



ШОС – новая модель
межгосударственных
отношений



Новый Иран готов к сотрудничеству
Голамреза Ансари – Посол Исламской Республики Иран



Российское Агентство
поддержки малого
и среднего бизнеса



- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ В НЕДВИЖИМОСТЬ В США
- ОПЕРАЦИИ С ОБЪЕКТАМИ НЕДВИЖИМОСТИ В США
- АУДИТ И ПОДБОР ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В АМЕРИКАНСКУЮ НЕДВИЖИМОСТЬ
- ПАРТНЕРАМ И ИНВЕСТОРАМ:
ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА,
ЮРИДИЧЕСКИЕ КОНСУЛЬТАЦИИ,
СОЗДАНИЕ КОМПАНИЙ В США
ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЛОВЫХ ПОЕЗДКОВ В США,
ПОЛУЧЕНИЕ РАБОЧИХ ВИЗ

■ Tel. +1 (212) 810-0-880
E-mail: rei@eerrm.com

350 стендов, более 320 семинаров, 20 дискуссий, 120 докладов

Посетите *The World Money Show*. Вход бесплатный...



Познакомьтесь с ведущими экспертами по глобальным инвестициям и откройте для себя новые возможности выгодного вложения капитала!

Мы приглашаем вас стать гостем **The World Money Show Orlando** в городе Орландо. Участие в **The World Money Show** абсолютно бесплатное. Присоединяйтесь к более чем 10 000 инвесторов-единомышленников и получите возможность пользоваться советами свыше **120 экспертов по экономике и глобальным инвестициям** в ходе работы более **20 дискуссий** и **320 семинаров**. В выставочном зале вы также сможете ознакомиться с работой **350 ведущих компаний** в области новейших финансовых технологий.

Откройте для себя новые горизонты – найдите новые способы разнообразить ваш портфель ценных бумаг при помощи механизмов мирового рынка. В программе – доклады аналитиков из **Австралии, Канады, Китая, Японии, России, ЮАР, Великобритании и США**. Они представят картину политического, экономического и инвестиционного климата в этих странах. Наше **The World Money Show** в Орландо – главное событие года!



✓ **ПОСЕТИТЕ** более 320 бесплатных семинаров на ваш вкус.

Их цель – расширить кругозор частных инвесторов и предложить детальный анализ возможностей различных секторов экономики.

✓ **УВЕЗИТЕ** домой советы по инвестициям ценой в сотни долларов. Вам они достанутся бесплатно.

✓ **СРАВНИТЕ** возможности ведущих компаний – в работе примут участие более 350 паевых инвестиционных фондов, специалистов по денежным операциям, Интернет-сервисов и консалтинговых фирм

✓ **ПОЗНАКОМЬТЕСЬ** с редакторами лучших финансовых изданий

✓ **УЗНАЙТЕ**, что думают о состоянии рынков более 120 ведущих мировых финансовых аналитиков

The WORLD MONEY SHOW[®]

Uniting the Global Investment Community

Орландо, штат Флорида, США
7-10 февраля 2007 г.

350 стендов, более 320 семинаров, 20 дискуссий, 120 докладов

Profit Now From These Experts...

 <p>Robert Froehlich Vice Chairman, Investment Strategy, DWS Scudder Investment Megatrends</p>	 <p>Andrey Dolgorukov Trade Representative, Russian Trade Federation Investing Around the World Panel</p>
 <p>Richard E. Band Editor Richard E. Band's Profitable Investing Profits from the Presidential Cycle</p>	 <p>Jeffrey Everett Chief Investment Officer-Retail Templeton Global Equity Group Basic Ingredients for Successful Global Investors</p>
 <p>Joe Battipaglia Executive Vice President and CIO, Ryan, Beck & Co, LLC How to Prosper in the Year Ahead</p>	 <p>Ed Finn Editor and President, Barron's What's Ahead for Stocks, Bonds, Real Estate, and the Economy</p>
 <p>Frank Cappiello Chairman and Managing Director, Montgomery Brothers, Cappiello, LLC The "New" American Economy and Wall Street: Perils & Possibilities 2007-2008</p>	 <p>Flaine Garzarelli Chair Garzarelli Investment Management Name That Stock Lunch: A Panel of Experts Compete for Top Honors</p>
 <p>Harry S. Dent Author The Next Great Bubble Boom The Great Boom and Bust Ahead</p>	 <p>John P. Dessauer Editor John Dessauer's Investor's World The Shocking Truth About the Dollar, the US Current-Account Deficit, and Corporate Profits and many more!</p>

Полный список докладчиков – на сайте www.WorldMoneyShow.com

NYSE Group



ROYALE ENERGY, INC.
Diamond Sponsors

Snap Sheets

Fidelity INVESTMENTS

Platinum Sponsor



Gold Sponsor

eer magazine.com
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ
EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS
Media Partner



Для регистрации посетите сайт www.WorldMoneyShow.com

По вопросам рекламы обращайтесь по телефонам в США: +1 800/822-1134, +1 800/970-4355.

Код регистрации 007332

Производство компании InterShow • 1258 N. Palm Avenue, Sarasota, FL 34236 • www.InterShow.com

Представитель InterShow в Москве: +7 495-248-2085, e-mail: wms@iisdsp.org



Издательский проект Международного института проблем устойчивого развития

Главный редактор – Максим Александрович ФЕДОРЕНКО
maxim@fedorenko.org

Директор издательства – Олег Олегович БОБРЫШЕВ
bobryshev@eer.ru

Исполнительный директор – Геннадий Иванович АГЕЕВ
Зам. главного редактора – Виктор Александрович МАЛЬЦЕВ
malcev@eer.ru

Зам. главного редактора – Андрей Валерьевич АБРАМЕНКОВ
abramenkov@eer.ru

Служба распространения – Владимир Валентинович ОВЧАРЕНКО

Дизайн и верстка – Егор Михайлович МОГИЛЕВСКИЙ

Редактор английского текста – Майки ТАЙНМАУТ

Корректура – Наталья Николаевна ТАРАСЕНКО

Представительства за рубежом
Украина, Вадим Галицин: +380 (44) 537-03-50
Финляндия, Хейке Тиихонен: +358 (0) 50 402 460 02
Великобритания, Патрик Макфеил: + (44) 77 118 986 69
Швеция, Хелена Тиихонен: +46 (0) 8 761 81 81
США, Ассоциация корреспондентов ООН (UNCA)
Денис Сериков: +1 (573) 529 35 11

Отдел рекламы – Дмитрий Евгеньевич САНДЫРЕВ,
Web-обеспечение – Александр Иванович ОРОБИНСКИЙ,
Александр Максимович ФЕДОРЕНКО

Телефон редакции +7 (495) 248-2085, эл. почта: eer@eer.ru

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЖУРНАЛА «ВЭС» В РОССИИ

Распространение по VIP-списку:

Президент РФ; Администрация Президента РФ; председатель Правительства РФ; Министерство иностранных дел РФ; Министерство экономического развития и торговли РФ; Совет Безопасности; Совет Федерации; Государственная Дума РФ; представители Президента РФ в федеральных округах; руководители субъектов РФ; посольства зарубежных стран в РФ; правительство города Москвы; Московская городская Дума; научные учреждения и высшие учебные заведения; Торгово-промышленные палаты; представительства зарубежных фирм и компаний в России.
Розничная продажа. Распространение по подписке.

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЗА ПРЕДЕЛАМИ РОССИИ

Распространение по VIP-списку: главы государств; международные организации; посольства РФ в зарубежных странах; ведущие компании, выставки, конференции.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ

- в отделениях почтовой связи России по Объединенному каталогу «Пресса России», подписной индекс – 11190;
- через подписные агентства:

ЗАО «МК-Периодика», г. Москва, тел. (495) 681-57-15;
ЗАО «Урал-Пресс», г. Екатеринбург, тел. (343) 375-85-82;
ООО «Вся Пресса», г. Москва, тел. (495) 787-34-49;
ООО «Интер-Почта-2003», г. Москва, тел. (495) 500-00-60;
ООО «КА «Союзпечать», г. Москва, тел.: (495) 707-12-88;
ООО «Агентство «Артос-ГАД», г. Москва, тел.: (495) 161-56-72;
ООО «Агентство Коммерсант-Курьер», г. Казань, тел. (843) 291-09-77;

- редакционная подписка.

Справки по телефону +7 (495) 248-37-64 или по e-mail: moscow@eer.ru

Издание зарегистрировано в МПТР РФ ПИ № 77-15-242 от 25.04.03 г. Учредитель журнала: МИПУР, г. Москва, Смоленский бульвар, 22/14, оф. 109. Отпечатано в типографии «Тисо Принт»: г. Москва, ул. Складочная, д. 3, стр. 6 www.tiso.ru, тел.: +7 (495) 363-17-55, 729-99-08

Цена свободная. Полное или частичное воспроизведение или размножение каким бы то ни было способом материалов, опубликованных в журнале «ВЭС», допускается только с письменного разрешения МИПУР, г. Москва. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных блоков.

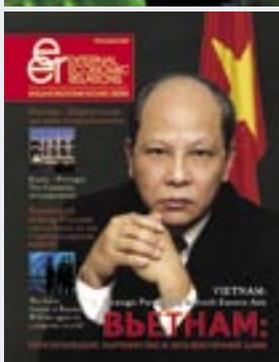
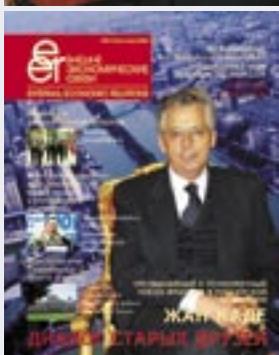
Присланные материалы не рецензируются и не возвращаются.



Содержание

A Global World

ER strategy — to answer the challenges of the XXI century	
Maxim Fedorenko	8
The strategies of the winners	
Anna Kavalai	11
Is everything Mahmoud Ahmadinejad`s fault?	
Victor Maltsev	12
Diasporas as the cutting edge of the humanitarian problems of the present	
Sergei Zimovets	16
External Relations as a new humanities practice	
Denis Paramonov	18
The World Money Show Orlando — investment reality	
Oleg Bobryshev	21
Глобальный мир	
Новый Иран готов к сотрудничеству	
Голамреза Ансари	24
Иран — сердце Среднего Востока	26
Союз России и Ирана	
Юрий Крупнов	28
ШОС — неконфронтационная модель межгосударственных отношений	
Чжан Дэгуан	32
Всемирный конгресс соотечественников, проживающих за рубежом	
Выступление Президента РФ В.В. Путина	34
Российское зарубежье — мировая экономическая инфраструктура	
Максим Федоренко	36
Русские за пределами России не только имеют право, но и обязаны отстаивать свои гражданские права	
Владимир Алексеев	38
Нужно изменение вектора направленности помощи соотечественникам	
Артур Невицкий	41
Внешнеэкономические связи России (отчет МЭРиТ)	45
Английский язык и российские перспективы	
Ричард Маккола, Александр Богданов	50
Международная конференция «Новая экономика, знание, технологии»	51
Бизнес	
Только малый и средний бизнес способен возродить экономику России	
Виктор Ермаков	54
Контрреволюция	
Виктор Мальцев	58
Секс и игра на бирже	
Виктор Нидерхоффер	60
Охрана бизнесмена	
Сергей Залевский	64
Куплю уютный котлован у моря...	
Надежда Двоскина	68
Рецепт от сумасшествия	
Лидия Егорова	70
Доберман — это «лимузин» среди других пород собак	
Мадина Слободяник	72
Савва Морозов	
Анна Владимирская	74
EER-новости	76



Глобальный мир





Удивительно устроен человек – он огорчается, когда теряет богатство,
и равнодушен к тому, что безвозвратно уходят дни его жизни.

Абу-ль-Фарадж



Maxim Alexandrovich FEDORENKO –
Director IISDP

ER strategy – to answer the challenges of the XXI century

The beginning of the XXI century is a time of globalisation, which is being accelerated by the completeness of the spread of information

who manage to assimilate new spheres of thought and technology, taking pleasure from working in a constantly changing world; and

Mankind has divided into two categories: those who live with the strategy of renewal, who manage to assimilate new spheres of thought and technology, taking pleasure from working in a constantly changing world; and those who are simply on hold, trying to return to the past.

technology; it is a time when changes in all fields of the life of man have become the norm. The new century has thrown down the gauntlet of challenges and problems of an entirely new character to nations and peoples, organisations and individuals; challenges and problems which demand specific new intellectual means to understand them and search for methods of resolving them.

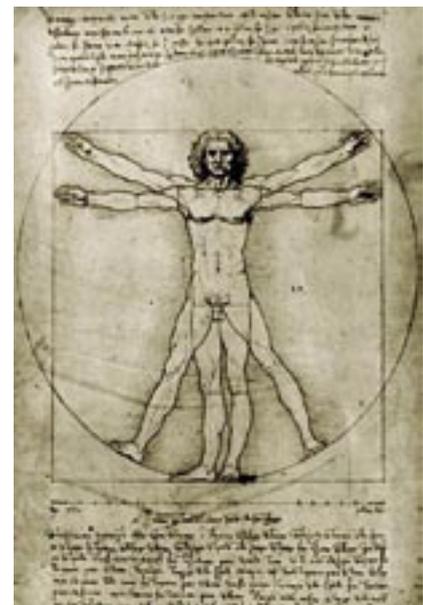
Development obliges us to break the stereotypes of consciousness and creates a feeling of discomfort; the reconstruction of organisational structures destroys the technology of industrial production and the mechanisms of operation. Even redecorating the home is a mixture of the delight of renewal and the nightmare of changing the stereotypes of life, and it is necessary to adapt to the practically new way of life.

Mankind has divided into two categories: those who live with the strategy of renewal,

those who are simply on hold, trying to return to the past.

GEOPOLITICS

The resources of the old scientific school have proved not to be enough to understand the situation of the world's transition to its new character. The world has become a meta system, and all-embracing, but the methods of 'scientific knowledge' have remained scientifically local and closed-sighted. For example, in the basic programme of the development of human civilization at the end of the XX century,



A complex world of corporations, and public and national organisations has come to replace nations and international organisations, the 'unipolar' and 'multipolar' worlds of the end-of-the-XX-century model. These corporations, these public and national organisations, possess means and resources at times greater than the means and resources of states, but they live in a completely different political and legal reality.

and namely in the UN programme, Agenda for the XXI century, the problem of religion seems to have been omitted – the fundamental world views and ideologies of the majority of the peoples of the world.

It is clear that the world has not accepted such an Agenda.

The traditional hierarchical system of political world order has also been altered. Technological supremacy has ceased to define the leaders in the competitive races of states. The arms race has run into the human factor. If skyscrapers in New York can be destroyed by American planes, who is going to protect atomic energy stations from the revenge of an ordinary 'suppressed' people.

A complex world of corporations, and public and national organisations has come to replace nations and international organisations, the 'unipolar' and 'multipolar' worlds of the end-of-the-XX-century model. These corporations, these public and national organisations, possess means and resources at times greater than the means and resources of states, but they live in a completely different political and legal reality.

The XXI century is for those of the political elite and 'think tanks' who are first to find an effective system of administration of such a world.

The global commodity has gradually overcome the idea of market competition. Those who continue to live with the ideology of the 'competitive ability' of territory and manufacture, and who are attempting to enter the global market through the development of infrastructure, lose, even before entering the game. The market needs either to take possession of everything which creates global commodities or not to waste resources, energy and time.

ECONOMICS

Globalisation has changed economics. Although economics remains organised 'as a product' that is to say a commissioned and manufactured product of human activity (or maybe a service) is an item of trade, the global economy has given rise to a new kind of commodity – the 'global commodity'.

The global commodity has gradually overcome the idea of market competition. Those who continue to live with the ideology of the 'competitive ability' of territory and manufacture, and who are attempting to enter the global market through the development of infrastructure, lose, even before entering the game. The market needs either to take possession of everything which creates global commodities or not to waste resources, energy and time.

The global market only works with global commodities, goods and services which are already at the design stage anticipating instant conquest of the entire global market, which can be used by the widest range of categories or target groups of consumers, regardless of sex,

race, age, or social position, which are accessible at practically any point in the world.

Economics from design offices and the workshops of factories moved into think tanks with the creation of global commodities – system-defined objects of trade without the risks of competition, venture investment and mistakes of marketing, and which give a guarantee of 100 percent success.

Investment is the main economic phantom of the XXI century. The idea of the 'investment appeal' of states and regions has become a mass psychosis of the state officials of 'developing' states and those states which are not developing so fast. State professionalism is defined by the ability to take a more appropriate stance before investors exposing soft spots, to one extent or another, in the form of a cheap workforce, natural resources and the complete talentlessness of the government,.

INVESTMENT

Investment is the main economic phantom of the XXI century. The idea of the 'investment appeal' of states and regions has become a mass psychosis of the state officials of 'developing' states and those states which are not developing so fast. State professionalism is defined by the ability to take a more appropriate stance before investors exposing soft spots, to one extent or another, in the form of a cheap

workforce, natural resources and the complete talentlessness of the government,.

In the face of this, 'strategic investors', having positioned themselves comfortably at the main centres of the global system of financial administration which they created themselves, are so deeply involved in their own game of 'increase – decrease' and the augmentation of capital that they have not reacted to 'invest-

ment appeal', and probably do not hear the mournful groans of those who are searching for investors.

Only the think tanks are able to deal with this system and give hope to the searchers for investors with the help of ER-technology of the new generation which can reorientate the investment and financial currents to the necessary growth.

AUTHORITY

Authority is the most ancient and most conservative institute of control of the systems of human society. Authority is housed in the best buildings and enjoys all the achievements of the human mind. Today the traditional structures of authority are experiencing the most severe crisis in the entire history of mankind.

Authority is active in the control of institutions of power, and not the fates of people. The



administrations and governments, the courts, and the power structures are all elements of the machinery of authority in which individuals are an interference in the proceedings.

particular politician, president or country will have, and what role will be played by them is being led by the intellectuals within their own projects.

Yesterday the fate of intellectuals in the field of authority depended on those governing – will they be employed or not, will their advice be listened to or not. Today the fates of those governing has begun to depend on the power of the intellectuals – what fate a particular politician, president or country will have, and what role will be played by them is being led by the intellectuals within their own projects.

But a determined anthropomorphisation of authority is taking place. From the verticals and the horizontals, from offices and bunkers authority is coming out into the sphere of information technology, directly appealing to the soul of every person.

On the global 'chess board' nations still stand, armies still move, parliaments still sit and courts still judge. But there is already no authority there. There are two or three teams of global theoreticians playing at authority, who, for the first time in all human history, thanks to information systems and the mechanisms of globalisation, have come from the ranks of consultants and advisors to become real politicians. They possess the real authority of thought, before which, presidents and prime ministers with their armies and their bombs are nothing more than computer game characters, irreproachably observing the rules of the game.

