. И сейчас приходится сталкиваться с тем, что трудно воспринимать иначе, как воссоздание санитарного кордона к западу от границ России. Фаворитизм в этой части Европы порождает нездоровую атмосферу. Поощряется рост националисти-

ческих настроений, таящих в себе главную угрозу единству континента. И значит ли это, что сохраняет свое значение прежний императив: обеспечивать присутствие США в Европе, держать вне ее Россию, а Германии не дать подняться?

Как бы то ни было, под бременем политизированного расширения ЕС европейский проект оказался отброшенным назад. Получается, что объектом политики сдерживания была не только Россия, но и Европа в целом как один из центров нового миропорядка. Более того, Европе грозит абсурдная ситуация, когда она должна финансировать свой собственный раскол, имея в виду неспособность Евросоюза повлиять на позицию ряда своих новых членов, одержимых стремлением «сдерживать» Россию, взять некий исторический реванш. Глубоко убежден, что нынешние проблемы Европейского союза и европейской политики в совокупности не могут

быть разрешены вне конструктивных и устремленных в будущее отношений с Россией, которые основаны на взаимном доверии. Это должно отвечать и интересам Соединенных Штатов.

Вместо этого Россию продолжают так или иначе пытаться сдерживать. Так, НАТО расширяется в нарушение ранее данных альянсом Москве заверений в том, что этого не произойдет. Сейчас продолжение курса на расширение оправдывают необходимостью «распространять демо-

кратию». Но подобные объяснения годятся лишь для наивных. Какое отношение к демократии может иметь военно-политический альянс, который в рамках своей «трансформации» последовательно повышает

the obvious when he said in Munich that a 'unipolar world' had failed to materialize. Recent experience shows as clearly as ever that no State or group of States possesses sufficient resources to impose unipolarity on the world. While this allegedly benign simplification of inter-State relations - namely, their vertical hierarchy structure - might seem attractive, it is utterly unrealistic. It is one thing to respect America's cultural and civilizational identity, and another to profess Americanocentrism.

Unipolarity, after all, is an attempt at God's powers. The new system of international relations is not an anarchy or a chaotic 'Brownian motion'. With several leading actors on the global arena, collective leadership is needed to manage international relations in a flexible way. This requires the ability to bring various interests of partners to a common denominator and to act in concert with other leading nations of the world.

Multi-polarity does not predetermine confrontation in any way. Quoting Anna Akhmatova, 'the future casts its shadow long before it comes in'. This future of the world politics in the era of globalization is the United Nations, which on many occasions during the Cold War only 'cast its shadow'. Nowadays, this universal organization can and should really become pivotal for the entire international system. The UN Charter provides all the grounds for that.

INTERNATIONAL PROBLEMS: TO SOLVE OR TO PROCRASTINATE?

In their development, the international relations have come to a threshold where, given the indivisibility of security and prosperity in the world of the 21st century, any further delay in solving accumulated problems is fraught with devastating consequences for all nations.

Европе грозит абсурдная ситуация, когда она должна финансировать свой собственный раскол, имея в виду неспособность Евросоюза повлиять на позицию ряда своих новых членов, одержимых стремлением «сдерживать» Россию, взять некий исторический реванш.

Unfortunately, having inherited the Cold War problems, the international community embarked on the course of creating new ones. The inertia of the ideology-motivated unilateral responses has received its second wind nowada-



количество сценариев возможного применения силы?

Тем не менее, тезис о членстве в НАТО как своего рода пропуске в «клуб» демократических государств провозглашают теперь уже для стран на пространстве Содружества Независимых Государств. (Хотя критерий того, выдерживает ли та или иная страна тест на «демократичность», применяется только один – готовность следовать в фарватере чужой политики). Трудно понять, осуществляется ли подобное освоение «советского наследия» ради морального удовлетворения либо для того же сдерживания России.

Что касается СНГ, то ни у кого не вызывает сомнений, что Россия располагает основными ресурсами поддержания здесь социально-экономической и иной стабильности. Отказ Москвы от политизированных торговых-экономических отношений, переход на рыночные принципы – что может убедительнее подтвердить нашу решимость обеспечить нормальные межгосударственные отношения на этом пространстве?

Для сотрудничества России и Запада в данном регионе есть все

условия. Но сотрудничества равноправного, уважительного, в том числе и по отношению к самим странам – участницам СНГ, которым надо помочь в становлении государственности, а не делать их заложниками пресловутой геополитической «игры с нулевым результатом».

В менталитете «сдерживания России» укладываются и односторонние планы размещения американской базы ПРО в Европе. Вряд ли случайно, что противоракетная база в Европе точно – как недостающий элемент jigsaw puzzle – ложится в рисунок глобальной системы ПРО США, расположенной по периметру российских (а заодно и китайских) границ. Разумеется, ответ на этот стратегический вызов будет даваться на стратегическом же уровне. Никто не отменял взаимосвязь между стратегическими оборонительными и наступательными вооружениями. Многие в Европе справедливо озабочены тем, что размещение элементов национальной ПРО США будет иметь глобальные негативные последствия для разоруженческих процессов.

Предложение Президента России о совместном с Соединенными

ys. Hence 'broken china' everywhere, i.e. stalemates that cannot be resolved within old approaches.

Again and again, - be it in real fact in Iraq or Lebanon or at the level of analysis concerning North Korea, Syria, Iran or the Sudanese province of Darfur, - one has to admit that there are no force-based solutions for the existing problems. Security cannot be stored for a rainy day, it is an ongoing vital process that reveals the 'daily bread' truth as regards international relations. It is only normal relations and cooperation with all the countries, including the 'rogue States', their engagement in dialogue that can provide genuine security nowadays and in a foreseeable future. One would find it difficult to disagree with German Foreign Minister Frank-Walter Steinmeier that today's world should be based on the willingness to cooperate rather than military deterrence. Moreover, the incident when fifteen British servicemen were captured in the Persian Gulf demonstrates that the human factor, including behavioral motivation, is not in line with the objectives of the force-based policies, defies it at a genetic level. Thus, should one persist in pursuing it and deluding oneself?

Something is obviously wrong in Iraq as regards purely military aspects of the situation, which is illustrated by the number of personnel of the so-called 'private military companies' operating there. Those numbers have already reached 30 per cent of the coalition strength. Those persons act beyond the limits of international humanitarian law, distort the perception of the genuine role of the force factor in the Iraqi settlement and inflict irreparable damage to the relations between civilizations.

Complex problems require an integrated approach. This is particularly true for the situation around Iran. Relying only on coercion means running counter to the need of ensuring energy security of Europe and of the entire world. In part, the solution should lie in a normalization by all the countries of their relations with Tehran, which would also help address the issue of preserving the non-proliferation regime.

Attempts are being made to resolve the problem of Kosovo at the expense of the world community, i.e. through creating a precedent going beyond the existing rules of international law. Our

Штатами использовании Габлинской РЛС в Азербайджане, его последние предложения, сделанные в Кеннебанкпорте, о создании региональной системы мониторинга и раннего предупреждения представляют возможность найти выход из нынешней ситуации без ущерба для достоинства всех сторон. В качестве исходного пункта подлинно коллективных усилий в этой сфере мы готовы совместно с США и другими заинтересованными странами, прежде всего европейскими, провести совместный анализ потенциальных ракетных угроз на период вплоть до 2020 года. Такая кооперация, как отметил Президент Путин, могла бы привести к изменению качества российско-американских отношений в сфере безопасности и вывести их на более высокий, доверительный уровень. Мы обрели бы то взаимное доверие, которого так не хватает сейчас нашим странам, подошли бы к подлинно глобальному стратегическому союзничеству, которое позволит продвигаться к новой многосторонней системе коллективной безопасности, создание которой нам завещали отцы-основатели ООН.

Стремление сдержать Россию ясно просматривается и в ситуации вокруг Договора об обычных вооруженных силах в Европе (ДОВСЕ). Мы подходим к этому документу честно и претендуем только на то, ради чего он был заключен, — на равную безопасность. Проблема, однако, в том, что принцип равной безопасности был подорван с роспуском Организации Варшавского договора при одновременном сохранении и расширении НАТО. Попытки же исправить ситуацию натолкнулись на категорический отказ членов Североатлантического альянса ратифицировать Соглашение об адаптации ДОВСЕ к новым условиям под предлогами, юридическая несостоятельность которых понятна любому, кто читал документы Стамбульской конференции 1999 года. Значит, речь опять-таки идет не о праве, а о политике. Той самой политике сдерживания.

Уровни вооружений, приходившиеся, согласно ДОВСЕ, на государства — члены Организации Варшавского договора, переключались в на-

товскую квоту. Это уже не «равная безопасность», а желание забрать то, что принадлежало другим. Такая ситуация говорит о попытке воспроизвести блоковые инстинкты и подходы, вернуться к логике «игры с нулевым результатом». Положение дел с ДОВСЕ — яркий пример того, что любой элемент глобальной или европейской архитектуры безопасности, который не основан на принципах равноправия и взаимной выгоды, не может быть устойчивым.

В конечном счете, раз мы не можем адаптировать этот старый инструмент к новым реалиям, не пришло ли время провести обзор создавшегося положения и начать разработку новой системы контроля над вооружениями и мер укрепления доверия? Если, разумеется, мы сочтем, что современная Европа в ней нуждается. А откровенные и честные обсуждения в Кеннебанкпорте дают надежду на то, что пути к введению в действие адаптированного ДОВСЕ могут быть найдены. Это возможно, если все будет выполняться взятые на себя юридические обязательства, не прячась за искусственными политическими увязками.

Может быть, в целом было бы лучше «расчистить» площадку европейской политики от всего наследия холодной войны и начать строительство новых, отвечающих требованиям времени структур контроля над вооружениями и системы мер укрепления доверия, раз уж мы больше не противники и не хотим создавать ложное ощущение того, что в Европе возможна война?

СОТРУДНИЧЕСТВО БЕЗ ДОВЕРИЯ?

Путь к доверию лежит через откровенный разговор и аргументированное обсуждение, а также взаимодействие, предполагающее совместный анализ угроз. Именно в этом, последнем, России отказывают без внятных на то оснований. От России, по существу, требуют слепой веры в аналитические способности и добрые намерения партнеров. Но в вопросах, затрагивающих национальную безопасность, это, как минимум, несерьезно.

Мы будем реагировать в интересах поддержания собственной безопас-

partners' inclination to give way to the blackmail of violence and anarchy is in clear contrast with the indifference shown in the case of Palestine, where we have witnessed similar situation for decades, while the Palestinian State is still non-existent.

Absolute security, by definition, is only possible at the expense of all other States. This was rightfully pointed out by Henry Kissinger in his 'Diplomacy'. Such a policy inevitably leads to isolation. Moreover, this absolute security chimera is a dangerous temptation - when, according to Fyodor Dostoevsky, 'anything is allowed'. Putting oneself beyond the international legal framework is tantamount to an attempt to stand above the moral law, beyond good and evil.

Today's problems, including the controversial implications of globalization, cannot be solved outside the moral standards. The Sermon on the Mount, the 'Golden Rule', and humility imply a moral law that is valid for international relations as well. This seemed to be obvious to the current US administration back at the outset of its term. Thus, in February 2001, President Bush talked about the need for America to display more humility in international affairs (President Bush, addressing the State Department employees, talked about the need for America to 'project its power with purpose and with humility' — Editors). Only equality and universal application of international law, 'where there is neither Greek nor Jew', can help gain control over the global development. If we don't do onto others like good Christians, would they do onto us the same way?

Perhaps, it is the collegiality of the Russian vision of the world that makes it easier for us to understand this precept. The entire tragic history of Russia has taught us the ability to coexist. The search for agreement is the way to strengthen the inter-civilizational accord. By contrast, the attempts aimed at global inter-civilizational divide mean replication of the experience of Bolshevism and Trotskyism.

EUROPE: OVERCOMING THE COLD WAR LEGACY

The need to overcome the Cold War legacy is especially pressing in Europe. The bloc-based policy of containment

ности, станем делать это на основе принципа разумной достаточности. При этом всегда останется открытой дверь для позитивных совместных действий по обеспечению общих интересов на основе равноправия.

Выступая в Мюнхене, Президент Владимир Путин пригласил всех наших партнеров к серьезному, аргументированному разговору о том – далеко не удовлетворительном – положении, которое сложилось в международных отношениях. Убеждены, что прошло время двойственного – партнер/противник – отношения к России. На этих путях не решить проблему доверия, а значит, и сотрудничества. Если кто-то намерен «давать отпор негативному поведению России», то на чем основано ожидание сотрудничества с нашей стороны в тех вопросах, которые интересуют партнеров? Надо выбирать между сдерживанием и сотрудничеством. В том числе в таких вопросах, как вступление России в ВТО и Азиатский банк развития или поправка Джексона–Вэника, основания для которой исчезли в конце 80-х годов прошлого века.

Прискорбно, что даже в таком предельно ясном вопросе, как необходимость пресечь возрождение неонацистских тенденций и оскорб-

Прискорбно, что даже в таком предельно ясном вопросе, как необходимость пресечь возрождение неонацистских тенденций и оскорбление памяти победителей фашизма, позиция многих наших западных партнеров формируется под воздействием все того же желания «сдерживать» Россию.

бление памяти победителей фашизма, позиция многих наших западных партнеров формируется под воздействием все того же желания «сдерживать» Россию.

В условиях глобализации вызовов и угроз безопасности есть большая разница между сотрудничеством и его отсутствием, между коллективным образом действий и необходимостью для каждого государства или группы государств действовать на свой страх и риск либо полагаться на чужую мудрость, беспепелляционно предлагаемую как единственно возможный рецепт решения мировых проблем. Мы несем свою ответственность в мировых делах: никто не сделает этого за нас. У нас нет комплекса исключительности, но нет и оснований считать свой анализ и свои идеи хуже, чем у других. Взаимодействие с Россией возможно только на основе полного равноправия, уважения интересов безопасности друг друга и обоюдной выгоды.

had dominated it for too long. Even now we are facing a situation that can hardly be perceived as other than reestablishment of a cordon sanitaire west of the Russian borders. Favoritism in this part of Europe generates an unhealthy environment, it encourages the growth of nationalist sentiment, which poses the main threat to the unity of the continent. Does it mean the continued relevance of the old maxim of keeping the Americans in, the Russians out and the Germans down?

Whatever the reason, the European project found itself pushed back under the burden of the politicized enlargement of the European Union. It appears that the policy of containment was aimed not only at Russia but also at the entire Europe, as one of the centres of the new world order. Moreover, Europe risks to face an absurd situation when it will have to finance its own divide, given the inability of the European Union to influence the position of some of its new members obsessed with the idea of 'containing' Russia and taking a kind of historical revenge. I am strongly convinced that current problems faced by the European Union in particular and European politics in general cannot be solved outside constructive and forward-looking relations with Russia based on mutual trust and confidence. This should serve the US interest too.

Instead, various attempts are being made to contain Russia. Thus, the NATO expansion continues in violation of previous assurances given to Moscow that this scenario would not happen. Today, they try to justify the enlargement policy with the necessity 'to promote democracy'. However, such an argument can only convince naive people. What does democracy have to do with the military-political alliance, which in the course of its 'transformation' is consistently and increasingly producing scenarios of a possible use of force?

Meanwhile, an idea has taken shape to expand the NATO membership, this time, to the CIS countries as some sort of a 'pass' to the club of democra-



РОССИЯ – США: РАВНОПРАВНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

В российско-американских отношениях пока действует стабилизирующий фактор тесных и честных рабочих взаимоотношений президентов Владимира Путина и Джорджа Буша, что вновь ярко продемонстрировал недавний саммит в Уолкерс-Пойнте. У обоих народов сохраняются память совместной победы над фашизмом, по-своему объединяющий опыт холодной войны и совместного выхода из нее.

Если в отношениях между Россией и США возобладает равноправное партнерство, обе страны, убежден, будут способны добиться почти всего. Чего допустить нельзя, так это превратить российско-американские отношения в заложника электоральных циклов двух стран или, еще хуже, позволить сделать это кому-то со стороны. Это означало бы «умыть руки» от жизненно важных интересов наших народов, интересов глобальной стабильности.

Борьба с международным терроризмом, оргпреступностью и наркотрафиком, поиск реалистичных путей охраны климата, развитие ядерной энергетики при укреплении режима нераспространения, обеспечение глобальной энергобезопасности, освоение космоса и многое другое – стоит ли приносить все эти области уже развивающегося практического сотрудничества на алтарь политики сдерживания?

Было бы печально, если бы инерция блоковых подходов (к тому же теоретически кодифицированных возвращением к политике сдерживания), а также ненужная поспешность в вопросах, которые вполне могут подождать, спровоцировали отчуждение между Россией и США. Это привело бы к сокращению пространства нашего взаимодействия. Такой эффект «шагреневого кожи» может задать свою динамику в отношениях, особенно если рядовых американцев будут убеждать в том, что Россия виновата чуть ли не во всех бедах их страны.

В России нет столь распространенных антиамериканских настроений, как в иных местах. И если вспоминать Джорджа Кеннана, хотелось бы, чтобы не только цитировали «длинную телеграмму»,

cies. (Though the readiness of various countries to stand the democracy test is invariably measured by the sole criterion, i.e. the willingness to follow the policy of others.) One can hardly understand whether such redevelopment of the 'Soviet legacy' is carried out for the sake of moral satisfaction or, again, to contain Russia.

As far as the CIS is concerned, nobody will question the fact that Russia possesses main resources to maintain social, economic and other forms of stability in the region. Moscow's rejection of politicized trade and economic relations and its adoption of market-based principles – what could prove our determination to normalize inter-State relations in this space in a more convincing fashion?

Russia and the West are well equipped to maintain cooperation in this region. This cooperation, however, should be based on equality and respect, including respect for the interests of the CIS countries, which need assistance in developing their statehood without making them hostages to the notorious geopolitical 'zero-sum games'.

The 'containment of Russia' philosophy correlates well with unilateral plans to station a US missile defense base in Europe. It is hardly coincidental that this base, like a missing piece of a jigsaw puzzle, accurately fits into the picture of the US global missile defense system, deployed along the perimeter of Russian as well as Chinese borders. It goes without saying that this strategic challenge will be dealt with at the strategic level. Nobody can abolish the interrelation between defensive and offensive strategic weapons. Many in Europe are rightfully concerned over the fact that the stationing of elements of the US National Missile Defense System in Europe is fraught with negative global consequences for the disarmament processes.

President Putin's offer to use the Gabala radar station in Azerbaijan jointly with the United States and his recent proposals made in Kennebunkport with a view to creating regional monitoring and early warning system provide an opportunity to find a solution to the present situation with each party's dignity intact. As a starting point of a truly collective effort in this field we are ready to make an analysis of

potential missile threats for the period of up to 2020 jointly with the US and other states concerned, primarily those in Europe. As President Putin noted, such cooperation could qualitatively transform Russian-American relations in the security field and propel them to a higher trust-based level. We would then discover the mutual trust that our countries so desperately lack at the moment and would embark on a truly global strategic alliance that would make its way towards a new multilateral collective security system which was envisioned by the UN founding fathers.

The intent to contain Russia clearly manifests itself in the situation of the CFE Treaty. We comply with the Treaty in good faith and insist only on one thing for which it was concluded - equal security. However, the problem is that the equal security principle was compromised with the dissolution of the Warsaw Pact while NATO was left intact and even enlarged. In the meantime, the attempts to correct the situation were met with flat refusal of the NATO member countries to ratify the Agreement on adaptation of the Treaty on Conventional Forces in Europe under pretexts, the legal untenability of which is clear to everybody who is familiar with the documents of the 1999 Istanbul Conference. Thus, again, policy, not law, is a case in point. That is to say, the very policy of containment.

Arms levels assigned to the Warsaw Pact countries under the CFE Treaty were included in the NATO quota. This can hardly be called 'equal security'. Rather, this is a desire to seize what previously was owned by others. The situation reveals the attempts to reinvigorate bloc-based instincts and approaches and to return to the 'zero-sum game' logic. The situation with the CFE Treaty clearly shows that any element of global or European security architecture that is not based on the principles of equality and mutual benefit is not sustainable.

In the final analysis, if we cannot tailor this old instrument to fit the new realities, perhaps time has come to review the current situation and to start developing a new system of arms control and confidence-building measures. That is, of course, if we find that modern Europe needs one. Sincere and honest discussions in Kennebunkport

но и последовали бы его совету о том, как внешний мир должен был бы себя вести (без менторства и навязывания) в постсоветский период развития России. В этом плане не могло прийти более чем кстати создание под сопредседательством Генри Киссинджера и Евгения Примакова рабочей группы «Россия – США: взгляд в будущее». Президенты Владимир Путин и Джордж Буш активно поддержали это начинание, как и формирование группы Владимир Лукин – Джессика Мэтьюз для непредвзятого обсуждения во-

give us hope that a way can be found to implement the adapted CFE Treaty. This would be possible if everyone complies with undertaken legal obligations without false political pretexts.

Maybe, it would be better to 'clean up the site' of the European politics getting rid of the Cold War legacy? Maybe, it would be better to start creating new arms control and confidence-building structures that meet the requirements of our time, given that we are not adversaries any longer and do not wish to make a false impression that war is still a possibility in Europe?

a serious and substantive discussion of the current status of international affairs, which is far from satisfactory. We are convinced that a dual, i.e. partner/adversary, attitude toward Russia ought to be a thing of the past. This is not the way of dealing with the problem of trust and, hence, cooperation. If someone intends to 'counter Russia's negative behavior', how could one possibly expect our cooperation in the areas of interest to our partners? One has to choose between containment and cooperation, including in such issues as Russia's accession to the WTO and the Asian Development Bank, or the Jackson-Vanik amendment, which has outlived its original grounds in the late 1980s.

Regretfully, many of our Western partners tend to treat even such a crystal-clear issue as the necessity to stop re-emerging neo-Nazi trends and the desecration of the memorials to those who defeated fascism, under the influence of the same desire to 'contain' Russia.

In the era of globalization of security challenges and threats, there exists a big difference between the presence of cooperation and the lack of it, between collective action and the necessity for each State or group of States to stand on its own and rely upon somebody else's wisdom unappealably presented as the only possible recipe for dealing with world problems. We bear our responsibility for world affairs, and nobody will do it for us. We do not have the exceptionalism complex, nor do we have reasons to consider our analysis or our ideas inferior to those of others. Interaction with Russia is only possible on the basis of full equality, respect for each other's security interests and mutual benefit.

USA-RUSSIA: EQUAL RELATIONSHIP

US-Russia ties still benefit from the stabilizing effect of close and honest working relations between Presidents Vladimir Putin and George W. Bush, which was again vividly demonstrated by the recent Walker's Point summit. Our peoples continue to share the memory of their joint victory over fascism. The common experience of the Cold War and joint exit from it unites us in its own right.

I am convinced that should equal partnership prevail in US-Russia relations,



просов, касающихся развития демократии и обеспечения прав и свобод человека.

С обеих сторон требуется широкий, незашоренный взгляд на вещи. Такой подход могло бы предоставить восприятие России и Соединенных Штатов как двух ветвей европейской цивилизации, каждая из которых привносит в нее свою «добавленную стоимость». Мы могли бы встретиться за «общим столом» на почве европейского мироощущения. Практической формулой сохранения целостности евроатлантического пространства в глобальной политике могло бы стать тройственное взаимодействие в международных делах – между США, Россией и Евросоюзом. Могу только согласиться с Жаком Делором, который считает,

COOPERATION WITHOUT TRUST?

The path to trust lies through candid dialogue and reasoned debate, as well as interaction implying joint analysis of threats. It is precisely the latter that Russia is denied without any reasonable grounds. In fact, Russia is urged to profess blind faith in the analytical abilities and good intentions of its partners. But when it comes to national security concerns, this approach does not look serious to say the least.

We will respond adequately to safeguard our national security, and in doing so we will be motivated by the principle of reasonable sufficiency. We will always keep the door open for positive joint action to safeguard our common interests on the basis of equality.

In his Munich speech President Vladimir Putin invited all our partners to

что «будущее развитие должно привести к достижению всеобъемлющей договоренности» в рамках этой «тройки». Бывший председатель Комиссии Европейских сообществ полностью прав в том, что «Россия, Европейский союз и Америка – три политические силы, которые привыкли дискутировать друг с другом», и что «каждый раз, когда их разделяют разногласия, когда каждая сторона играет в свою собственную игру, значительно возрастает риск общемировой нестабильности».

Видный литературный деятель российской эмиграции Георгий Адамович как-то заметил, что пессимизм порождается столкновением с людьми, в отношении которых не осталось никаких иллюзий. Убежден, что к этой категории нельзя отнести ни Россию, ни США.

Думаю, что мы не утратили способность удивлять мир. Поодиночке это удастся и Москве, и Вашингтону. Почему бы не попытаться сделать это сообща? Тем более что всем придется тесниться в глобальной экономике и политике. Так отчего бы не быть вместе и не действовать в духе сотрудничества и здоровой, честной конкуренции на основе единых стандартов и уважения международного права? Делить нам нечего, кроме общей с другими партнерами ответственности за судьбы мира. Тем самым мы оказались бы на высоте предсказанной Алексисом де Токвиллем великой будущности наших двух стран, а заодно смогли бы «сдержать» тех, кто пытается лишить современный мир неоспоримых выгод, которые несет в себе российско-американское да и в целом евроатлантическое партнерство.