Yesterday the fate of intellectuals in the field of authority depended on those governing – will they be employed or not, will their advice be listened to or not. Today the fates of those governing has begun to depend on the power of the intellectuals – what fate a

REGIONAL ELITES

The essence of the process of territorial regionalisation is in the uncovering and reinforcement of unique natural-geographical, socio-economic, national-cultural, religious-ethnic and other characteristics of territorial regions in organisational and legislative documents.

Institutional tension between the process of globalisation, as a movement towards the

Territorial regionalisation's pronouncement to the world market of its own uniqueness is the most important condition in receiving the international status and access of a territorial region in the global system of interregional exchange.

depersonalisation of universals, and the process of territorial regionalisation, as a system of preservation of the unique in the development of human civilization, creates the living tissue of social development. Balance between the processes of globalisation and the processes of territorial regionalisation can realise the idea of sustainable development of humanity as a whole.

Territorial regionalisation's pronouncement to the world market of its own uniqueness is the most important condition in receiving the international status and access of a territorial region in the global system of interregional exchange.

The problem in the creation of a new quality of territorial regions, like the second spiral of the DNA of a new global world-order, is



about how to most appropriately achieve the maximum benefit for the region from the process of globalisation.

The world is finally becoming 'well-regulated'. Time is changing from being a 'product', an object, to become 'production', a process. Already there are but few who pursue an increase of labour productivity, in other words an improvement in the number of goods output in a certain division of time. The challenges of XXI century are now directed at the mastering of methodologies of a leading transition to a product of a new quality.

The transition to a new quality of politics and economics, a system of administration and a system of living, having become a constant process, can only find a way in to a crisis-free regime under conditions whereby these pro-

The transition to a new quality of politics and economics, a system of administration and a system of living, having become a constant process, can only find a way in to a crisis-free regime under conditions whereby these processes go through a systems configurator of meaning, feelings, methods and technologies which are concentrated on ER-strategies.

cesses go through a systems configurator of meaning, feelings, methods and technologies which are concentrated on ER-strategies.

Think tanks, realizing the principle of development as a constant process of crisis-free renewal on the basis of ER-strategies, are the answer to the challenges of the XXI century, the only, and last hope of humanity. ■

that the structuring and institutional organisation of the regions, and the self-government of the regional elite in this new system of world-order are tasks which cannot, alas, be resolved at the regional level.

Today this problem can be resolved through a regime of consultation of the representatives of the regional elite with the 'think tanks'





Anna Vladimirovna KAVALAI,
– head of the Department
of analytics of the company
MAR Consult

The strategies of the winners

It is evident that competitive and sometimes unique products are produced in Russia. Moreover in the majority of product groups Russian producers have achieved rather low costs with a worthy level of the quality of the goods. Why is it the case then that only a few Russian producers can boast about their wide representation in foreign markets? The case is definitely not in the lack of Russian interest in international markets. The numerous attempts of Russian companies to appear on the markets of different countries act as confirmation of this. However the most successful exports are still the export of Russian raw materials.

What does the fate of Russian companies on international markets depend on? First and foremost – controlling the market situation, with regard to its features, allows them to achieve success on markets abroad. Thus every market player, panning to enter foreign markets, traditionally faces two questions:

- What is important to know about the foreign market?
- How can information be acquired which Russian companies can confidently rely on when they enter foreign markets?

The 'Classic' knowledge, needed for the entrance to any new market: about the main players and their shares, the volume and the dynamics of the market, the characteristics of the competing goods etc. The majority of information of this kind is usually already in the standard reviews and is not secret. However the standard body of market figures is far from enough in order to control the market situation.

Since the question is about the prospects of Russian companies in foreign markets, the national factor will be the deciding aspect for the perception of both future partners and customers. Whichever of the possible courses of action is chosen, aimed only at Russian partners or customers, or a wider audience, the connection with

the Russian world predetermines the activities of any Russian company abroad. Here the extent to which the company is successful in establishing co-operation with the existing Russian diaspora in the country and how it positions itself in respect to the separate groups and persons plays an important role.

In order to solve this problem it is necessary for the company to acquire a certain cache of knowledge about the Russian diaspora in the country which the market will be aimed at. What is included in the cache of knowledge about the diaspora? There are infinite variations in the aspects of the existence of the Russian diaspora, knowing which new Russian player can be relied on in the development of activity, depending on the nature of the work and the aims of the company.

The following blocks of information are important in case the company wants to rely on co-operation with representatives of the Russian elite abroad:

- Who are the representatives of the elite and the contra-elite in the diaspora?
- What is the system of interrelation among the persons mentioned above and other important figures of the political and economic life of the country?

Here are the significant blocks of information for the company which aims at the mass demand on its goods from the representatives of the Russian diaspora:

- How are the economics of the diaspora structured?
- Which groups and strata of the society include the Russian diaspora?
- What are the systems of values and the lifestyle of the different social groups within the diaspora?
- What is the attitude of the representatives of the diaspora towards Russian products?

The necessity of acquiring not only the standard cache of market figures, but also the specific

information about the vital activities of the Russian diasporas abroad, determines the methods of acquiring information. The diaspora as an object of research presupposes quite different mechanisms of studying than the standard market phenomenon. As the practice of research of diasporas shows, above all the methods of quality sociology should be mentioned. At the same time the Russian school of research enjoys well-earned authority in the world and can offer methods more adequately applicable to such a complicated social object as the diaspora. The

IER Reference:

KAVALAI Anna Vladimirovna has got a sociological higher education.

The spheres of her realized projects include: market and consumer research, projects of Location Feasibility, research into ethnic and regional peculiarities, and political research. Since 2004 she has headed the department of analytics of the company MAR Consult, which has realized more than 300 research projects for international and Russian companies. ■

appearance of these methods has been shown mainly by the realization of the necessity for the research of local communities, the analysis of class, demographic and organisational structures of the common character of the national and territorial communities and also the culture and way of life of certain persons and groups. The different form of informal surveys, including observation, the biographical method and projection methods – are only part of the list of instruments which nowadays are used by the researchers to deal with such issues.

I am sure that the demand for such research will rise as Russian companies enter foreign markets. ■





Victor Alexandrovich MALTSEV –
deputy director IISDP

Is everything Mahmoud Ahmadinejad's fault?

About the role of national diasporas in the global world.

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | BHEJLHESKHOHM1HECKBE CB983/1 • №4(24) • 2006

Globalism as a mechanism of total unification is technological, impersonal and dispassionate. But globalism as an instrument of politics is the newest weapon of mass destruction and is being used, like any new weapon, with great fervour.

Yugoslavia and Iraq, Georgia and Ukraine – it would seem that such different countries and peoples, by hook or by crook, by money or by weapons, are being brought to the democratic level of pawns on the 'Great chess-board', like Poland, or the Czech Republic without Slovakia. The attempts of outsiders to thrust themselves into the leadership with their own impression of the world-order incur 'international' ostracism based on the foundation that the existing order of things has been legitimized, and laws must not be broken.

But chess is a great game. One of the mystical and optimistic qualities of the game is that every pawn has the possibility of becoming a queen. Unexpectedly, on the queen's flank

of international politics the Iranian leader, Mahmoud Ahmadinejad, has burst onto the scene.

The perception of the average citizen, untroubled by politics, cannot possibly understand the indignation of the clan of 'fat cats' about Iran's desire to possess nuclear weapons. Why is America allowed, while Iran isn't?

Citizens, you are wrong. Advanced American young guys with their perception untroubled by philosophy and history know better than Muslims (who have lost their way in their centuries-old culture) when, where and how to correctly scatter atomic bombs.

The attempts of Mahmoud Ahmadinejad explain that he seems to be aware that nuclear technology is a foundation for the development of the economy, and military technology is unfortunately pushing progress forward more quickly than the verses of the Qu'ran – they are drowning in the hysterical cries of the 'world elite'.

And here Hamas has also learnt to make use of not only high-tech Kalashnikovs, but also disreputable electoral strategies.

Where is the world rushing to? And who is to blame? Of course, Mahmoud Ahmadinejad is to blame.

This is how beautifully everything had developed by the end of XX century.

The 'empire of evil' was torn down, and the path of true democracy was embarked upon. Europe, having lost her head over the freedom gained with the fall of the USSR, created her own USSR and called it the European Union. Becoming insolent from impunity, she tried to seize Turkey... She burned her fingers, put out the burning cars and at a loss, went quiet – and for what exactly?

America, having lost only two, albeit huge and symbolic buildings, in the fight against terrorism, with 'unexpected' benefit; having strengthened the almost dying dollar in the face of the Hollywood attack on the skyscra-



pers, as a matter of habit sent her soldiers off to warmer climes to wage a brief war.

Russia, having become completely drunk with joy at joining G8 began to forget that it isn't just a relative, but a half-brother, born of one mother, or more precisely one civilization.

You can just imagine the condescending smile of Zbignev Bzhezinski, when, on a regular TV show Putin, slightly embarrassed by the genuine attention of blondes, quoted from a policy written twenty years ago by Bzhezinski about how it is necessary to deal toughly with Ukrainians, Georgians and various other former 'brothers and sisters', lined up for him along with some Dutch and French people.

Saakashvili, in compliance with the same policy, develops one political 'initiative' more severe than the last. Russian politicians and defence and law enforcement agencies, with the same surprised-frightened expression on their faces for some reason, unanimously denounce the ambitious Georgian, without undertaking to do anything at all.

Everything is going according to the 'great plan', and all of a sudden – here, have Mahmoud Ahmadinejad!

So what is happening?

Evidently something has changed in the logic of human history.

The consecutive movement of historical process, going from one empire-civilization to another, came to an end with the appearance of two empires together – the USSR and the USA. In imperial logic 'there must be only one'. The USA won.

The creation of history in the future without taking the experience of the past into consideration is a specifically cultural phenomenon of imperial perception. Having broken

globalisation in, holding the scepter of freedom in one hand and the rod of democracy in the other, the neoemperor is openly waiting for global rejoicing, worship and gifts.

But for some reason the victory can't be enjoyed.

America received her first knockdown blow after a clean victory over the USSR with the establishment of the European Union. Truly the States had an 'unexpected' stroke of luck. In the European Union, at first financial, then constitutional, followed by transport, and finally, simply grotesque crises broke out. The European Union did not reach a breakdown, but the situation between

Europe and the Islamic world was stretched to breaking point.

The strategy of divide and conquer still works.

China landed the second knockdown blow on America at the beginning of the XXI century.

China, waking from a temporary Maoist haziness of reasoning, suddenly discovered with surprise that Western high-level technology, unattainable to a person with Mao's book of quotations, is easily assimilated by the Confucianist thinking of a Chinese person with a secondary school education.

China's textile attack is just a warm-up.

Again Russia. Having lost huge territories and innumerable resources, suddenly, contrary to every prognosis and elementary logic, she is determined to return her lost global position.

So what then is the matter?

The matter is that globalisation is, however, not like Bucephalus for Alexander, but the world infrastructure is like one of the naughty children from Hillaire Belloc's cautionary tales – before being corrected. Globalisation has made new technology available to everyone who has the desire to acquire it and this fundamentally changes the principle of national and territorial development.

The political bankruptcy of the USA is an illustration of the fact that globalisation has 'closed off' history, technology and culture. The power of contemporary nations is defined not by the concentration of new technology in a square metre of Manhattan, but by the derivative influence of new technology on national history and culture.

Europe, China and Russia have got something to increase, but what will the USA in-



crease? Apparently, Hollywood and Microsoft.

And here Mahmoud Ahmadinejad is trying to multiply the many-centuries-old Eastern culture by nuclear technology.

Where is international regulation? Where is the International Atomic Energy Agency? Where is the UN looking?

The UN, like any organisation is concerned with its own development. The structure of the UN, not dependent on anything is reproducing the inequality of states and encouraging national autonomies to declare independence so that they can become independent members of this respected organisation.

The perspectives for the expansion of the UN are endless, after all every Saakashvili wants to travel abroad at the state's expense. But accounting for foreign travelling expenses can only be done by portraying boisterous international activity.

The plan is elementary. First of all the world politics candidate travels to the Empire for a budget to buy pink or orange scarves. But in the Empire money is only given for the realization of the imperial strategy of 'divide and conquer'.

Separated – let them rule. But political credits need to be washed away. And that's what the UN is needed for. The UN admits a new member and puts it on a platform for PR companies. The newly-fledged leaders of the states are queuing for the platform of the UN to make a video which they can show on TV back home in the state – it is watched, travelling abroad was not for nothing.

However the transformation of a run of the mill pink or orange revolutionary into a fluffy white politician of international level after being washed by the UN does not, alas, remove the problem of honouring debts. The stage of democratic demagoguery comes to an end, and the meter is running... It is time to wage war.

Of course not everyone in the world is a Saakashvili or a Lukashenko, there are also independent politicians, for example Mahmoud Ahmadinejad. It is not his fault that the Empire does not give a choice: either obey or become a terrorist. Only one argument has any influence on the Empire – strength.

Vladimir Putin, trying to save the remains of Russia from falling apart, is creating consistently more perfect bombs, explaining to the tough guys from NATO that Russia is not Yugoslavia and there is no need to bomb the building of the Headquarters in Moscow. Indeed, as a result, somehow a new turn of the arms race is developing by itself.

The noose of the arms race is tightening around the neck of humanity, all the time tighter and tighter. The attempts of those who have atomic bombs to put an end to the process of the acquisition of atomic bombs by



those who do not have them has got no chance of success whatsoever – globalisation!

However the most recent events in Europe, the synchronicity of car burnings, their sheer mass, and how well-co-ordinated the demonstration against the caricature of the prophet Mohammed was, have shown that there is another side to the coin of globalisation. A new and quite surprising global discussion in international politics has appeared in the world arena – that of national diasporas.

Cumbersome and thievish government institutions and ineffective international organisations are not necessary to control such communities – a charismatic figure and a mobile phone are all that is required. The newest methods of administrating global politics are being demonstrated by no other than al-Qaeda, and the greatest adept of this method is Osama bin Muhammed bin Awad bin Laden.

We can call al-Qaeda a terrorist organisation and NATO and the Pentagon protectors of democracy – their essence is one and the same – competition in the development of military technology. The paradox of this story is that in terms of resource-result, today al-Qaeda is much more effective.

Another significant paradox of this story is that the method of fighting against the arms race, which is making strategic and tactical weapons pointless, was established by the most important terrorist of today's world, Osama bin Laden, in the form, no less surprising than nuclear restraint, of the argument of the human factor of national diasporas assimilating the global infrastructure.

Thus, so-called industrially developed countries draining resources from 'developing' countries absorb within their territories, along with the resources, millions of representatives of different civilizations. However, even having received French, or English passports, Africans, Arabs and Russians for some reason are in no hurry to become French or English citizens.

A new world map is being created where over and above the borders of states a complex interweaving of national diasporas, clubs and communities, is appearing. These national diasporas, clubs and communities live according to their own laws and are controlled by their own leaders, thereby creating a real boundary for imperial ambition and the nuclear blackmail of 'developed nations'.

It is unlikely that any president would venture to carry out the delicate bombing of the Arabic or African quarters of, say, New York, London or Paris. But who knows?

National diasporas are becoming a serious factor in international politics in the modern world. It is clear that not all diasporas are going to set fire to cars and organise mass riots in the streets – there are other methods.

It is also clear that few nations will be able to turn around the process of the spreading out of peoples – globalisation has manifest itself!

These circumstances have fundamentally changed the political map of the world, making practically all the technologies of state governance and interstate regulation obsolete.

These same circumstances must intrinsically change the relationship of nations to their expatriate citizens who left their fatherland at different times, for different reasons, and, at the moment of their departure at least, forever.

Most of all, this concerns Russia and the largest diaspora in the world, the Russian diaspora.

The Russian civilization is made up of more than 150 nationalities with representatives of almost all world religions. In the XX century Russia survived two national catastrophes which shook statehood to its foundations and practically destroyed it, but for all that won two world wars.

Not a single empire, not a single nation could withstand such events. Russia withstood, refining herself into a unified civilizational organism. At the same time the emigrant dispersion throughout the whole world seemed unprecedented, both in quantity and quality.

The Russian world population consists of millions who have left, and millions who have become foreigners without leaving home (with the break-up of the USSR) – in all, about 30 million. The absurdity of what is

happening to the Russian civilization is especially apparent from abroad. In New York, for example, Kazakhs, Armenians and Dagestanis are all seen as Russians.

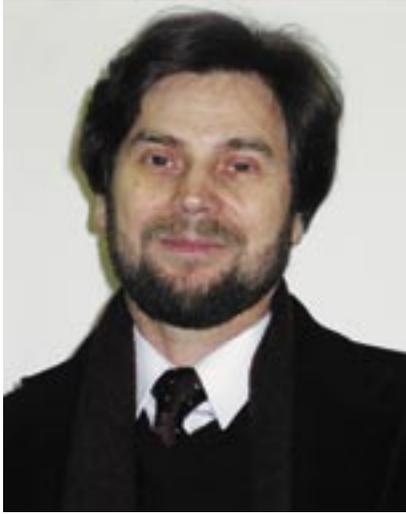
Even so there is still no well-directed state policy concerning the Russian population in Russia today. It is understandable that a nation 'addicted to the needle', or in this case, pipe, has very little need for citizens, even in the role of taxpayers – after all, what could be taken from them? – except for a few hundred thousand Gasprom personnel. What need is there to talk about emigrants?

However the remaining millions of Russians not involved in pipelines, having become foreigners within their own country, are dying out too slowly for the corporation and numbers of them do not want to die out at all. Deprived of the possibility of participating in the building of an energy empire without people, they begin to dream about a civilizational empire for people.

To this day, in the countries of the former USSR, no-one except politicians and presidents takes the presence of the so-called state borders seriously. Far from all Russian and, let's say, Ukrainian soldiers want to look at each other down the barrel of a gun. Moreover a significant proportion of Russian soldiers are Ukrainian by nationality.