Июльская встреча президентов России и США с участием Джорджа Буша-старшего показала, чего можно достичь «командной работой». Оба лидера договорились искать общие подходы к вопросам ПРО и сокращения стратегических вооружений, они запустили новую совместную инициативу по ядерной энергетике и нераспространению. Символично, что они также вместе рыбачили, но не «ловили рыбу в мутной воде». ■

Информационный портал МИД РФ

then very little will be impossible for both our nations. What we shouldn't allow to happen is making US-Russia relations a hostage to electoral cycles in both countries or, even worse, letting somebody else do it. This would mean 'washing hands off' vital interests of our peoples and the interests of global stability.

Struggle against international terrorism, organized crime and drug trafficking, search for realistic ways of climate protection and nuclear energy development while strengthening the non-proliferation regime, global energy security, exploration of outer space and many other things - is it worth to sacrifice all these areas of evolving practical cooperation at the altar of the containment policy?

It would be regrettable if the inertia of bloc-based attitudes, all the more so if they become conceptually codified by the return to the containment policy, and unnecessary haste in dealing with issues that can wait, provoked alienation between the USA and Russia. That would narrow the space for our interaction. This 'shagreen' effect can set its own dynamic in the relations, particularly if grass-root Americans are persuaded that Russia is to blame for nearly all the troubles of their country.

Anti-American feelings are not so widespread in Russia as elsewhere. If we refer to George Kennan, it would be opportune not only to quote the 'Long Telegram', but also to take his advice as to how the outside world should have behaved - not didactically and without imposing its will - in the post-Soviet period of Russia's history. In this regard, the creation of a Working Group 'Russia-US: Glimpse into the Future' co-chaired by H.Kissinger and E.Primakov could not be more timely. Presidents Vladimir Putin and George W. Bush actively supported this initiative, as well as establishing Jessica Mathews - Vladimir Lukin group to discuss impartially the issues concerning development of democracy and ensuring the human rights and freedoms.

Both sides should display a broad-minded and unbiased vision. Such an approach could be represented by the perception of Russia and the US as two branches of the European civilization, each contributing its own share of value added. We could meet at the 'common table' on the basis of the European view of the world. Tripartite interaction between

the US, Russia and the European Union in international affairs could become a practical formula of preserving the integrity of the Euro-Atlantic space in global politics. I can't but agree with Jacques Delors who believes that 'future development should lead to reaching a comprehensive agreement' within this 'troika'. The ex-European Commission President is quite right in saying that 'America, Russia and the European Union are the three political forces that are used to debating with each other' and that 'every time discords separate them and every party plays its own game, the risk of global instability increases significantly'.

Georgy Adamovich, a prominent literary figure of Russian emigration, once noted that pessimism is generated by dealing with people in respect of whom there remain no illusions. I am convinced that neither the US nor Russia falls within that category.

I believe that we are still capable of amazing the world. Both Washington and Moscow manage it separately. Why wouldn't we try to do it together? The more so that all of us are to live in more cramped quarters of global economy and politics. So why don't we stand together and act in the spirit of cooperation and sound and fair competition on the basis of common standards and respect for international law? We have nothing to divide between us, but share together with other partners responsibility for the future of the world. In doing so we would be up to the great future foretold for our two nations by A. de Tocqueville and at the same time we could 'contain' those who are attempting to deprive contemporary world of the benefits brought about by US-Russia as well as Euro-Atlantic partnership.

The July meeting of the US and Russian Presidents involving George Bush Sr. demonstrated the results which can be achieved by 'teamwork'. Both leaders agreed to look for common approaches to the anti-missile defense and the reduction of strategic weapons, launched a new joint initiative in the field of nuclear energy and non-proliferation. It is symbolic that they went fishing together, but they did not 'fish in troubled waters'. ■

Information portal the Ministry of Foreign Affairs of Russia

RussiaTALK Sponsors



BAKER & MCKENZIE



SISTEMA

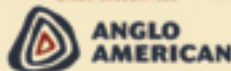


Denton WildeSapte...

bp



Dirol Cadbury



ROSINTER RESTAURANTS

Heineken



Official Carrier

bmi

Media Partners

FT

BBC WORLD

FINANCIAL TIMES

The Moscow Times

Bloomberg



REUTERS

interfax

RUSSIA PROFILE.ORG

FCNOVOSTI

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ

eer magazine

RUSSO-BRITISH CHAMBER OF COMMERCE



A lively annual debating forum bringing together senior Russian and British business and political figures with a substantial invited audience

RBCC RussiaTALK Investment Forum

9 October 2007 – Evening gala reception

10 October 2007 – Investment Forum, Russian Chamber of Commerce and Industry, Ilyinka 6, Moscow

PROGRAMME:

- 08:45 Registration and morning coffee
- 09:30 Introduction by the Forum Chairman
Tim Eggar, Chairman and President, RBCC
- 09:45 Plenary Session
Chaired by: Tim Eggar, RBCC
Evgeny Primakov, President, RFCCI
Sergey Naryshkin, RF Deputy Prime Minister
HE Yury Fedotov, Russian Ambassador to the UK
HE Sir Tony Brenton, British Ambassador to the RF



10:15 Debate One: Foreign Direct Investment in Russia and New Business Opportunities

Chaired by: Jonathan Charles, Presenter, BBC World
Confirmed speakers include: Paul Melling, Managing Partner, Baker & McKenzie; Chris Finlayson, President and Country Chairman, Russia, Shell; Erik Sandberg, Managing Director, Northern & Eastern Europe, Cadbury Schweppes; Karl Johanssen, Managing Partner, Ernst & Young

11:45 Coffee Break

12:15 Debate Two: Russia's Integration into a Global Economy

Chaired by: Sir Andrew Wood, Board Member, RBCC
Confirmed speakers include: Roger Munnings, CBE, Managing Partner, Russia, Chairman, CIS, KPMG; Richard Sples, President, BP Russia; Bob Foresman, Deputy Chairman, Renaissance Capital; Alexander Medvedev, Vice Chairman, Gazprom; Vyacheslav Koplev, Deputy Chairman, Sistema Finance Corporation

13.45 Closing Remarks

14.00 Lunch and VIP Lunch for Guest Speakers & Sponsors

For more information or to register please contact Elena Lazareva on events@rbcc.com or call +7 (495) 961 2160.

For sponsorship opportunities please e-mail Tina Abbott on commercialmanagermo@rbcc.com or call +7 (495) 961 2160

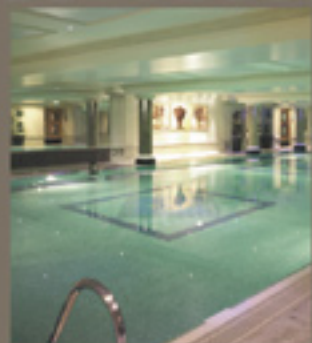


GRANGE HOTELS

Ведущая коллекция частных отелей, расположенных в самых престижных районах города.



Одна из крупнейших частных коллекций отелей класса «ЛЮКС» в Лондоне, располагающая всем необходимым для работы и отдыха самых взыскательных путешественников.



По вопросам бронирования звоните по телефону:

Tel: +44 (0)20 7233 7888 Fax: +44 (0)20 7630 9897

Email: reservations@grangehotels.com

Email: andrei.neniceas@grangehotels.com

www.grangehotels.com www.grangehotels.ru



Алексей РУБИНЧИК, торговый представитель Российской Федерации в Королевстве Испания

О торгово-экономических отношениях Российской Федерации с Испанией

35 лет назад, 15 сентября 1972 года, между Правительством бывшего СССР и Правительством Испании с целью содействия развитию взаимного товарооборота было подписано Торговое соглашение.

Это соглашение, имеющее большое значение в новейшей истории развития двусторонних отношений, послужило основой для установления через некоторое время дипломатических отношений между нашими странами.

Торговое соглашение было основано на принципе наибольшего благоприятствования в торговле, состояло из четырнадцати пунктов и двух приложений со списками товаров для экспорта и импорта.

Вышеуказанные списки включали широкую гамму промышленных и сельскохозяйственных товаров – от машин, оборудования и средств

транспорта до сырья и полуфабрикатов.

Кроме того, в качестве приложения к Торговому соглашению был подписан Межправительственный протокол об учреждении торговых представительств обеих стран в Москве и Мадриде, соответственно.

В то время торговля между двумя странами велась в ограниченных объемах. В начале 70-х годов объемы взаимного товарооборота не превышали 50 млн долларов.

20 лет спустя, в 1992 году, торговля между Испанией и Российской Федерацией значительно выросла, достигнув почти 1 млрд долл.: российский

Об авторе

Алексей Семенович РУБИНЧИК

Родился 19 декабря 1954 года.

В 1977 г. окончил с красным дипломом Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова

1977 – 1980 гг. – аспирант кафедры «Экономика зарубежных стран» МГУ им. М.В. Ломоносова, защитил кандидатскую диссертацию по теме «Энергетическое хозяйство Румынии».

Ученая степень: кандидат экономических наук.

1980 – 1984 гг. – экономист Аппарата Советника по экономическим вопросам Посольства СССР в Румынии.

1984 – 1988 гг. – эксперт Управления по экономическому сотрудничеству с соцстранами (сотрудничество с Кубой) Министерства внешнеэкономических связей СССР.

1988 – 1993 гг. – начальник экономического отдела, и.о. заместителя торгового представителя СССР на Кубе.

1993 – 1994 гг. – заместитель начальника Главного управления по сотрудничеству со странами Латинской Америки Министерства внешнеэкономических связей РФ.

1994 – 1997 гг. – заместитель генерального директора «Менатеп ИМПЭКС».

1997 – 2003 гг. – генеральный директор торгового дома «Роспрод».

2000 – 2004 гг. – президент ЗАО «РусАгро».

С декабря 2006 г. – назначен торговым представителем Российской Федерации в Королевстве Испания. ■

экспорт составил 530 млн долл., а российский импорт из Испании – 420 млн долл.

На протяжении последующих 10 лет товарооборот между странами продолжал расти и увеличился, в общей сложности, на 70 %, достигнув 1,7 млрд долл. в 2002 году: российский экспорт – 1,1 млрд долл. и российский импорт из Испании – 0,6 млрд долл. (по данным таможенной статистики России). При этом, согласно таможенной статистике Испании, товарооборот между двумя странами в 2002 году составил 3,5 млрд евро.

В настоящее время внешняя торговля между Испанией и Российской Федерацией продолжает расти и, согласно российской статистике, ее объем в прошедшем году превысил сумму в 5 млрд долл., что составляет немногим более 1 % от общего объема внешней торговли России (468 млрд долл. в 2006 году).

Россия входит в список из 20 важнейших внешнеторговых партнеров Испании (16-е место по экспорту и восьмое место по импорту) и занимает восьмое место в торговле Испании с европейскими странами. Товарооборот между нашими странами, согласно данным испанской таможенной статистики, достиг 8,85 млрд евро в 2006 году, в том числе испанский импорт составил 7,34 млрд евро и увеличился на 41,5 % по сравнению с 2005 годом, а испанский экспорт в Россию достиг 1,51 млрд евро, увеличившись на 37,5 %.



Справка ВЭС

В соответствии с Постановлением Правительства от 27 июня 2005 № 401 «Об оптимизации системы торговых представительств Российской Федерации в иностранных государствах» Торговое представительство Российской Федерации является государственным органом, представляющим в Королевстве Испания права и интересы России в сфере внешнеэкономической деятельности.

Деятельность Торгпредства России в Испании направлена на решение следующих основных функций и задач:

- **обеспечение проведения внешнеэкономической политики Российской Федерации в государстве пребывания, содействие расширению и диверсификации российского экспорта товаров и услуг, создание в государстве пребывания условий для реализации конкурентных преимуществ Российской Федерации;**

- **участие в обеспечении реализации торговой политики Российской Федерации и развития хозяйственных связей между Российской Федерацией и государством пребывания, участие в выработке и реализации мер по обеспечению благоприятных условий интеграции экономики Российской Федерации в мировую экономику;**

- **оказание содействия в реализации инвестиционных проектов и осуществлении инвестиционной деятельности российских участников внешнеэкономической деятельности в Испании;**

- **содействие развитию межрегионального сотрудничества России и Испании. В этой связи Торговое представительство уделяет особое внимание вопросу представления потенциала и потребностей российских регионов и предприятий, способствуя установлению прямых контактов с различными предприятиями и регионами Испании.**

Торговое представительство тесно сотрудничает с администрациями федерального и регионального уровней Королевства Испания, профессиональными ассоциациями, союзами, Торгово-промышленными палатами и предпринимательскими организациями. ■

Основными российскими товарами, которые приобретают испанские компании, являются нефть и нефтепродукты (83 % от всего импорта). Второе место занимают черные металлы – 7,1 %; на третьем месте находятся цветные металлы (алюминий, никель

и др.); за ними следуют химические продукты и удобрения, пиломатериалы; цемент, мороженая рыба и другие.

В свою очередь, основную часть испанских экспортных поставок в Россию составляют продукты питания (25 % от всего объема). В последнее время в динамике поставок происходят некоторые изменения: уменьшается экспорт мяса и увеличивается экспорт фруктов, овощей, зелени, кондитерских изделий, вина. Необходимо также отметить наличие тенденции к увеличению испанского экспорта промышленных товаров: машин и оборудования – на 14 %, средств транспорта и запчастей – на 13,5 %, изделий из керамики – на 7,1 %, мебели – на 4,3 %, изделий из пластика – на 3,9 %, электроаппаратуры – на 3,8 % по сравнению с 2005 годом.

Согласно последним данным испанской статистики, развитие торговли между нашими странами идет по возрастающей. В течение первых четырех месяцев текущего года объ-

ем торговли вырос на 21 % и составил 3,26 млрд евро.

В отличие от двусторонней торговли, которая динамично развивается, инвестиционное сотрудничество пока еще не находится на должном уровне.

Структура испанских инвестиций в Россию охватывает различные отрасли экономики: пищевая промышленность и агропром, стройматериалы, энергетика, торговля и др. Однако объем инвестиций пока является незначительным: общий объем накопленных инвестиций на начало 2007 года оценивается в 750 млн долл., из которых прямые инвестиции составляют 600 млн долл., что является одним из самых низких показателей среди европейских стран.

Наиболее стабильно испанские инвестиции поступают ежегодно в отрасли пищевой промышленности и торговлю. Можно упомянуть испанские компании «Кампофрио» (мясопереработка), «Чупа Чупс» (кондитерские изделия), «Препарадос Алиментисиос» (пищевые концентраты и супы быстрого приготовления), «Борхес» (пищевая промышленность).

На российском рынке успешно работают также такие испанские инвесторы, как «Ибердрола», «Уралита», «Симон», «Рока», «Уньон Эспаньола де Эксплосивос» и некоторые другие.

Также необходимо отметить группы «Индитекс» и «Манго», активно работающие на российском рынке торговли текстильными товарами.

В России в настоящее время действуют различные совместные российско-испанские предприятия в области промышленного производства, такие, как компания «Патентес Тальго», специализирующаяся в области железнодорожного транспорта. Компания планирует создать на территории России совместное производство вагонных тележек со сменной колесной парой, что позволит избежать необходимости выгрузки товара на границе стран, имеющих различную ширину колеи на железных дорогах.

Также существует проект по организации поставок пассажирских и грузовых вагонов «Тальго» в Россию по заявкам Министерства



транспорта России, а в перспективе – по созданию совместного производства этих вагонов на российской территории.

Говоря о потенциале торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества между Россией и Испанией, необходимо отметить следующие отрасли промышленности:

- дорожно-транспортная инфраструктура;
- энергетика;
- производство строительных материалов;
- агропромышленный сектор;
- туризм.

Все вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что наличие достижений в сфере торгово-экономических связей России и Испании за последние годы и огромный экономический потенциал обеих стран позволяют надеяться на успешное развитие этих связей в будущем.

Одним из основных инструментов торгового диалога между двумя странами является Межправительственная Смешанная Российско-Испанская комиссия по экономическому и промышленному сотрудничеству, которая занимается подготовкой конкретных предложений, направленных на развитие торгового сотрудничества. Председателем Российской части Межправкомиссии является министр юстиции Владимир Устинов, а испанской части – министр промышленности, туризма и торговли Жоан Клос.

В целом торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Испанией развивается ускоренными темпами и приобретает новое качество, что положительно отражается на развитии экономики и повышении уровня жизни населения обеих стран. ■

Специально для журнала
«Внешнеэкономические связи»

Жить в Испании? Нет ничего проще!



Испания - это страна, где гармонично сочетаются средиземноморская беспечность и европейское качество жизни. Морской бриз, лаковое солнце, терпкое вино и доброжелательные люди. Каждый день здесь наполнен яркими красками и положительными эмоциями.



Особое внимание европейцев и людей из других стран привлекает к себе побережье Коста Бланка. Название региону дали песчаные пляжи, протянувшиеся по всему побережью. Коста Бланка в переводе с испанского обозначает «белый берег». Климат и экология – это гордость региона. Здесь находятся 95 пляжей, награжденных «Blue Flag», европейским знаком качества. В городе Торревьеха находятся соляные лагуны, создающие уникальный микроклимат, признанный ВОЗ одним из самых благоприятных для здоровья человека, особенно для людей, страдающих болезнями суставов и респираторных органов.

Многие выбирают Коста Бланка не только для проведения отпуска, но и для постоянного места жительства. Причин этому несколько. В отличие от северных побережий Испании, где зимой возможны осадки и заморозки, на Коста Бланка зимой температура не опускается ниже + 15, а летом не превышает + 35. Активное вливание бюджетных средств на развитие региона, положительно сказывается на инфраструктуре Коста Бланка – здесь находятся новейшие школы, театры, спортивные комплексы, больницы. Стоимость жизни в регионе не высока, а качество товаров и услуг соответствует высоким стандартам.



Приобретение недвижимости на Коста Бланка экономически перспективно. Стоимость кв.м. на Коста Бланка в среднем составляет 2800 евро, а рост цен на кв.м. в 2006 году составил 9,6%.

Ни для кого не секрет, что залог успешного приобретения недвижимости во многом зависит от сотрудничества с опытной риэлторской компанией.

На Коста Бланка лидирующей риэлторской компанией является Masa International. Компания работает на рынке 26 лет, имеет сертификат качества ИСО 9001, насчитывает 150 сотрудников, владеет 2 гостиницами. Для покупателей организовывается бесплатная ознакомительная поездка, предоставляются услуги отделов послепродажного обслуживания и отдела заселения. Masa International приглашает Вас к сотрудничеству, гарантирует самые низкие цены и индивидуальный подход в обслуживании. Ждем Вас на Коста Бланка!



Центральное представительство
в России:

Лубянский пр., д. 15, оф.212
101000 Москва
тел.: (495) 624 35 65
факс: (495) 624 69 83
e-mail: info@masamos.ru
www.masainternational.ru





Александр САЛИЦКИЙ, главный научный сотрудник Института мировой экономики и международных отношений (ИМЭМО) РАН, доктор экономических наук

Китайские оценки российских реформ: справедливые упреки

Китай по праву можно отнести к числу стран, успешно адаптирующих глобализацию и играющих в ней все более заметную роль. Важно, однако, подчеркнуть то, что глобализация рассматривалась и рассматривается как внешний по отношению к Китаю процесс. Участвуя в нем, страна, во-первых, остается сама собой и продолжает концентрировать усилия на модернизации.

Этот базовый подход Китая к глобализации послужил одной из основ в оценке событий, происходивших в СССР/России с середины 80-х – начала 90-х годов. Отсюда вытекал правомерный вывод китайских ученых и политиков о чрезмерной зависимости северного соседа от западных держав. Второй, не менее важной основой китайских оценок новейшей российской

истории послужил собственный опыт волнообразного хода реформ. В частности, в КНР 80–90-х годов этапы либерализации и децентрализации экономической (и отчасти политической) жизни неизменно сменялись периодами упорядочения, централизации и т.п. – вплоть до выработки относительно сбалансированной модели развития, имеющейся в настоящее время. Поэтому смена ельцинского хаоса этапа периодом наведения некоторого порядка при В. Путине была, в целом, оценена китайскими аналитиками как вполне естественная и позитивная.

Важнейшим предметом в китайских оценках поздней советской действительности были причины распада СССР и КПСС. Здесь китайские авторы выделяют объективные и субъективные факторы. К объективным

Об авторе

Александр Игоревич САЛИЦКИЙ
Окончил МГИМО МИД СССР в 1977 г., кандидат экономических наук (1981), доктор экономических наук (2001). Главный научный сотрудник Института мировой экономики и международных отношений (ИМЭМО) РАН, автор десяти монографий и учебных пособий по проблемам Китая и Азии.

факторам они относят чрезмерные военные расходы (примерно равные американским при вдвое меньшем ВВП) в позднем СССР, а также запоздалое начало более открытой по отношению к мировому рынку внешнеэкономической политики (сэвовское пространство было в своей основе нерыночным). Это, в конечном счете, предопределило импульсивное и разрушительное для хозяйства страны открытие ее экономики в конце 80-х – начале 90-х годов¹. Субъективной

В России проходит Год Китая. Журнал «Внешнеэкономические связи» продолжает публиковать материалы, посвященные российско-китайским отношениям.

причиной развала СССР в КНР считают главным образом слабость КПСС (вытекающую в том числе из ее косности) – «никакой Горбачев не смог бы развалить партию, если бы она была достаточно крепка»².

Откат демократии в новой России китайские специалисты объясняют не только «политической неразберихой» и расстрелом парламента в 1993 году, но и некоторыми чертами русского характера. «Русские выносят суждения, – пишет китайский политолог Чжан Шухуа, – руководствуясь не причинно-следственными категориями, а категориями морали... Теми русскими, которые поддерживали «демократов»

Откат демократии в новой России китайские специалисты объясняют не только «политической неразберихой» и расстрелом парламента в 1993 году, но и некоторыми чертами русского характера. «Русские выносят суждения, – пишет китайский политолог Чжан Шухуа, – руководствуясь не причинно-следственными категориями, а категориями морали... Теми русскими, которые поддерживали «демократов» и выходили из рядов КПСС, мечтали о нравственности и справедливости, двигало стремление к «наказанию», «возмездю», убежденность в том, что «добро» придет на смену «злу». Далее пришло разочарование.

и выходили из рядов КПСС, мечтали о нравственности и справедливости, двигало стремление к «наказанию», «возмездю», убежденность в том, что «добро» придет на смену «злу». Далее пришло разочарование. И здесь китайский автор цитирует В.Г. Белинского: «Русский интеллигент, получив свободу, не пойдет в парламент, а поспешит в кабак, будет стекла бить, а потом – господ вешать»³.

Как глубоко негативное оценивается китайскими экономистами влияние «шоковой терапии» на российскую экономику и социум. Отчасти это делалось по конъюнктурным соображениям, но для многих специалистов экономические провалы России были предметом искреннего сожаления, тем более что ослабление России стало зримым фактором ухудшения международной обстановки.

«Российская модель приватизации, – замечает Чжоу Вэйди, – начала формироваться в конце 1991 г. в общем контексте перехода от перестройки в СССР к рыночной реформе в РСФСР под сомнительным лозунгом «все государственно-общественное – неэффективно, все частнособственническое – прогрессивно и современно»,

и лозунгом, отразившим идеологическую позицию деятелей «шоковой терапии» о том, что государство должно уйти из экономики».

Между тем, справедливо замечает тот же автор, «в Китае на протяжении реформы были выработаны три основных экономических лозунга (повышение производительности труда, повышение уровня жизни народа и совокупной мощи страны). В поиске подходящей для китайской экономики теории экономических реформ в Китае уже в 80-е годы были установлены следующие соотношения, которых не было в других странах переходной экономики:

1) соотношение плана и рынка при социализме;

2) органичное сочетание социализма и рыночной системы⁴. К концу 90-х годов печальным для России итогом периода ельцинского хаоса стали развал системы управления, дикая коррупция, необъяснимая для китайцев кадровая политика: «В отличие от номенклатуры времен КПСС конкретная политическая неудача не означает теперь конца чиновничьей карьеры. Отставка ныне не исключает возможности вновь занять высокую должность либо, в крайнем случае, уйти в бизнес»⁵.

Справедливы и упреки китайских авторов в адрес России в том, что многие реформенные мероприятия проводились безо всякой подготовки, что в немалой степени объясняет и нынешнюю слабость российского предпринимательства. «В переходные времена массовая ускоренная приватизация на основе теоретического анализа, но без практических экспериментов, отнюдь не является наилучшим способом формирования подлинных рыночных субъектов. Следует создать все предпосылки для развертывания предпринимательства

различных форм собственности и в разных организационно-правовых формах»⁶.

«Политические силы некоторых государств, – отмечают китайские авторы, – отождествляя систему демократии с политической системой Запада, полагают, что материальное благополучие Запада есть результат демократизации и что пересадка западной демократической модели на местную почву естественным образом приведет к материальному благополучию, как на Западе. Опыт бывшего СССР и стран Восточной Европы свидетельствует о том, что копирование демократических моделей имеет очень мало общего с подлинной демократией, свободой и равенством»⁷.

Накопившиеся за последние десятилетия социально-экономические данные показывают, что политическую трансформацию Китая и России правомерно исследовать как изменение институциональной матрицы восточного типа⁸.

В обоих обществах защищенность и обеспеченность социально-экономических прав коллектива, социальных групп и слоев общества (для чего требуются конкретные акции государства) важнее, чем политические и гражданские права индивида (что, конечно же, не означает отрицания последних).

Укрепление центральной власти в России в новом веке положительно воспринимается китайским руководством и научным сообществом, соответствуя его представлениям о закономерностях мирового развития и его волнообразном характере. Между российской и китайской сторонами складывается все более глубокое взаимопонимание по внутриполитическим и внешнеполитическим вопросам. Поддержка многополярности и социально-политической стабильности в Азии предполагает взаимное доброжелательное отношение к укреплению позиций друг друга. Кроме того, возникает общее понимание того, что политическое развитие как спутник модернизации отнюдь не обязательно должно ограничиваться формальной демократизацией и может иметь значительную национальную специфику.

В Китае считают ограниченным «понимание демократизации как возможности проведения широкомас-

штабных политических преобразований, ведения политической борьбы, проведения выборов, референдумов». Любая демократизация, по мнению китайских ученых, «предполагает хорошую политическую подготовку и зрелую политическую культуру, означает умение договариваться, консультироваться на определенном уровне». Печальный российский опыт свидетельствует, что «одностороннее стремление к так называемой демократизации, либерализации не ведет к политическому развитию, точно так

существующего в России авторитарного политического правления изменения такого рода отвечают потребностям реальной российской политики, интересам сохранения стабильности государства, представляют собой неизбежный выбор политического развития России».

Другие китайские авторы (Чэн Хайин) к заслугам второго российского Президента относят то, что «Путин предпринял ряд мер, направленных на сохранение единства государства, восстановление политического порядка.

В Китае считают ограниченным «понимание демократизации как возможности проведения широкомасштабных политических преобразований, ведения политической борьбы, проведения выборов, референдумов». Любая демократизация, по мнению китайских ученых, «предполагает хорошую политическую подготовку и зрелую политическую культуру, означает умение договариваться, консультироваться на определенном уровне».

же, как приватизация, рыночные преобразования сами по себе не приводят автоматически к экономическому развитию. Более того, одностороннее стремление к демократизации и либерализации может препятствовать политическому развитию и, в конечном счете, нанести вред подлинной демократии. Кроме того, демократическое развитие должно идти в зависимости от существующего уровня экономического и культурного развития»⁹.

«Откат демократии» в России, повторим, легко укладывается в волнообразную схему исторического процесса: «После развала СССР политические взгляды населения трансформировались от «жажды демократии» к «пресыщенности демократией», стремлению к стабильности и порядку».

Это стремление, как отмечают Ши Цзэшэн и Лян Лэй, реализовалось уже в годы правления В.В. Путина. К его заслугам китайские авторы относят, в частности, то, что «придя к власти в 2000 г., Путин провозгласил упорядочение отношений между федеральными и местными органами власти необходимым условием успешных стратегических преобразований»¹⁰.

Эти же авторы солидаризируются с представлением о восточном характере российской институциональной матрицы: «Отмена выборов местных руководителей подверглась критике в России и на Западе, однако в условиях

Путину удалось эффективно ослабить три большие политические силы: местных «царьков», олигархов от экономики и коррумпированных бюрократов... По сравнению с премьерской чехардой при Ельцине Путин всеми силами стараются обеспечить стабильность в рядах чиновничества... Это не переворот, а постепенная эволюция, восстановление нормального порядка».

«Демократию нельзя насильно экспортировать, полностью копировать ее вредно», «многообразие внутриполитической ситуации в странах мира определяет неодинаковость моделей их демократического развития, путей борьбы народов за демократию» – эти азбучные для китайцев истины достались нашей стране горьким опытом. Мучительно не воспринимая западную институциональную матрицу, Россия еще не замечает в должной мере, что ее культурно-исторические основы вполне достаточны не только для живительного подъема, но и уверенного начертания самостоятельного национального проекта. Временное выпадение из процесса модернизации и постепенное возвращение к этому процессу составляют суть происходящих на наших глазах перемен. Неуверенность некоторых шагов в верном направлении и, казалось бы, гигантский груз негативного прошлого не способны, на мой взгляд, закрыть ясной перспективы возрождения.

Выгоды от наблюдений за китайским опытом и от практического усиления Китая заслуживают не только высоких оценок, но и адекватного переноса на российскую почву. Новым фактором, сближающим наши страны, стали «цветные» революции.: «Перед лицом наступления «цветных революций» по принципу домино и под предлогом «демократии», – пишет китайский политолог Сюй Хайянь, – Россия начала предпринимать активные контрмеры, эффективность которых будет зависеть не только от решимости Президента Путина, но и от устойчивых позитивных изменений в российской экономике»¹¹. И с этим трудно не согласиться. ■

Электронное издание
«Фонд стратегической культуры»

¹ Чжунго хэпин цзюэци синь даолу (Новые перспективы мирного подъема Китая). Пекин: Институт международной стратегии центральной школы ЦК КПК, 2004. С. 12–14.

² Выражение известного китайского ученого Лю Юньсяня цитируется по монографии В.Я. Портякова (От Цзян Цзэминя к Ху Цзиньтао: Китайская Народная Республика в начале XXI века. М.: Институт Дальнего Востока, 2006. С. 159).

³ Россия и Китай на пути реформ. Информационные материалы. М.: Институт Дальнего Востока, 2006. С. 36.

⁴ Чжоу Вэйди. Сравнительный анализ моделей экономического роста в РФ и КНР/ Дисс. кандидата экономических наук. Санкт-Петербург, 2005. С. 44.

⁵ Россия и Китай на пути реформ. Информационные материалы. М.: Институт Дальнего Востока, 2006. С. 39.

⁶ ХэСюээр. Хуачэньдунь гунши дуй Элосы цзинци дэ инсян (Воздействие Вашингтонского консенсуса на российскую экономику)// ОуЯ шэжуэй фачжань яньцзю 2003 (Исследования евро-азиатского социального развития). Пекин: Центр исследований развития Госсовета, 2003. С.67.

⁷ Россия и Китай на пути реформ. Информационные материалы. М.: Институт Дальнего Востока, 2006. С. 156.

⁸ Кирдина С.Г. Институциональные матрицы и развитие России. Новосибирск, 2001.

⁹ Россия и Китай на пути реформ. Информационные материалы. М.: Институт Дальнего Востока, 2006. С.157–158.

¹⁰ Там же. С. 164.

¹¹ Там же. С. 56.

«Тиихонен Трейд Консалтинг»

Шведско-финская консалтинговая компания, имеющая 30-летний опыт работы с Россией.

Мы представители журналов «Внешнеэкономические связи» в Финляндии и Швеции, и «EER-Мировая недвижимость и Инвестиции». В сфере консалтинговых услуг мы сотрудничаем с МИПУР (Международный институт проблем устойчивого Развития) и можем предложить консалтинговые услуги по следующим направлениям:

- внедрение новых предприятий на рынок;
- помощь в вопросах экспорта и импорта;
- помощь в проведении переговоров;
- разрешение вопросов по маркетингу;
- выставки;
- переводы.

У нас отличное знание русского, финского, шведского, английского, немецкого и французского языков.

«Тиихонен Трейд Консалтинг»

Хейкки и Хелена Тиихонен



Tiihonen Trade Consulting

Heikki and Helena Tiihonen



Tiihonen Trade Consulting

World Real Estate & Investment
EER

Worldwide
Nordic and Baltic countries

Tel: **Finland +358 50 402 46 02**
Sweden and other countries

+46 8 761 81 81

E-mail: **tiihonen@swipnet.se**
www. tiihonentrade.eu

Tiihonen Trade Consulting

is a Swedish/Finnish company with 30 years of experience in the business field in Russia.

We are the representatives of External Economic Relations in Finland and Sweden, and EER World Real Estate and Investment worldwide. Regarding consulting we co-operate with the IISDP (Institute of Sustainable Development Problems) and can offer assistance in the following fields:

- establishing a company
- export and import matters
- negotiations
- marketing
- exhibitions
- translations.

We have good knowledge of in the Russian language, and also in Finnish, Swedish, English, German and French.



Ли ДУО, аспирант ИМЭМО РАН, кандидат экономических наук

Российско-китайская торговля — современные проблемы

ДИНАМИКА ТОРГОВЛИ

В начале нового века отмечен очень динамичный рост российско-китайской торговли. Его темпы намного превышали темпы роста мировой торговли (см. таблицу 1), они также были несколько выше, чем довольно высокие темпы роста внешней торговли каждого из партнеров. В результате на фоне укрепления позиций России и Китая в международной торговле несколько повысилась и доля каждой страны на рынке партнера. В то же время последний показатель остается относительно скромным: на торговлю с Россией приходится около 2 % совокупного товарооборота Китая, аналогичный показатель для России составляет менее 9 %. Заметим, впрочем, что приведенные цифры, взятые из официальных статистических данных КНР, не полностью отражают экономическое значение партнеров друг для друга. Они не учитывают значительной части неорганизованной («челночной») торговли, поставок

китайских товаров в Россию через третьи страны, а также российских продаж Китаю в рамках военно-технического сотрудничества. С учетом этих дополнительных компонентов общую цифру торговли между двумя странами можно увеличить примерно в полтора раза.

70 %, в 2004 году – 51 %, в 2005-м – 45 %, в 2006 году – свыше 21 %. Это явление уместно связать с несколькими факторами. Во-первых, очень значительными в этот период (свыше 30 % в год) были темпы роста китайского экспорта в целом. Во-вторых, быстро рос и российский импорт,

Таблица 1

| Торговля России с КНР, млрд долл. | | | | | | | |
|-----------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|
| | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 |
| Экспорт КНР | 2,2 | 2,7 | 3,5 | 6,0 | 9,1 | 13,2 | 15,4 |
| Экспорт России | 5,8 | 8,0 | 8,4 | 9,7 | 12,1 | 15,9 | 17,9 |
| Товарооборот | 8,0 | 10,7 | 11,9 | 15,7 | 21,2 | 29,1 | 33,3 |
| Прирост оборота, % | 40,0 | 33,0 | 11,8 | 32,1 | 34,7 | 37,1 | 17,1 |
| Прирост мировой торговли, % | 13,3 | -0,4 | 3,5 | 5,5 | 10,5 | 7,0 | |

Источник: «Хайгуань тунцзи», за соответствующие годы.

Как видно из приведенных выше данных, в 2003–2005 годах отмечено резкое ускорение темпов роста экспорта Китая в Россию. Так, в 2003 году увеличение составило свыше

стимулируемый высокими доходами от экспорта. Можно сказать, что исключительно высокая ценовая конкурентоспособность китайского хозяйства с особой силой проявилась на

российском направлении, что имеет свои положительные и отрицательные стороны. В выигрыше, по-видимому, оказались российские потребители, однако очевидны и потери производителей от конкуренции с дешевым импортом – прежде всего в секторе легкой промышленности и машиностроении. Заметим также, что в отличие от торговли Китая с другими странами СНГ российско-китайская торговля хорошо сбалансирована. В то же время экспорт КНР в другие страны СНГ намного превосходит импорт оттуда: в 2006 году соответствующие показатели составили 17,4 и 5,2 млрд долл.

Если исходить из логики теории сравнительных преимуществ, то динамичное расширение торговли с Китаем по большому счету выгодно России: издержки и потери должны окупаться за счет взаимодействия с быстро растущим рынком, на котором сложился высокий уровень конкуренции. Эта логика во многом определила нынешнее намерение обеих сторон существенно увеличить объем взаимной торговли в ближайшие годы. На 2010 год намечено увеличить товарооборот до 60–80 млрд долл. Необходимость форсированного развития экономических связей с Китаем, по-видимому, вытекает и из новых тенденций российской политики, которая увязывает крупные проекты в восточной части страны с укреплением сотрудничества с азиатскими странами. Наконец, активизацию российско-китайского хозяйственного сотрудничества можно рассматривать как попытку преодолеть сложившееся в 1990-е годы отставание: достаточно заметить, что в те годы торговля России с Китаем топталась на месте, а ее объем в 1999 году был даже несколько ниже, чем в 1992 -м. Многие позиции и возможности на китайском рынке были в тот период утрачены Россией.

Планы России в области ускоренного развития торговли с КНР оправданы еще и тем, что превращение этой страны в мировую мастерскую обещает стабильно растущий сбыт широкого ассортимента экспортной продукции и услуг, вероятность заключения очень крупных контрактов. Импорт техники из КНР, в свою очередь, способен внести существенный

вклад в модернизацию российской промышленности. Определенные надежды связываются также с тем, что Китай в растущей мере экспортирует капитал: китайские инвестиции могли бы существенно улучшить положение в ряде отраслей российской экономики.

Вместе с тем быстрое расширение экономического взаимодействия с Китаем привлекает внимание к качеству взаимных связей, их инфраструктурному обеспечению, накопившимся проблемам и дефектам кооперации. Понятно, что рост масштабов сотрудничества делает значимыми даже относительно мелкие детали, в тщательном анализе которых заинтересованы и бизнесмены обеих сторон, и регулирующие органы.

СТРУКТУРА ТОРГОВЛИ

Российские эксперты с сожалением констатируют, что наращивание российского экспорта в КНР происходило в последние годы при постоянном ухудшении его структуры с точки зрения удельного веса товаров с высокой степенью обработки (см. таблицу 2). Доля машин и оборудования резко снизилась, значительно повысился удельный вес сырьевых товаров. И дело не только

металлургических компаний. Одной из причин такого положения является быстрое наращивание собственных мощностей в Китае в последние годы. В вывозе древесины преобладают поставки «кругляка», крайне низка доля пиломатериалов. В целом экспорт России в КНР характеризуется довольно узкой и при этом сужающейся номенклатурой. Его облагораживание выглядит актуальной, но весьма непростой задачей: китайские партнеры уже привыкли к сырьевым поставкам из России и не очень заинтересованы в появлении на российской территории перерабатывающих звеньев производства.

Резкое снижение доли машиностроительной продукции в экспорте из России в КНР беспокоит многих, нередко из этого делают вывод о том, что Россия «превращается в сырьевой придаток Китая». Однако на самом деле все обстоит не так уж плохо, приведенные нами цифры не учитывают поставок дорогостоящей военной техники. Они в России, как известно, увеличились с 5,4 млрд долл. в 2003-м до 6,5 млрд долл. в 2006 году – примерно половина этих поставок приходится на КНР.

По ряду сырьевых позиций российские поставки имеют жизненно

Таблица 2

| Структура экспорта России в КНР, % | | | | | | | |
|------------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|
| | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 |
| Топливо и нефтепродукты | 13,5 | 10,2 | 15,3 | 21,5 | 34,5 | 38,1 | 55,7 |
| Древесина и изделия из нее | 14,8 | 13,3 | 18,2 | 15,7 | 16,3 | 15,3 | 12,1 |
| Черные и цветные металлы | 31,3 | 20,6 | 16,4 | 25,0 | 16,9 | 15,2 | 5,7 |
| Удобрения и химические товары | 20,3 | 16,3 | 18,7 | 15,1 | 17,1 | 16,2 | 11,7 |
| Рыба и морепродукты | 6,0 | 6,1 | 7,4 | 6,8 | 6,4 | 7,4 | 6,8 |
| Машины и оборудование | 4,5 | 28,7 | 20,1 | 12,9 | 4,8 | 2,6 | 1,2 |
| Руды, шлаки, зола | 0,2 | 0,3 | 0,5 | 0,4 | 2,1 | 3,2 | 2,0 |
| Прочие товары | 9,4 | 4,2 | 3,9 | 3,0 | 1,9 | 2,0 | 4,8 |

Источник: «Хайгуань тунцзи», за соответствующие годы.

в повышении цен на энергоносители. Очевидно, что неблагоприятные сдвиги в структуре российского экспорта отражают общее снижение конкурентоспособности российской обрабатывающей промышленности. Свою негативную роль играет низкая активность российских производителей оборудования на китайском рынке. Ухудшились позиции российских

важное значение для китайской экономики. В 2005 году Россия заняла пятое место среди экспортеров нефти на китайский рынок (9,5 % поставок) – после Саудовской Аравии, Ирана, Омана и Анголы. На Россию в том же году приходилось 72 % всего китайского импорта круглого леса в физическом выражении. На поставляемые из России рыбу и морепродукты при-

ходится около 40 % общего китайско-го импорта этих товаров.

Заметим, однако, тенденцию к резкому сокращению российских продаж черных и цветных металлов на китайском рынке. Это связано с ростом самообеспечения этой продукцией в Китае, а также его вхождением в число ведущих экспортеров по некоторым позициям. Так, в 2006 году КНР опередила Россию и Украину по экспорту стали. С 26 млн тонн в 2005 году китайский вывоз этой продукции вырос до 49 млн тонн; 34 млн тонн (опять-таки больше, чем у России и Украины по отдельности) составил экспорт стали из Японии.

Таблица 3

| Структура импорта России из КНР, % | | | | | | | |
|--|------|------|------|------|------|------|------|
| | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 |
| Машины и оборудование | 8,2 | 11,0 | 15,8 | 17,6 | 17,2 | 20,1 | 27,2 |
| Текстиль, одежда, изделия из кожи, пушнина | 51,6 | 48,4 | 40,0 | 47,1 | 49,2 | 42,3 | 31,6 |
| Обувь | 15,4 | 14,1 | 13,7 | 9,0 | 8,8 | 10,1 | 9,2 |
| Химические товары и топливо | 7,0 | 6,8 | 6,1 | 5,9 | 6,2 | 7,3 | 7,8 |
| Продовольствие | 5,7 | 6,5 | 10,1 | 7,2 | 5,0 | 5,0 | 3,5 |
| Игрушки, спорттовары | 1,4 | 1,8 | 2,4 | 1,8 | 1,7 | 1,6 | 1,8 |
| Металлоизделия | 0,5 | 0,5 | 0,7 | 0,7 | 1,2 | 1,6 | 1,6 |
| Прочие товары | 10,2 | 10,9 | 11,2 | 10,7 | 8,2 | 9,2 | 17,3 |

Источник: «Хайгуань тунцзи», за соответствующие годы

В противоположность российскому вывозу китайский экспорт широко диверсифицирован, в его структуре уверенно набирает вес машиностроительная продукция, включая электротехнические и электронные товары (см. таблицу 3). Преобладание потребительских товаров в китайском экспорте в целом иллюстрирует еще одну слабость российско-китайского взаимодействия: низкий уровень кооперации в промышленности и внутриотраслевого разделения труда – главных двигателей современной международной торговли. В то же время данное обстоятельство можно считать свидетельством значительного потенциала для развития двустороннего сотрудничества, особенно при условии наращивания объемов взаимных инвестиций. К положительным сдвигам в этой области можно отнести приход в 2005 году китайских компаний в автомобильную промышленность России.

В то же время принципиальные различия в инвестиционном климате в двух странах не могут не сказываться на двустороннем сотрудничестве в области капиталовложений. Исключительно благоприятные для промышленных инвестиций условия, созданные в китайской экономике, оказывают воздействие и на российский бизнес: есть случаи переноса в КНР мощностей в легкой индустрии. Российская же промышленность остается малопривлекательной для китайских бизнесменов, кроме того, здесь нередко возводятся необоснованные преграды, в частности для промышленной сборки китайских

автомобилей, что явно не идет на пользу российскому потребителю. Далеко не всегда инвестиционное сотрудничество на российской территории означает реальную производственную кооперацию: нередко совместные предприятия в этой области лишь маскируют фактическую специализацию на импорте и сбыте китайских товаров. В целом в торговле Китая с Россией низка доля операций на основе давальческой переработки (около 10 %), что, опять-таки, говорит о слабом развитии современных форм разделения труда между партнерами.

Другими проблемами российско-китайской торговли являются низкий контроль качества импортируемых товаров и таможенного администрирования. Высокая доля неорганизованной торговли вызывает массовое занижение таможенной стоимости и нарушения в уплате таможенных

пошлин. В ряде случаев торговля между странами ведется через посредников, что снижает ее выгоды для обеих сторон.

ПЕРСПЕКТИВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Регулирующие органы обеих стран продолжают совместную работу. В частности, Министерством коммерции КНР и МЭРТ РФ готовится программа развития российско-китайского экономического сотрудничества на 2006–2010 годы. Важное место в совместных планах отводится увеличению экспорта энергоресурсов из России в КНР. Для расширения поставок предполагается осваивать нефтяные месторождения Восточной Сибири и Дальнего Востока, разработать различные варианты транспортировки дополнительных объемов российской нефти в КНР. С учетом общих возможностей нефтяных месторождений Восточной Сибири Россия с 2010 года могла бы, как считают специалисты двух министерств, ежегодно экспортировать в Китай примерно 25–30 млн тонн восточносибирской нефти.

Кроме того, освоение нефтяных месторождений на шельфе Сахалина является еще одним путем увеличения поставок нефти из России в Китай. По предварительным подсчетам, к 2010 году на первой ступени сахалинского шельфа будет производиться до 20 млн тонн нефти в год, на второй ступени – 7,5 млн тонн. Предполагается, что вплоть до 2010 года основные поставки нефти будут осуществляться в приморские районы на юге Китая. В июле 2005 года нефтедобывающие компании «Роснефть» и КНК (Китайская нефтегазовая компания) подписали соглашение о совместном освоении третьей ступени сахалинского шельфа. Еще два соглашения российских нефтяных компаний с КНК подписаны в марте 2006 года в рамках визита В.В. Путина в КНР. В 2007 году достигнута договоренность о поставках российской нефти в КНР через казахстанские нефтепроводы.

В соответствии с новыми российско-китайскими договоренностями Россия уже в начале следующего десятилетия начнет крупные поставки в Китай трубопроводного природного газа, объем которых может быть до-



веден до 80 млрд кубометров в год. Возможно также начало поставок сжиженного природного газа, а также каменного угля из России в Китай. Специалисты МЭРТ РФ и Министерства коммерции КНР считают, что в 2010 году экспорт угля из России в КНР может составить 30 млн тонн.

В июле 2005 года между национальными энергетическими компаниями двух стран подписано соглашение о долгосрочном сотрудничестве. Проектом «энергетического моста» между Россией и Китаем предусматривается, что в 2008–2012 годах поставки электроэнергии в КНР достигнут 10–20 млрд кВт/ч. Кроме того, существуют значительные возможности расширения поставок в КНР энергетического оборудования из России, а также участия российских компаний в строительстве энергообъектов на территории Китая.

В транспортном машиностроении существуют потенциал взаимодополнения в судостроительной отрасли, возможность продолжить сотрудничество в области проектирования и производства ближне- и среднемагистрального самолета, а также перспективного транспортного вертолета. Одним из путей наращивания торговли машиностроительной продукцией могло бы стать участие

российских предприятий в модернизации старой промышленной базы северо-востока Китая, развитию которой уделяется особое внимание в нынешних планах Пекина.

Достижение намеченных на 2010 год целей в области роста двусторонней торговли потребует увеличения инвестиций в реконструкцию железных и автомобильных дорог, портов, пограничных станций и подъездов к ним, складских помещений и т.д. Такие капиталовложения обещают быструю отдачу – как за счет двусторонней торговли, так и транзитных перевозок между европейскими и азиатскими рынками. Благодаря этому укрепится и внутренняя интегрированность российского рынка.

Постепенно развиваются торговля технологиями и их совместная разработка. С 1998 года работает совместная база высоких технологий в Яньтае, с 2001-го – парк высоких технологий в Цзюйхуа. Недавно организован российско-китайский парк высоких технологий в Московском энергетическом институте.

Значительный потенциал роста имеет индустрия туризма. В 2004 году Россию посетило около 800 тысяч китайских граждан, вдвое больше было число россиян, побывавших

в Китае. В 2006 году число россиян, посетивших КНР, достигло 2,2 млн человек, а число китайских туристов в России несколько снизилось – до 770 тысяч.

По мнению китайских специалистов, сдерживающими туризм факторами являются высокие цены гостиниц и транспорта в России, нехватка инфраструктуры, ориентированной на туристов из КНР, отсутствие в Китае российского представительства по туризму. В то же время китайский бизнес готов к инвестициям в эту отрасль, многое может быть сделано на совместной основе.

Перспективно и развитие рынка образовательных услуг для молодых граждан обеих стран. В 2002 году, по данным Минобразования КНР, в России обучалось 12 тысяч китайских студентов, и это число имеет тенденцию к росту. Прогнозируется, что в среднесрочной перспективе численность китайских студентов достигнет 40 тысяч человек. Растет популярность изучения Китая и в России. Очевидно, что дальнейшее динамичное и разностороннее развитие торгово-экономических связей двух стран будет предьявлять растущий спрос на профессионалов, владеющих русским и китайским языками, их нехватка остро ощущается в настоящее время.