Russian emigration is an unlimited resource for the revival of the Russian civilization if, of course Russia's own Mahmoud Ahmadinejad appears and is able to use the experience of Osama bin Laden for peaceful objectives. ■





Sergei Nikolaevich ZIMOVETS – candidate of philosophical science, rector, Institute of psychoanalysis (Moscow), senior researcher, Institute of philosophy, Russian Academy of Science, president, Consolidated psychoanalytical society

Diasporas as the cutting edge of the humanitarian problems of the present

***EER:** Sergei Nikolaevich, the representatives of the so called Russian diaspora, immigrants who have settled in the four corners of the world, started to seek the assistance of Russian psychoanalytical specialists recently. What do you make of it?*

– The new realities of the contemporary world promote the exposure of the creative abilities of the individual, but also lead to stress, shock from information overload and the speed of the pace of life, in the face of the total replacement of cultural canons and existential practices. Such life conditions might cause very different – even at times opposite – reactions and strategies, world ideologies, as a form of ‘protection’. In some cases the person will go in to the traditionalist ‘eternal values’, even archaism, others will try to adapt to the current problems, forgetting about their own personal sources, not putting into practice their own scenarios. Most likely, immigrant communities, clubs, diasporas etc. are at the cutting edge of such intensive life and are the embodiment of different credos of life. The personality of the ‘immigrant’ becomes the battle ground of the clash of different systems of values and behavioural stereotypes. Immigrants are the most sensitive appraisers and critics of a minimum of two cultural worlds: the one which was absorbed in childhood and the one which is being familiarized with at the present moment, here and now. Such a cultural richness and

sharpness cannot but be reflected on the psyche of specific individuals, on their interrelations. The ‘classic’ problems, which are effectively resolved by psychoanalysts, do not go anywhere. Moreover, they get deeper due to the richness of the immigrant life energy, the difficulties of symbolic substitution and/or the fulfillment of the energy of the libido and the full value of the



processing of deeply held scenarios at the verbal level. Finally, in the migrant environment, the problems of relations between parents and children, the generation gap arises very strongly and unmistakably. I will mention that all these problems and the psychological overloads are felt by the representatives of the diplomatic corps of the country and the workers of foreign branches of companies and corporations. Psychoanalysis deservedly ascribes itself to the discovery of the rich palette of these problems, which are not resolved by the simple imposition of traditional norms, or the daily regulation of behavior, repressions etc. The problems of the identification of the ‘lost’ generation, the dissolution of the children in the new environment, the destruction of the indigenous value world and the connection with the older generation are not only particularly ‘Russian problems’, but also the problems of the majority of diasporas. These are the problems of the majority of families, who left to go abroad for a long time for a job, to study etc. It is quite another matter that Russian people are well educated and understand that only by the means of limiting and hyper-controlling measures, the problem can’t be solved, in the same way as the lectures and sermons about the richness of one’s culture and the importance of the achievements of one’s ancestors are not enough. The children of immigrants are always standing on the edge of marginalization and very often trans-

form this threat into opposition to their parents. Thus the demand for quality psychoanalysis carried out in the native language. Of course, Russian specialists charge much less for their work, the psycho-analyst in the West is one of the most highly paid professions in the world.



EER: *But a large number of methods of adaptation exist, and also the scientific schools in the 'world empires of psychoanalysis' exist – in USA, Great Britain, France...*

– Historically psychoanalysis came to Russia earlier than to USA and earlier than to France. The sensitive Russian mind straight away apprehended the depth and the seriousness of the teaching about the unconscious, Russian intellectual circles started to familiarize themselves with Freud earlier than the French and the Italians. Revolutionary Russia became the third country – after Austria and England – where the first psychoanalytical centres emerged. In this sense Russian-speaking psychoanalysis has its own traditions, practical and scientific experience. Add the impetuous development of the psychoanalytical movement in contemporary Russia multiplied by the active intercourse of specialists – ours and the foreign ones: the Russian intellectual strengths are some of the most prospective. A lot of my colleagues are successful not only in Russia, but also abroad. The wide mental range of interests and the quality education acquired in Russia is intensified by an understanding of the 'cutting edge' problems of foreign psychoanalytical communities. Hence the Russian specialist exists in two worlds at the same time: in

the world of the home culture and the traditions and 'cosmopolitan' world of the intellectuals of the planet. This is precisely why the problems of immigrants, who are in fact finding themselves in an analogous situation, are close to us.

EER: *Problems with the government can also appear (a joke)?*

– Our government has little interest in private colleges and scientific centres as it needs to sort out the raw materials and lands. International intellectual groups today are the inevitable reality. Thought does not live in the large buildings of the state academies, institutes and establishments, but is created from the private contacts and the creativity of the participants. For example, our psychoanalytical institute received the award of one of the UNESCO funds as a private college – the government can only be proud of the quality of our education.

EER: *Do you have representatives in the world?*

– Yes, we do, but this is not the most important thing. Our institute can resolve not only psychological problems of adaptation. What do I mean? In Germany, for example, it seems that there is a simple system of enrolling in German Universities even for their own citizens: the prospective students have to have a standard national secondary education, i.e. to study all those subjects, which are taught in German schools. But the person who has not been studying in Germany since childhood has to take all the corresponding exams. Thus to get in directly to a German university for repatriates and immigrants is quite hard because of these conditions, however according to the conditions of the German legislation, it is not hard to transfer from any foreign college to a national one. We have prepared an agreement with a number of German colleges



– and they accept the student-immigrants who have previously enrolled in our institute and studied for a year or two through a transfer. Not bad? In general, except the accumulation of knowledge and the export of intellect, Russian education should be using all those institutional advantages it has. One should not waste the government's activity on such questions – one has to move forward oneself. It is personally pleasant for me to help my compatriot who is reaching out for knowledge. Although often we have to fight with the unjust and the everyday stereotype that Russians abroad always 'sink' each other – there is no more envy in the Russian soul than in any other national character. I state this responsibly – as a psychoanalyst. ■





Denis PARAMONOV –
deputy director of research, IISDP

External Relations as a new humanities practice

«The real trouble with this world of ours is not that it is an unreasonable world, nor even that it is a reasonable one. The commonest kind of trouble is that it is nearly reasonable, but not quite.»
G. K. Chesterton

The author of the sensational (in its time) research work, Think Tanks, Paul Dickson, brings up a very curious fact. At the beginning of the Second World War it was discovered that one soldier ('one military unit') of the standard artillery crew of the British Army was not occupied by any activity. He did not have any duties, he was 'an unnecessary unit in the company'. A little later – due to special research – it was discovered that this 'soldier-idler' was registered as 'horse master': he had to serve the horses. However, horse power had been used in the artillery a quarter of a century before, during the First World War. The British military machine, from force of inertia, had been reproducing for decades – year in year out – useless detachment norms and systems. The army's chain of command calmly implemented rules which seemed unshakable, thousands of people were under the authority of an out of date cliché.

I consider this establishment of the fact of the 'unnecessary link' in the artillery subdivision to be a scientific discovery. Science can not only discover something invisible to the ordinary eye, not only 'uncharm' the world, but also cast light on something which is in plain view. To do something 'scientifically' does not necessarily suppose that you burden yourself with estimations and scientific calculations. It is important to understand that an opinion shared by the majority can be mistaken. Regardless that often this persistence influences the destinies of many peoples,

nationalities and states, the human consciousness keeps clinging to habitual schemes, fulfilling some tragic predestination.

Meeting with very different people – from legal migrants to state officials of the highest level – I have observed this fascination with stereotypes, this desire to follow the inertia of habitual schemes. At the same time people I have talked to in the private sector have shown the highest level of intellect and depth of life experience. But when they come to their direct duties, that is, either their managing of the state, diplomatic activity or simply the work of a waiter in a restaurant, I have come to understand; their activities very often recall these very 'horse masters' – their unnecessary routine, their out of date links to very different apathetic mechanisms. It is most interesting that among the overwhelming majority of people the autho-

INSTITUTES OF SCIENCE AND THE DEMAND FOR KNOWLEDGE

According to the data of the scientific research assistants, D. Price and M. K. Petrov, at the end of the last century, editors and their reviewers of leading scientific journals in the USA were declining writing: 90% of the manuscripts for historical journals, 85% of philosophical, 78% of sociological, 70% of psychological, 69% of economic, 50% of mathematical, 31% of chemistry, and 24% of physics manuscripts, were all being kept in the editorial basket.

Statistics are instructive both for the editors of magazines, and authors distributing their manuscripts to editorial offices. But there is something else in these figures: the significant difference between the 'unnecessary' manuscripts of the humanities and the great demand

The scientific and technological revolution is already imperceptible against the background of the 'velvet revolutions' in countries and 'consumer revolutions' in society.

rity of science is unquestionable, a lot of today's prominent figures have academic degrees and honours.

But is the science of today in its 'pure state' an effective instrument of knowledge as it was at the time of the 'apologists' of the 'Think Tank' of Paul Dickson?

for works on the natural sciences. Then, in the second half of the 20th century this disparity of 'physicists' and 'lyricists' was evident to everyone. The ideal of the scientist is not the 'public person' discrediting himself, but the mathematician or physicist. The natural sciences are always precise which you cannot say about the

humanities. Finally, scientific and technical revolutions were developing at full speed. The cutting edge of innovation was evident: physics, chemistry and mathematics.

Today fewer manuscripts are sent: scientific magazines have ceased to be the centre of the gravitation for the creative activity of the masses. Despite the fact that science continues to be the 'factory of innovations and progress', it influences the destinies of millions of people on the earth, and the world order in general much less. The romance of achievement in science and technology has faded. Today breakthroughs in science do not take on the form of new companies or new issues of shares on the stock markets. Progress (scientific or technological) is not an independent value anymore and it appears more and more as the 'servant of globalization'. The scientific and technological revolution is already imperceptible against the background of the 'velvet revolutions' in countries and 'consumer revolutions' in society. The authority of scientists has noticeably faded away, their voice has become quieter, science has completely isolated itself in technology denying itself a direct influence on society. At the same time, let's compare the demand for society to understand itself today with the demand for scientific and technological progress of the last century. That is to say humanities sociologists can be pleased. A significantly lower percentage of humanities developments are sent to the 'recycle bin' – already on the 'desktop' of the editorial computer.

It is most likely that today's statistics of the 'manuscripts for the bin' might have become quite optimistic for the academics of humanit-

ies, if scientific magazines had remained centres of concentration for knowledge. If only...

THE NECESSITY OF A NEW SYNTHESIS

Despite the fact that in the world it seems that there are no 'blank spots' left, the human, as many centuries ago, is over a barrel: the area of the unidentified and misunderstood has not in the least decreased. Not that this area of unidentified is shining in contrast to the huge volumes of information which go through the world's informational networks today. The human ordinariness, the traditional schemes of self-determination are undergoing tests not only in the intensity of world processes. From the middle of the XX century one has to take into account the so called economic factor or to put it more precisely the factor of economic knowledge. Today this cognitive layer lays claims to the independent system of economic axioms, to the personal point of view on the universe, and to its own unique institutionalisation.

We do not possess a more well grounded method of collecting knowledge about the world except the 'extraction' of it from existing social practices.

The classics of economic thought has examined the market and goods exchange as a system of knowledge more than once. For example the greatest researcher of society and humanity called his work 'Das Kapital'. It is evident that the sphere of economic perception cannot become one of the branches of the humanities (we do not examine the use of mathematics or sciences in economic calculations: formulae and calculations exist in philosophy and even in world rel-

igions). But also there is an undoubted necessity to synthesize, 'to sew together' all this mosaic of knowledge and information which is significant for the human. Despite the refined systems of calculations in economics (the 'Monte Carlo' method alone is worth a lot!), this area of knowledge is already sick with the disease of 'detachment', isolation from concrete needs and demands – the illness of extensive growth of any informational system. The knowledge of economics, of theories of organisations and management, the knowledge of the humanities – this is what forms the picture of the world today.

But will the humanities development be able to 'sew together' the fast-growing 'economics' with its theory and practice?

This is necessary.

Where do the humanities 'live' today? The investigation of nature by the natural sciences is guided by a 300 year history of science as an institution, but the investigation of society still has not found an appropriate 'institutional'

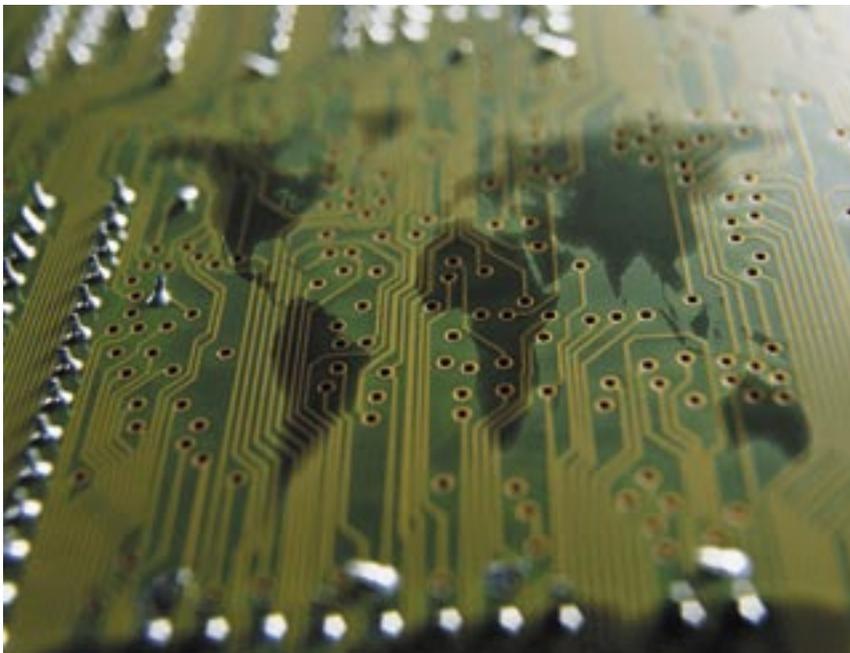
format. Neither the equipment of laboratories and the lecture halls of institutions, nor experimental bases, nor the nomenclature of the academic degrees and honours, nor the structure of the organisation of scientific research are 'sharpened' by the problems of the humanities in contemporaneity.

We should 'catch' the humanities thought about the present, the present-day genius-Diogenes has to be taken out from his 'tub' and should be asked to talk. Will we catch the thought? Will he be able to?

Today the laboratories for the production of new knowledge about the world – such necessary knowledge – are hidden behind 'informational shells', PR consultancies, flattened and standard 'press-releases' for 'ordinary curious persons'. In order to drag know-how into the arena of extraction, storing and transmission of new knowledge about society, additional efforts are needed.

We are not dealing with nature as a classic science. We are dealing with the world of people. We need different institutes, rather than the classic Scientific Research Institutes; different platforms for discussion, rather than lecture halls.

We do not possess a more well grounded method of collecting knowledge about the world except the 'extraction' of it from existing social practices. Whether that be the practice of 'creative economics', conceived by Richard Florida, the practice of freedom and 'freelance agents' by Dan Pink, the communication of network structures by Rendell Collins and the development of today's fashionable 'civilizational approach' – all these topical masses



of information and texts have more of a practical status than a research one. And on the contrary, the action of specific world leaders, important people on the planet, might be assessed in the following way: either as a new word, or as 'the reproduction of norms for the 'horse master' soldiers'.

At first we have to 'feel our way around' world practice, based on new knowledge. Then 'open', unseal the practical activity and explicate, lead out, the new knowledge about the contemporary world. Only as the next step should this knowledge become the property of the intellectuals of the whole world.

ER-STRATEGIES AND THE PRACTICES OF FREEDOM

All these years the staff of our institute have lived and acted in different fields. We see that every year global processes are intensifying and how the demand for discovery is becoming more keen, just like the discovery of that very same 'spare soldier'. It is evident to us the speed the categories, with which we got used to thinking about everything, become morally out of date: from the small family business to the whole world. At the same time old values and principles have not disappeared: in the speeches of politicians, in the texts of diplomatic correspondents, in the calculations of a businessman and the research of a modern scientist, the problems of freedom, the problems of the individual, the problems of the limits of knowledge are still relevant. Today international economics and external economic relations – the theory and the practice – have to move inside the more spacious contexts of the humanities.

For me among the people who stand out are those who have been able to rethink the

problem of freedom. Who is ready today to change, part with the stereotypes, search for new knowledge, take action? The intensity of global dynamics gives birth to a bigger and bigger number of people who are changing the world; this mutual influence is irreversible. The question about freedom – the classic question of European philosophy – today has gained a new sound. Freedom as a challenge opposes the freedom of self-sufficient 'escapism' and 'nomadic' freedom of movement. As an opportunity to change the world.

In order to realize his freedom, the person of the 21st century has to know a lot and be able to do a lot. Contemporary economic knowledge, the understanding of civilizational world order, skills of conducting intercultural dialogues, and the ability to conceive of yourself as in the 'here and now' are 'sewn in' in the practice of freedom, without destroying personal identity. The practice of freedom already exists today – it needs deep research and intensive discussions. The free-lance labour of the 'creative class' and 'free-lance agents', the expansions and reorganisations of corporations and economic attacks of 'business angels', the attempts to dominate in the world of ethnographic societies and sates tell us that 'language politics' is the sign of a new demand for new knowledge... Today it is very hard to be free – there are people who are ready to be free 'in a difficult way'. It is even harder not to 'slide' along the world power lines, but to rationally make your intentions reality.

There is a new formation of people. People who are ready to try the 'predetermination of the conditions of their own birth' and not lose their identity. People who have the ability to become 'citizens of the world' without changing

their own values. 'Curious' people, experiencing the need for new knowledge in the complicated models of the world.

We can sit at the screens of computers and televisions and think we know everything about this world. We can even not show special curiosity and live within a common routine. We can even travel to other countries as tourists or students. But these formulae of life are not the practices of freedom. We can guess about the value of escapism and the importance of traditional ways of life as much as we want, but it is evident: there are other things. Many need knowledge about the world in order to do anything in it.

A person stands before the world. He realizes that he cannot hide from the all absorbing pace, from the constant changes on the planet. He sees, that his own inactivity may simply 'wipe out' his life, and flows of information may dissolve his values, desires and dreams.

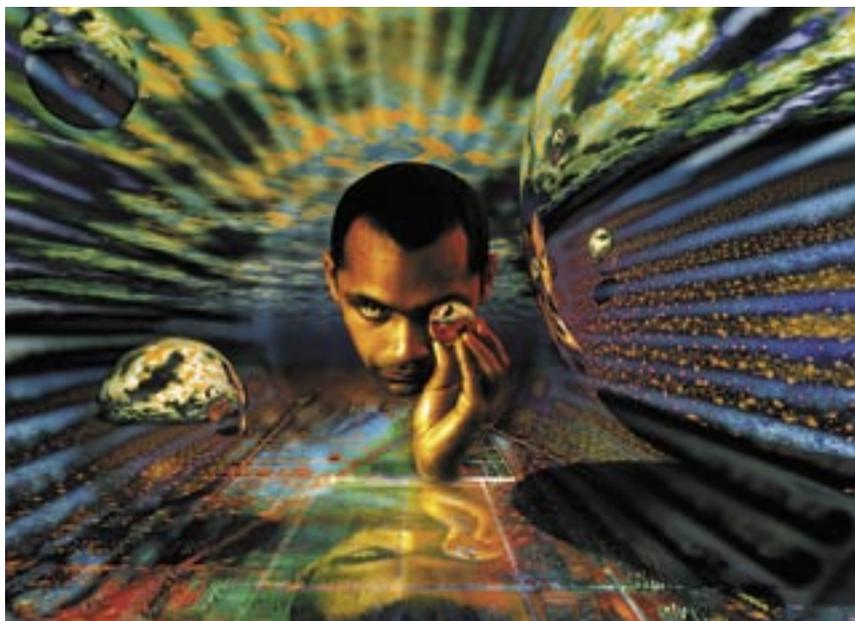
Finally every minute the aging practices which change the world, the aging institutes of influence (above all, those of states and corporations) have alternatives – the new ones announce themselves loudly.