В последние годы созданные при Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств Китая и России различные подкомиссии по сотрудничеству, отдельные ведомства и компании сыграли важную роль в улучшении механизмов двусторонней торговли и инвестиций. Однако только их усилий, по-видимому, недостаточно. Учитывая растущее значение российско-китайского экономического взаимодействия, а также его сравнительно невысокие качественные характеристики, необходимы широкое исследование и откровенное обсуждение проблем наших связей, выявление точек зрения китайских партнеров, тщательный анализ накопленного опыта. Уже через несколько лет Китай может стать главным торговым партнером России, поэтому формирующиеся в наши дни контуры двустороннего сотрудничества заслуживают особого внимания. ■



Многогранная Россия

Multifaceted Russia



РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

Ростовская область как административная единица образована на основании постановления ЦИК СССР от 13 сентября 1937 года. На территории Ростовской области площадью 100,8 тыс. кв. км могли бы разместиться три таких государства, как Бельгия, Голландия и Дания вместе взятые. Ростовская область граничит с Воронежской и Волгоградской областями, Краснодарским и Ставропольским краями, Республикой Калмыкия и Украиной.

Среди других крупных территориальных образований Российской Федерации область выделяется вы-

соким научно-производственным, ресурсным и финансовым потенциалом.

Развитие экономики области основывается на воздействии таких факторов, как выгодное экономико-географическое положение (связь центра России с Северным Кавказом и Закавказьем), наличие природных ресурсов, исторически благоприятные условия развития, высокая обеспеченность трудовыми ресурсами, хорошо развитая транспортная инфраструктура. По темпам экономических преобразований последних лет и объемам выпуска товаров и услуг область

THE ROSTOV REGION

The Rostov Region as an administrative entity was established by the decree of Central Executive Committee of USSR from 13th September 1937. Three states like Belgium, Holland and Denmark altogether could be housed on the territory of the Rostov Region of the area of 100.8 thousand squared kilometers. The Rostov Region borders with Voronezh and Vologda regions, Krasnodar and Stavropol regions, Republic of Kalmykia and Ukraine.

Among other large territorial units of the Russian Federation this region stands out with its high research and

занимает одну из ведущих позиций как в Южном федеральном округе, так и в России в целом.

Ближайшее окружение области представлено высокоразвитыми в экономическом отношении регионами: Донбассом на западе, Центральной частью России на севере, Поволжским регионом на востоке и Кавказским на юге. В радиусе 1,0–1,5 тыс. км от границ Ростовской области размещены крупнейшие в стране угольные, нефтяные, газовые, металлургические, машиностроительные, химические, агропромышленные районы и центры, обмен готовой продукцией которых осуществляется, в значительной степени, через территорию Ростовской области.

По территории области протекает Дон – одна из крупнейших рек Европы, с многочисленными рукавами и притоками.

Минеральное сырье включает группу топливно-энергетических ресурсов. Среди них – каменные угли Восточного Донбасса, в особенности антрацит, самый лучший в мире по калорийности.

Разрабатываются месторождения нерудного сырья для металлургии и производства строительных материалов. Разведанные запасы газа оцениваются в 56,2 млрд кубометров.

Административно-территориальное деление и население

В состав Ростовской области входят 463 муниципальных образования, состоящих из 12 городских округов, 43 муниципальных районов, 18 городских поселений, 390 сельских поселений.

Административный центр Ростовской области – город Ростов-на-Дону с населением свыше 1 млн человек – крупный промышленный, культурный и научный центр, речной порт, важный транспортный узел. В 2002 году город приобрел дополнительное политическое и экономическое значение как столица Южного федерального округа.

Крупными городами области являются: Таганрог — с численностью населения 281,9 тыс. чел., Шахты — 254,7 тыс. чел., Новочеркасск — 184,47 тыс. чел., Волгодонск — 172,4 тыс. чел. и Новошахтинск — 117,6 тыс. чел. (данные переписи 2002 года).

Население области – 4404,013 тыс. человек (данные переписи 2002 года), более 2/3 которого – городские жители. Регион занимает пятое место в России по численности населения.

По национальному составу 90 % населения области составляют русские, 3,4 % – украинцы, 1,8 % – армяне, 0,9 % – белорусы, в целом в области проживают представители около 100 национальностей. Взаимное уважение народов, традиционно крепкие хозяйственные и культурные связи – главные ценности, которые берегут на Дону.

production, resource and financial potential.

The development of the economy of the region is based on such facts as advantageous geo-economic location (the link of the center of Russia with the Northern Caucasus and Transcaucasus), the presence of natural resources, historically beneficial conditions of development, high endowment of labour resources, well developed transport infrastructure. The rate of the economic transformations of recent years and the volume of the goods and services production places this region in one of the leading positions, both in Southern Federal Region and in Russia.

The closest neighborhood of the region is represented by the regions, highly developed in economic respect: Donbass in the west, Central part of Russia in the north, Volga region on the east and Caucasus region on the south. In the radius of 1.0-1.5 thousand kilometers from the borders of Rostov region there are largest coal, oil, gas, metallurgic, mechanical-engineering, chemical, agro-industrial regions and centers in the country, whose exchange of the finished goods takes place, to the great degree, through the territory of the Rostov Region.

River Don flows through the territory of the region – one of the largest rivers in Europe, with the numerous branches and tributaries.

The raw mineral materials include the group of the fuel and energy resources. Among those is the coal of the Eastern Donbass, especially anthracite, the best in the world in calorific value.

The deposits of non-metallic raw materials are being exploited for the metallurgy and the production of construction material. The explored reserves of gas are valued at 56.2 billion cubic meters.

The administrative-territorial division and the population

The Rostov Region consists of 463 municipal units, including 12 urban districts, 43 municipal areas, 18 town and 390 rural villages.

The administrative centre of the Rostov Region – Rostov-on-Don with a population of more than 1 million people – is the large industrial, cultural and scientific centre, the river port and the important transport interchange. In year 2002 the city acquired addition-



**Глава администрации
(губернатор) Ростовской области
– Владимир Федорович Чуб.**

В октябре 1991 года Указом Президента РФ был назначен главой администрации Ростовской области.

29 сентября 1996 года избран главой администрации Ростовской области на основе всеобщего равного и прямого избирательного права при тайном голосовании сроком на пять лет.

На выборах получил 62,15 % голосов избирателей, значительно опередив ближайшего соперника (31,6 %).

В соответствии с Уставом области и решением Законодательного собрания области 23 сентября 2001 года состоялись выборы главы администрации (губернатора) Ростовской области. В.Ф. Чуб вновь из-



бран губернатором, набрав 78,19 % голосов избирателей.

14 июня 2005 года депутаты Законодательного собрания Ростовской области, рассмотрев представление Президента РФ В.В. Путина, наделили Владимиром Фёдоровичем Чуба полномочиями главы администрации (губернатора) Ростовской области на ближайшие пять лет. ■

Наталья ГЛЕБОВА

al political and economic significance as the capital of the Southern Federal Region.

The large cities of the region are: Taganrog – with the population of 281.9 thousand people, Shahty – 254.7 thousand people, Novocherkassk – 184.47 thousand people, Volgodonsk – 172.4 thousand people and Novoshhtinsk – 117.6 thousand people (the census data of 2002).

The population of the region is 440-4.013 thousand people (the census data of 2002) where more than 2/3 are the urban people. The region is in the 5th place in Russia's population figures.

In respect to the national ethnic make up, 90% of the population is Russian, 3.4% – Ukrainian, 1.8 – Armenian, 0.9% – Belarusian, in total the representatives of about 1000 nations live in the Region. The mutual respect of the peoples, the traditionally strong economic and cultural ties are the main values, which are preserved on Don.

The Head of Administration (Governor) of the Rostov Region – Vladimir Fedorovich Chub.

In October 1991 by the decree of the President of the Russian Federation he was appointed as the Head of Administration of the Rostov Region.

On 29th September 1996 he was elected as the Head of the Administration of the Rostov Region on the basis of universal, equal and direct suffrage by the secret ballot for the period of 5 years. On the elections he received 62.15% of the votes of the electorate, significantly overrunning the closest rival (31.6%).

In accordance with the Charter of the Region and the decree of the Legislative Assembly of the Region of 23rd September the elections of the Head of Administration (Governor) took place in the Rostov Region. V.F.Chub was once again elected as the Governor, winning 78.19% of the electorate's votes.

On the 14th June 2005 the deputies of the Legislative Assembly of the Rostov Region, after considering the presentation of V.V. Putin the President of the Russian Federation, have endowed Vladimir Fedorovich Chuba with the authority of the Head of the Administration (Governor) of the Rostov Region for the next 5 years. ■

Nataliya GLEBOVA





Экономика не может быть замкнутой

Естественные и рукотворные стимуляторы экспорта Ростовской области.

По итогам первого полугодия 2007 года, юбилейного для донской земли и соседнего Краснодарского края (70 лет назад они были разделены на две самостоятельные административно-территориальные единицы), внешнеторговый оборот предприятий и организаций Ростовской области превысил 3,1 млрд долл.

В сравнении с аналогичным периодом прошлого года рост экспортно-импортной деятельности области составляет 179 %. Из общего объема внешнеторгового оборота на экспорт область отправила товаров на сумму 1,16 млрд долл. США, а ее же закупки в странах ближнего и дальнего зарубежья

оказались существенно выше – 1,99 млрд долл. США. Однако подобное отрицательное saldo говорит не о том, что региону нечего предложить на экспорт, а только о том, что его потребности в импортной продукции временно превышают возможности экспорта.

Проанализировав любопытные нормативные акты регионального уровня, касающиеся внешнеторговой деятельности, различные аналитические отчеты официальных инстанций, можно сделать вполне логичные выводы. Например, об осознанной ставке экономической политики Ростовской области на экспортирование не сырья, а готовой высокотехнологичной про-

Economy Cannot Be Closed

Natural and man-caused incentives to export from the Rostov region.

During the first half of 2007, a jubilee year for the land of Don and the neighboring Krasnodar Krai (70 years ago they were split into two autonomous territorial-administrative entities), the foreign trade turnover of businesses and corporations in the Rostov region exceeded 3.1 billion rubles.

The regional export-import activities grew by 179% YoY. But while the region exported the \$1.16-billion worth of goods, its procurements in the near and far-abroad countries outbalanced

Аналитики единодушны во мнении, что Ростовская область давно и прочно вошла в число крупнейших субъектов Южного федерального округа (ЮФО) и всей Российской Федерации, является одним из ведущих промышленных регионов страны. Она расположена на пересечении глобальных транспортных потоков и магистралей (автотрассы, железная дорога, аэропорт, морское и речное судоходство), де-юре и де-факто определена как столица ЮФО.

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • 2007

дукции; о серьезной программе поддержки экспортно-ориентированного малого бизнеса; о постоянном расширении и укреплении внешнеэкономических связей донского региона.

НОРМАТИВНАЯ БАЗА

Аналитики единодушны во мнении, что Ростовская область давно и прочно вошла в число крупнейших субъектов Южного федерального округа (ЮФО) и всей Российской Федерации, является одним из ведущих промышленных регионов страны. Она расположена на пересечении глобальных транспортных потоков и магистралей (автотрассы, железная дорога, аэропорт, морское и речное судоходство), де-юре и де-факто определена как столица ЮФО.

На протяжении ряда лет донская земля признается одним из самых открытых для внешних инвестиций российских регионов. Не случайно по итогам рейтинга инвестиционной привлекательности регионов страны, который проводится агентством «Эксперт РА» и Всемирным Банком, Ростовская область входит в десятку регионов с минимальным инвестиционным риском. А в рейтинге качества государственного управления, составленном Высшей школой экономики в 2006 году, область заняла второе место, значительно опередив Москву и Петербург.

Вот что отмечают авторы брошюры «Донские товаропроизводители на

межрегиональных рынках»: «Оценив потенциал региона, сюда пришли и активно работают такие лидеры мирового бизнеса, как алюминиевый гигант «Алкоа Банж», «Каргилл», «Луис Дрейфус», «Гленкор», «Кингфишер», «Ашан», «Хёндай», «Соситэ Жене-раль», «Лафарж» и другие. Дон – идеальное место для размещения новых заводов и фабрик. Те российские и иностранные компании, которые уже выпускают свою продукцию на заводах в Ростовской области, успешно продают ее не только в России, но и экспортируют в более чем 70 стран мира. Она востребована, потому что надежна и привлекательна по показателю «цена-качество».¹

СТРАТЕГИЯ – НА ЭКСПОРТ

Все это не было бы возможным, если бы на территории области не проводилась грамотная, рассчитанная на долговременное развитие, разносторонняя и эффективная политика увеличения внешнеэкономического оборота, обеспеченная четкой, прозрачной и реально работающей законодательной базой. Основу последней составляет принятый 10 ноября 2006 года донским парламентом областной закон № 594-ЗС от 28 ноября 2006 г. «Об областной целевой программе поддержки экспорта в Ростовской области на 2007–2008 годы».

Вторым разделом данной программы является «Стратегия экспортной политики Ростовской области». Она строится с учетом основных направ-

the export by more than \$800 million and reached \$1.99 billion. Yet this red ink is not the evidence that the region has nothing to export; simply the need for imported commodities temporarily exceeds its export potential.

A careful review of regional standard acts relative to foreign trade and various analytic reports by government agencies reveals that the Don regional administration deliberately stakes on exporting finished hi-tech products rather than raw materials, on solid support of export-oriented small business and on permanent expansion and strengthening of foreign trade relations.

LEGISLATION

Analysts are unanimous that the Rostov region has long been one of the leading industrial regions both in the Russian South and in the entire Russian Federation. Lying at the intersection of global traffic flows and thoroughfares (motor roads, railways, airlines and waterways), Rostov-on-Don has long been regarded as the capital of the Russian South both de jure and de facto.

During a number of years the land of Don has been acknowledged as one of the most open to outside investments among other Russian regions. It is not accidental that it was included in the top ten national regions in the rating of attractiveness for investors compiled by Expert RA Agency and the World Bank. The region also ranked second in the rating of public governance quality made up by the Higher School of Economics in 2006, having left Moscow and St. Petersburg far behind.

Here is a quote from *The Don Commodity Producers on Interregional Markets*: 'The world business leaders, such as the aluminum giant Alcoa as well as Cargill, Louis Dreyfus, Glencore, Kingfisher, Auchan, Hyundai, Societe Generale, Lafarge and other multinationals launched their operations in this region, appreciating its high potential. Don is an ideal place for new industrial developments. Those Russian and overseas companies who put out their manufactured goods at their industrial properties in the Rostov region successfully sell them both in Russia and in more than 70 other countries of the world. The locally produced commodities are in demand because they are reliable and attractive in terms of price-quality ratio.' (1)



лений проводимой администрацией области инновационно-ориентированной инвестиционной политики, нацеленной на создание экспортно-ориентированных и импортозамещающих производств, задачи социально-экономического развития региона. При этом руководство донского края сознательно не гонится за сиюминутными рекордными показателями роста, а выстраивает долгосрочные и прочные внешнеэкономические отношения со своими многочисленными партнерами в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Цель Стратегии в документе определяется так: «Формирование перспективных направлений внешнеэкономической деятельности организаций-экспортеров для обеспечения роста объемов экспорта, содействия эффективному, устойчивому функционированию хозяйствующих субъектов и росту их налогооблагаемой базы, решения социально-экономических задач, повышения уровня жизни населения. Стратегия нацелена не только на поддержку действующих организаций-экспортеров, но и на стимулирование конкурентоспособных организаций к ведению экспортной деятельности».

Подобная ориентация именно на развитие экспорта понятна. Начиная с 2005 года Ростовская область регулярно показывает отрицательное сальдо внешнеторгового оборота, которое растет в соответствии с ежегодным ростом объемов внешнеэкономической деятельности региона. На фоне ближайших соседей – Краснодарского и Ставропольского краев, Волгоградской области – Дон в этом плане выглядит «белой вороной». Но это – только при поверхностном рассмотрении.

ОБЪЕКТИВНЫЕ И СУБЪЕКТИВНЫЕ ПРИЧИНЫ

Если исходить из геолого-географических предпосылок, то Кубань, при «разделе имущества» с Ростовской областью в 1937 году, получила гораздо более весомую материальную базу для своего развития в современных условиях. Например, из энергоносителей донская земля богата только природным углем. Он сосредоточен в районах Восточного Донбасса, на так называемых «шахтерских терри-

ториях» и интенсивно добывался до середины 90-х годов прошлого века. Затем уголь стали относить к разряду неперспективных и нерентабельных видов сырья для внешних рынков. Шахты пришли в упадок, и возрождение горняцкого дела на Дону началось совсем недавно.

Соседней Кубани из углеводородов достались богатые залежи нефти и газа, которые в последнее время пользуются огромным спросом на внешних рынках. Кроме того, Краснодарский край еще с советских времен обладал достаточно развитой инфраструктурой переработки и транспортировки нефти и газа, что, без преувеличения, положительно влияло на внешнеторговый оборот.

К дополнительным преимуществам Краснодарского края перед Ростовской областью с точки зрения географии и климата можно также отнести такие успешные отрасли, как виноградарство и виноделие (Дон – самая северная часть России, где виноград вообще может выращиваться в промышленных целях, но затраты труда донских виноградарей солидно возрастают); горно-климатические, бальнеологические и морские курорты (Ростовская область таковых практически лишена), туризм (о въездном туризме и его развитии на Дону всерьез заговорили только в 2007 году); производство зерна, риса и овощей.

На Кубани расположен крупнейший черноморский морской торговый порт России – Новороссийск, там же имеются крупные предприятия по производству цемента, еще достаточно обширные лесные массивы с запасами деловой древесины. Несомненное конкурентное преимущество соседей донского края – и уникальный город-курорт Сочи, недавно ставший победителем гонки на звание столицы зимних Олимпийских игр 2014 года. Наконец, несомненное «рукотворное естественное» преимущество края – Ежегодный международный экономический форум в г. Сочи, который по статусу и посещаемости приближается к именитым Петербургу и Давосу.

На Дону, в отличие от Кубани, развивается атомная энергетика, продукция которой потребляется на внутреннем рынке. Мы – естественные лидеры сельхозмашиностроения России, но сложности регулирования

STRATEGY FOR EXPORT

If not for a competent, many sided and effective regional policy aimed at sustainable development and foreign trade expansion based on transparent and efficient legislation, this would be impossible. In particular, regional law #594-ZS from Nov. 28, 2006, On Regional Special-Purpose Export Backing Program in Rostov Region for 2007–08 passed by the Don Parliament, facilitated export operations.

The second section of the given program is The Export Strategy of the Rostov Region boosting an innovative investment policy aimed at creating export-oriented and import replacement production facilities and at furthering the socio-economic development of the region. For all that, the Don administration deliberately evades the pursuit of record-breaking growth rates but rather prefers to build long-term and steadfast external economic links with its numerous partners in near and far-abroad countries.

This is how the document defines the Strategy's goal: 'Generating prospective lines of external economic activity for exporting business units to ensure the growth of export volumes, to assist the efficient sustainable operation of economic agents and the build-up of their tax base, to meet socio-economic challenges and to improve the living standards. The strategy purports both to support the operative exporters and to encourage competitive corporations to more intensive export activity.'

Such explicit export stimulation is understandable: since 2005 the Rostov region has had a negative foreign trade surplus, and as the region expands its external economic activity, this gap keeps further widening. In this respect Don looks an odd bird against the backdrop of its closest neighbors: Краснодар and Stavropol territories and Volgograd region, even if only at first superficial glance.

OBJECTIVE AND SUBJECTIVE REASONS

From geological-geographical perspectives Kuban obtained much more plentiful material resources than the land of Don for its development under present conditions after the great division of 1937. Thus the only energy resource of the Don region is natural coal concentrated in Eastern Donbass on the so-called 'mining territories'. Coal had been intensively mined until the mid nineties but was later ranked among the unpromising and un-

таможенных пошлин на уровне федерации делают качественную продукцию «Ростсельмаша» и ряда других предприятий не слишком конкурентоспособными на внешних рынках. На Дону сильны военная и транспортная авиапромышленность, высшая школа и научный потенциал.

ПРОБЛЕМЫ ОТРИЦАТЕЛЬНОГО САЛЬДО

В первом полугодии 2007 года, как уже было отмечено, внешнеторговый оборот предприятий и организаций Ростовской области равен 3,1 млрд долл., что составляет 179 % к объемам первого полугодия 2006 года, в том числе экспорт на сумму 1,16 млрд долл. США, импорт на сумму 1,99 млрд долл. США. Отрицательное сальдо внешнеторгового баланса Ростовской области составило 833,96 тыс. долл. США, что на 666,16 тыс. долл. США больше по сравнению с прошлым годом. При этом во втором квартале 2007 года торговое сальдо стало отрицательным не только в торговле со странами СНГ, но и дальнего зарубежья.

Динамика экспортно-импортных операций участников ВЭД Ростовской области по кварталам 2004–2007 годов представлена на диаграмме:

млн долл. США, или 3,65 %), Германией (101 млн долл. США, или 3,26 %). Самым большим по величине отрицательным было торговое сальдо с Украиной (-970,8 млн долл.), положительным – с Турцией (162,7 млн долл.).

В донском экспорте за первое полугодие текущего года преобладали производственные товары и сырье для их производства, которые занимали 41,5 % в товарной структуре экспорта. Существенные показатели импорта, напротив, пришлось на металлы и изделия из них (45 % в структуре импорта), а также машины, оборудование и транспортные средства (34 %). Последнее обстоятельство обусловлено насущной необходимостью глобально-го оснащения всех видов производств, обновления транспортного парка, а также загрузкой сырьем имеющихся высокотехнологичных производств (собственных месторождений черных и цветных металлов, которые можно было бы рассматривать в масштабах экономики региона, на Дону нет).

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТНО-ОРИЕНТИРОВАННОГО БИЗНЕСА

Годовой экспортный оборот Ростовской области за 2006 год составил 1 968 000 долл. США. Как показывают данные первого полугодия, итог теку-

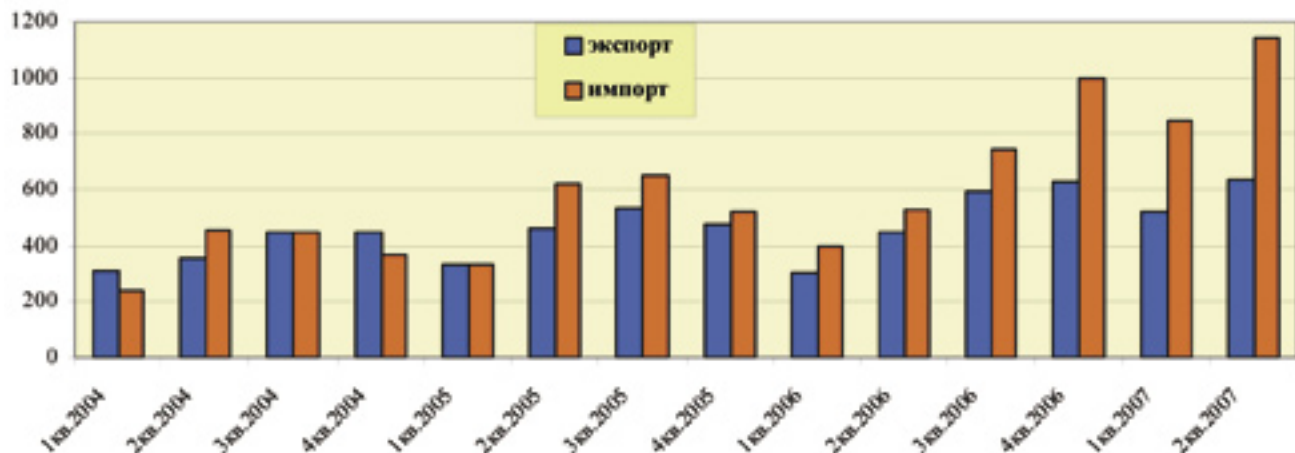
profitable mineral resources. The mines went into decay and it wasn't long ago that the mining business was revived.

On the other hand, extensive fields rich in oil and gas, which are in huge demand on the foreign markets, passed into the possession of neighboring Kuban. Furthermore Krasnodar Krai has had a rather advanced infrastructure of oil and gas refining and transportation since the Soviet times to the benefit of foreign trade turnover.

Among the other geographical and climatic advantages of Krasnodar Krai over the Rostov region are such successful sectors as viticulture and winemaking (Don is the northernmost part of Russia where vine-growing for industrial purposes is possible, though the labor inputs of local winegrowers are far more significant); mountainous-climatic, balneology and seaside resorts (they are almost lacking in the Rostov region), tourism (they began taking the hospitality business serious on Don only in 2007); grain, rice and vegetables production.

Novorossiysk, the largest Black-Sea commercial seaport, is the other wealth of Kuban, in addition to cement production capacities and vast forest tracts with considerable strength timber reserves. Another indisputable competitive advantage of the adjacent Krasnodar territory is

Динамика экспортно-импортных операций участников ВЭД Ростовской области по кварталам 2004-2007 годов представлена на диаграмме: млн долл. США



доминировали во внешней торговле страны дальнего зарубежья с долей 52,5 %. Существенным по величине был внешнеторговый оборот с Украиной (1 млрд 287 млн долл. США, или 41,52 %), Турцией (348 млн долл. США, или 11,23 %), Кореей (251,6 млн долл. США, или 8,12 %), Италией (113

млн долл. США, или 3,65 %), Германией (101 млн долл. США, или 3,26 %). Самым большим по величине отрицательным было торговое сальдо с Украиной (-970,8 млн долл.), положительным – с Турцией (162,7 млн долл.).

В донском экспорте за первое полугодие текущего года преобладали производственные товары и сырье для их производства, которые занимали 41,5 % в товарной структуре экспорта. Существенные показатели импорта, напротив, пришлось на металлы и изделия из них (45 % в структуре импорта), а также машины, оборудование и транспортные средства (34 %). Последнее обстоятельство обусловлено насущной необходимостью глобально-го оснащения всех видов производств, обновления транспортного парка, а также загрузкой сырьем имеющихся высокотехнологичных производств (собственных месторождений черных и цветных металлов, которые можно было бы рассматривать в масштабах экономики региона, на Дону нет).

the unique health resort Sochi, the winner of the recent Winter Olympics 2014 run-up. To crown it all, Sochi hosts an annual international economic forum that rivals the eminent St. Petersburg and Davos in terms of status and attendance.

Unlike Kuban, Don develops nuclear power engineering, whose products are

- завершение процесса присоединения России к ВТО;
- динамика внешнеполитических и внешнеэкономических отношений с Украиной – основным внешнеэкономическим партнером;
- доступ к конкурентным по условиям предоставления финансовым ресурсам;
- макроэкономическое укрепление эффективного курса рубля.

Совершенствование товарной структуры экспорта, рост объемов товаров (работ, услуг), создание условий для выхода на зарубежные рынки необходимы для расширения участия организаций Ростовской области в системе мировой торговли. Решение этих задач особенно актуально в ходе присоединения России к ВТО.

В целях стимулирования экспортной деятельности, привлечения кредитных ресурсов для производства и реализации продукции на экспорт организациями Дона постановле-

там, привлеченным экспортерами готовой продукции.

На первом заседании рабочей группы по оказанию государственной финансовой поддержки из средств областного бюджета в форме субсидирования части затрат по уплате процентов по кредитам, привлеченным организациями-экспортерами, были определены победители конкурса: ОАО «НЗСП» (г. Новочеркасск) и ООО «Батайское ПО «Электросвет» ВОС» (г. Батайск). Им будет выделено в общей сумме 1573,549 тыс. руб. в течение 2007 года.

Метанол, произведенный на ОАО «НЗСП», 32 года пользуется стабильным спросом в США, Украине, Словакии, Польше, Белоруссии, Азербайджане. ООО «Батайское ПО «Электросвет» ВОС» имеет пятилетний опыт экспорта жгутов автопроводов, хомутов червячных, блоков предохранителей для предприятий сельхозмашиностроения и автопрома Украины и Белоруссии.

Совершенствование товарной структуры экспорта, рост объемов товаров (работ, услуг), создание условий для выхода на зарубежные рынки необходимы для расширения участия организаций Ростовской области в системе мировой торговли. Решение этих задач особенно актуально в ходе присоединения России к ВТО.

нием администрации Ростовской области № 525 от 29.12.2006 предусмотрено предоставление государственной финансовой поддержки. Речь идет о субсидировании 2/3 частей процентной ставки по креди-

При минэкономике области создан информационный электронный портал (www.donexport.ru), на 2007-й и 2008 годы запланировано издание каталога «Экспорт Дона» (на русском и английском языках).



consumed on the domestic market. We are Russia's natural leaders in agricultural machinery construction, although problems with the regulation of customs duties at the federation level make the quality produce of Rostselmash and a number of other works uncompetitive on foreign markets. The land of Don also boasts its military and aircraft industry and high academic potential.

PROBLEMS WITH NEGATIVE BALANCE

As we already mentioned, the foreign trade turnover of Rostov-based business units and economic agents equaled 3.1 billion rubles in the first half of 2007, which is a 179% growth YoY. The export amounted to \$1.16 billion while the import came to \$1.99 billion. The negative foreign trade surplus reached \$833,960, up \$666,160 against the previous year. In the second quarter 2007 the trade balance was negative both with CIS and far-abroad countries.

The dynamics of export-import operations conducted by Rostov-based corporations involved in external economic activity is represented on the diagram in million US dollars by quarters from 2004 to 2007.

Far-abroad countries accounted for 52.5% of all foreign trade activities. Most appreciable was the foreign trade turnover with Ukraine (\$1,287 million or 41.52%), Turkey (\$348 million or 11.23%), Korea (\$251.6 million or 8.12%), Italy (\$113 million or 3.65%) and Germany (\$101 million or 3.26%). The foreign trade balance was most negative with Ukraine (-\$970.8 million) and most positive with Turkey (+\$162.7 million).

Foods and raw stuff for their production dominated the Don export in the first half of the current year and accounted for 41.5% of the entire commodity export. On the other hand, metals and hardware dominated the imported commodities (45% of the entire import) as well as machinery, equipment and transportation vehicles (34%). This bias can be explained by the urgent need to equip all types of production facilities, to renew the transport fleet and to load the available hi-tech production lines with raw materials (Don has no deposits of ferrous and non-ferrous metals, which would have any considerable impact upon the region's economy).

На регулярной основе осуществляются мониторинг российских и международных ресурсных источников, направленных на поддержку и стимулирование экспорта, а также взаимодействие с общественными и ассоциированными структурами (Российский союз промышленников и предпринимателей, Совет директоров предприятий Ростовской области, ассоциация предприятий области «Высокие технологии»).

В бюджете также заложены средства на субсидирование части затрат на сертификацию экспортной продукции по международным стандартам и части затрат по аренде выставочных площадей для участия в выставочных мероприятиях, форумах, презентационных и промоутерских кампаниях за рубежом. Обеспечивается участие донских организаций-экспортеров готовой промышленной продукции в конкурсе на возмещение части процентной ставки по привлеченным кредитам из средств федерального бюджета; ежегодно проводится областная конкурс «Лучший экспортер Дона» и т.д.

Все это приносит свои плоды. В Ростовской области активно развивается выставочно-экспозиционный бизнес, в сентябре 2007 года ожидается окончательное принятие законопроекта о развитии въездного туризма; проводятся форумы сельхозтехники межрегионального и межгосударственного масштаба «Дни русского поля». Недавно одно из мощнейших предприятий-экспортеров области, «Роствертол», посетил президент Венесуэлы Уго Чавес, который увез с собою новые контракты на поставку донской авиатехники. Дон – один из немногих регионов России, где есть реальные возможности разработки и внедрения наукоемких технологий, включая нанотехнологии. Поэтому перспективы у донского экспорта чрезвычайно широки.

Главное, что проблемы очерчены и осознаны руководством региона, и лидерские позиции в российском экспорте Ростовская область не намерена уступать никому! ■

¹ «Донские товаропроизводители на межрегиональных рынках», г. Ростов-на-Дону, 2006 г., с 3.

SUPPORTING EXPORT-ORIENTED BUSINESS

The annual export turnover of the Rostov region amounted to \$1,968,000 in 2006. It follows from the data of the first half year that the current year's results will considerably exceed this figure. The following major factors will influence the foreign trade operations and international contacts of major economic agents involved in external economic activity:

- *finalizing of Russia's accession to WTO;*
- *the dynamics of foreign political and trade relations with Ukraine, the main foreign trade partner;*
- *access to cheaper competitive financial resources;*
- *macroeconomic increase in the exchange rate of the ruble.*

Perfecting the export's commodity structure, the growing volume of goods (works and services), creating prerequisites for entering the foreign markets are the essential conditions for widening participation of regional corporations in the world trade system. Meeting these challenges is particularly relevant on the threshold of Russia's accession to WTO.

Resolution #525 from Dec. 29, 2006 issued by the Rostov region rules the advancement of governmental financial support to those Don-based corporations which are involved in export-oriented output. The local government is going to subsidize two-thirds of the interest rate on loans attracted by the exporters of finished products.

At the first meeting of the task force, deciding on the budgetary financial assistance in the form of partial subsidizing of interest on loans attracted by exporting corporations first winners of the tender were determined: Novocherkassk-based NZSP, a public corporation, and Bataisk-based Bataiskoe PO Elektrosvet VOS Ltd. During 2007 they will get allocations from the regional treasury to the tune of 1,573,549,000 rubles.

Methanol produced by NZSP has been in stable demand in USA, Ukraine, Slovakia, Poland, Belarus and Azerbaijan during the recent 32 years while the Bataisk plant has five-year experience in exporting harnesses, worm drive clamps, fuse blocks for agricultural machinery construction plants and

for the car-making industry of Ukraine and Belarus.

The electronic news portal www.donexport.ru at the regional ministry of economics has been created; the Don Export catalogue for 2007 and 2008 will be published in Russian and English in addition to the monitoring of Russian and international sources called to encourage and stimulate the export and to maintain permanent interaction with non-government and associated structures (The Russian Union of Manufacturers and Entrepreneurs, The Board of Rostov Region Industry Captains, the regional High Technology association et al).

The regional budget has items of expenditure for subsidizing the certification of exported products by international standards and partial reimbursement of the outlay for leasing exhibition venue at international fairs, shows and forums as well as for running presentation and promotion campaigns abroad. We also provide for the participation of Don-based exporters of finished manufactured goods in the tender for partial budgetary reimbursement of interest rates on attracted loans, for the annually held regional contest Best Exporter on Don etc.

This effort brings forth abundant fruit. The exhibition-exposition business is rapidly developing in the Rostov region; in September 2007 a draft bill on the development of tourism and hospitality must be endorsed; agricultural machinery forums The Days of Russian Plough-Land are held on an interregional and national scale. Venezuelan President, Hugo Chavez, who visited one of the most powerful regional exporters, Rostvertol, a short time ago signed new contracts for the delivery of locally produced helicopters. Don is one of the few Russian regions, which possesses real potential for the development and introduction of science-intensive technologies including nanotechnologies, so the Don export has a very bright outlook.

The main thing is that the regional government has designated the problems to be solved, and the Rostov region is not going to cede its leadership in the Russian export to anyone! ■

(1) The Don Commodity Producers on Inter-regional Markets, Rostov-on-Don, 2006, p. 3



Внеэкономические связи России в первом полугодии 2007 года

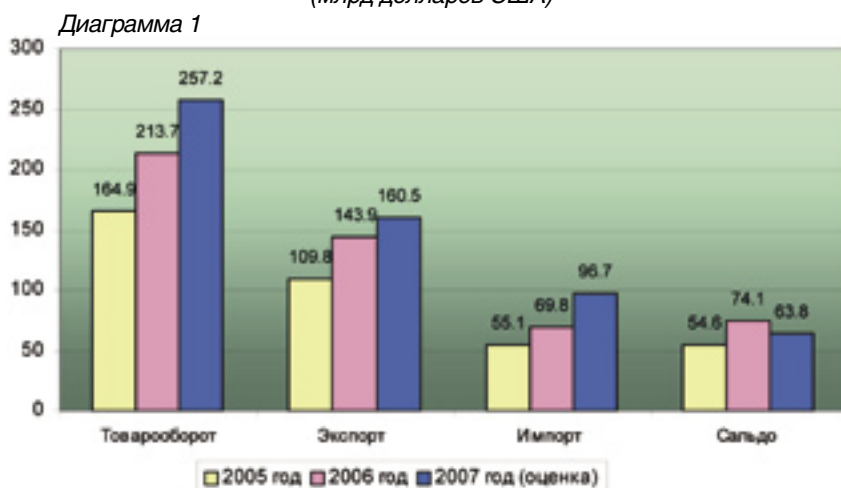
В первом полугодии 2007 года развитие внешней торговли проходило в условиях сохранения благоприятной внешнеэкономической конъюнктуры, укрепления рубля и повышения платежеспособного внутреннего спроса.

Внешнеторговый оборот России в первом полугодии 2007 года составил 257,2 млрд долларов США, что выше уровня соответствующего периода 2006 года на 20,4 %, в том числе со странами дальнего зарубежья – 218,2 млрд долларов США (рост на 18,9 %), со странами СНГ – 39,1 млрд долларов США (рост на 29,3 процента).

В общем объеме товарооборота на долю экспорта приходилось 62,4 %, импорта – 37,6 процента (см. диаграмму 1).

Значительное превышение темпов роста импорта (138,5 %) над темпами роста экспорта (111,6 %) привело к сокращению положительного сальдо торгового баланса в первом полугодии 2007 года на 13,8 % по срав-

Динамика важнейших показателей внешнеторговой деятельности Российской Федерации в I полугодии 2005–2007 годов
(млрд долларов США)



нению с первым полугодием 2006 года. Темпы роста товарооборота существенно замедлились в связи со значительным снижением прироста стоимостных объемов экспорта.

В географической структуре внешней торговли России важнейшее место занимает Европейский Союз. На его долю в январе-мае 2007 года приходилось 52,1 % российского товарооборота (в январе-мае 2006 года – 56,6 %), на страны СНГ – 15,4 % (14,4 %), на страны АТЭС – 18,1 % (15,6 %).

Изменение географической структуры внешней торговли Российской Федерации произошло за счет увеличения доли стран Азии (см. таблицу 1) в общем объеме товарооборота.

та химической продукции, металлов, продовольственных товаров, машин и оборудования.

Наблюдалось снижение доли в товарообороте России, Германии и Италии в связи с сокращением экспорта, обусловленным снижением цен на топливно-энергетические товары и существенным сокращением физических объемов из-за уменьшения спроса на эти товары в результате резкого повышения цен на них в предыдущем году.

Произошло увеличение внешней торговли с Казахстаном – в основном за счет экспорта топливно-энергетических товаров, машин и оборудования, продукции химической промышленности, а также импорта продовольственных товаров,

в начале текущего года с февраля стали постепенно увеличиваться, достигнув в апреле-июне 2007 года среднего уровня 65,3 доллара США за баррель и превысив уровень аналогичного периода 2006 года.

Динамика мирового рынка нефти в июне 2007 года оставалась довольно благоприятной и средняя цена на нефть Urals составила 67,9 доллара США за баррель и увеличилась на 5,8 % по сравнению с маем 2007 года и на 5,7 % по сравнению с июнем 2006 года.

Среди основных причин сохранения мировых цен на нефть в июне 2007 года на высоком уровне можно отметить сохраняющиеся высокие геополитические риски (нападения боевиков на объекты нефтяной инфраструктуры, захват заложников и общенациональная забастовка в Нигерии), заставляющие многие нефтегазовые концерны приостанавливать свою деятельность. Кроме того, на повышение цен на нефть повлияло ожидание возникновения топливного дефицита в США на пике автомобильного сезона.

Снижению темпов роста цен на нефть в конце июня способствовали соглашения о путях решения некоторых вопросов, связанных с ядерной программой Ирана, освобождение части заложников в Нигерии, а также свидетельства международных экспертов об увеличении в июне добычи нефти странами ОПЕК.

В рассматриваемый период цены на российский **природный газ** оставались высокими. Среднемесячная контрактная цена на российский природный газ при поставке в страны Западной Европы в июне 2007 года по сравнению с соответствующим периодом 2006-го уменьшилась на 1,7 % и на 4,7 % к уровню мая 2007 года.

Сохранение высоких мировых цен на **продукцию черной металлургии** в значительной мере определялось динамичным развитием отрасли в Китае и Азии в целом, а также в странах Латинской Америки и СНГ.

Рост цен на железорудное сырье стимулирует повышательный тренд на рынке металлопродукции низких переделов (чугуна, стальных полуфабрикатов). Автомобильная промышленность и строительство – две важнейшие отрасли потребления

Внешняя торговля Российской Федерации со странами – основными партнерами Российской Федерации в январе-мае 2007 года

Таблица 1 (по данным таможенной статистики)

| Страна | Доля стран в товарообороте (%) | | Темпы роста (%) |
|-------------------|--------------------------------|--------------|-----------------|
| | 2006 | 2007 | |
| Весь мир | 100,0 | 100,0 | 121,1 |
| Германия | 10,2 | 9,5 | 113,2 |
| Италия | 7,6 | 6,4 | 101,9 |
| Нидерланды | 8,7 | 8,6 | 118,9 |
| Польша | 3,5 | 3,3 | 113,7 |
| Финляндия | 3,1 | 2,7 | 105,0 |
| Соединенные Штаты | 3,3 | 3,1 | 114,7 |
| Япония | 2,6 | 3,6 | 170,8 |
| Китай | 6,0 | 6,9 | 138,2 |
| Республика Корея | 1,7 | 2,3 | 162,1 |
| Индия | 0,8 | 0,9 | 142,9 |
| Турция | 3,8 | 4,2 | 132,6 |
| Страны СНГ | 14,4 | 15,4 | 129,1 |
| Беларусь | 4,7 | 4,6 | 119,3 |
| Казахстан | 2,7 | 3,2 | 144,2 |
| Украина | 5,5 | 5,8 | 127,9 |

Так, с Китаем рост товарооборота происходил за счет увеличения темпов роста импорта машин, оборудования и транспортных средств, текстиля, текстильных изделий и обуви, составляющих около 70 % импорта России из этой страны. С Японией и Кореей товарооборот рос за счет опережающих темпов роста экспорта минеральных продуктов, металлов и изделий из них и импор-

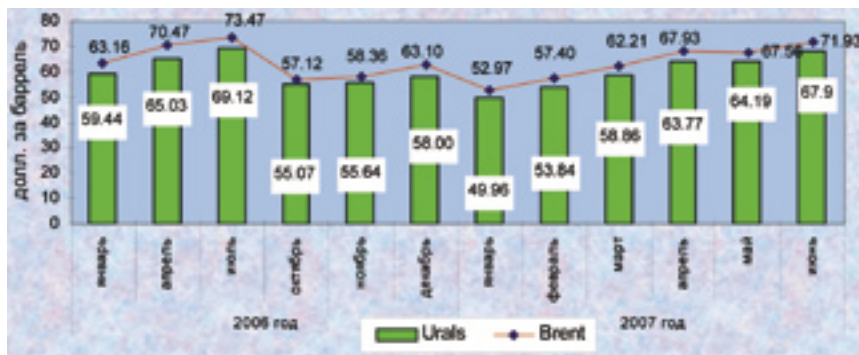
металлов и продукции химической промышленности, с Украиной – за счет импорта машин, оборудования и транспортных средств, металлов и изделий из них.

КОНЪЮНКТУРА МИРОВЫХ РЫНКОВ

Мировые цены на **нефть** (см. диаграмму 2) марки Urals после резкого падения в конце 2006 года и

Динамика мировых цен на нефть

Диаграмма 2



стальной продукции – обеспечивают рост спроса и повышение цен на листовую и сортовой прокат.

После роста цен в первом квартале и первой половине апреля, некоторой стабилизации в мае – июне на мировом рынке **цветных металлов** наступило ожидаемое снижение цен, обусловленное также и фактором сезонности – традиционно в летний период рынок цветных металлов стабилизируется. В июне по сравнению с маем текущего года котировки на Лондонской бирже металлов (ЛБМ) снизились по основным цветным металлам, а по сравнению с июнем прошлого года увеличились. В январе-мае менее всего выросли в цене алюминий и медь. Широкий рынок сбыта этих металлов, большое число потребителей, разнообразные сферы применения этих металлов не позволяют монополизировать эти отрасли.

В первой декаде июня цена на **алюминий** (см. диаграмму 3) продолжила снижение, начавшееся еще

в мае. Затем цена на алюминий стабилизировалась на уровне чуть ниже 2700 долларов США за тонну. В целом амплитуды колебаний цены на металл в июне были не столь значительны, как в предыдущие пять месяцев. Среднемесячная цена на ЛБМ на алюминий составила 2677,5 доллара США за тонну, увеличившись на 0,9 % по сравнению с июнем 2006 года, и снизилась на 4,2 % по сравнению с маем 2007 года. Запасы рафинированного алюминия на складах ЛБМ в июне постепенно снижались (на 3,6 % к концу месяца), что способствовало замедлению падения котировок на металл.

Длительный дефицит на мировом рынке **никеля** стимулировал серьезный рост цены на этот металл. С начала года и до середины мая никель в цене рос в целом поступательно, но скачкообразно. В мае котировки на наличный рафинированный никель на ЛБМ превысили отметку в 52 тыс. долларов США за тонну. В июне среднемесячная цена на ни-

кель составила 41 778,6 доллара США за тонну, снизившись на 20 % по сравнению с маем 2007 года, и выросла более чем в два раза по сравнению с июнем 2006 года.

ОСНОВНЫЕ ГРУППЫ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА РОССИИ

В январе-мае 2007 года сохранялась сырьевая направленность российского **экспорта**. Основными товарными группами экспорта были топливно-энергетические товары, металлы и изделия из них (см. диаграмму 4).

В товарной структуре экспорта в страны СНГ по сравнению со странами дальнего зарубежья существенно меньше доля топливно-энергетических товаров, металлов и изделий из них, чем в страны дальнего зарубежья, а доля машин, оборудования и транспортных средств, напротив, – выше.

В товарной структуре российского **импорта** (см. диаграмму 5) наибольший удельный вес занимали машины, оборудование и транспортные средства. Доля этой группы товаров из стран дальнего зарубежья была значительно выше, чем из стран СНГ, что обусловлено необходимостью обновления производственного оборудования и увеличивающимся спросом населения на товары высокого качества.

Доля импортируемых из стран дальнего зарубежья продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, продукции химической промышленности также выше, чем из стран СНГ.

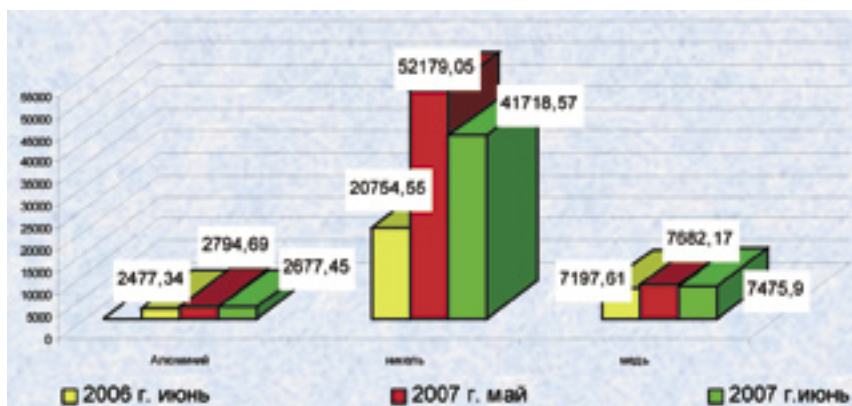
Напротив, доля металлов и изделий из них из стран СНГ значительно превышала этот показатель из стран дальнего зарубежья.

ТОВАРОБОРОТ РОССИИ СО СТРАНАМИ ДАЛЬНОГО ЗАРУБЕЖЬЯ

Товарооборот России со странами дальнего зарубежья в январе-мае 2007 года (по данным таможенной статистики) составил 16-6,4 млрд долларов США, что выше уровня января-мая 2006 года на 19,8 %. При этом экспорт увеличился на 7,4 %, импорт – в 1,5 раза. Сальдо торгового баланса сложилось по-

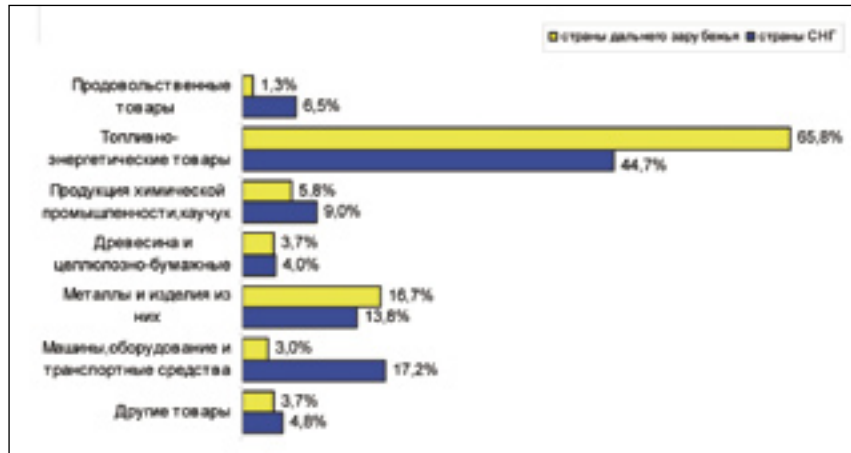
Динамика мировых цен на медь, никель и алюминий

Диаграмма 3



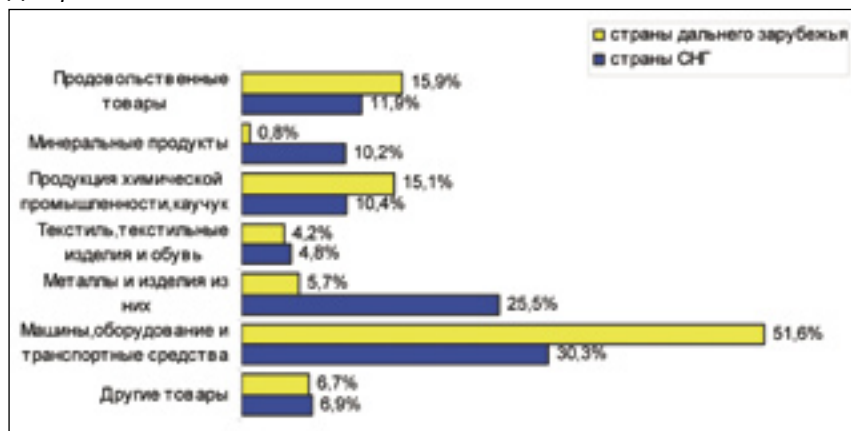
**Товарная структура экспорта
в страны дальнего зарубежья и СНГ**
(январь-май 2007 года)

Диаграмма 4



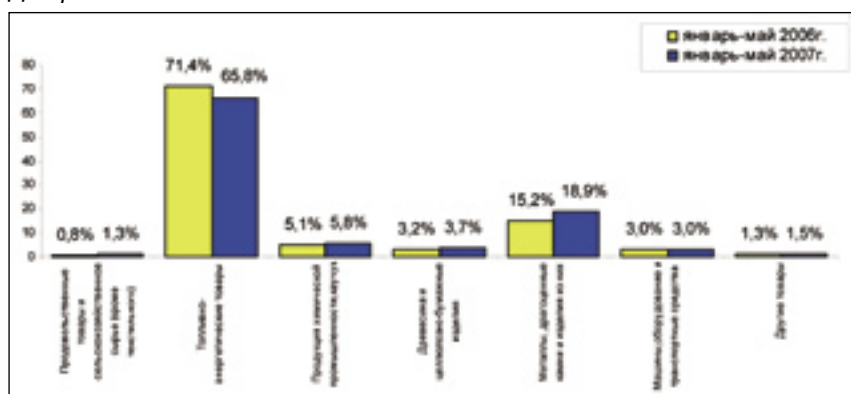
**Товарная структура импорта
из стран дальнего зарубежья и СНГ**
(январь-май 2007 года)

Диаграмма 5



**Изменение товарной
структуры экспорта Российской Федерации
в страны дальнего зарубежья**

Диаграмма 6



ложительное и составило 52,6 млрд долларов США и уменьшилось на 19,1 процента.