The marketing professionals of corporations and specialized companies, the officials of foreign policy departments and state statisticians have long been sounding the alarm. The world population, people, becomes independent, differentiates and 'stratifies' continuously. Uniting into groups, communities and teams in terms of belonging to one audience, humanity is devaluing the system of state control, and the methods of research in sociology and economics. In order to live in a single pace with contemporary humanity, in order to influence the world, the special practice is needed, based on a new 'humanities synthesis'. Today we have the methodology, appropriate for the challenges of the present. I mean 'ER' practice. Stepping over work with the mass perception (PR-technologies), rejecting the uselessness of GR, our staff works in the framework of ER strategies and ER approach.

History is the mother of wisdom. We may remember about 'the waves of great resettlements', which changed the appearance of the planet. It will not be harmful to rethink the idea of the WAY, which has key significance in all world religions. One may re-read 'the library of adventure', road-story, the books of the Russian genre, 'walkabout', and a selection of testimonies about pilgrimage. One may start to examine oneself: what one wanted to achieve and do in the world. There is one essence: a person today stands before the world as free, alone and ambitious as many centuries ago.

And until someone finds out how to change the world, these people will be the majority.

We work in the regime of ER, form the world infrastructure of the new generation of scientists. For the time being it is working. Join us... ■





Oleg Olegovich BOBRYSHV –
director of WRC

The World Money Show Orlando – investment reality

‘Many years will pass and colonel Auriliano Buendia, standing at the wall, waiting to be shot, will remember how in his distant youth his father ordered him to look at the ice.’

G.G. Marquez

NEW INVESTORS

First, we take Manhattan, then we take Berlin; the chorus of a long sung folk song by Leonard Cohen was going round in my head. Roman Pugachev and I are standing at the entrance to a magnificent hotel in the city of rides, Orlando, to cross the threshold separating us from the World Money Show. There, behind the doors, people are waiting for us, people who are able to make money in the richest country in the world. There, there are white-teethed, lean, stiff investors; there, there is ready money in its most ready state. Let's look at them and us.

I was philosophically disposed to this trip to America, and to meetings with the participants of the Money Show. What can these cheerful yanks surprise me with? But as the philosopher Merab Mamardashvili said, both meetings and non-meetings are important in life. It would have been better if I hadn't seen them, those rich men gathered together in Orlando.

The doors were opened and what we least expected to see appeared before our eyes.

No, all the same Old-boy Cohen sings the song about Manhattan better than Joe Cocker, or our own Boris Grebenshikov – the father of Russian rock. Already old but still out there..... In general I haven't liked Boris Borisovich's music at all recently. Just like I didn't like the fact that instead of business bustle I saw physically disabled people!

‘That's them – millionaires, the owners of the show,’ Roman led me out of my numbness. ‘These are the ones who are only interested in money.’

Yes, this was them, the millionaires of the new century. From the wide-open doors invalids walked and rolled out. Little old men in wheelchairs. Little old women with crutches. Sickly people with breathing apparatus rather than communications apparatus at their mouths. I'm sure that there were also tubes for feeding – maybe if you looked you could see how food travels down a tube.

I tried to put a suitable expression on my face – ‘fixed’ a worthy smile, changed the record, making my internal music play more compassionately, more piteously.

Old age always brings mixed feelings. The philosopher Gilles Deleuze, unable to endure its arrival, threw himself out of a window. Another philosopher, Michel Foucault, before dying of AIDS, promised that the new century would be called the century of Deleuze. It could be, precisely because of the very same ‘battle against old age.’ Old age inspired Wellbeck to write the pornographic and lyrical novel, Elementary Particles. Our time isn't only a time of glossy youth, beautiful ladies without cellulite. Our time is a time of long old age.

My appeasing thinking was blown away like smoke as this group of little old men and

women rolled closer. On the faces of these elderly people, well-groomed in their own way, you could clearly read, ‘Go to Hell with your smile.’ The little old women laughed in my face, ‘Change the record back to Cohen, sonny. We really will take Manhattan.’ Rumpled, but clean clothes. Pure second hand. Somehow enlightened faces, such as I had only seen in one place – Montmartre. Before me were genuine people of art, Bohemians, so to say. Just with millions in their personal accounts.

Roman was right. These were the owners of life. These were masters of the art of investing and harvesting money. The impression that I got in the first minutes of acquaintance would not leave me for some weeks.

REALITY CHECK? OR, WELCOME TO THE MATRIX, SONNY

I was an A-student during my studies of political economics. Then I read books about economics, business and marketing with management. I knew the functions of money off by heart. I understood something about substitute money and financial multipliers. But only there, in Orlando, did I understand the most important thing about those ideas; they are unreal.

In general the question of reality is not only one of the main questions for American adolescents, but for adolescents all over the world. The artist who drew Alice in Wonderland portrayed,



in great detail, a girl who had lost her identity. 'Eat me!' says a piece of cake or mushroom. You try it and your body loses its previous size, reality 'melts'. It seems to me that the oldsters at the money show have eaten their fill of those mushrooms and cakes which change reality. You could clearly read in their faces, 'We are still travelling through Wonderland. We don't give a damn about our bodies. Say, 'Hi' to Wellbeck.' The old boys and girls with their breathing apparatus and in wheelchairs are full of some kind of adolescent energy. They are laughable, all these children. They have already become tired of laughing at Americans, but they are as if they have just come out of the pages of a work by Salinger. These adolescents will not grow up. And I know why; because of money.

The action of the money show was as follows. The pensioners attended lectures and public debates of economists, sat out the two academic hours with discipline, and then ran to the computers. In silence, without discussing anything. After working on the computer they looked carefully at booklets, magazines and all kinds of prospectuses about money. A pantheon of investors looked on sternly. These were the Main Investors. They had been invited by sponsors and had gathered in whole halls of people. 'Strategic investor' was the sign above one of them. 'Sceptic investor' was written up next to a second, whose face was incidentally expressing deep scepticism. The 'Quality and growth investor' was represented by someone obscure who fitted all the criteria of a 'real millionaire': he was white-teethed, lean and tanned. The 'Ironic investor' was more of a convivial fellow, and the 'Asian investor' combined all of the features of the Japanese, Chinese and Koreans. Alongside all of these little-known people there were photographs of Trump (whose books flooded our country's stalls), Buffet and Forbes – 'popularized' billionaires in Russia. The oldsters threw some special glances at the stands and poked the photos with their fingers. That is to say, poking in a free and easy manner, regardless that the person shown on the photo could be standing nearby. But reality didn't interest the American pensioners – they didn't need a particular person. They were trying to get to something else. What?

Or that ritual with the computers. Even journalists have not displayed such friskiness in order to convey some piece of news or other. In fact there was nothing special to convey, either to broadcast or to print: in the hotel NOTHING HAPPENED. There were no events, or at least what we call events. And our oldsters are moving secretly sideways crablike – and they are already running to the computers and the television screens which are broadcasting the stock exchange reports. And they stand, clicking away at the keyboard, manoeuvring the mouse, and then suddenly become lost in their thoughts trying to remember something, then run back to the stands and then back to the computers.

Around the computers and stands with investors something like a discussion was taking place, the lively conversation of our oldsters talking amongst themselves. And the realest, 'live' investors were deprived of the possibility of participating in the discussion, of saying, 'Why are you running and reading, why have I become an ironic investor? Ask me straight out.' No, our celestial beings, our members of the pantheon just threw each other cold looks and existed somehow apart from the activity of the pensioners. As if they weren't live people, but just copies of their photographs and business cards, hostages to their chosen roles as lecturers and public teachers of rhetoric.

This is how we discuss footballers in bars and smoking rooms, they swear about them for nothing, but a real player appears and they only take his autograph. Or they say a couple of meaningless phrases like: come on, guy, more goals. That's more or less how the characters in the Matrix regarded reality: all around were people who weren't people, home wasn't home, but programmes everywhere. And suddenly it dawned on me: these 'strategic', ironic and other kinds of investors, these Trumps and Forbes were all just programmes. Simply screen portrayals. They were contenders in virtual combat. They were even gladiators. They fought each other there, in the halls and the auditoria for the money of our oldsters. They fell in battle, they died and were resurrected, they used forbidden moves, they demanded special conditions for influence over the public.

No-one asks a gladiator anything after a fight. Listeners haven't approached Trump or the 'Asian' investor, no-one tried to clarify moments of lectures, no-one asked additional questions. The victorious gladiators are greeted with cries, the defeated are allowed to live at the raising of a thumb. The victorious gladiators will continue to live on the screens, the defeated will be erased.

The life of these gladiators depends on which manipulation one or another of the old boys carries out on his computer. He will either continue on screen the battle begun in the hall, or he will allow one of the warriors to live.

What pills do you need to take to be able to deal with this matrix? Show me the cake that these lunatics eat.

LOVE IS A LOOK FROM THE SCREEN

And what is taking place on the screens of the computers?

As far as I understand a real show took place. On one of the stands the magnified reality of one of our oldsters was shown. The reality was in the form of a whole bouquet of graphics and diagrams in an operating system unknown to me (but is certainly wasn't Microsoft). The graphics moved, their curves changed, the angles of the corners, their vertices changed their positions,

and the lines of the formula above and below literally floated before your eyes like the time of departure of a plane on an airport's departure board. It wasn't a sight for those with weak nerves: around the stand about twenty of the 'new millionaires' had gathered. The elderly people 'oohed' and 'aahed', they clutched their hearts and drank water from plastic cups in quick little sips.

As far as I understood the conversation was about an index portfolio or investment fund – by all accounts popular here as a financial tool. They appeared recently in our country. The structure of assets within them copies the existing structure of trade on the whole: if shares of an oil company amount to 45% on a particular market, then the assets of an index fund also assume the same diversification. Because the structuring of the exchange markets themselves can be different, with different criteria, the structures of index funds will be different.

Having understood something, having believed someone the oldsters reconsider the existing development and proportions of fundamental assets they diversify their capital in a different way. In other words between the pantheon of virtual gladiators and life on the screen there was another (pseudo?) reality of sales platforms whose model was copied (differently) by numerous different funds owned by our own oldsters.

Of course as you might expect there were 'specialised' investors: there was a full house at the lecture on investment risks in biotechnologies. But no speaker could go past the energy market without presenting his interpretation of the question, 'Will oil run out?' Plus such 'small change' moments as the FOREX market, systems of 'specific' and specialized indexes like the Dow-Jones and NASDAQ, systems of risk assessment, etc. On the whole our oldsters have built an advanced campaign against illiteracy at the same time experimentation: but they conduct their experiments on their own money.

Understanding this engineering I turned my attention to another class of people present at the money show. It wasn't the billionaires, the Main Investors, nor the owners of the show, the American pensioners. It was gurus, smiling, verbose, ready to wink at each participant with such a secretive air that it became clear; these were Those Who Can Get To The Bottom Of Things.

It is gurus, and more specifically, economic gurus, that specialist publications and government officials in Russia have already been crying about for a long time. There is a query about them from both the oligarchy and medium/small businesses. But they don't appear in our country. Now it is clear why: there is too little virtuality, too few screens. It is a difficult picture to interpret before us, when a middle-aged or elderly man changes the structure of his portfolio in front of everyone, on the big screen, however emaciated he might be.



The unfoundedly optimistic gurus have spoken about everything: about China and Russia, about Malaysia and Argentina. About the futures of IT companies and about the risk of investing in 'stable regimes', such as the UAE. About where some Main Investor is cunning but the reason for his success is still not understood. About new medical technologies and about holidays in Alaska. In general they have worked no worse than Trumps and Forbes, with the sweat of their own brows. They haven't talked about the tricks and guile applicable to certain companies in certain dealings. As it seemed to me they did not deal in trade secrets and did not open their eyes to the balances of the issuers. They were talking about something more important.

In general all of these participants in the show had some kind of common foundation, some kind of Social Contract, about which Thomas Hobbs dreamed about.

It seems I understand the fundamental position.

A NEW LEVIATHAN

From the camp of old boy pensioners, boisterously laughing old girls and invalids slowly drinking cola in their wheelchairs, the most important condition for such a Contract has been fulfilled in my opinion: RATIONAL BEHAVIOUR. Everything is sewn together here: from infantile faith in the indestructibility of on-screen management of wealth to the yearning for profit and gain, even if there are just a handful of dollars in the dry remains. The advice of the gurus is that the revelation of the Main Investors and the 'gladiatorial fights' between them, the existing state of affairs, the pressing towards more precise calculation and instant gain – they are all routes and milestones of such behaviour. There was a time when our psychologists were perplexed: why is behaviourism so developed in America while 'classical' psychology is not? There is still no answer but at the same time it is clear where exactly knowledge about behaviour is employed and what the behavioural sciences are under today. From the side of all the other participants in the show the conditions have also been fulfilled, but one demand: OBLIGE THE ELDERLY. These famous and unknown billionaires and strategists, the gurus and organisers of the show, the companies presenting their computers with their big screens etc. all worked for the oldsters. Such activity, such participation cannot be bought. And we need to think about the fact that all the same patriotism is precisely a love for our elders, our fathers our little old men and women. And it is clear that these very pensioners are the motors of motors, the salt of the American earth and her overheated economy.

REASON RULES THE WORLD

Subheading – motto of Hegelist philosophy. Rationality for me has always been something without alternative, boring – like old man Hegel

in photographs. But the 'dark side of the moon' has appeared – the dark Germanic soul of total rationality has been re-incarnated in the game of American patriots. In the money show.

Now the triumphant expression on the faces that we saw at the first moment is clear. It was the player-thinkers, the adepts of particularly spiritual practices. They have embodied in themselves the principle of free thinking, the principle of the omnipotence of thought. They know everything about our world in a Hegelian understanding of this Knowledge: everything really is reasonable. If there is no Reason anywhere, then Neverland doesn't exist. You are not telling me about China, you are talking about the coefficients of calculated risk. Stop talking about India without a rational explanation of how much you want to win in the game of the shares of Indian companies! And finally, that's enough talk about the end of America when national enterprises and companies of the whole world are dreaming about getting the American pensioners as shareholders and investors.

And vice versa. We need to understand this new engineering, this new mechanism for the administration of the world. We need to make sense of these new ways of thinking about the world which the American establishment has managed to bind the most conservative sector of the population of the country. We must dream of this alloy of two Utopias: a consumer society together with a 'new wave' informational society.

AMERICAN PENSIONERS AGAINST YOUNG RADICAL MOSLEMS

America is suggesting her own form of administering the world. It is external financial control with all the anticipated complicated architecture. This last is the answer to the 'coloured' or 'velvet' revolutions of the European Union and the religious expanses of Islam. We Russians understand the perspectives of the European and Moslem strategies, we already know where their strengths and weaknesses are. There, across the Ocean, in a country which only has borders with two friendly neighbours, a new recipe for world order is being created. Being totally tolerant to the religious feelings of believers, the lessons of 11 September have been understood in their own way. Invariably courteous to coming and going regimes during a revolution – Americans are not particularly interested in the ruling clans, or their opposition groups. Unemotional, with little talent for feeling with the participants of street protests and religious rites, but provoking contact with those who are ready to become Players of Reason, who are ready to participate in a Contract of a new Leviathan.

We could cite distributive property as a testimonial to such thinking – knowledge does not belong to the object, but knowledge of the world spreads through the whole world accord-

ing to certain laws. This is more or less how the ancient Indians considered the world, speaking of the distribution of 'the world spirit'. The second testament is the creation of 'platforms of thinking' places of mental activity as practice. Intellectual tools are pulling themselves up to a particular milestone, effectiveness not in depth, but in speed. Such methodology reminded me of stoics with their concentration of Fate in a concrete period of time. And, of course, before us are subtle semiotics, engineering of signs and symbols, and connections amongst themselves as a style of the new imperial thinking of the USA. We notice that the very complication of the 'world chess board' strengthens the positions of the 'thinkers', these new stoics, and relaxes the formula of power, based on the social and religious passions and the unification of young Moslems and European revolutionaries; on the clannishness and worldly technologies of the new aristocrats of Europe and Russia.

PRESIDENTIAL MILESTONES

I don't think that we can avoid the answer to the challenges of a new thinking, a new form of power. We have already begun to come across it in Russian politics. As if to confirm the opinion of Lilia Shevtsova (the Moscow Carnegie centre) about the 'asymmetrical' interaction of the West and Russia, our elite are mastering these tools. We have already seen the distributive property of thinking and subtle semiotics. Privatisation on the way to the creation of Baikalfinansgroup, the influence on external policies at the expense of some Rosukrenergo, the search for partnership through a chain of contracts and projects (North European gas pipeline), the 'offshore cover' for state machination – all these moments give us to understand; the elite masters the American methods, practicing on its own people. Authority does not think in a similar way – there is little left to do: make a contract in the name of the American pensioners. This could guarantee both the 'continuity of course' and connection in global processes after 2008.

In the USA everyone is also waiting for the year 2008 – the year of presidential elections. As they say the elections between the new course of 'America for Americans' and a continuation of the course 'new world order'. But Americans in any case will have the victory of the nation – the country will not remain the loser. This stock and share fever is the activity of the oldsters – the insurance against a change of the external political course. Against sudden changes. These 'thinkers' in torn jeans and with their breathing apparatus are a guarantee of the survival and prosperity of the country of Trumps, Buffets and coca-cola. In any case, however the next president of the USA formulates his agenda, whatever will be declared, Americans will not leave the position of world leader and 'external control'. At least until the activity of the pensioners who come to the money show runs out. ■



Голамреза АНСАРИ –
Чрезвычайный и Полномочный Посол
Исламской Республики Иран
в Российской Федерации

Новый Иран открыт к сотрудничеству

По инициативе директора Международного института проблем устойчивого развития Максима ФЕДОРЕНКО и директора Международной Академии народной дипломатии Флоры МАКСУМОВОЙ 21 сентября в Москве состоялась встреча представителей российских неправительственных организаций с Чрезвычайным и Полномочным Послом Исламской Республики Иран в Российской Федерации Голамреза АНСАРИ. От Международного института проблем устойчивого развития в переговорах принял участие редактор «ВЭС» Виктор МАЛЬЦЕВ.

Основное внимание Голамреза Ансари уделил проблеме развития отношений между Ираном и Россией. Посол с сожалением отметил, что на сегодняшний день как в России практически ничего не знают о современном Иране, так и в Иране мало что знают о России. Между тем, отметил посол, сегодня Иран открыт для сотрудничества во всех сферах культуры и бизнеса.