На долю стран дальнего зарубежья пришлось 84,6 % внешнеторгового оборота России, в том числе – 85,1 % экспорта и 83,7 % импорта.

Лидирующее положение среди основных торговых партнеров России из стран Европы по-прежнему занимают Германия, Нидерланды и Италия, среди основных торговых партнеров из стран Азии – Китай, и Республика Корея.

Несмотря на снижение доли Германии и Нидерландов в торговле с Россией, товарооборот с ними в январе-мае 2007 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 13,2 и 18,9 % соответственно.

Увеличился товарооборот России с Китаем – в 1,4 раза, Республикой Корея – в 1,6 раза, Японией – в 1,7 раза.

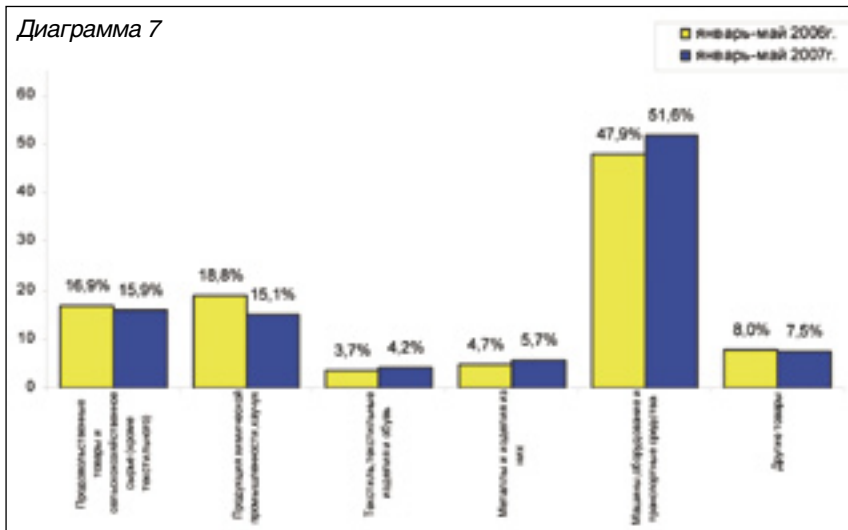
В товарной структуре **экспорта в страны дальнего зарубежья** продолжал сокращаться удельный вес основной группы – **топливно-энергетических товаров** (см. диаграмму 6), в то же время удельный вес металлов и изделий из них продолжал увеличиваться.

Экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (кроме текстильного) вырос более чем в 1,7 раза. Этому способствовал рост экспорта пшеницы, увеличившегося более чем в два раза в стоимостном выражении при росте индексов цен и физических объемов в 1,5 раза.

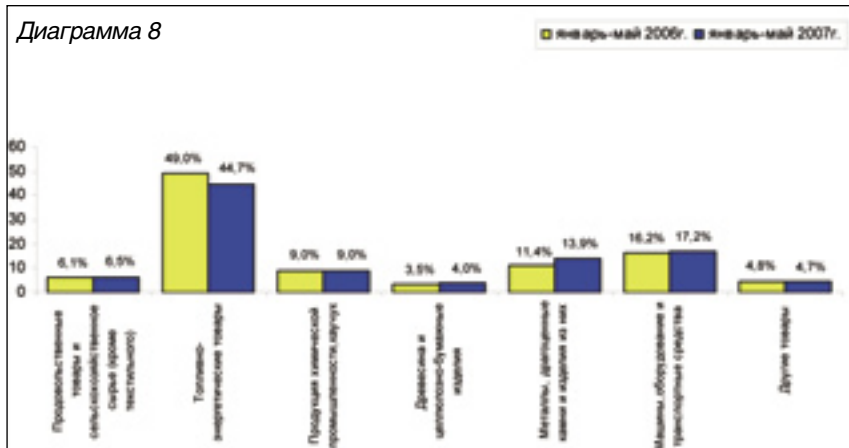
Экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий вырос в основном за счет увеличения стоимости экспорта обработанных лесоматериалов более чем в 1,5 раза при росте физических объемов и цен на 11,3 и 40,9 % соответственно, а также необработанных лесоматериалов – на 29,7 % полностью за счет роста цен.

Экспорт металлов, драгоценных камней и изделий из них увеличился на 34,2 %. Росту экспорта этой группы способствовало увеличение экспорта черных металлов, никеля необработанного и алюминия необработанного, составляющих более 80 % в этой группе товаров. Причем черные металлы выросли на 25,2 % за счет

Изменение товарной структуры импорта Российской Федерации из стран дальнего зарубежья



Изменение товарной структуры экспорта России в страны СНГ



роста цен, никель необработанный – почти в 2,5 раза, также за счет роста цен, а алюминий необработанный – почти в 1,5 раза как за счет роста цен, так и физических объемов.

Товарная структура импорта России из стран дальнего зарубежья (см. диаграмму 7) в январе-мае 2007 года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года не претерпела значительных изменений. Основной удельный вес приходился на машины, оборудование и транспортные средства (более 50 %). По стоимости импорт данной группы увеличился в 1,7 раза, чему, в частности, способствовали увеличение физических объемов импорта легковых автомобилей в 1,6 раза и рост цен на 13,5 %.

Импорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (кроме текстильного) вырос по стоимости на 45,1 %. Увеличился в физическом выражении импорт мяса свежего и мороженого – на 27,1 %, рыбы свежей и мороженой – на 39,2 %, цитрусовых плодов – на 15,1 % и напитков алкогольных и безалкогольных – в 2,3 раза. Почти по всей номенклатуре продовольственных товаров наблюдался значительный рост цен.

Импорт продукции химической промышленности и каучука увеличился на 23 %, несмотря на некоторое уменьшение их доли в товарной структуре.

Импорт текстиля, текстильных изделий и обуви вырос в 1,8 раза,

чему способствовал рост основных товаров этой группы – одежды и кожаной обуви.

Импорт металлов и изделий из них продолжал расти, увеличившись в 1,8 раза. В этой группе значительно увеличился в натуральном выражении импорт черных металлов – в 1,9 раза и труб – в 1,5 раза при росте цен, соответственно, на 33 и 37,9 %.

ТОВАРОБОРОТ РОССИИ СО СТРАНАМИ СНГ

Товарооборот России со странами СНГ в январе-мае 2007 года (по данным таможенной статистики с учетом Беларуси) составил 30,3 млрд долларов США, что выше уровня января-мая 2006 года на 29,1 %, в том числе экспорт – 19,2 млрд долларов США (рост на 21,7 %), импорт – 11,1 млрд долларов США (рост на 44,4 %).

Доля стран СНГ в товарообороте России возросла с 14,4 до 15,4 %, в экспорте – с 13,4 до 14,9 %, в импорте, напротив, снизилась с 17,2 до 16,3 %. Положительное для России сальдо торговли не изменилось.

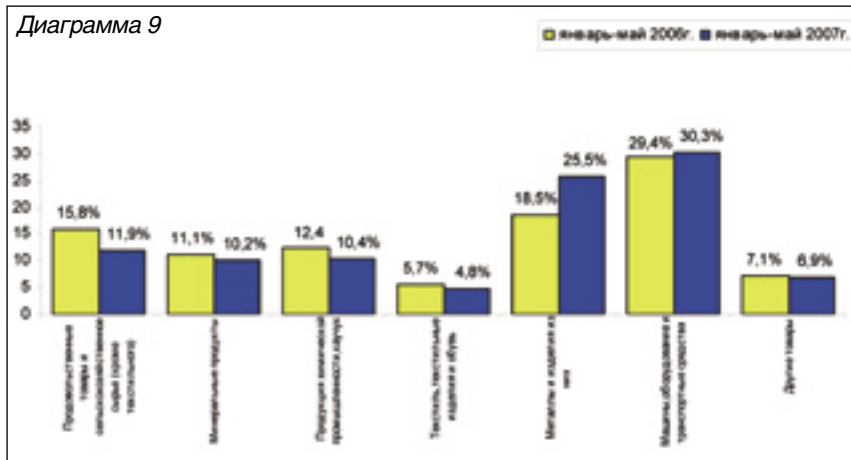
В структуре **экспорта в страны СНГ** (см. диаграмму 8) снизилась доля топливно-энергетических товаров в связи с замедлением по сравнению с соответствующим периодом прошлого года темпов их роста.

Экспорт машин, оборудования и транспортных средств в стоимостном выражении увеличился на 29,1 %. Выросло количество экспортируемых в страны СНГ легковых автомобилей – на 11,4 %, грузовых – на 19,8 % при росте цен, соответственно, на 16,6 и 35,7 %.

Экспорт металлов и изделий из них вырос по стоимости в 1,5 раза. В данной товарной группе увеличился экспорт черных металлов в 1,5 раза при росте физических объемов на 14,1 % и цен – на 32,8 %. Произошло увеличение стоимости экспорта проката плоского из железа и нелегированной стали за счет опережающих темпов роста физических объемов. Значительно вырос по стоимости экспорт меди – в четыре раза (за счет опережающего роста физических объемов), никеля – в 3,6 раза (за счет роста цен), алюминия – в 1,8 раза (за счет роста физических объемов).

Изменение товарной структуры импорта в Россию из стран СНГ

Диаграмма 9



В товарной структуре **импорта России из стран СНГ** (см. диаграмму 9) увеличился удельный вес машин, оборудования и транспортных средств. Их стоимостной объем вырос в 1,5 раза в основном вследствие роста физических объемов и цен на легковые и грузовые автомобили.

Увеличилась доля металлов и изделий из них, стоимость их выросла в 2,0 раза вследствие роста в два раза стоимостных объемов импорта черных металлов и труб при значительном увеличении количества и цен.

Снизилась доля продовольственных товаров и сельскохозяйственного

сырья (кроме текстильного), несмотря на увеличение стоимостных показателей на 8,7 %. По основным товарам наблюдалось снижение стоимостных объемов за счет значительного уменьшения физических объемов. Так, существенно снизился импорт (в стоимостном выражении) пшеницы в 2,8 раза при сокращении физических объемов в 3,6 раза, напитков алкогольных и безалкогольных на 14,3 % при сокращении физических объемов на 28,4 %. Импорт шоколада и прочих продуктов, содержащих какао, увеличился в 1,5 раза в связи с ростом цен и физических объемов.

Удельный вес минеральных продуктов снизился на 0,9 процентных пункта при росте стоимостных объемов на 33,2 %. В данной группе увеличился импорт нефти в 1,4 раза (по стоимости) за счет увеличения физических объемов в 1,5 раза при незначительном снижении цены. Стоимость электроэнергии увеличилась в 3,3 раза за счет роста в 1,8 раза физических объемов и цен.

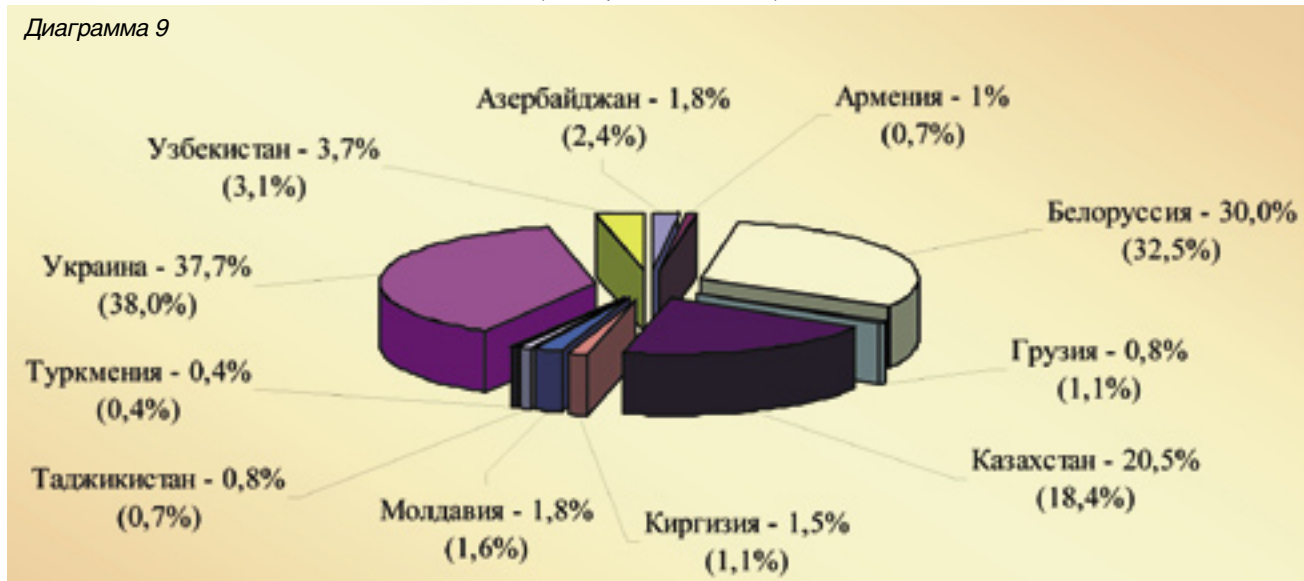
Основными торговыми партнерами России среди стран СНГ продолжают оставаться Украина, Беларусь и Казахстан (см. диаграмму 10). На их долю в январе-мае 2007 года приходилось 88,2 % внешней торговли в регионе.

Среди этих стран первое место занимает Украина, доля которой составляет (37,7 %). Доля Беларуси во внешней торговле с Россией снизилась на 2,5 процентных пункта и составила 30,0 %. Вместе с тем динамично продолжают развиваться торговые связи с Казахстаном. Так, доля в товарообороте с Россией увеличилась (с 18,4 до 20,5 %) в основном за счет экспорта России топливно-энергетических товаров, машин и оборудования, металлов, продукции химической промышленности.

В целом географическая структура России со странами СНГ не претерпела значительных изменений. ■

Географическая структура торговли России со странами СНГ в январе-мае 2007 года
(в январе-мае 2006 года)

Диаграмма 9



EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • 2007



МВД России в системе международных отношений

В условиях нарастания террористических и криминальных угроз в мире все большую актуальность приобретает развитие и укрепление практического взаимодействия правоохранительных органов различных стран. В последние годы Россия, в том числе Министерство внутренних дел, активно сотрудничает с иностранными коллегами в вопросах противостояния транснациональной преступности.

Журнал «Внешнеэкономические связи» начинает серию публикаций, посвященных взаимодействию российских и зарубежных правоохранительных органов.

МИЛИЦЕЙСКИЙ ДЕСАНТ В ЗАРУБЕЖЬЕ

МВД России будет иметь своих представителей за рубежом в составе дипломатических представи-

тельств России. Соответствующий указ «О представителях Министерства внутренних дел Российской Федерации в иностранных государствах» подписал 27 августа 2007

Russian Ministry of the Interior in Global Affairs

Under mounting global terrorist and criminal threats the transnational interaction between law-enforcement bodies is getting ever more important. It ought to be further developed and strengthened. In recent years Russia, including the Ministry of the Interior, has actively been collaborating with foreign colleagues in its attempts to rebut transnational crime.



года Президент России Владимир Путин.

Указ подписан «в целях повышения эффективности взаимодействия МВД с международными организациями и компетентными органами иностранных государств в области противодействия транснациональной преступности». Таким образом, сотрудники МВД России будут работать в тесном контакте с межгосударственным правоохранительным бюро. МВД разрешается иметь 41 своего представителя плюс каждому по заместителю в иностранных государствах.

Представители МВД и их заместители будут направляться в другие страны по согласованию с чиновниками этих государств. Не последнее слово в выборе кандидатов на роль милиционеров-дипломатов останется и за Министерством иностранных дел России. Они будут назначаться и освобождаться от должности министром внутренних дел по согласованию с МИДом. Осуществлять же свои функции представители МВД России за рубежом будут непосредственно в составе российских дипломатических представительств, но при этом без включения в их штатную численность.

Что же касается финансирования расходов содержания представителей и их заместителей, то оно будет

осуществляться за счет средств, выделяемых на эти цели из федерального бюджета.

Создание представительств МВД России за рубежом является уникальной практикой для России, поскольку никогда ранее ни в самой России, ни в СССР подобных представительств не существовало.

СТРАНЫ СНГ ДОЛЖНЫ ОБЪЕДИНИТЬ УСИЛИЯ В БОРЬБЕ С ТЕРРОРИЗМОМ

В сентябре текущего года в Баку состоялось заседание Совета министров внутренних дел (СМВД) государств СНГ.

Органы внутренних дел государств СНГ должны приложить усилия по наращиванию эффективного предупреждения террористической угрозы, заявил глава МВД РФ генерал армии Рашид Нургалиев.

«Серия терактов, которые были совершены за последнее время международными преступными группами, еще раз продемонстрировала необходимость постоянной готовности наших государств к отражению этой одной из наиболее опасных угроз современности», – сказал Нургалиев.

По его словам, в этой связи государства СНГ должны продолжать наращивать усилия по обеспечению эффективного предупреждения терроризма.

The External Economic Relations magazine launches a series of articles highlighting the interaction between Russian and foreign law-enforcement structures.

RUSSIAN POLICE ABROAD

The Russian Ministry of the Interior will now have its representatives abroad, acting as diplomats. President Vladimir Putin signed the respective decree, On Representatives of the Russian Ministry of the Interior in Foreign States from Aug. 27, 2007. The Decree is called "to ensure more effective interaction between the Ministry of the Interior and international organizations, law-enforcement and security agencies of foreign states aimed at rebutting transnational crime." Employees of the Russian Ministry of the Interior (RMI) will therefore work in close contact with the intergovernmental bureau. RMI is allowed to send 41 representatives, each having one assistant, to foreign states.

RMI representatives will be detached to other countries upon the approval of foreign public officials. The Russian Ministry of Foreign Affairs (MFA) will also have its say in choosing the worthiest police diplomats. They will be appointed and dismissed from their inland duties by the Russian minister of the interior in close interaction with MFA. RMI representatives will be included in the diplomatic missions, albeit not as members of the staff.

The wages and upkeep of police representatives and their assistants will be financed from the budgetary funds earmarked for these purposes. RMI representatives abroad are a unique practice for Russia, having no precedents in the history of USSR or Russia.

CIS COUNTRIES TO JOIN EFFORTS IN STRUGGLING TERRORISM

In September the Council of CIS Interior Ministers met for a plenary session in Baku. The CIS ministries of home affairs must put great effort to improve effective prevention of the terrorist threat, said army general Rashid Nurgaliev helming the Russian Ministry of the Interior.

"The series of terrorist attacks perpetrated in recent years demonstrated once again the need for permanent preparedness of our states for repulsing this one of the most serious hazards of the present," said Mr. Nurgaliev. He said CIS ought to build up efforts aimed at the effective prevention of the terrorist threat. The Ru-

Российский министр сообщил, что в этом направлении МВД России осуществляет комплекс мероприятий, направленных на выявление каналов проникновения террористических групп на территории государств – участников СНГ, обеспечение оперативной готовности антитеррористических сил и средств к пресечению акций террористов.

СОТРУДНИЧЕСТВО ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ РОССИИ И КИТАЯ

Правоохранители Дальневосточного федерального округа РФ и провинции Хэйлундзян КНР расширяют взаимовыгодное сотрудничество в борьбе с трансграничной преступностью, обеспечении общественной безопасности и общественного порядка в приграничных районах.

В августе на Дальнем Востоке с рабочим визитом побывала китайская делегация УОБ провинции Хэйлундзян.

Главными задачами совещания, которое прошло в Биробиджане, были: двусторонний обмен информацией в отношении трансграничной преступности и обсуждение конкретных действий по борьбе с преступностью в приграничных регионах.

В рамках встречи подписаны два протокола о сотрудничестве: между Главным Управлением МВД РФ по ДФО и УОБ провинции Хэйлундзян;

УВД Еврейской автономной области и китайскими коллегами. Делегации с российской стороны возглавляли начальник Главного управления МВД России по ДФО генерал-полковник милиции А.П.Золотарев, с китайской – заместитель мэра Народного правительства провинции Хэйлундзян, начальник провинциального департамента общественной безопасности Ван Дунхуа.

Стороны подвели итоги совместной работы с положительными результатами и с удовлетворением отметили, что уже давно перешли от протоколов к конкретным делам – задержанию преступников. Начиная с 2003 года для борьбы с трансграничной преступностью в ГУ МВД РФ по ДФО и на территориях заинтересованных сопредельных государств был проведен ряд международных встреч, результатом которых стало подписание договоров и соглашений о сотрудничестве в правоохранительной сфере. На встречах обсуждались вопросы сотрудничества в борьбе с терроризмом, незаконным оборотом и контрабандой биоресурсов и лесопродукции, валюты, контрафактом и фальшивомонетничеством, преступлениями в кредитно-финансовой сфере, а также перекрытие нарко-трафиков и каналов ввоза оружия, организации обмена оперативной информацией в отношении трансграничных группировок из числа граждан России и КНР. ■

ssian minister reported on a number of measures taken by RMI to expose the channels of terrorist group penetration to the territories of CIS countries and to ensure operation readiness of antiterrorist forces and facilities for the suppression of terrorist attacks.

COOPERATION BETWEEN RUSSIAN AND CHINESE LAW ENFORCEMENT AGENCIES

The law-enforcement officers in the Far-eastern Federal District (FFD) of the Russian Federation and the Chinese Province of Heilongjiang widen mutually beneficial cooperation in their struggle against transnational crime for the promotion of public security and order in the frontier regions. The Chinese delegates from the Heilongjiang Public Security Department (PSD) arrived in the Far East on a working visit in August. The agenda of the meeting held in Birobidzhan included the bilateral exchange of information on transboundary crime and discussion of specific action aimed at stamping crime in the frontier regions. Two cooperation protocols were signed: between the RMI central directorate in FFD and the Heilongjiang PSD, also between the interior administration of the Jewish Autonomous Region and their Chinese colleagues. The delegations were helmed by colonel-general A.P. Zolotarev, director of the RMI central directorate in FFD, on the Russian side, and by Wang Dunhua, vice-mayor of the Heilongjiang People's Government and director of the provincial public security department, on the Chinese side.

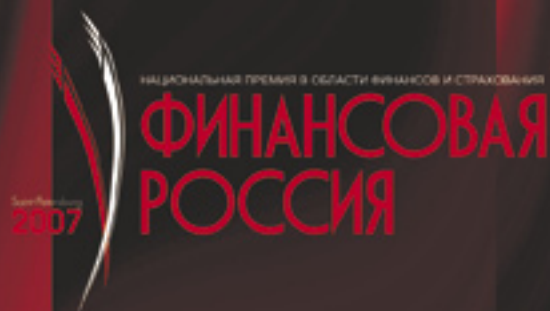
The parties summarized the positive results of the joint efforts and pointed out with satisfaction that they had long passed from formal protocols to concrete operations, namely the detention of criminals. Since 2003 a number of international meetings have been held at the RMI central directorate in FFD and on the territory of contiguous states to coordinate the efforts against transnational crime. They resulted in numerous cooperation covenants and agreements in the law-enforcement area. Among the issues discussed at the meetings is cooperation in fighting terrorism, illegal trafficking and smuggling of bio-resources and timber products, bootleg goods and coinage offences, struggling against financial crime, drug and weapon trafficking, exchanging relevant information on transnational criminal groups of Russian and Chinese origin. ■





САМЫЙ МАСШТАБНЫЙ ПРОЕКТ
В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВ И СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ
ДЛЯ КОМПАНИЙ, КОТОРЫЕ
ДОРОЖАТ СВОЕЙ РЕПУТАЦИЕЙ И ЦЕНЯТ СВОИХ КЛИЕНТОВ

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВ И СТРАХОВАНИЯ “ФИНАНСОВАЯ РОССИЯ”



Financial Ball of Russia
**Финансовый Бал
РОССИИ**
14 XII 2007
Saint-Petersburg

Организационный комитет премии среди банков, страховых и финансовых компаний нашей страны «Финансовая Россия 2007» приглашает компании принять участие в самом престижном и незабываемом конкурсе в области финансов и страхования России!