Большую роль в развитии связей между народами России и Ирана посол отводит неправительственным организациям, имеющим более высокую степень политической свободы в общении в отличие от правительственных организаций. Посол считает, что сегодня есть все возможности активизировать связи неправительственных организаций Ирана и России.

Важным в долгосрочной перспективе назвал Голамреза Ансари возможность

обмена студентами. Он подчеркнул, что сегодня примерно на семьдесят миллионов человек, проживающих в Иране, приходится три миллиона студентов, причем 60 % из них – женщины. Большой интерес вызывает у иранской стороны обмен студентами военных вузов.

Комментируя действия Совета Безопасности ООН, обязывающие Иран прекратить обогащение урана, Голамреза Ансари напомнил, что Иран является членом МАГАТЭ и Договора о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО). «Это членство дает четкое представление как об обязательствах, так и о правах государства. Некоторые государства стараются вывести вопросы, связанные с иранской ядерной программой, за рамки МАГАТЭ и ДНЯО и направить их в другие органы, которые не специализируются на этой тематике», – отметил он.

«Последняя резолюция Совета Безопасности ООН нацелена на то, чтобы лишить Иран возможности развивать мирные ядерные технологии, поэтому в ней отсутствуют всякие правовые основы, – подчеркнул иранский посол. – Речь идет о навязывании Тегерану политической воли США. К сожалению, международные организации в настоящее время превратились в политические инструменты в руках мировых держав. Несмотря на это, следует подчеркнуть, что развитие мирной атомной энергетики и иных мирных ядерных технологий является неотъемлемым правом Ирана, и мы будем продолжать работать в рамках норм, установленных МАГАТЭ и ДНЯО».

Касаюсь сотрудничества Ирана и России в сфере энергетики, посол отметил, что график сдачи АЭС в Бушере скоррек-

тирован при участии главы Росатома Сергея Кириенко. График соблюдается обеими сторонами, работы продвигаются хорошими темпами. Работы должны завершиться в 2007 году. «Мы надеемся, что Россия сдержит свое слово относительно срока пуска электростанции», – отметил посол.

Голамреза Ансари с гордостью напомнил, что идея диалога цивилизаций, которая давно обсуждалась во многих странах, нашла практическую реализацию в инициативах Ирана по созданию рабочей группы при ООН. Посол выразил уверенность, что вырабатываемые рабочей группой рекомендации и механизмы сотрудничества могут заложить фундамент неконфликтного мироустройства будущего.

Посол с интересом воспринял предложения Международного института проблем устойчивого развития по привлечению издаваемого институтом журнала «Внешнеэкономические связи» для освещения позиции Ирана в России. Особый интерес вызвало предложение по привлечению журнала «ВЭС» в качестве информационного агента в странах, в которых Иран по тем или иным причинам не может осуществлять полноценное информационное обеспечение позиции руководства республики.

В заключение Голамреза Ансари напомнил слова президента Исламской Республики Иран Махмуда Ахмадинежада, высказанные с трибуны Генеральной Ассамблеи ООН и выражающие позицию Ирана по основным принципам современного мироустройства. «Все люди – творение Бога и все они имеют человеческое достоинство и заслуживают уважения. Ни-



кто ни над кем не господствует. Никто и ни одно правительство не может оставлять за собой какое-то особое право или льготу, и ни одно правительство не должно игнорировать права других стран и народов и, оказывая влияние и давление на международные организации, приравнивать себя к мировому сообществу.

Жители азиатских, африканских, американских и европейских стран – братья. Более шести миллиардов человек на планете имеют равные права и заслуживают одинакового уважения. Справедливость и сохранение человеческого достоинства служат двумя главными столпами защиты прочной стабильности, безопасности и спокойствия во всем мире. Поэтому мы заявляем, что прочный мир и спокойствие в мире можно создать, если за основу принять справедливость, духовность, нравственность, проявления любви и дружбы

и сохранение человеческого достоинства. Мир, прогресс и безопасность являются правом всех стран и народов. Все мы являемся членами мирового сообщества и имеем право требовать атмосферы, наполненной любовью, милосердием и справедливостью». ■

Виктор МАЛЬЦЕВ

Справка «ВЭС»:

*Чрезвычайный и Полномочный Посол Исламской Республики Иран в Российской Федерации Голамреза Ансари
Июнь 2005 года – назначен Послом Исламской Республики Иран в Москве.*

Март 2004-го – июнь 2005 года – генеральный директор Департамента Восточной Азии и Тихоокеанского региона МИД Исламской Республики Иран.

Июнь 2001-го – март 2004 года – генеральный директор Консульского департамента МИД Исламской Республики Иран.

Май 1999-го – октябрь 2000 года – посол Исламской Республики Иран в Лондоне.

Октябрь 1992-го – май 1999 года – Временный поверенный в делах Исламской Республики Иран в Лондоне.

1988 – 1992 годы – заместитель директора Первого Западноевропейского департамента МИД Исламской Республики Иран.

Директор Первого Западноевропейского департамента МИД Исламской Республики Иран.

Директор Второго Западноевропейского департамента МИД Исламской Республики Иран. ■



Официальный прием в посольстве Ирана.



ИРАН

Иран – сердце Среднего Востока



История Ирана – это история непрекращающихся войн. Древнейшее государственное образование сложилось на территории современного Ирана в начале III тысячелетия до н.э. С середины I тысячелетия до н.э., когда возникла Персидская империя, власть от персидских династий переходила к грекам, туркам, к монголам Чингисхана и туркменам армии Тамерлана. В 1925 году к власти в результате военного переворота пришел Реза Хан, основатель династии Пехлеви. 22 марта 1935 года Персия получила название «Иран». Династия просуществовала до 1979-го, когда шах Мохаммад Реза Пехлеви (1919–1980) был свергнут с трона.

Власть перешла к мусульманскому духовенству во главе с аятоллой Рухоллой Мусави Хомейни, провозгласившим образование Исламской Республики Иран.

Государственный строй – Исламская Республика.

Светский глава государства – президент, избираемый сроком на четыре года.

Духовный глава государства – аятолла.

Законодательный орган – Меджлис (однопалатный парламент), состоящий из 270 депутатов, избираемых на четыре года.

Административно-территориальное деление – 28 провинций (остана).

Площадь – 1648 тыс. кв. км.

Численность населения – 68,2 млн чел.

Столица – Тегеран (7 722 900 жителей).

Официальный язык – фарси (персидский), употребляются также курдский, турецкий, арабский, азербайджанский.

Религия – ислам шиитского толка, 95 % населения – шииты, 4 % – сунниты, 1 % – христиане, иудеи, зороастрийцы.

Денежная единица – иранский риал, 1 доллар США приблизительно эквивалентен 8,4 тыс. риалов.

Полезные ископаемые – нефть, уголь, руда черных и цветных металлов, сера, каменная, поваренная, калийная, глауберова соли.

Климат – на большей части страны засушливый, полупустынный, на побережье Каспия – субтропический (январь +2 °С, июль +29 °С), на побережье Оманского и Персидского заливов – тропический, с высокой влажностью воздуха (январь +19 °С, июль +32 °С).

Время – опережает московское на 30 минут.

Праздники – День революции (1979) – 11 февраля. Навруз, или иранский Новый год, – 21–24 марта. День смерти великого вождя Исламской Республики аятоллы Хомейни – 4 июня.

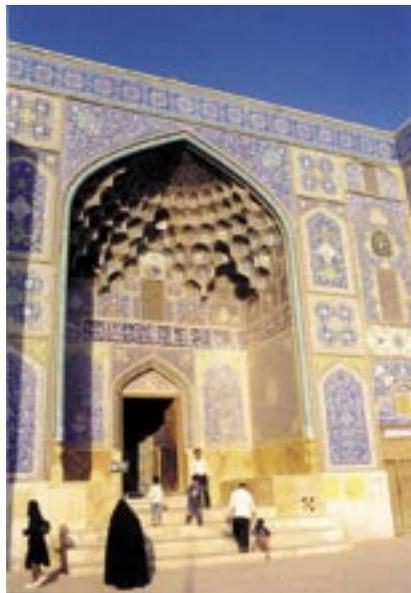
Кухня – рис, свежие овощи, зелень и фрукты. Мясные блюда чаще всего готовят из перемолотой или мелко нарезанной баранины (иногда говядины). Национальным напитком является крепкий, обжигающе горячий чай, также распространены соки из свежих фруктов, молочные коктейли и кефир.

Традиции – все женщины, в том числе иностранные туристки, обязательно должны носить платок, длинную юбку или платье с длинными рукавами. Мужчинам не рекомендуется появляться на улицах в шортах. Валюту можно поменять в немногочисленных обменных пунктах на улицах, в аэропорту Тегерана, отелях или банках. Кредитные карточки и дорожные чеки принимаются к оплате только в крупных банках столицы. Официальный выходной день в стране – пятница, когда не работают учреждения и большинство магазинов.

Политическое и экономическое положение.

1. Иран занимает восьмое место по уровню экономического развития среди стран Азии. Также Иран обладает одними из крупнейших мировых запасов таких полезных ископаемых, как нефть, газ, железо, медь, цинк, свинец, хромиты, марганец, строительные инертные материалы и др. Валовый внутренний продукт – 183 млрд долларов

2. С начала 1990-х годов, когда страна вошла в период новой экономической полити-



ки, основанной на рыночных принципах, либерализации внешнеэкономических отношений и приватизации, в стране наблюдается поступательный экономический рост. Меры, принятые в рамках трех пятилетних планов социально-экономического развития страны, позволили довести в настоящее время прирост ВВП до 7 % в год. Ожидается, что в результате претворения в жизнь четвертого пятилетнего плана, исполнение которого началось в марте 2005 года, удастся снизить уровень инфляции, который в последние годы составлял порядка 15 %, до приемлемого уровня. Удалось поставить под контроль рост безработицы, которая в последние годы представляла собой одну из основных проблем для государства. Если в 2004 году уровень безработицы составлял порядка 11 %, то в результате выполнения четвертого пятилетнего плана ее уровень должен быть снижен до однозначного числа.

3. Одной из важнейших задач пятилетних планов социально-экономического развития было поощрение ненефтяного экспорта. В результате объем экспорта ненефтяных товаров, который в первые годы после победы Исламской революции не превышал 300 млн долларов, значительно вырос и достиг в настоящее время порядка 8 млрд долларов.

Транспорт

Иран много веков служит транспортным коридором, соединяющим Азию и Европу. Развито авто- и железнодорожное сообщение, в стране мощный торговый флот, несколько десятков международных и местных аэропортов. По городам безбоязненно можно передвигаться в любое время суток, однако на улицах встречаются лжеполицейские, которые могут потребовать предъявления документов и наличных денег.

Въездные правила

Для оформления визы необходимы: заполненная анкета, 2 фотографии (женщины должны быть в хиджабе, исламском головном уборе), действующий загранпаспорт, приглашение принимающей стороны. Туристическая, бизнес-виза и виза для паломников выписываются на срок до одного месяца и действительны в течение трех месяцев с момента оформления (для последней требуется ходатайство, подписанное руководителем Исламского центра). Срок оформления – от двух до четырех недель. Запрещен въезд в страну при наличии в паспорте любых отметок государства Израиль. Разрешено ввозить: 200 сигарет или табачный эквивалент, парфюмерию для личного пользования, подарки, импортная пошлина на которые не превышает 80 долларов. Запрещено ввозить: алкогольные напитки, радиоприемники, порнографические издания, аудио- и видеокассеты, компакт-диски, журналы мод. Запрещено вывозить: антиквариат, изделия из золота и серебра.

Отношения между Россией и Ираном

В настоящее время политические, экономические и культурные связи между Исламской Республикой Иран и Российской Федерацией находятся на хорошем уровне. За прошедшие годы Иран и Россия проводили регулярные двусторонние консультации на уровне первых лиц государств, спикеров парламентов, секретарей и заместителей секретарей Советов безопасности, министров иностранных дел, заместителей глав МИД по региональной и международной политике и т.д. Это были плодотворные консультации по двусторонним политическим, экономическим и оборонным вопросам относительно деятельности Ирана в ядерной сфере, региональных и международных проблем.



В последние годы отмечалось расширение торговли между двумя странами. В 2002 году торговый оборот между ними достиг 807,9 млн долларов, причем объем иранского экспорта в Россию составил 50,9 млн долларов. В 2003 году наблюдался относительно неплохой рост товарооборота между двумя странами, и по результатам года он составил 1390 млрд долларов. В 2004 году этот показатель достиг 2014 млрд долларов, причем, согласно последним статистическим данным, экспорт ИРИ в Россию составил 102,3 млн долларов.

Таким образом, товарообмен между двумя странами за период с 2002-го по 2004 годы вырос примерно на 150 %, а доля Ирана во внешней торговле России в течение этих трех лет составила, соответственно, 0,5, 0,7 и 0,8 %.

Сформировалось и развивается двустороннее сотрудничество в таких областях,

как строительство АЭС, нефтегазовый сектор, закупка и лизинг авиационной техники, создание и запуск спутников, производство и реализация различных моделей автомобилей в обеих странах, а с созданием Центра торговли Ирана в России формируются и совершенствуются такие направления сотрудничества, как взаимные инвестиции, сотрудничество на уровне мэрий Тегерана и Москвы и др.

Нерешенные проблемы в отношениях между двумя нашими странами

– Недостаточная взаимная информированность бизнесменов и руководителей торговых организаций двух стран относительно потенциальных возможностей сторон.

– Наличие чрезвычайно сложных административных правил и бюрократии.

– Наличие трудностей в деле развития туризма и взаимных поездок граждан Ирана и России, что не стимулирует заинтересованность в продолжении взаимного сотрудничества в этой сфере. К таким трудностям относятся языковой барьер, длинные и суровые русские зимы, высокая стоимость проживания и транспорта в России.

– Большая схожесть экономических структур двух стран. В этой связи необходимо отметить, что Иран и Россия являются крупными производителями и экспортёрами нефти, газа, минерального сырья, различных видов руды, различных сырьевых продуктов и полуфабрикатов, причем во многих случаях по этой причине две страны выступают на соответствующих рынках в качестве конкурентов.

– Сильные иранские коммерческие структуры и предприниматели вследствие указанных выше причин не выходят на российский рынок, тогда как спорадическое, коммерчески малоуспешное и в целом фрагментарное присутствие мелких предпринимателей на российском рынке накладывает отрицательный отпечаток на весь блок наших двусторонних взаимоотношений.

Необходимо отметить, что Россия в результате экономических преобразований превратилась в очень емкий рынок сбыта для импортных товаров. Растущий российский средний класс, обладающий значительной покупательной способностью, имеет возможность покупать появляющиеся на рынке новые, ранее не известные потребителю товары. Если раньше народ в течение многих лет пользовался ограниченным ассортиментом товаров отечественного производства, то теперь он видит на рынке разнообразные импортные товары, многие из которых пользуются спросом. В этой связи, как представляется, многие товары иранского производства также могли бы в потенциале иметь хороший сбыт на российском рынке. ■





Юрий Васильевич КРУПНОВ —
председатель Партии Развития

Союз России и Ирана

Значение Иранской революции 1979 года заключается прежде всего в том, что благодаря ей в мире появилась мощная держава, активно предлагающая фундаментальные принципы справедливого мироустройства.

ципам «Столкновения цивилизаций» или унификации мира в рамках глобализации.

И правильно сделали организаторы международного общественного форума «Диалог цивилизаций», которые заложили предложенный Ираном принцип в основу

ет территорию от Судана до Пакистана и от Севера Индии до Великого Кавказского хребта и предназначен для превращения в своего рода «бензоколонку» США по обеспечению ими себя углеводородными ресурсами и для контроля над Евразией.

Россия также не считает доктрину «Большого Ближнего Востока» перспективной. И вовсе не случайно она совместно с Германией и Францией не поддержала агрессию США и Великобритании против Ирака в марте 2003 года, а совсем недавно первой пригласила победившую на выборах в Палестине ХАМАС к прямым переговорам. Однако своего системного проекта по отношению к данному региону у России пока нет. Одним из следствий этого, между прочим, является и бездарная сдача российских позиций на Кавказе.

Наконец, именно Иран показал и доказал, что независимое развитие любого государства-цивилизации в современном мире возможно исключительно на основе оригинальных доктрин, стратегий, программ и проектов развития и не может строиться на основе модернизации.

Исламская революция 1979 года по существу выступила контрреволюцией по отношению к интенсивно производимой после свержения правительства Моссадыка в 1954 году и под руководством шаха модернизации, которую и называли «Белой революцией».

Этот факт имеет огромное значение для всех стран мира и для России в частности. Мы должны ясно понимать, что многолетние призывы «модернизировать Россию» являются, в лучшем случае, свидетельством малограмотности поборников модернизации, а чаще всего элементом стратегий по уничтожению субъектности России.

Модернизация предполагает замещение под видом экономических и технологических инноваций культурно-исторической



Иран часто обвиняют в «закрытости» или «национализме», но эти упреки представляются несерьезными.

Именно Иран в лице предыдущего президента Мохаммада Хатами (Mohammad Khatami) внес в мир единственный на сегодня универсальный принцип «Диалога цивилизаций», согласно которому мир и процветание человечества напрямую следуют из уважения ко всем тысячелетним цивилизациям и их открытого диалога. Этот принцип прямо противостоит прин-

созданной ими уникальной площадки общения и выработки основ нового справедливого мирового порядка.

Именно Иран в последние годы является единственным государством, которое строит на пространствах Передней и Центральной Азии целостный макрорегиональный проект диалога наций и культур. Этот проект является единственной альтернативой политико-географическому проекту США «Большой Ближний Восток» (The Greater Middle East), который включа-

органики страны органикой принципиально иного свойства — и в конечном счете, мы потом наблюдаем интенсивный процесс отторжения чужеродных тканей. Развитие является организацией цивилизационного и технологического прорыва на основе тысячелетней традиции.

ЯДЕРНОЕ БУДУЩЕ ИРАНА

Стоит ли удивляться, что неуклонно и стремительно возрастающая мировая роль Ирана приходит в прямое противоречие с планами строительства Соединенными Штатами Америки гиперимперии и переустройства земного шара и человечества по закону глобализации?

Ничего, кроме недоумения, не может вызывать истерия, которую США и их союзники развернули вокруг так называемой «ядерной программы» Ирана. Хотя, по уму, правительствам и общественности всех приличных стран мира следовало бы выступать прежде всего против беспардонных действий тех же США, администрация которых в рутинном порядке в эти дни требует у Конгресса выделить ей 85 миллионов долларов, чтобы, по словам госсекретаря Кондолизы Райс, «усилить поддержку сетевого инфраструктурного обеспечения иранских реформаторов, политических диссидентов и правозащитников» (we will use this money to develop support networks for Iranian reformers, political dissidents and human rights activists).

Почему руководители и МИДы других государств не возмущаются этим языком, более свойственным начальнику отдела секретных диверсионных операций, и тем лицемерием, которое позволяет высшему руководству США называть это «поддержкой чаяний иранского народа» (we are going to begin a new effort to support the aspirations of the Iranian people)?

Столь же чудовищной и попросту неприличной является логика, которая навязывается мировому сообществу при обсуждении ситуации с развитием ядерной сферы в Иране.

Показательными здесь являются рассуждения заместителя директора Института Европы РАН, председателя Совета по внешней оборонной политике Сергея Караганова в «Российской газете».

Сначала он исчерпывающе доказывает, что «иранцы имеют моральное право желать обладания ядерным оружием. Они находятся в очень опасном регионе. С юга находится ядерный Пакистан, который может взорваться в любой момент. С запада — нестабильный Ирак с американскими войсками, а дальше ядерный Израиль... Иранцы обоснованно сетуют на во многом несправедливое отношение к себе международного сообщества...».

Но затем, вместо того чтобы заняться Пакистаном, нестабильным Ираком и ядерным Израилем, Караганов вдруг начинает пугать Россию Ираном: «Получение Ираном ядерного оружия неприемлемо... для России, находящейся в непосредственной близости от него и в пределах досягаемости потенциальных иранских носителей ядерного оружия».

Дальше — больше: «Ядернизация Ирана с высокой степенью вероятности спровоцирует создание «арабской ядерной бомбы» Саудовской Аравией, Египтом. О понятии стратегической стабильности, которой старые ядерные державы достигли, пройдя несколько раз по грани жизни и смерти человечества, придется забыть. Вероятность ядерной войны с неизвестными последствиями возрастет на порядок. Никто не знает, как поведет себя ядерный Тегеран, не победят ли в его руководстве элементы, призывающие даже сейчас к уничтожению других стран, к перекрытию Персидского залива. Будет окончательно добит Договор о нераспространении. Резко возрастет риск всякого рода упреждающих ударов, даже до обретения Ираном ядерного оружия...».

Разумеется, человеку, которого журнал «Россия в глобальной политике» (благо, Караганов является основателем и председателем редакционного совета данного журнала) пропагандирует как «единственного россиянина», вошедшего в «список мировых интеллектуалов», дозволяется многое.

С таким интеллектом не составляет труда представить дело так, что Иран покупает или делает ракеты в целях их ис-

пользования против России. Или что возникновение «арабской ядерной бомбы» определяется появлением бомбы иранской, а не израильской.

Но даже единственному в России мировому интеллектуалу нельзя передергивать очевидные вещи, насилловать логику и факты в особо извращенных формах.

Во-первых, почему тот же Сергей Караганов вместе с другими противниками «ядернизации» не выступает за ядерное разоружение Израиля? Ведь это стало бы не только решающим аргументом в пользу любого рода действий против военной «ядернизации» Ирана, но и доказало бы справедливый характер и действенность принятого режима нераспространения?

Во-вторых, как в здравом уме возможно усомниться в дееспособности руководства и народа Ирана («никто не знает, как поведет себя ядерный Тегеран, не победят ли в его руководстве элементы, призывающие даже сейчас к уничтожению других стран...») и абсолютно не задаваться подобными вопросами по поводу того же Израиля? Не является ли это безусловным свидетельством наличия у Караганова и тысячи других политиков и экспертов вплоть до руководства отдельных стран, которые разделяют его точку зрения, предвзятого, уничижающего и оскорбительного отношения к Ирану? Отношения, которое не основано ни на каких реальных фактах, и явно противоречащего фундаментальным принципам иранской цивилизации.

В-третьих, почему Караганов строит обильные предположения, но ничего не говорит о единственном за последние пятнад-



EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • № 4 (24) • 2005

цать лет случае безответственного и просто дикого поведения в Ближневосточном регионе – речь идет, разумеется, об агрессии США и нескольких других стран против Ирака в марте 2003 года? Причем, напомним, агрессии, которая прикрывалась точно таким же поводом: якобы наличием у Ирака ОМП – оружия массового поражения.



В-четвертых, почему Караганов ничего не говорит об официально заявленной США еще в начале 1990-х годов программе демократизации Ближнего Востока (откуда и родился потом проект «Большой Ближний Восток»)? Ведь именно это является фундаментальной основой действий и «переживаний» США, ключевым основанием для недопущения независимо действующего Ирана, как и до этого – Ирака.

Об этом студентам факультетов международных отношений рассказывают на первом курсе. А Караганов молчит.

В-пятых, наконец, не кажется ли господину Караганову, что его рассуждения в «Российской газете» на деле являются одним из элементов реализации антироссийской стратегии по недопущению нашей ядерной энергетики на мировые рынки, и в том числе в одну из ключевых «территорий» этого рынка – Иран?

Американская газета Chicago Tribune считает необходимым предложить Путину «хороший способ, как постоять за себя»: «Уже многие годы Россия строит в Бушере атомный реактор. Многие годы США требуют остановить это строительство. Сейчас реактор уже практически готов. Так какой теперь самый лучший способ привлечь внимание Тегерана? Правильно – положить бушерский проект под сукно и вообще убрать из Ирана всех русских – от ученых и инженеров до секретарш, причем быстро».

Этот совет особенно хорош в ситуации, когда в мире быстро прошел и закончился «ядерный ренессанс» и наступила жесткая

конкурентная схватка лидеров мировой ядерной энергетики за заказы на строительство АЭС.

Одним из таких лидеров пока что является и Россия. Очевидно, что это не по нраву не только ряду мировых интеллектуалов, но и правительствам тех стран, которые также способны строить атомные станции, но которых в Иран пока не приглашают.

СОЮЗ РОССИИ И ИРАНА

Для России в связи с обострением ситуации вокруг Ирана возникает уникальная возможность выступить в качестве мировой державы.

Во-первых, в рамках поставленной Президентом России 22 декабря 2004 года на заседании Совета Безопасности задачи добиться «лидерства в мировой энергетике» и в целях реализации своих обязанностей председательство России в G8, «большой восьмерке», которая работает в 2006 году под эгидой обеспечения международной энергетической безопасности, мы просто обязаны продемонстрировать мировому сообществу, как можно решать проблему иранской, а также и ближневосточной и южноазиатской (Индия) энергетической безопасности на основе опережающего развития ядерной энергетики.

Во-вторых, именно сейчас необходимо перенести иранский принцип «Диалога цивилизаций» на официальный формат межгосударственных отношений и требовать признания нового формата в качестве нормы международных отношений и права.

России пора перестать оправдываться самой или оправдываться за Иран. Пора перейти к позитивным дипломатическим стратегиям и предложить Ирану долгосрочный союз.

Подобный шаг не только бы остудил перегревшиеся головы тех, кто призывает «ударить по Ирану», но и, главное, обеспечил бы России и миру прочную геополитическую конструкцию для обеспечения стабильности в Азии и мире.

Пора перестать пользоваться избыточным и созданным для прошлого века языком описания мировых процессов.

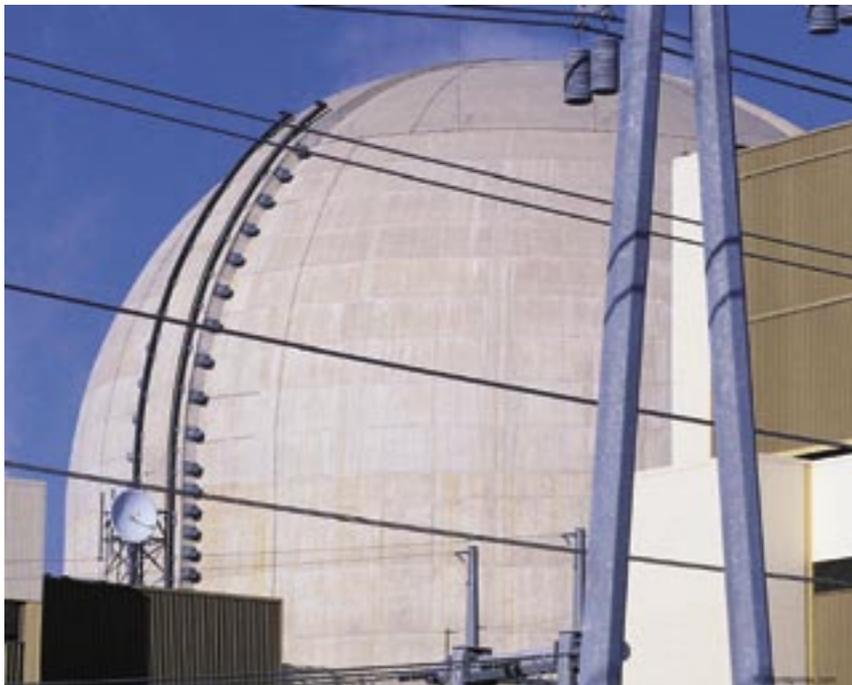
Иран давно уже не тот Иран, который был при шахе, или тот, что был сразу после шаха. Иран давно уже не только Восток или ислам.

Иран является сегодня абсолютно новым субъектом мирового развития и требует к себе нового отношения как к перспективной и во всех отношениях оригинальной державе, не боящейся смелого технологического обновления при опоре на многовековые и тысячелетние традиционные ценности своей уникальной цивилизации.

А для России Иран может стать тем союзником, с помощью которого реально удерживать мир от сползания в хаос и строить новый справедливый мировой порядок.

СОЮЗНЫЕ ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ

На сегодняшний день очевидны те стратегические проекты, которые могли бы



стать основой долгосрочного союза России и Ирана.

Первый проект – «Стабильная Центральная Азия».

Именно от прочности мира и развития в Центральной Азии зависит судьба не только Евразии, но и всего мира. Данная проблематика подробно разработана лучшим российским геополитиком Вадимом Цымбурским, утверждающим, что «Центральная Азия должна быть провозглашена общим стратегическим тылом Ирана, Китая и России», что для этого необходимо «обеспечить стратегическое сотрудничество России, Китая и Ирана, которое имело бы декларированный геоэкономический смысл».

Формирование транспортных потоков со стороны Индийского океана, идущих на север, в сторону Европы, фактически утвердило бы российско-китайско-иранскую транспортную и ресурсно-поточную олигополию, обеспечиваемую взаимодействием трех держав в Центральной Азии и их совместным противодействием любым попыткам дестабилизировать это звено Лимитрофа». Лимитроф – это «особая геополитическая реальность», «великий межцивилизационный пояс (лимитроф), который тянется от Прибалтики через Восточную Европу и, охватывая Кавказ, постсоветскую Центральную Азию и так называемую старую Тибето-Синьзяно-Монгольскую Центральную Азию, заканчивается в Корею», который «прочно дистанцирует Россию от силовых центров, сложившихся на платформах других цивилизаций, и определенная политика, проводимая в рамках этого пояса, позволит России обеспечить себя против прямых атак со стороны соседних приокеанских силовых центров».

Одним из ключевых моментов в данном проекте является стабилизация ситуации в Афганистане и кардинальное изменение хозяйственных основ этой страны с производства наркотиков на другие индустрии. Без Ирана позитивно влиять на Афганистан попросту невозможно.

Второй проект – «Большой Кавказ», который интегрирует Каспийский и Черноморский регионы и не позволяет расчленять Кавказ через реализацию Соединенными Штатами Америки нового искусственного региона Большого Ближнего Востока (The Greater Middle East), а также организацию США, НАТО и ЕС столь же искусственного Большого Черноморского региона (БЧР, например, с помощью блока ГУАМ, оси Украина – Грузия и др.), который должен способствовать расчленению Кавказа в меридиональном направлении («вдоль»).

Третий проект – совместное строительство новой глобальной инфраструктуры



ядерной энергетики с основой в ядерном сотрудничестве России с Ираном и Индией. Такая инфраструктура может строиться исключительно на признании за каждой из стран суверенного права на опережающее развитие ядерной сферы.

Четвертый проект – продвижение новых укладов общественного развития, построенных вокруг принципа личности.

Шиизм и православие являются теми уникальными традициями, в которых глубоко разработана проблематика личности как высшей реальности человека или «истинного человека», того, что, собственно, и определяет богоподобие человека, его созданность по образу и подобию Божию. Это позволяет народам ирано-шиитской и православной традиции осмыслять собственную историю и будущее через принцип личности и проектировать инновационные социальные системы на основе данного принципа – и в оппозицию принципу индивида и общественному строю, организованному вокруг интересов индивида.

Если идея индивида лежит в основе неолберализма и глобализации, то идея личности – в основе мировоззрения, которое построено на задачах мирового развития, то есть сохранения и развития мирового целого, и реализуется в мироизации.

Россия и Иран могли бы предложить совместную версию нового мирового порядка, основанного на принципе личности. Основой здесь является недопустимость господства одних народов и стран над другими, отказ от разделения людей, народов, стран на «сорта», что и ведет к любого рода дискриминации, и, в конечном счете, унификации и «порovnению» человечества, сведению многообразия и цветущей

сложности человечества к его переделке в инкубаторскую человеко массу.

Стоит напомнить ясную позицию Президента Российской Федерации В.В. Путина, о которой он заявил 6 декабря 2004 года в Анкаре: «Я не хочу, чтобы, как в Германии, где произошло разделение на западников и восточников, появились люди первой и второй категории. Причем люди первой категории имеют возможность жить по стабильным демократическим законам, а людям, с так сказать, темным политическим цветом кожи добрый, но строгий дядя в пробковом шлеме будет указывать политическую целесообразность, по которой они должны жить. А если туземец будет возражать, то его накажут с помощью ракетно-бомбовой дубинки, как в Белграде».

Отсюда и пятый проект – совместное инициирование процессов мирового развития в интересах большинства человечества, организация процессов мироизации.

Мироизация может и должна стать созидательной альтернативой глобализации в ситуации, когда, как сформулировал В.В. Путин 3 декабря 2004 года в Нью-Дели, «представляются крайне опасными попытки перестроить созданную Богом многоликую, многообразную, современную цивилизацию по казарменным принципам однополярного мира».

Ялтинский миропорядок далее невозможен. Но и допускать приход ему на смену разрушительной глобализации в виде американской гиперимперии – также нельзя.

Необходим новый и справедливый мировой порядок.

И если Россия и Иран сумеют построить союз, то следующий миропорядок имеет все шансы быть ирано-российским. ■





ШОС



Чжан ДЭГУАН –
Исполнительный секретарь ШОС

ШОС – неконфронтационная модель межгосударственных отношений

Ответы Исполнительного секретаря ШОС Чжана ДЭГУАНА на вопросы журнала «Внешнеэкономические связи».

«ВЭС»: *Какую роль, на ваш взгляд, играют международные организации в современном мире?*

– Вслед за стремительным развитием процесса глобализации роль и влияние международных организаций в современном мире непрерывно возрастают. Роль международных организаций главным образом заключается в следующем:

– ускорении процесса демократизации международной политической жизни. По своей сути международные организации являются воплощением многосторонности и отражением демократизации в политике международных отношений. В этой связи увеличивающееся день ото дня количество международных организаций и их активизи-

зация способствуют осуществлению равноправного участия больших и малых государств в региональных и международных делах, формируют здоровую обстановку, в которой региональными делами управляют все страны того или иного региона, в которой международные дела решаются всеми странами мира;

– укреплении межгосударственных отношений, содействии координации и сотрудничеству региональных и мировых сил, побуждении мирового сообщества к совместному реагированию на новые угрозы и новые вызовы, возникающие в эпоху глобализации;

– продвижении процесса региональной экономической интеграции, способствующей

концентрации внутрирегиональных ресурсов и достижению совместного развития;

– содействии решению двусторонних вопросов в многостороннем формате.

«ВЭС»: *Какую позицию занимает ШОС в международном сообществе?*

– Цели, принципы и международная позиция Шанхайской организации сотрудничества ясно изложены в Хартии организации и итоговых документах всех ее саммитов. Среди них «шанхайский дух», заключающийся во «взаимном доверии, равноправии, взаимных консультациях, уважении многообразия культур и стремлении к совместному развитию», пожалуй, наиболее емко отражает ценности и концепции ШОС. Этот дух является



квинтэссенцией концепций безопасности, развития и цивилизационного взгляда всех государств – членов Шанхайской организации сотрудничества. Состоявшийся недавно пятилетний юбилейный саммит ШОС высоко оценил значение «шанхай-

ского духа» и назвал его «важнейшим принципом деятельности Организации», имеющим «крайне важное значение для поиска международным сообществом новой, неконфронтационной модели межгосударственных отношений». Шанхайская организация сотрудничества проводит внешнюю политику, основанную на мире, сотрудничестве, открытости, неприсоединении и ненаправленности против третьей стороны, готова на принципах взаимного уважения, равноправия и взаимной выгоды развивать сотрудничество и контакты с другими государствами и организациями.

«ВЭС»: Каковы перспективы развития Шанхайской организации сотрудничества?