Премия объединяет семь федеральных округов, в каждом из которых будут выделены сильнейшие банки, страховые и финансовые компании, а также будут названы оптимально работающие компании России.

Для профессионального и беспристрастного определения победителей премии Организационным комитетом привлечено свыше 40 высококвалифицированных экспертов из разных городов РФ.

Все победители премии будут вручены почтенные дипломы на Финансовом Бале России в Санкт - Петербурге, который объединяет не только лучших представителей страхового и финансового рынка России, но также станет событием года деловой и светской жизни нашей страны.

Принимая участие и одержав победу в конкурсе «Финансовая Россия 2007», компании поднимают собственный престиж и авторитет в глазах общественности, и получают всеобщее признание своих неоспоримых достижений.

Для широкого информирования общественности об итогах конкурса, его информационную поддержку осуществляют самые известные и авторитетные российские СМИ.

Итоги премии будут широко освещаться в прессе и других ведущих СМИ - информационных партнерах премии. Премия также на участие в конкурсе «Финансовая Россия 2007» осуществляется до 28 сентября 2007 года.

Все подробная информация о проекте находится на официальном портале премии.

Организационный комитет премии в области финансов и страхования «Финансовая Россия - 2007» гарантирует, что о победителях узнает вся Россия!



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР

ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОМИТЕТ
182148, Россия, Санкт - Петербург,
Седова ул., д.37, ДЦ «Кристалл», оф.701
Тел: + 7 (812) 928 - 01 - 30 (многоканальный)
Тел./факс: + 7 (812) 448 - 56 - 65 доб. 211
E-mail: FR@konkurs-erb.ru
http://www.konkurs-erb.ru
График работы: с 10:00 до 22:00
(по московскому времени)

eer
WWW.EER.RU

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ
EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS



Александр ЖЕЛЕЗНЯКОВ, президент Санкт-Петербургского Фонда поддержки науки и образования, член-корреспондент Российской академии космонавтики имени К.Э. Циолковского (РАКЦ), член Союза журналистов России

Пятьдесят космических лет

Стремление преодолеть земное притяжение и отправиться к звёздам у человека появилось давно. Вполне возможно, что об этом мечтали даже наши далёкие предки, жившие в пещерах. Ну а когда люди стали активно «покорять мир», над этой проблемой думали лучшие умы человечества. Однако сделать свои грёзы реальностью мы смогли лишь во второй половине XX века.

Космическая эра началась 4 октября 1957 года в 19 часов 28 минут 34 секунды по Гринвичу (22 часа 28 минут 34 секунды по московскому времени), когда с затерянного в казахстанских степях полигона Тюра-Там (ныне широко известного, как космодром Байконур) стартовала межконтинентальная баллистическая ракета Р-7. Через девять минут от неё отделился «объект», которому и суждено было стать первым в мире искусственным спутником Земли.

ТРУДНАЯ ДОРОГА К ЗАВЕТНОЙ ЦЕЛИ

Проект спутника, который позволил человеку в прямом смысле этого слова выйти на космические просторы, родился в Советском Союзе в 1954 году. Инициатором проведения этих работ, впрочем, как и многого другого, связанного с освоением космического пространства, был Сергей Павлович Королев. Именно

от него исходила идея использовать для доставки грузов на околоземную орбиту уже разрабатываемые боевые ракеты и не заниматься созданием специальных носителей.

Однако пришлось ждать еще почти два года, прежде чем этот замысел получил поддержку и начал воплощаться в жизнь. Лишь 30 января 1956 года было принято постановление ЦК КПСС и Совета

Министров СССР за № 149-88сс. Этим документом предусматривалось создание в 1957–1958 годах «неориентированного спутника для решения научных задач». Была оговорена и масса спутника в пределах 1000-1400 килограммов, из которых на долю научной аппаратуры должно было приходиться 200-300 килограммов, и срок пробного пуска – лето 1957 года.



Но не надо думать, что, ожидая ответа из «верхов», Королев сидел без дела. Работы над спутником велись в ОКБ-1 все эти два года в

Уже в начале осени 1956 года Сергей Павлович осознал, что доверься он Академии наук, и первыми свой спутник на орбиту отправят американцы. Для него это было смерти подобно. Королев прекрасно понимал, что, окажись он вторым, и можно будет забыть о других дерзновенных проектах по покорению Вселенной.

инициативном порядке. Поэтому уже в июле 1956 года, через шесть месяцев после подписания постановления, эскизный проект спутника был готов. Несмотря на то, что он предназначался исключительно для научных задач, работы были засекречены, а спутник получил наименование «объект Д». Его-то и предполагалось запустить в космос первым.

С самого начала возникли трудности, которые даже Королеву с его

энергией и энтузиазмом не удалось преодолеть. Он надеялся, что ученые из Академии наук СССР, которым было поручено «нашпиговать» спутник приборами, увидят перспективы, открывающиеся перед ними. Королев ждал, что будет завален предложениями, из которых надо будет отобрать наиболее важное и интересное.

Вместо этого пришлось столкнуться с медлительностью и даже леностью «академиков». Предлагались эксперименты и измерения, которые не могли внести что-то новое в науку. Приборы, которые могли быть установлены на спутнике, были массивными и морально устаревшими.

Не этого ждал Королев от «науки!» Не этого!

Но и не это было самое страшное. Королев был согласен на всё, лишь бы быть первым в космосе. Однако график подготовки аппаратуры постоянно срывался.

Уже в начале осени 1956 года Сергей Павлович осознал, что доверься он Академии наук, и первыми свой спутник на орбиту отправят американцы. Для него это было смерти подобно. Королев прекрасно понимал, что, окажись он вторым, и можно будет забыть о других дерзновенных проектах по покорению Вселенной.

И тогда он пришел к трудному для себя, но необходимому для дела решению. Когда после года работы макеты спутника не были еще готовы, он дает команду своим сотрудникам параллельно с «объектом Д» готовить для запуска в космос что-нибудь другое.

25 ноября 1956 года молодой конструктор Николай Александрович Кутыркин получает задание на проектирование простейшего спутника. Именно этому аппарату и было суждено открыть космическую эру.

В начале 1957 года Королев обратился в правительство с просьбой разрешить ускорить подготовку и проведение первых пусков двух

Об авторе:

Александр Борисович ЖЕЛЕЗНЯКОВ родился 28 января 1957 года в Санкт-Петербурге. В 1980 году закончил Ленинградский политехнический институт (ныне Санкт-Петербургский политехнический университет), физико-механический факультет. По специальности инженер-физик.

После института работал в НИИ и КБ Санкт-Петербурга. В 1981 – 1983 г. – в Советской Армии. В 1983–2001 г. работал в АОТ «НПП «Радуга» – начальник отдела, начальник центра, заместитель генерального директора, первый заместитель генерального директора. С 2001 г. – советник директора – главного конструктора ЦНИИ робототехники и технической кибернетики. С августа 2007 г. – советник президента РКК «Энергия».

Президент Санкт-Петербургского Фонда поддержки науки и образования.

Член-корреспондент Российской академии космонавтики имени К.Э. Циолковского (РАКЦ). Член Федерации космонавтики России. Член Союза журналистов России.

Награжден медалью «В память 300-летия Санкт-Петербурга», медалями Федерации космонавтики РФ «За заслуги», имени К.Э. Циолковского, имени Ю.В. Кондратюка, имени С.П. Королева, имени В.П. Глушко, имени М.К. Янгеля, имени В.В. Терешковой, медалью Национального космического агентства Украины имени М.К. Янгеля. Указом Президента РФ награжден медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени (2007 г.). Лауреат литературной премии имени А.Р. Беляева (2005 г.).

Автор книг «Советская космонавтика: хроника аварий и катастроф» (СПб: Левран, 1998), «Летопись космической эры. 1957 год» (СПб: Система, 2002), «Летопись космической эры. 1958 год» (СПб: Система, 2002), «Летопись космической эры. 1959 год» (СПб: Система, 2003), «Взлетая, падала ракета» (СПб: Система, 2003), «Летопись космической эры. 1960 год» (СПб: Система, 2003), «Летопись космической эры. 1961 год» (СПб: Система, 2004), «Тайны ракетных катастроф» (М.: Эксмо-«Яуза», 2004), «Станция «Мир»: от триумфа до ...» (СПб: Система, 2006), «Летопись космической эры. 1962 год» (СПб: Система, 2006), «Секретный космос. Мифы и фантомы на орбите» (М.: Эксмо-«Яуза», 2006). Опубликовал более 200 статей по истории отечественной и мировой космонавтики.

ракет для вывода на орбиту искусственных спутников Земли. Такое разрешение ему было дано, но с оговоркой – сначала боевая межконтинентальная баллистическая ракета и лишь потом – спутник.

Первая боевая ракета Р-7 стартовала с полигона Тюра-Там 15 мая 1957 года. Старт, к сожалению, был неудачным – ракета взорвалась через минуту после старта из-за пожара в хвостовом отсеке.

Аварийным был и следующий пуск.

И лишь 21 августа 1957 года Р-7 нормально взлетела, без замечаний прошли все стадии полета, а головная часть отделилась от носителя. То, что боеголовке не удалось достигнуть поверхности земли, было уже такой мелочью, что об этом сегодня как-то и позабылось.

Для закрепления успеха 7 сентября пустили еще одно «изделие» (как было принято в те годы в СССР называть летные образцы военной техники).

«Рассчитавшись» с военными, Королев все усилия руководимого им коллектива сосредоточил на спутнике. Люди не спали ночами, выбивались из сил, но 3 октября ракета со спутником была установлена на стартовой площадке. А вечером следующего дня она ушла в небо.

ПРОСТЕЙШИЙ СПУТНИК—1

Хотя спутник и назывался простейшим, но создавался-то он впервые в мире. Никаких аналогов в технике тогда еще не было. Поэтому не стоит относиться к нему пренебрежительно с высот сегодняшнего дня. Первый всегда будет первым, каким бы примитивным он ни казался впоследствии.

Спутник был сделан в форме шара диаметром 58 сантиметров. На его внешней поверхности были установлены антенны в виде четырех стержней длиной 2,4 (две) и 2,9 (две) метра. Перед стартом их сложили и «спрятали» под головной обтекатель, а после выхода на орбиту они заняли рабочее положение.

Внутри герметичного корпуса были размещены: блок электрохимических источников тока; радиопередающее устройство; вентилятор; термореле и воздухопровод системы терморегулирования; коммутирующее устройство бортовой электроавтоматики; датчики температуры и давления; бортовая кабельная сеть. Корпус был выполнен из алюминиевого сплава и состоял из двух оболочек. Герметичность стыка обеспечивалась уплотнительным кольцом из вакуумной резины прямоугольного сечения. Внутренний объем заполнялся сухим азотом.

Блок электрохимических источников тока массой 51 килограмм состоял из трех батарей серебряно-цинковых аккумуляторов: две батареи для электроснабжения радиопередающего устройства, третья – для системы терморегулирования. Радиопередающее устройство включало в себя два передатчика, работавших на частотах 20,005 и 40,002 мегагерца. Сигналы спутника имели вид телеграфных посылок длительностью 0,2–0,3 секунды. Когда работал один из передатчиков, то у другого была пауза.

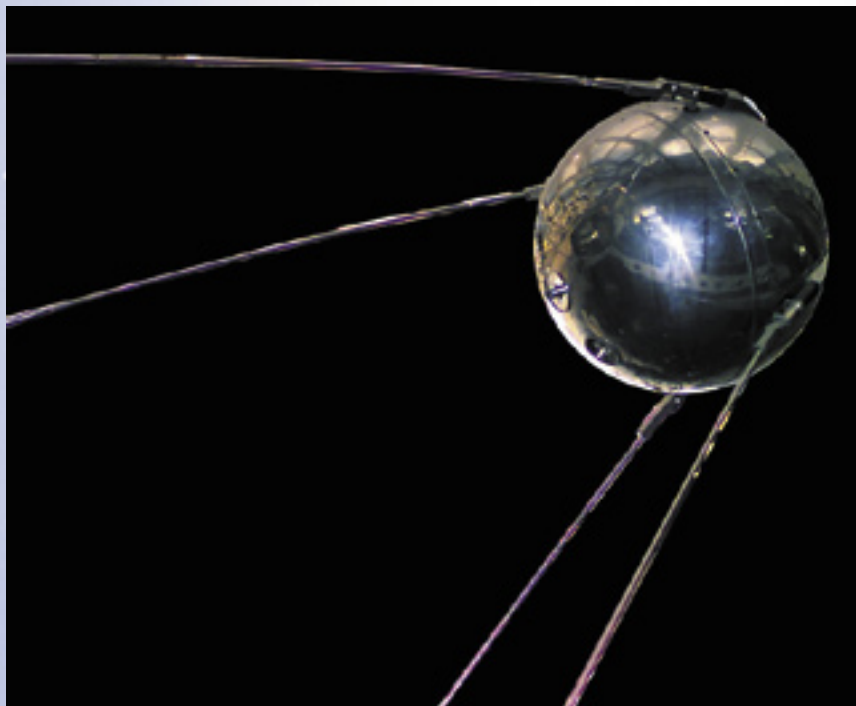
Телеметрическая информация (температура и давление) передавалась путём изменения частоты посылок сигнала и пауз между ними.

Система терморегулирования была сконструирована с радиатором и газовым контуром теплообмена. Принудительная циркуляция газа в герметичном контуре создавалась вентилятором. Система была рассчитана на поддержание стабильной температуры при наличии переменных внешних тепловых потоков. При температуре свыше 36° по Цельсию включался вентилятор, и циркулирующий азот осуществлял передачу теплоты одной из оболочек гермокорпуса. При температуре менее 20° вентилятор выключался.

Спутник был неориентированный, и четырехантенная система давала практически равномерное излучение во все стороны, чтобы исключить влияние его вращения на интенсивность принимаемых радиосигналов.

Официально первый советский спутник, так же, как и второй, запущены в соответствии с принятыми на себя обязательствами по Международному Геофизическому Году. Но он имел гораздо большее, особенно политическое, значение. Его полет удивил мир, показал мощь СССР, продемонстрировал, что на мировой арене появилась новая сверхдержава. Газета «Нью-Йорк таймс» писала в те дни: «90 процентов разговоров об искусственных спутниках Земли приходилось на долю США. Как оказалось, 100 процентов дела пришлось на Россию...».

Первый советский спутник летал 92 дня, до 4 января 1958 года, совершив 1440 оборотов вокруг Земли. Потом он вошел в плотные слои земной атмосферы и сгорел.



В физическом смысле спутник умер. Но, в переносном смысле, он до сегодняшнего дня продолжает свой полет.

НЕКОТОРЫЕ ИТОГИ ПЯТИ ДЕСЯТИЛИТИЙ

С начала космической эры минуло уже 50 лет, и можно, точнее, нужно подвести некоторые итоги, которые позволят понять, что смогло сделать человечество на «пути к звездам». Лучше всего об этом говорят цифры, поэтому – лишь статистика минувших лет.

В период с 4 октября 1957 года по 22 августа 2007 года во всем мире была предпринята 4861¹ попытка запуска космических аппаратов (КА). Из этого числа 4513 запусков были успешными, когда полностью работоспособные КА выводились на расчетные или близкие к расчетным околоземные орбиты или на траекторию полета к другим небесным телам, и частично успешными, когда КА выводились на орбиты, отличные от расчетных, либо в процессе выведения они теряли свою функциональность, а 344 запуска – аварийными, закончившимися потерей на участке выведения как ракеты-носителя (РН), так и КА. Кроме того, четыре РН (три – в СССР, одна – в Бразилии) взорва-

Попытки запуска РН предпринимались десятью странами, а также тремя международными объединениями. Для восьми стран и двух международных объединений эти попытки увенчались успехом, и они вошли в так называемый космический клуб. Прочие пока не смогли реализовать свои космические амбиции.

лись на стартовом комплексе в ходе предстартовой подготовки до выдачи команды «пуск».

Количество запущенных РН росло год от года в первые два десятилетия космической эры (от трех в 1957 году до 133-х в 1975-м). В следующее десятилетие, достигнув «пика», космические державы сохраняли свою «активность» на достигнутом уровне, после чего началось постепенное снижение числа пусков. Причиной этого в первую очередь стало окончание «холодной войны» и свертывание в СССР и США многих военных программ. Кроме того, началась коммерциализация многих направлений космической деятельности.

Попытки запуска РН предпринимались десятью странами, а также тремя международными объединениями. Для восьми стран и двух международных объединений эти попытки увенчались успехом, и они вошли в так называемый космический клуб. Прочие пока не смогли реализовать свои космические амбиции.

Больше всего запусков РН было предпринято в нашей стране – 2954 пуска, в том числе 2784 успешных и частично успешных. На втором месте США – 1461 и 1335 пусков соответственно. Третье место занимает консорциум «Арианеспейс», на счету которого 177 пусков, в том числе 168 успешных. Далее следуют Китай (115 и 102), Япония (78 и 68), консорциум «Си Лонч» (24 и 22) и прочие участники освоения космического пространства.

В ходе всех успешных и частично успешных пусков РН на околоземную орбиту было выведено 6079 КА, принадлежащих 58 странам и международным организациям и объединениям. Такое расхождение между числом «космических держав» и числом «обладателей» спутников объясняется тем, что большое число КА было выведено на орбиту членами «космического клуба» на коммерческой основе.

Как и в случае с пусками РН, подавляющее большинство запущенных КА принадлежат СССР/России и США (85,87 %). Учитывая, что большая часть КА, принадлежащих Испании, Бразилии, Малайзии, Индонезии и многим другим странам, также изготовлены советскими (российскими) и американскими специалистами, можно говорить о доминирующей роли двух великих космических держав в космической деятельности человечества.

В качестве стартовых площадок было использовано 27 мест на земном шаре. Больше всего пусков произведено с космодрома Плесецк (Архангельская область) – 1560. На втором

месте космодром Байконур – 1280. Далее следуют американские космодромы на мысе Канаверал (761 пуск) и на базе ВВС США Ванденберг (649). Пятое место занимает космодром Куру во Французской Гвиане, эксплуатируемый консорциумом «Арианеспейс» – 185 пусков. Шестое место у российского космодрома Капустин Яр – 104 пуска. Прочие стартовые площадки имеют в своем «активе» более скромные «показатели».



И последнее, что хотелось бы отметить при подведении статистических итогов пяти космических десятилетий.

По типу старта подавляющее большинство пусков РН (4775 пусков, 98,35 %) было выполнено с наземных стартовых комплексов. Лишь 36 пусков (0,74 %) было произведено с водной поверхности (стартовые платформы «Сан-Марко» и «Одиссей», а также борт российской подводной лодки К-407 «Новомосковский») и 44 (0,91 %) – с борта самолетов-носителей, взлетавших с территории космодромов Канаверал, Ванденберг, Чайна-Лейк, Кваджейн, а также из международного аэропорта на Канарских островах.

Вот такова статистика космической эры. Когда читатели получают в свои руки свежий номер журнала, эти цифры будут уже иными.

Можно только гадать, каких рубежей в покорении Вселенной достигнет человечество в следующие 50 лет. Но какими бы они ни были, люди всегда будут помнить тот миг, когда с околоземной орбиты раздалось такое простое, но такое весомое для судьбы планеты: «Бип! Бип! Бип!». ■

Специально для журнала «Внешнеэкономические связи»

¹ Здесь и далее – подсчеты автора.



Александр БУГРИМЕНКО, начальник отдела информации и маркетинговых коммуникаций ООО «Негус Экспо»

Как и где выбрать выставку

Ежегодно различные информационные ресурсы публикуют информацию о тысячах выставок самой разной тематики, проходящих в разных странах мира. Некоторые специализированные выставки представлены сотнями (строительные, продуктовые, машиностроительные, сырьевые), другие десятками (инновационные, горные, трубные) и некоторые единицами — совсем уж экзотические (шляпные, эротических товаров, погребальных услуг). Причем в некоторых странах предлагается до 200 выставок одинаковой тематики. Участвовать во всех подряд совершенно невозможно и бессмысленно, но как понять, как и где выбрать и на чем остановиться?

В поисках ответа на этот вопрос мы готовы поделиться своими наблюдениями, основанными на 15-летнем опыте работы в выставочном бизнесе, в частности по зарубежным специализированным отраслевым выставкам и конференциям.

Первый надежный ориентир — это членство выставки в высших квалификационных международных организациях, в первую очередь это UFI — Всемирная ассоциация выставочной индустрии. Знак «UFI» — это признание выдающейся роли выставки в развитии экономики страны или

региона. (Для российского рынка актуален и знак «МСВЯ» — Международного союза выставок и ярмарок СНГ и стран Балтии.) Знаки UFI и МСВЯ — это сигнал о том, что выставка имеет свою успешную коммерческую историю и хорошую репутацию.

Второй ориентир — выставочная статистика. Здесь все предельно просто: чем длиннее история выставки, чем больше площадь выставки, чем больше число экспонентов и посетителей, тем выставка авторитетнее. Но не надо забывать, что выставка отражает состояние соответствующего

предметного рынка. Поэтому сравнение статистических данных имеет смысл только по выставкам одной тематики.

ГДЕ ВЫБИРАТЬ ВЫСТАВКУ?

Не будем говорить о тех справочниках и каталогах выставок на «бумажных носителях», которые были распространены в прошлом (теперь уже прошлом) веке. Триумф всемирной паутины, почти безграничные информационные возможности интернета с его оперативностью и всеохватностью стал сегодня хотя и не единственным, но главным источником информации о выставках.

Однако интернет сегодня, хорошо это или плохо, имеет два лица. С одной стороны — это бездонный источник разнородной информации. С другой — средство рекламы, характеризующее массовым охватом целевых и нецелевых аудиторий. В таком качестве он используется сотнями тысяч компаний по всему миру, и уж повсеместно — всеми выставочными. Среди них выставочные центры и

организаторы выставок, отраслевые ассоциации, союзы и общества, выпускающие в сеть информацию о своих мероприятиях, а также информационные порталы, специализирующиеся на размещении информации о проводимых разными организаторами выставок и конференций, не говоря уже о разного рода турбюро и организаторах бизнес-поездки, размножающих информацию лучше всякого высокопроизводительного ксерокса.

ЧТО ПРЕДЛАГАЕТ РУНЕТ?

Десятки организаторов и устройств выставок, сотни сервисных компаний по обслуживанию выставок и тысячи турфирм выбрасывают в сеть свои и заимствованные планы выставок.

Причем 90 % информации о зарубежных выставках в Рунете либо просто сообщает о факте их проведения (в лучшем случае – сопровождая описанием в три строки), либо – служит средством открытой рекламы владельцев сайтов.

Оставшиеся 10 % представляют собой запутанную смесь статей, обзоров, интервью, репортажей, часто рекламного характера, попадаются и аналитические статьи, и случайные тексты, авторы которых дают совершенно субъективную оценку тем или иным мероприятиям, основываясь

на личных ощущениях от посещения какой-либо выставки и экстраполируя эту оценку на весь выставочный бизнес.

А вот достоверной статистики в сети по-прежнему чрезвычайно мало, к тому же она разрознена и тонет в рекламе. Рождаясь на десятках сайтов компаний-организаторов, мелкие ручки рекламы и информации сливаются в реки, становятся полноводными, и вот уже девятый вал – где-то относительно чистый, где-то мутный, захлестывает Рунет. Сотни информационных и корпоративных сайтов заимствуют друг у друга одни и те же сообщения, выписывая их в интернет.

Многие, в основном ведущие игроки рынка, давно наработали определенный репутационный капитал, дорожат им и потому говорят правду, другие приукрашивают действительность, третьи просто врут, причем из года в год одинаково беззащитно. До сих пор можно встретить на многих сайтах информацию о несуществующих уже выставках, которые якобы будут проходить в будущем и пользуются поддержкой влиятельных организаций.

Потенциальный участник или посетитель выставки в поисках информации о выставках сталкивается с информационным хаосом, царящим

в интернете, предлагающем пользователям миллионы сайтов с абсолютно идентичной информацией. И в этом хаосе пользователь зачастую не в состоянии найти первоисточник требуемой информации.

А КАК У НИХ?

Зайдем на немецкий портал www.exprodatabase.com. Будучи сайтом немецкого специализированного издательства «Deutscher Fachverlag GmbH», которое занимается публикацией различных журналов, справочников и каталогов, ориентированных на организацию выставок, ярмарок и конгрессов, портал решает множество задач, в том числе дает возможность поиска информации о выставках – полной, качественной и гарантированно достоверной, по нескольким «ключам» – названию, стране, месту и времени проведения.

Информация носит исчерпывающий характер: указываются показатели выставочной площади, количественно-качественный состав экспонентов и посетителей и т. д., основанные на независимых данных. Потенциальный экспонент получает необходимые и достаточные исходные данные для сравнения, оценки и выбора выставок, точно так же, как он это делает при покупке «Мерседеса» и йогурта

Аналогичную информацию размещает сайт национального отраслевого объединения Ассоциации немецких торговых ярмарок (AUMA) www.auma.de.

И СНОВА, КАК И ГДЕ ВЫБИРАТЬ ВЫСТАВКУ И ЧТО МЫ ПРЕДЛАГАЕМ

На выставочном «фронте» России действуют тысячи компаний, включая разного рода временщиков, непрофессионалов и мошенников (не будем о них).

В числе наиболее цитируемых информационных сайтов и порталов, размещающих информацию о проводимых выставках не только в России, но и за рубежом (о чем, собственно, и идет речь), хорошо зарекомендовавшие себя интернет-порталы www.exponet.ru и www.allexpo.ru.

Что нужно пользователю? Прежде всего сайт, на котором он найдет не просто сводный список выставок,



Генеральный директор выставочной компании «Негус Экспо» (Россия) Ольга Артюхова и Иржи Нечас, генеральный директор строительной фирмы Expro Unit Europe (Чехия)

суммированный из других источников, а проверенную информацию, которая перед размещением профессионально проанализирована, систематизирована, адаптирована и дополнена таким образом, чтобы убрать откровенную дезинформацию; обеспечить максимально возможную степень достоверности качественных и количественных характеристик; не пропагандировать явно сомнительные проекты (прежде всего – «первогодки»).

И таким сайтом, без ложной скромности, является сайт компании «Негус Экспо» – www.exproclub.ru – которая уже более 15 лет специализируется на предоставлении всего спектра услуг по организации участия и посещения зарубежных выставок и конференций. Если можно так сказать, «в клубе» «Негус Экспо» на постоянной основе можно встретить самые известные в России промышленные компании.

Но почему за информацией по выставкам нужно идти на www.exproclub.ru? Да потому, что все вышесказанное из того, что нужно по-

тенциальному экспоненту, он найдет на этом сайте, который, кстати, служит самой компании «Негус Экспо» всего лишь одним из инструментов маркетинга, поскольку основная деятельность компании – предоставление сервисных услуг по организации участия и посещения выставок и конференций за рубежом.

1. Именно здесь учтены все самые прогрессивные наработки для удобного поиска информации о выставках – полной, качественной и гарантированно достоверной.

2. Именно здесь он найдет не просто сводный список выставок, а проверенную информацию, профессионально проанализированную и систематизированную.

3. Именно эта информация на партнерских началах публикуется затем на www.exponet.ru, www.allexpo.ru и других интернет-ресурсах.

И пусть здесь нет тех тысяч больших и малых выставок и выставочек, которые существуют на чисто информационных порталах, по самым разным секторам, однако наи-

более популярные и востребованные международные промышленные мероприятия находят здесь свое отражение. Ведь включаются они на сайт «Негус Экспо» по большей части после соответствующих запросов «членов клуба» и в корреляции с планами компаний, участвующих в зарубежных выставках не один год, изучающих рынки сбыта своей продукции и проводящих свои маркетинговые исследования. Выходит, отдел информации и маркетинговых коммуникаций «Негус Экспо» имеет «своих людей» в штате большинства компаний-участниц.

К тому же отдел информации «Негус Экспо» оперативно реагирует на все запросы и по тем выставкам и конференциям, которые интересны посетителям сайта и не найдены здесь. Пока не найдены – ведь поступивший запрос есть руководство к действию, результатом которого вскоре становится появление искомой информации на www.exproclub.ru.

Выбор за вами. ■



PRS:ru

«Пресс-секретарь» – новая он-лайн газета для взыскательного читателя, утратившего доверие ко многим бумажным изданиям. PRS.RU, открывшись в трудный год парламентских выборов, в отличие от большинства СМИ, предоставляет только объективную информацию. Газета не навязывает читателю своих оценок, в равной степени информируя об акциях правых и левых партий, об инициативах двух российских «партий власти». Газета уважает своего читателя и его время, а потому в PRS нет засилья криминала, подробностей личной жизни светской тусовки, а реклама называется рекламой.

В газете собран уникальный коллектив журналистов, пришедших к нам из таких СМИ, как «Известия», «Независимая газета», «Московский комсомолец», «Российская газета», РИА «Новости», ИТАР-ТАСС, журнал «Профиль», работавших для The Independent, Washington Post, американского Newsweek и многих других. Они устали от цензуры и субъективных ограничений, продиктованных финансовой ангажированностью большинства существующих на рынке СМИ.

PRS - первая общенациональная интернет-газета, существующая не только в интернете! Каждый месяц выходит бумажная версия издания «Пресс-секретарь» - дайджест с самыми актуальными, острыми и популярными материалами PRS.RU.



Старые одежды, новая Конституция



Празднование шестнадцатой годовщины обретения независимости Украины в репортаже корреспондента PRS.RU. Президент Украины Виктор Ющенко заявил о начале проекта «Украинский флаг в каждую семью» и пообещал народу новую Конституцию. Читайте в газете WWW.PRS.RU.

У ЦРУ в 2001-м не было ни стратегии, ни тактики



Внутренняя инспекторская проверка в ЦРУ выявила вопиющие недочеты в работе его бывшего руководства накануне терактов 2001 года. В июне 2003 года был подготовлен специальный доклад комиссии по внутренним расследованиям ЦРУ. Почему американская разведка так и не разработала эффективную стратегию уничтожения террориста номер один – читайте в газете WWW.PRS.RU.

Получение визы – хождение по мукам



Корреспондент PRS.RU на своем примере убедился, как сложно получить визу в разгар туристического сезона. Почему аллергию у всех без исключения консульских работников Европы и Северной Америки вызывают одиноко путешествующие личности – в газете WWW.PRS.RU

Саркози и Меркель не успевают за своими рейтингами



Французский президент и немецкий канцлер по-разному добиваются высоких показателей в опросах общественного мнения. PRS проанализировал, как Саркози «продержался» первые сто дней своего правления. В чем секрет популярности германского канцлера Ангелы Меркель, отметившей «экватор» своего правления, - в газете WWW.PRS.RU.

WWW.PRS.RU – Газета без цензуры!

ВЭС-клуб

EER club





ИЗ ИСТОРИИ «МАКСА»

Московский авиасалон ведет отсчет с выставки «МосАэроШоу-92», прошедшей в Жуковском летом 1992 года. Тогда удалось открыто продемонстрировать практически все новинки отечественной авиационной и ракетостроительной промышленности. На следующий год организаторы, вдохновившись успехом, решили посоревноваться с такой признанной мировой выставкой авиационной техники, как французский авиасалон в Ле-Бурже. С этого же года авиасалон и стал называться «МАКСом». Осо-

бенностью «МАКС-93» стал географический разброс: часть экспозиций разместили в Москве, в комплексе на Красной Пресне. Вскоре авиационно-космический салон приобрел международную известность.

С 1995 года салон проходит только в Жуковском. «МАКС-97» впервые открывал президент Ельцин.

С 1999 года все «МАКСы» открывает Владимир Путин. На «МАКС-99» он приехал в качестве премьер-министра. Ради открытия «МАКС-2001», по слухам, Путин даже сместил свой отпуск.

В 2003-м он забрался в кабину вертолета Ми-28, а на «МАКС-2005» уже сам прилетел на вертолете – вместе с королем Иордании.

«МАКС» – то место, где Владимира Путина можно было встретить в самых неожиданных местах. Однажды он демократично отобедал на «шведском столе» местного рестораника. А как-то во время переез-

да президентского кортежа от одного павильона к другому притормозил около ларька с мороженым. Путин выбрал рожок и пломбир, лично расплатившись с продавщицей.

«МАКС-2007»

В 2007 году авиасалон проводился под патронажем председателя Правительства РФ. Согласно традициям, открыл авиасалон Президент России. На «МАКСе» демонстрировались авиационная техника и вооружение, экспериментальные установки, опытные образцы летательных аппаратов и боевых комплексов, которые по ряду причин не могут показываться за рубежом. В первые три дня авиасалон работал для представителей политики и бизнеса, следующие три дня был открыт для посетителей.

Из показательных полетов следует отметить выступление легендарных пилотажных групп «Русские витязи» и «Стрижи», вызвавшее осо-

«МАКС-2007»

С 21-го по 26 августа в подмосковном городе Жуковском проходил VIII Международный авиационно-космический салон «МАКС – 2007».



EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • 2007

бый ажиотаж среди зрителей. Группы пошли на рекорд и выполнили фигуру высшего пилотажа «бочка», причем в составе звена сразу из девяти самолетов.

Привлек внимание посетителей авиасалона и американский стратегический бомбардировщик В-52 «Стратофортресс» («Стратосферная крепость»). Этот самолет – летающая легенда. В историю эта «крепость» влетела в качестве символа вьетнамской войны. В конце 60-х она еще раз прогремела на весь мир: один из В52 разбился в Гренландии, где, пробив двухметровый слой льда, затонул с четырьмя водородными бомбами на борту. Бомбы чудом не взорвались.

Сейчас В-52 штурмует Книгу рекордов Гиннеса по оригинальному



показателю: средний возраст самолетов этой марки приближается к 50 годам. Название машины популярно до сих пор и часто используется в далеких от авиации сферах: коктейль В-52, сеть ночных клубов, казино, мужской журнал.

Весьма показательно, что Московский авиасалон, начинавшийся как военная выставка, приобретает все более гражданский характер. Это соответствует мировым тенденциям. Продажи пассажирских, грузовых и специальных самолетов в мире многократно превышают объемы продаж военных летательных аппаратов. К тому же военные контракты, как правило, заключаются на межгосударственном уровне во время визитов глав государств.

ИТОГИ

«МАКС-2007» совершил значительный рывок за последние два года. Если на предыдущем авиасалоне в 2005 году были представлены 520 российских и 135 зарубежных компаний, то в этом году – 540 отечественных и 247 из-за рубежа. Российский потенциал участников можно считать исчерпанным, а почти двукратный прирост «иностранцев» демонстрирует увеличившийся авторитет Московского салона и перспективность евразийского рынка. На салоне работали пять министров обороны иностранных государств, восемь заместителей глав военных ве-



домств, 10 командующих ВВС и ПВО государств СНГ. За время работы салона было организовано 300 встреч и переговоров с 70 иностранными делегациями. По самым скромным подсчетам, «МАКС-2007» посетили более 600 тысяч человек.

Общая сумма заключенных на «МАКС-2007» контрактов составила более чем 3 млрд долларов. Одной из крупных сделок стало подписание компанией «Ильюшин» контракта на поставку шести самолетов Ту-204-100



«Авиалиниям 400», контракта по финансовому лизингу на поставку шести Ан-148 с «ГТК Россия» с опционом еще на шесть самолетов и протокола о взаимопонимании о приобретении самолета Ил-96-300. Общая сумма сделки оценивается примерно в \$500 млн. Кроме того, компания подписала контракт с иранской авиакомпанией на \$200 млн и кубинской – на \$150 млн. Авиакомпания «Атлант-Союз» объявила о размещении заказа на четыре суперсовременных «Боинга». «Гражданские самолеты Сухого» подписали соглашение с итальянской «Алениа Аэронатика» о создании совместного предприятия по продажам и послепродажному обслуживанию

самолетов «Сухой Супер Джет-100». Кроме того, на \$330 млн «Рособоронэкспорт» подписан контракт о поставке в Индонезию шести самолетов. Этот контракт стал самым крупным военным соглашением между двумя странами. Стоимость трех Су-27СКМ и трех Су-30МК2 оценивается приблизительно в \$300 млн. Также подписано соглашение о создании СП по обработке титановых деталей между американским «Боингом» и российской корпорацией «ВСМПО-АВИСМА».

Следующий салон, как ожидается, состоится летом 2009 года. ■

Материал подготовил
Алексей АГЕЕВ



В древности в раздолье донских степей пересекаются судьбы многих европейских и азиатских народов. История этого края насыщена яркими историческими событиями, когда расцвет культуры сменялся повсеместным опустошением и разорением.

История земли донской

ДРЕВНОСТЬ. СКИФИЯ

В конце бронзового века эти земли населяли племена киммерийцев, которые с наступлением железного века были вытеснены пришедшими с востока скифами. Скифия, которая раскинулась на огромной территории между Дунаем и Доном, описана еще «отцом истории» Геродотом. Воины, искусные мастера и неутомимые кочевники, скифы, испытали сильное влияние древнегреческой культуры. Греческая фактория, основанная в VI веке до н.э. у Таганрогского залива, долгое время играла роль своего образного культурного моста между стоявшими у истоков европейской цивилизации греками и скифами-кочевниками, соединявшими в себе черты изысканности и необузданного темперамента Востока. Основным занятием скифов было разведение лошадей и овец. Близ Таганрога найдены богатые курганные могильники скифского времени, в которых обнаружены бронзовая скифская посуда, ножны мечей, разнообразные украшения из золота, выполненные в скифском зверином стиле.

АНТИЧНЫЙ ТАНАИС

В I веке до н.э. эллины основали город Танаис. Город, получивший название в честь реки, на которой стоял (Танаисом греки называли Дон), яв-

лялся крупным деловым центром. Будучи греческим, Танаис, тем не менее, никогда не закрывал ворота перед движущимися из Европы в Азию и обратно торговцами и путешественниками. О ведущей роли торговли в жизни города говорит огромное количество подвалов, вместимость которых превышает потребность города в продовольственных запасах. К концу IV века он пришел в запустение, причины которого неизвестны до сих пор.

СРЕДНЕВЕКОВЬЕ. ХАЗАРЫ И СЛАВЯНЕ

Богатая степная природа Дона всегда привлекала племена кочевников. Здесь были и готы, и гунны, и авары. В начале VII века в этой местности ведущее положение занимают хазары. Как гласит легенда, на месте, где впоследствии была построена столица Хазарского каганата — Саркел, не было камня, годного для постройки. Хазары обратились к Византии с просьбой помочь построить на Дону крепость для обороны от общего врага — арабов. Строительство велось византийскими и местными мастерами несколько лет. Город имел две линии обороны, крепостные сооружения поражали современников безукоризненной техникой кладки и геометрической правильностью. За этот город сражались славные дружины

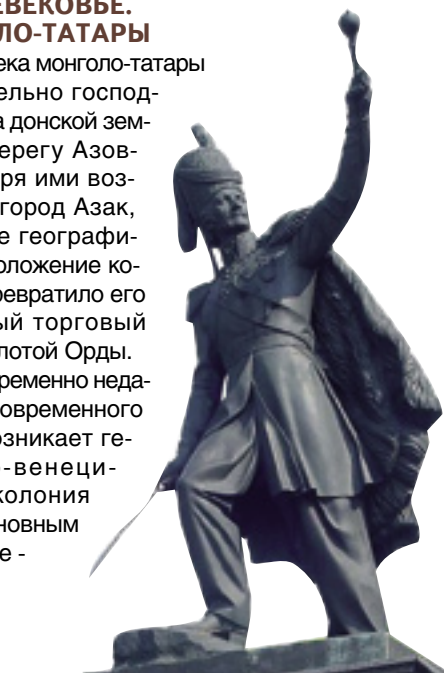
киевского князя Святослава, в 965 году покорившего хазарский Саркел, что открыло ему дорогу к Дону. На месте Саркела вырос славянский город Белая Вежа.

Однако Святослав не смог укрепиться здесь надолго. Понятие «степь» стало ассоциироваться со смертельной угрозой, исходившей от пришедших на донские земли печенегов и половцев. Памятник древнерусской литературы «Слово о полку Игореве» сохранил поэтическое, полное драматизма, описание одной из многочисленных схваток русских князей с половцами. У берегов Северского Донца — притока Дона — произошла кровавая битва Игоря с половцами. Об этом событии напоминает памятник русичам, что высится на вершине Караул-горы в Белой Калитве.

СРЕДНЕВЕКОВЬЕ. МОНГОЛО-ТАТАРЫ

С XII века монголо-татары безраздельно господствуют на донской земле. На берегу Азовского моря ими возводится город Азак, выгодное географическое положение которого превратило его в крупный торговый центр Золотой Орды.

Одновременно недалеко от современного Азова возникает генуэзско-венецианская колония Тана. Основным предметом





том экспорта колонистов была рыба. Пошлина от ввоза азовской рыбы в Италию являлась одним из главных средств пополнения государственной казны. Однако в результате походов Тамерлана против Золотой Орды произошёл упадок и Таны, и Азака.

СРЕДНЕВЕКОВЬЕ. ОСМАНСКАЯ ИМПЕРИЯ

В XV веке на побережье Азовского моря утверждается власть Османской империи. Именно побережье Азовского моря послужило камнем преткновения в сложных отношениях между Россией и Османской империей. Турки превратили Азов в могучую крепость, но в городе не угасала и торговая деятельность. Через него русские купцы продолжали торговать с Востоком.

НОВОЕ ВРЕМЯ. КАЗАЧЕСТВО

С XVI века история донской земли немислима без казачества. Большая часть степей не была заселена, поэтому именно сюда, в район Дикого поля, которое начиналось

сразу за рязанской землей, устремляется страдающее от крепостного гнета сельское население. Поскольку власть Российского государства не распространялась на эти земли, здесь расцветает казачья вольница. Складывается своеобразная военно-политическая организация казаков — Войско Донское. Высшим органом власти становится круг, собиравшийся в главном городе Войска — Черкаске. Постепенно казаки становятся замкнутым военным служилым сословием, которое имело большие привилегии по сравнению с другими сословиями государства. Они обладали большей личной свободой, не несли повинностей, не платили государственных податей, имели право носить одежду старого покроя и бороду. Помимо этого, они регулярно получали царское жалование за службу. Наличие мощной военной силы, защищающей южнорусские границы от турок и татар, было выгодно государству. В основном казаки не вели постоянного хозяйства, помимо службы

их основными занятиями были рыболовство, охота, бортничество, а также боевые вылазки. Регулярной добычей для казаков являлся принадлежащий туркам Азов. Казаки удерживали город в течение пяти лет и покинули крепость лишь по просьбе московского правительства. Только в 1696 году в результате Азовских походов Петра I был взят Азов и открыт выход России к Азовскому и Черному морям.

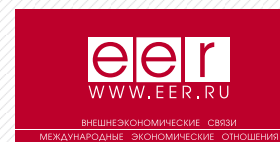
С XVIII века Российское государство начинает активно вмешиваться в войсковые порядки. Область Войска Донского официально входит в состав России, теряя при этом свою автономию. Казаки были включены в состав Вооруженных сил России как иррегулярное войско. С этого времени они использовались во всех войнах, которые вела Россия.

КАЗАЧЕСТВО. ХОЗЯЙСТВО

Заселение Дона сопровождалось развитием сельского хозяйства. Ведущей агрокультурой становится пшеница, причем темпы роста ее товарного производства вдвое превышают темпы роста населения в этих районах. К концу XIX века Область Войска Донского выходит на одно из первых мест в России по продаже зерновых культур. Если еще в конце XIX века уборка хлебов производилась в основном вручную, то уже в первые 15 лет XX столетия большинство казачьих хозяйств использовали сельскохозяйственные машины. Местный Аксайский завод сельскохозяйственного инвентаря в изобилии обеспечивал спрос казачьих хозяйств на плуги и бороны, а Таганрогский завод перед Первой мировой войной наладил даже производство тракторов. Донской табак отличался высоким качеством и пользовался повышенным спросом не только в России, но и за ее пределами. Настоящей гордостью области являлось коневодство, сильно развитое здесь вследствие исторической традиции казачьей военной службы. В течение многих лет оно обеспечивало замечательными строевыми конями не только самих казаков, но и регулярную русскую кавалерию (драгунские, гусарские, уланские полки). ■

ПОДПИСКА – 2007

● Подписка на журнал «Внешнеэкономические связи» оформляется в любом почтовом отделении связи России:



по Объединенному каталогу «Пресса России», подписной индекс – 11190.

по Каталогу Агентства «Роспечать», подписной индекс – 82560.

● Подписка через редакцию

Подписка осуществляется с любого номера и на любой срок. Стоимость редакционной подписки на 2-е полугодие 2007 года (включая почтовые расходы) составляет:

- на территории РФ – 600 руб.,
- на территории стран ближнего зарубежья – 800 руб.,
- на территории стран дальнего зарубежья – 1100 руб.

Для оформления заявки свяжитесь с отделом подписки по телефону: (495) 248-37-64 или по e-mail: moscow@eer.ru (контактное лицо – Геннадий Агеев), или подпишитесь через интернет-сайт: <http://www.eer.ru>

Подписной купон

ФИО _____
 Индекс _____ Область _____
 Город _____ Улица _____
 Дом _____ Корпус _____ Стр. _____ Квартира _____
 Номера с _____ по _____
 Сумма, оплаченная за подписку _____

■ Заполненный купон необходимо приложить к оплаченной квитанции

Извещение

ИП Федоренко М.А., ИНН 772771744520
 р/с 40802810420000007541 в ВТБ 24 (ЗАО), г. Москва
 ИНН 7710353606
 к/с 30101810100000000716
 БИК 044525716
 Плательщик _____
 Адрес _____

| Название платежа | Сумма |
|--|-------|
| Журнал «Внешнеэкономические связи» номеров | |

Кассир

Подпись плательщика

Квитанция

ИП Федоренко М.А., ИНН 772771744520
 р/с 40802810420000007541 в ВТБ 24 (ЗАО), г. Москва
 ИНН 7710353606
 к/с 30101810100000000716
 БИК 044525716
 Плательщик _____
 Адрес _____

| Название платежа | Сумма |
|--|-------|
| Журнал «Внешнеэкономические связи» номеров | |

Кассир

Подпись плательщика

● Подписка через агентства:

- ЗАО «МК-Периодика», г. Москва, тел. (495) 681-57-15
- ЗАО «Урал-Пресс», г. Екатеринбург, тел.: (343) 375-85-82, 375-85-72
- ООО «Вся Пресса», г. Москва, тел.: (495) 787-34-49, 787-34-47
- ООО «Интер-Почта-2003», г. Москва, тел. (495) 500-00-60
- ООО «КА «Союзпечать», г. Москва, тел.: (495) 707-12-88, 707-12-89
- ООО «Агентство «Артос-ГАЛ», г. Москва, тел.: (495) 603-27-30, 603-27-31
- ООО «Урал-Пресс XXI», г. Москва, тел. (495) 789-86-36
- ООО «ЭксПресс», г. Москва, тел.: (495) 234-23-80, 783-90-29
- ООО «Компания Коммерсант-Курьер», г. Казань, тел. (843) 291-09-77

➤ ПОДПИСКА 2007



**Московский государственный институт
международных отношений (Университет)
Министерства иностранных дел
Российской Федерации**

МГИМО – Университет

МГИМО – один из старейших образовательных комплексов страны по подготовке специалистов международного профиля.

Ректор – Анатолий Васильевич ТОРКУНОВ,
Чрезвычайный и Полномочный Посол РФ,
член-корреспондент РАН, доктор политических наук,
профессор.

Факультеты

Международных отношений
Международно-правовой
Международных экономических отношений
Международной журналистики
Политологии
Международного бизнеса и делового администрирования
Базовой подготовки (подготовительный)
Повышения квалификации.

Институты

Институт Внешнеэкономических связей
Институт Европейского права
Международный институт энергетической политики и дипломатии
Международный институт управления.

Формы обучения: очная.

Институт внешнеэкономических связей МГИМО – Университета

ИВЭС МГИМО – Университета создан в 2000 году на базе вечернего факультета международных экономических отношений, существовавшего в МГИМО с 1958 года.

Директор – Валерий Александрович ЧАСОВОЙ,
кандидат экономических наук.

Направления обучения:

бакалавр коммерции (четыре года)
специалист коммерции (один год) и бакалавр коммерции (четыре года)
магистр коммерции (два года)
отделение второго высшего образования
(три года) – без отрыва от основной работы.

Форма обучения: очно-вечерняя.

Для желающих совместить работу с учебной
открыто очно-заочное (вечернее) отделение

Адрес: 119454, г. Москва, проспект Вернадского, д. 76.
Приемная комиссия 434-92-71,
факс 434-90-66
Internet: <http://www.mgimo.ru>



Attend The World Money Show London—Meet and Hear Global Investment Experts, Professional Traders, and Financial Advisers

The WORLD
MONEY SHOW[®]
by InterShow
Uniting the Global Investment Community

30 November – 1 December 2007
QE II Conference Centre
London, England



The World Money Show London is a unique one-stop educational resource for everything relating to investing, trading, and your money. Today's global financial arena gives us unprecedented opportunities in investing, trading and wealth management. **The World Money Show London** provides private investors and traders with the knowledge and tools to profit from these opportunities. At our third annual event in London, we will present:

- Commentary by distinguished speakers from the media, markets, economics, public companies, and financial services
- Opportunities to meet and question market experts, gain essential knowledge, and formulate investment and trading strategies
- Exhibitors from many sectors of the investment industry
- Trading tools and strategies from leading providers, with live trading demonstrations on Friday afternoon

And much more! Admission is FREE.

Media Partner



To Register for The World Money Show London Visit
china.worldmoneyshowlondon.com **Your priority code is 008944**