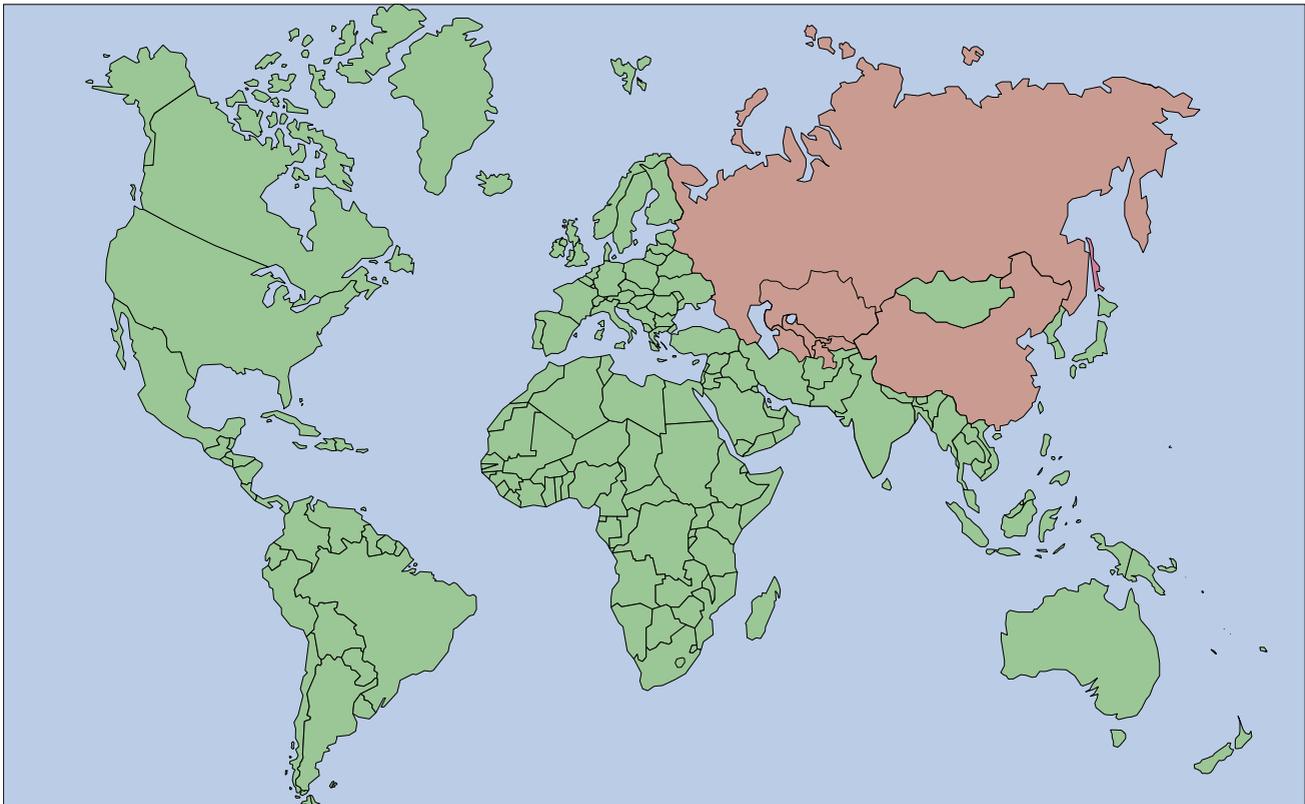
– ШОС только что отметила свой пятилетний юбилей. Пятилетняя история показала, что основные цели и статус этой региональной организации сотрудничества нового типа отвечают веяниям эпохи мира и развития, соответствуют объективным потребностям геополитического и экономического развития евразийского региона, отвечают общим интересам всех государств-членов, поэтому организация обладает огромным потенциалом и имеет широкие перспективы развития. По мере дальнейшего совершенствования своих механизмов и непрерывного углубления практического сотрудничества

в различных сферах, по мере постепенного расширения своих внешних контактов Шанхайская организация сотрудничества непременно сыграет еще более активную роль и внесет еще больший вклад в дело содействия миру и развитию в регионе и на планете. Я уверен в прекрасном будущем Шанхайской организации сотрудничества. ■

Интервью провел
Виктор МАЛЬЦЕВ

Справка ВЭС:

Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) – субрегиональная международная организация, в которую входят шесть государств – Казахстан, Китай, Кыргызстан, Россия, Таджикистан и Узбекистан. Общая территория входящих в ШОС государств составляет 61% территории Евразии, ее совокупный демографический потенциал – четвертую часть населения земли, а экономический потенциал включает в себя самую мощную после США китайскую экономику. Официальные рабочие языки – русский и китайский. Штаб-квартира находится в Пекине. ■



Всемирный конгресс соотечественников, проживающих за рубежом



24–25 октября 2006 года,
Санкт-Петербург, Таврический дворец.

Выступление Президента РФ В.В. ПУТИНА

Добрый день, уважаемые друзья, дамы и господа!

Позвольте мне поприветствовать всех вас в Петербурге.

Вы представляете здесь многонациональный и многогранный мир российской диаспоры, представляете интересы миллионов людей, кровными узами связанных с Россией и не мыслящих себя вне ее истории, культуры и языка.

Здесь находятся соотечественники со всех континентов, из 78 стран мира. Ваш вклад в укрепление связей с Россией поистине неоценим. Вы отдаете этой деятельности не только свои силы и время, не только знания и подчас капиталы – вы отдаете свое сердце и делаете это по собственному, глубоко личному выбору.

Должен сразу сказать, что взаимодействие с диаспорой, поддержка и защита прав соотечественников являются одним из наших национальных приоритетов, и такой подход продиктован логикой развития нашей страны.

Чем сильнее, чем успешнее Россия, тем более тесными становятся наши контакты с диаспорой за рубежом и, конечно, тем мощнее и влиятельнее голос наших соотечественников за границей.

Сегодня здесь будут обсуждаться проблемы, которые вас особенно волнуют. Большинство из них хорошо знакомы. Мы стремимся помочь их решить. С этой целью

в последнее время были приняты важнейшие решения, важнейшие документы.

В начале октября Правительство утвердило программу работы с соотечественниками за рубежом, рассчитанную на трехлетний период. Она учитывает современные запросы, потребности, нужды соотечественников и позволяет оказать им поддержку практически по всему миру.

Основные направления здесь – это юридическая защита прав соотечественников, организация отдыха детей, лечение ветеранов, поставка учебной и методической литературы, поддержка русских театров, переподготовка педагогов, тех, кто работает в средствах массовой информации.

В этом году на эти цели Россия выделила 323 миллиона рублей, на следующий год – 342 миллиона. Это почти в семь раз больше, чем в 2000 году.

Пока это не такие уж большие деньги. Тем не менее важно израсходовать их наиболее эффективным образом. Кроме того, в будущем было бы логичнее выделять средства под конкретные, тщательно проработанные проекты, а не подгонять мероприятия под достаточно скромный бюджет.

Хотел бы сегодня подробнее остановиться и на вопросе добровольного переселения соотечественников в Россию. Как вы знаете, в июне этого года была принята соответствующая государственная программа.

Она предоставляет возможность соотечественникам, которые приняли такое решение, вернуться в Россию. Им будет оказано содействие в переезде и первичном обустройстве, в том числе в оформлении правового и социального статуса, предоставлении работы, муниципального и пенсионного обслуживания, дошкольного, школьного, профессионального образования.

Уже в следующем 2007 году начнется первоначальный этап реализации программы. На эти цели из федерального бюджета выделяется 4,6 миллиарда рублей.

Переселенцев готовы принять 12 регионов Российской Федерации: это Красноярский, Приморский, Хабаровский края, Амурская, Иркутская, Калининградская, Калужская, Липецкая, Новосибирская, Тамбовская, Тверская и Тюменская области.

Власти этих территорий уже представили на согласование в Правительство свои конкретные предложения. Они должны содержать меры по трудоустройству переселенцев и членов их семей, а также четко сформулированный социальный пакет поддержки.

За рубежом переселенческую программу будут реализовывать консульские учреждения России и представительства Федеральной миграционной службы. Но им потребуется помощь ваших организаций. Ведь вы хорошо знаете и самих людей, и их нужды

и обстоятельства, в которых они живут. И тем, кто примет решение о переезде в Россию, мы будем оказывать поддержку.

Мы прекрасно с вами знаем и понимаем: подавляющее большинство русских и представителей других коренных национальностей России оказались за рубежом не по своей воле. Будем делать всё для того, чтобы помочь тем, кто хочет вернуться на Родину. Вместе с тем хочу подчеркнуть, уже говорил об этом публично и хочу сказать еще раз: эта программа не преследует своей целью любой ценой перетащить всех соотечественников на территорию сегодняшней Российской Федерации – она должна предоставить только право и возможность выбора для тех, кто хочет это сделать.

Хотел бы также коснуться темы трудовой миграции, которая в немалой степени затрагивает интересы наших соотечественников из стран СНГ. Мы будем – я должен об этом сказать, думаю, что меня все поймут, – бороться с нелегальной трудовой иммиграцией. Но в то же время будем упрощать процедуры легализации тех, кто живет и работает на территории Российской Федерации, упрощать им возможность трудиться и жить здесь легально.

С 15 января будущего года будут существенно упрощены режимы получения разрешения на пребывание в России и устройства на работу. При этом повышается ответственность работодателей и снимаются излишние административные барьеры.

Уважаемые друзья!

Одна из самых значимых и острых сегодня тем – это сохранение, развитие и обучение русскому языку.

Сохранение русскоязычного пространства – один из приоритетных вопросов нашего с вами взаимодействия. Нас тревожит, что в ряде стран идет демонтаж системы образования на русском языке. Кроме того, русские театры, библиотеки, культурные центры испытывают сегодня трудности, в том числе финансового и кадрового характера.

Рассчитываем, что страны бывшего Советского Союза будут укреплять свои национальные языки, что вполне естественно. И мы не только это понимаем – мы всячески будем этому способствовать, поддерживать, в том числе будем поддерживать развитие этих языков в Российской Федерации. Но в то же время мы рассчитываем, что в этих странах будут оказывать поддержку развитию русского языка как общего нашего достояния со времен Советского Союза, как естественной базы для сотрудничества, для развития отношений и дружбы между народами бывшего Советского Союза.

Хотел бы вас проинформировать, что в России принята Федеральная программа «Русский язык». Надеюсь, что ее возмож-

ности будут востребованы вами в полной мере. В частности, в целях популяризации русского языка и для поддержки самых разных форм его изучения.

Мы также намерены создать дополнительные условия для получения соотечественниками образования на русском языке. Речь идет как об увеличении государственных квот и стипендий для обучения в российских вузах, так и о поддержке зарубежных учебных заведений, работающих по программам и при поддержке, в контакте с нашими вузами и другими учебными заведениями.

Серьезная проблема – это соблюдение прав и свобод соотечественников. Способствовать их защите – наш моральный долг, и мы будем стремиться к его выполнению постоянно.

Мы, как и другие страны, руководствуемся общепризнанным принципом учета интересов друг друга. Это относится и к сфере обеспечения прав и интересов соотечественников.



Не могу не упомянуть известный факт массового безгражданства в Латвии и Эстонии. Там насчитывается около 600 тысяч так называемых неграждан – постоянных жителей этих стран. Необходимо добиваться, чтобы власти этих государств переломили инерцию устаревших подходов и на деле стали соответствовать общеевропейским правовым стандартам. В разрешении всех этих сложных проблем крайне важно ваше деятельное и консолидированное участие.

Однако существующие сегодня разобщенность и раздробленность самих организаций соотечественников мешают подчас отстаивать, в первую очередь, ваши же собственные права. И полагаю, что одной из главных задач должно стать преодоление разногласий и стремление к объединению.

Знаю, что в ходе конгресса планируется создать координационный совет соотечественников. Это, безусловно, важное решение, так как совет будет способствовать консолидации соотечественников. Эту идею считаю полезной и обоснованной. Надо, не мешкая, наладить практическое взаимодействие Совета с Правительственной комиссией по делам соотечественников за рубежом, МИДом Российской Федерации,

региональными органами власти в России.

Знаю также, что вы ставите вопрос о представительстве в Общественной палате Российской Федерации. Считаю такую инициативу своевременной, возможной к реализации. Мы будем думать над тем, как это осуществить.

Более активную позицию в контактах с соотечественниками мог бы занимать и российский бизнес. Некоторые мероприятия в рамках нынешнего конгресса спонсировали как раз российские компании. И это уже хорошее начало.

Рассчитываем, что бизнес-сообщества на деле будут оказывать помощь русскоязычным изданиям, образовательным, культурным программам, организациям соотечественников за рубежом.

Хотел бы также отметить особую роль религиозных конфессий в укреплении культурных и гуманитарных связей.

Плодотворно сотрудничают с соотечественниками и многие российские регионы, среди них наиболее успешно – Москва, Санкт-Петербург, республики Башкортостан и Татарстан. Такие контакты открывают большой простор для реализации совместных проектов.

Однако любые самые высокие замыслы могут быть сведены на нет равнодушием, бюрократизмом, волокитой и безответственностью. Иногда только один чиновник, заматывающий решение конкретного вопроса, может разрушить доверие и надежды огромного количества людей. Разумеется, я обращаю эти слова не к вам, а прежде всего к своему собственному аппарату, Правительству, региональным властям.

Нельзя забывать: у диалога с соотечественниками не может быть перерыва. Это постоянная и нацеленная на результат работа. И сейчас все уровни власти обязаны сосредоточиться на предметной, практической стороне дела.

Рассчитываю, что содержательные дискуссии сегодня здесь, на конгрессе, выведут нас на новые полезные выводы и решения.

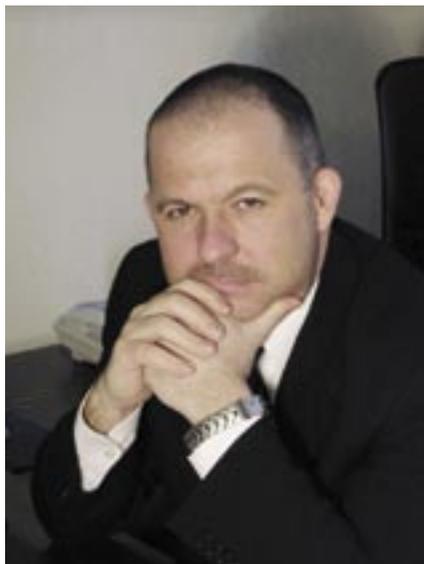
Дорогие друзья!

Ваш конгресс проходит незадолго до нового российского праздника – Дня народного единства, который мы отмечаем 4 ноября.

Этот день, безусловно, объединяет не только многонациональный народ России, но и миллионы наших соотечественников за рубежом, объединяет весь так называемый русский мир.

Мы действительно едины, и никакие границы и преграды не помешают этому единству. У нас есть только одна общая цель – сделать это единство еще более крепким.

Спасибо большое за внимание и желаю успешной работы вашему конгрессу. ■



Максим ФЕДОРЕНКО — директор Международного института проблем устойчивого развития (IISDP)

Российское зарубежье — мировая экономическая инфраструктура

Выступление директора IISDP Максима Александровича ФЕДОРЕНКО на Всемирном конгрессе соотечественников, секция «Соотечественники в гражданском обществе стран проживания: вопросы консолидации, диалога и взаимодействия с властями».

Добрый день, уважаемые друзья, дамы и господа!

Позвольте мне поприветствовать вас в культурно-исторической столице России городе Санкт-Петербурге.

Международный институт проблем устойчивого развития (IISDP), который я возглавляю, в течение ряда лет проводит исследовательские и практические работы по организации взаимодействия с российским зарубежьем.

Наши исследования показывают не очень веселую картину социальной карты российского зарубежья. Начиная с революции семнадцатого года из России бежит самая активная и самая талантливая часть населения.

Сложность взаимодействия состоит в следующем: с позиции государства, по

крайней мере так было до последнего времени, все эмигранты по определению отщепенцы и предатели; а с позиции, скажем, российской цивилизации — государство, из которого бегут, — осуществляет предательство по отношению к своему народу.

Видимо, желанием стать «хорошим» государством обусловлен лейтмотив конгресса — возвращение соотечественников. Очень смелый шаг со стороны государства — такая публичная самооценка. А если не поедут?

В связи с этим я хочу выделить два момента.

Первый — проведение конгресса на территории Российской Федерации исключило представительство большей части наших соотечественников, у которых любовь к своей исторической Родине да-

леко не всегда ассоциируется с любовью к власти. А ведь решение покинуть Россию у большинства было связано именно с проблемами взаимоотношений с властью.

Второй — основной лейтмотив конгресса — возвращение соотечественников. Это заведомо отсекает наиболее деловую и эффективную часть соотечественников, сумевших не только выжить за рубежом, но и стать вполне успешными профессионалами, бизнесменами и предпринимателями.

Организаторы конгресса упустили главное: национальные и экономические интересы страны достигаются только тогда, когда они становятся личными интересами миллионов конкретных людей, независимо от места их проживания и политических пристрастий.

Думаю, что несоизмеримо важнее для России – не заниматься очередным переселением народов (кто захочет, переселится и без помощи государства), а:

первое – убедить миллионы соотечественников за рубежом, что их Родина, Россия – это любящая мать, которая никогда не оставит своих детей, по каким бы причинам они ни уехали, в какую бы беду ни попали и гражданами какой бы страны ни являлись;

второе – рассматривать соотечественников за рубежом не в качестве трудовых ресурсов для Российской Федерации, а как вполне состоящую и самодостаточную мировую инфраструктуру для продвижения российских экономических интересов практически во всех странах мира.

Перевод взаимоотношений государства и эмиграции из плоскости политики в плоскость экономики и бизнеса снимает главное противоречие – конфликт политических интересов государств.

Представим, что из США вдруг уедут все российские иммигранты – экономика США просто рухнет. Вряд ли правительство США позволит это сделать.

Соответственно, чтобы благая идея возвращения иммигрантов не превратилась в дополнительную межгосударственную напряженность, оператором взаимодействия России со своими «не гражданами» должна быть неправительственная организация.

Китай превратил свое многомиллионное зарубежье в транзитную дилерскую сеть по продаже китайских товаров. Думаю, российскому Правительству нужно тратить миллиарды не на возвращение людей (с точки зрения бизнеса это разрушение сложившейся инфраструктуры), а на то, чтобы дать этим людям работу – создать конкурентоспособную товарную массу.

И наше совещание приобрело бы совершенно иной характер. Вместо того чтобы обсуждать, сколько денег нужно выделить из государственного бюджета на содержание российского зарубежья, мы бы сегодня заслушивали отчеты о том, сколько в рос-

сийский бюджет принесла американская или французская российские диаспоры.

Конечно, многие воспримут это как фантазию, но мои переговоры уже здесь, на конгрессе, с нашими соотечественниками, которые стали вполне успешными бизнесменами на Западе, убеждают меня, что это генеральная линия взаимодействия с российским зарубежьем.

Более того, опыт Института по структурной консолидации русского зарубежья в форме Всемирного русского клуба (WRC), ряда коммерческих организаций, которые мы создали, подтверждает, что именно бизнес является тем стержнем, который способен объединить очень непростое российское зарубежье вокруг России.

Приглашаю участников конференции, других специалистов, наших и зарубежных предпринимателей высказаться по этому поводу на страницах издаваемого IISDP журнала «Внешнеэкономические связи» и на сайте журнала www.eer.ru

Спасибо за внимание. ■

Справка «ВЭС»:

Всемирный конгресс соотечественников, проживающих за рубежом.

24–25 октября 2006 года, Санкт-Петербург, Таврический дворец.

Цель Конгресса – выработка эффективных решений, направленных на консолидацию соотечественников, защиту их законных прав и интересов, сохранение русскоязычного пространства и этнокультурной самобытности. Главная задача – вывести взаимодействие с соотечественниками на качественно новый уровень.

В мероприятии приняли участие около 600 зарубежных соотечественников из 78 стран мира, а также руководители органов законодательной и исполнительной власти Российской Федерации, ряда российских регионов, религиозных конфессий, общественных организаций, исследовательских институтов, СМИ.

Главная дискуссия на форуме развернулась вокруг трех основных документов, принятых недавно в России, – Программы работы с соотечественниками за рубежом на 2006–2008 годы, Федеральной целевой программы «Русский язык (2006–2010 годы)» и Государственной программы по оказанию содействия добровольному переселению в Россию соотечественников, проживающих за рубежом.

Помимо пленарного заседания, работа Конгресса проходила в шести секциях: «Основные формы поддержки соотечественников в контексте Программы работы с соотечественниками за рубежом на 2006–2008 годы, распространение программ Правительства Российской Федерации по делам соотечественников за рубежом с 2007 года на традиционное зарубежье»; «Реализация Государственной программы по оказанию содействия добровольному переселению в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом»; «Российское культурное пространство, русский язык, русскоязычные СМИ и соотечественники за рубежом. Федеральная целевая программа «Русский язык (2006–2010 годы)»; «Соотечественники в гражданском обществе стран проживания: вопросы консолидации, диалога и взаимодействия с властями»; «Поддержка российскими регионами соотечественников за рубежом и возможности ее расширения»; «Защита прав соотечественников за рубежом».

Одним из результатов работы по организационному оформлению взаимодействия между Россией и соотечественниками должно стать предлагаемое представителями российских диаспор многих стран создание Координационного совета российских соотечественников, который бы являлся реальным партнером России, Правительственной комиссии по делам соотечественников за рубежом во всех делах, связанных с проблемами соотечественников. ■

Rema Megler

Недвижимость & Строительство

Норвежская строительная фирма «Рема Меглер» строит для вас квартиры, виллы и гостиницы на Турецкой Ривьере. Фирма также принимает инвестиции и оказывает консалтинговые услуги по инвестированию в Турцию.

Посылайте нам письма по электронной почте для более подробной информации.

Наш веб-сайт: www.remamegler.net, электронная почта: info@remamegler.net





Владимир Геннадиевич АЛЕКСЕЕВ —
депутат Харьковского областного совета,
депутат Верховной Рады Украины II и III созывов

Русские за пределами России не только имеют право, но и обязаны отстаивать свои гражданские права

Касаясь вопроса сохранения российско-го культурного пространства и поддержки соотечественников, вряд ли кто усомнится в том, что российским соотечественникам необходимы и помощь, и поддержка. Общаясь со своими коллегами из Средней Азии, Казахстана, Молдавии, Прибалтики, выслушивая их рассказы о проблемах, с которыми они столкнулись, я поймал себя на мысли, что давление на русскокультурных практически во всех постсоветских республиках происходит по одному сценарию, как будто под копирку написанному. Явно просматривается унифицированный и системный подход к выдавливанию русского языка из всех сфер жизни, к возведению препятствий для получения образования на русском языке, к обрезанию информационных связей с Россией, к формированию образа врага в лице России и русских.

Столкнувшись с такими антидемократическими действиями, противоречащими декларациям о демократическом пути развития новых независимых государств, о приверженности их руководителей правам человека, русские за пределами России не только имеют право, но и обязаны отстаивать свои гражданские права.

Разумеется, в идеале поддержку русскокультурным гражданам должны в первую очередь оказывать те государства, гражданами которых они являются. Но в реальной жизни, за редким исключением (например,

Белоруссия) русскокультурных граждан в странах ближнего зарубежья рассматривают не как полноправную и естественную часть общества, а оценивают их в диапазоне: «повод для беспокойства – нежелательные элементы – пятая колонна».

По сути, в большинстве новых независимых государств, образовавшихся на волне перестройки, русских и русскокультурных граждан ставят перед незавидным выбором: либо ассимиляция, либо существование в политическом, экономическом, культурологическом гетто. И это неудивительно, ибо в разрушенном Союзе, как оказалось, победила не демократия, а национал-демократия. По моему мнению, сходство между демократом и национал-демократом не большее, чем между социалистом и национал-социалистом. Не зря даже Джордж Сорос предложил именовать национал-демократов «надистами» по аналогии с нацистами.

Повсеместно в бывших братских советских республиках «надисты» призывают русскоязычных каяться в каких-то грехах, прививая им комплекс неосознанной ими вины. Я не согласен, что в предыдущие десятилетия у нас в истории не было ничего, кроме репрессий, голода, подавления свободы и т.д. Ведь было же и спасение человечества от фашистской чумы, и освоение космоса, и превращение нашей страны в мировую державу. Но даже если согласить-

ся с хулителями прошлого, то все равно они оставят без ответа вопрос: «Почему за со-творенное поляком Дзержинским, евреем Кагановичем, латышом Пельше, украинцем Петровским, армянином Микояном, грузином Джугашвили должны отвечать исключительно русские?».

Понятно, что конкретная ситуация в различных странах СНГ может быть разная, но все же она является следствием процессов, укладываемых в общие концептуальные рамки: в последние десятилетия под видом борьбы с идеологией шла борьба с цивилизацией, к которой мы принадлежали и принадлежим. Ибо «вина» этой цивилизации в том, что на одной шестой части суши находятся несметные природные ресурсы, так необходимые для развития «мирового сообщества» и безбедного существования так называемого «золотого миллиарда». И вот в стремлении обеспечить доступ к этим ресурсам, что было бы невозможно без демонтажа страны и последующего противопоставления и ослабления составляющих ее республик, на мой взгляд, и следует искать истоки и причины одновременно (и, как правило, внезапно) вспыхнувшей в бывших братских республиках русофобии.

Полагаю, что те, кто мнят себя архитекторами «нового мирового порядка», исходят из того, что пока граждане новых независимых государств осознают свою принадлежность к одной цивилизации и

приобщены к одной культуре, разделение их нельзя считать необратимым. Оказывается, мало провести границы на карте и установить пограничные столбы на местности. Все это станет окончательным только в том случае, если будет сопровождаться проведением «границы в головах». Именно таким термином, перефразируя известного булгаковского героя профессора Преображенского, можно назвать процесс формирования сознания граждан новых независимых государств, сопровождающийся созданием синдрома психологического отторжения России. И именно в стремлении провести «границы в головах» граждан этих государств следует искать истоки политики обрыва информационных связей, выкорчевывания русского языка, травли русской культуры, сопровождающейся попранием гражданских прав многих миллионов людей.

На одной из ежегодных научно-практических конференций «Диалог украинской и русской культур в Украине», прежде регулярно проводимых в Киеве, участник из Казахстана прекрасно показал, как определить истинность заверений о дружбе с Россией руководителей того или иного государства ближнего зарубежья: «Юридический статус русского языка в данном государстве – вот та лакмусовая бумажка, по которой можно судить, собирается ли это государство строить дружеские отношения с Россией всерьез и надолго или просто под заверения о дружбе стремится решить свои текущие проблемы, получая на льготных условиях российские ресурсы».

В стремлении провести «границу в головах» кроются и причины беспощадных ударов по единству канонического русского православия, которое является ментальной основой единства наших народов. Не зря же Збигнев Бжезинский откровенно заявил, что «после победы над коммунизмом главный враг – русское православие».

Я здесь присутствую как гражданин Украины и, наблюдая ситуацию с другой стороны границы, могу сказать, что до сих пор отношения Украины и России строятся в другой парадигме З. Бжезинского: «Без Украины Россия никогда не будет империей», то есть не сможет противостоять диктату на мировой арене. Отсюда – постоянное провоцирование трений, конфликтов между нашими странами на межгосударственном уровне, отсюда – подавление «русскости» в Украине.

К чести моих сограждан могу сказать, что уровень толерантности в отношении русских и украинцев все еще достаточно высок, невзирая на постоянное пропагандистское воздействие. (На вышеупомянутой конференции «Диалог русской и украинской культур в Украине» участником

из Украины был представлен интересный аналитический материал, вскрывающий механизм воздействия средств массовой информации Украины на общественное сознание с целью снижения уровня русско-украинской толерантности.

И негативные сдвиги, к сожалению, уже есть. И это не удивительно, ибо, как говорится, «капля камень точит», а в наших условиях мы имеем дело не с каплями, а с целым водопадом русофобии. К примеру, сейчас вступили во взрослую жизнь дети, пришедшие в школу в 1991 году. Тяжело видеть, как на их отношение к России, к русской культуре повлияло усвоение школьной программы, в соответствии с которой на уроках истории, литературы, краеведения подрастающему поколению внушают, как в течение многих веков Россия захватывала, грабила, угнетала, порабощала Украину.

По сути, в Украине под патронатом западной диаспоры создана своего рода «виртуальная история», извращающая реальные исторические события и направленная на решение только одного вопроса – создание условий для позитивного восприятия населением антироссийских пропагандистских стереотипов. Ситуация усугубляется резким обрывом информационных связей, сокращением доступа к русской культуре, ограничениями на использование русского языка в образовании, откровенным издевательством над Конституцией, законами и международными обязательствами Украины, как только они вступают в противоречие с устремлениями русофобов.

К примеру, как только местные советы Юга и Востока Украины попытались начать реализацию норм ратифицированной Украиной Европейской Хартии региональных языков или языков меньшинств, которая позволяет предотвратить дальнейшее углубление культурно-языковой дискриминации, так сразу же начались беспрецедентные «антиевропейские» действия. Повсеместно, точно по команде, органы прокуратуры начали опротестовывать решения местных советов, направленные на реализацию норм Закона Украины о ратификации Европейской Хартии. Мало того, начались действия по сокращению объема прав и свобод человека, которые Украина обязалась гарантировать в соответствии с этой Хартией. И это при том, что ратификация Хартии – условие пребывания Украины в Совете Европы! И как апофеоз, в Украине в судебном порядке началось преследование тех, кто осмелился воспользоваться европейскими правовыми нормами, которые ратифицировало само украинское государство. Но Европа скромно промолчала...

Иногда от залетных российских гастрономов, погостивших у наших русофобов и обласканных ими, приходится слышать: мол, нет поводов для беспокойства, по-русски ведь говорить не запрещают, и даже дети в украинизированных школах на переменах говорят на русском языке. Да, дети все еще говорят по-русски, но они лишены права получать знания на русском языке, письменная грамотность у них уже подорвана, полностью отсутствуют системные знания по русской истории и литературе. Вследствие психологического давления уже стала обыденной фраза «ИЗВИНИТЕ, но я буду говорить по-русски...».

С учетом сказанного выше о «виртуальной истории» можно утверждать, что в условиях Украины происходит не выкорчевывание «дерева русскости», а подрезание его корней. По сути, сделана ставка как бы на естественную замену нынешнего поколения, обладающего значительным иммунитетом к антирусской пропаганде, новым поколением, взращиваемым в откровенно русофобском духе. Поэтому сейчас всячески блокируются действия, направленные на реальное сохранение позиций русской культуры и русского языка в Украине, старательно внедряется мысль о ненужности и несвоевременности усилий по их сохранению. Видимо, в расчете на то, что когда пагубность нынешней политики станет очевидной, а ее результаты примут необратимый характер, уже поздно будет предпринимать какие-либо контрдействия.

В результате Российская Федерация рискует столкнуться с ситуацией, когда через одно-два поколения под боком у нее будет находиться государство, население которого будет ее ненавидеть. По крайней мере, я имею право высказывать такие предположения, наблюдая ситуацию изнутри. В пользу подобного грустного предположения говорит и наш исторический опыт – проведенная австрийцами в конце XIX – начале XX века успешная «перекодировка» сознания галичан (население бывшей австро-венгерской провинции Галиция, ныне именуемой Западной Украиной), в ходе которой этому пророссийски настроенному народу была привита патологическая русофобия.

К сожалению, подобный сценарий сейчас осуществляется в масштабах всей Украины с применением гораздо более мощных способов воздействия на общественное сознание, чем сто лет назад.

Излишне говорить, что отношения между государствами в большей мере определяются психологией и взаимным восприятием населяющих их народов, чем экономической целесообразностью. Ведь еще А. Извольский, министр иностранных дел при Николае II, почти 100 лет назад

утверждал: «Судьбы наций управляются идеями, абстрактными и психологическими факторами скорее, чем материальными соображениями». Несогласным с этим утверждением следует вспомнить, что сверхмощная экономическая интеграция не удержала вместе республики Союза, взаимная ненависть сербов и хорватов разрушила цветущую Югославию, нанеся этим народам огромный экономический ущерб и причинив неисчислимые страдания, а многовековая вражда североирландских католиков и протестантов не только сделала опасной жизнь в этой провинции, но и лишила ее надежд на инвестиции в экономику в обозримом будущем.

Не подлежит сомнению, что шаги к экономическому единению не могут быть серьезными и необратимыми до тех пор, пока они противоречат идеологической концепции государства. И если до сих пор господствующая в Украине идеология провозглашает в качестве краеугольного камня лозунг «Долой от Москвы!», то можно не сомневаться, что в случае сохранения этой идеологии отношения Украины с Российской Федерацией будут принесены в жертву идеологическим и политическим догмам. Собственно, все это и происходило в последние годы. А говоря о перспективах ЕЭП, нелишне вспомнить, какая судьба постигла десятки и сотни экономических соглашений в рамках СНГ, которые Украина и не думала выполнять, поскольку в Киеве официально была провозглашена установка «СНГ – механизм цивилизованного развода».

Права человека в Украине будут надежно защищены, а отношения наших стран смогут стать по-настоящему дружескими и добрососедскими только в том случае, если будет создана благоприятная психологическая и политическая атмосфера в обществе. А это невозможно без кардинального изменения идеологических установок, устранения от руководства гуманитарной и информационной сферой Украины русофобов и откровенно антироссийских политиков.

Справедливости ради следует отметить, что впервые за годы независимости политическая сила, которая сформировала в Украине парламентское большинство, после выборов не выбросила за борт свои предвыборные обязательства в части культурно-языкового равноправия, а осталась честной перед своими избирателями – я имею в виду Партию регионов. Однако реализации ее программы препятствует мощная идеологическая, информационная, кадровая инфраструктура, в том числе и в органах управления государством, создававшаяся последние полтора десятилетия. И как следствие, оставшимся во властных коридорах русофобам из числа

«беспартийных профессионалов» и «представителей президентской квоты» удастся во многом игнорировать программу победившей партии и даже продолжить прежний русофобский курс во внутренней политике и антироссийские выпады – во внешней. Очень хочется верить, что это явление – временное, обусловленное трудностями роста.

Переходя же к вопросу о поддержке соотечественников со стороны Российской Федерации, следует сказать, что помощь по этой линии вовсе не будет лишней. Но при этом следует учитывать несколько немаловажных обстоятельств: во-первых, выделяемые Российской Федерацией средства достаточно скромны (Украина, к примеру, в предыдущие годы выделяла на обустройство одного крымского татарина в 400 раз больше средств, чем Россия на поддержку одного соотечественника); во-вторых, на эти средства очень много претендентов, причем зачастую особую активность проявляют те из них, которые в практической деятельности по отстаиванию прав соотечественников до сих замечены не были; в-третьих, непосредственное финансирование деятельности любой организации из-за границы неизбежно станет поводом для репрессий против нее со стороны властей.

Поэтому наиболее целесообразно расходовать средства, выделяемые на поддержку соотечественников, преимущественно на территории Российской Федерации. В первую очередь – для реализации программ по повышению квалификации учителей русского языка и литературы из стран ближнего зарубежья, обеспечения квот на обучение талантливой русскокультурной молодежи в российских вузах, предоставления учебных пособий русскоязычным школам. Одним из важных приоритетов должно стать создание условий для беспрепятственного распространения программ российских телекомпаний в странах ближнего зарубежья и сохранение информационных связей между нашими народами.

Что же касается непосредственного предоставления средств, то для наибольшей эффективности их использования они должны направляться на конкурсной основе, исключительно в виде грантов (как это практикуют западные страны) для реализации конкретных культурологических проектов. Полагаю, что важнейшим из них должна стать реализация исследовательских, образовательных и информационных программ в области сохранения исторической правды и недопущение ее подмены активно навязываемыми ныне псевдоисторическими мифами, созданными в институтах западной диаспоры и направленными на формирование в сознании подрастающе-

го поколения Украины антироссийского синдрома.

Кстати, говоря о формируемом в сознании граждан Украины антироссийском синдроме, вспоминая одну из конференций по проблемам соотечественников, проведенную еще в 2001 году. Там мною были сказаны такие слова: «Пока одни думают, как заполучить трубы и заводы, другие озабочены тем, как поставить под контроль мозги. А в результате и трубами, и заводами, да и самой Украиной будут владеть те, кто будет контролировать мозги». К сожалению, дальнейшие события полностью подтвердили правоту этих слов.

Одной из важнейших форм поддержки соотечественников должна стать практика предоставления Российской Федерацией экономических льгот и привилегий только тем странам ближнего зарубежья, которые обеспечили приемлемый юридический статус русскому языку.

Понятно, что любая поддержка со стороны Российской Федерации соотечественников будет объявляться русофобами вмешательством во внутренние дела, нарушением суверенитета. Но в этом плане на нашей стороне мировая практика и опыт передовых демократических государств: США для защиты американцев посылают авианосцы к берегам других континентов; Германия объявила себя родиной всех немцев; Израиль защищает евреев во всем мире; и даже маленькая Греция во время конфликта в Абхазии организовала помощь проживавшим там грекам, несмотря на то, что они были гражданами другого государства. Не следует забывать и о позиции, высказанной одним из предыдущих Председателей Парламентской Ассамблеи Совета Европы госпожой Лени Фишер: «Действия по защите прав человека не являются вмешательством во внутренние дела».

Очевидно, что поддержка соотечественников должна осуществляться и в форме проведения подобных конгрессов, ибо они позволяют обобщить опыт соотечественников из разных государств ближнего зарубежья, провести его системный анализ, выработать научно обоснованные рекомендации для решения стоящих перед соотечественниками проблем, обеспечения реальной защиты их гражданских прав. В ходе таких конгрессов должна происходить выработка системного видения проблем соотечественников, что позволит наполнить реальным содержанием тезис «Понять – значит наполовину победить». И лишь после этого в практической деятельности можно будет последовать призыву одного из известнейших деятелей двадцатого столетия: «Цели определены, задачи поставлены, за работу, товарищи!».



Артур Артурович НЕВИЦКИЙ –
представитель Московского дома
соотечественников в Латвии

Нужно изменение вектора направленности помощи соотечественникам

Уважаемые делегаты Конгресса!

Хотелось бы поделиться с вами некоторыми соображениями на тему дня, без самоотчета, стенаний и плача по поводу «горькой судьбины». Конечно, у всех нас чувство большого удовлетворения, рождающее уверенность, от того, что усилиями Администрации Президента, Госдумы, Правительства России, МИД, посольств на местах тема поддержки соотечественников за рубежом сегодня стала одной из важнейших во внешней политике России. И радость, гордость от того, что страна – наша общая Родина – поднимается, и защита общенациональных интересов, среди которых, конечно же, и поддержка соотечественников, общими усилиями выходит на одно из первых мест.

Такого не было 10–12 лет назад, когда страна была намного слабее и инициатива в этих вопросах принадлежала отдельным регионам, среди которых стабильно выделялась Москва. Сегодня, действительно, окрепло общее понимание того, что прежде всего 25 млн граждан бывшего СССР, волею исторического катаклизма оказавшихся за

пределами России в ближнем зарубежье, являются мощным потенциалом – и политическим, и экономическим, и нравственным, что соотечественники, так сказать, с большим стажем в странах дальнего зарубежья также искренне переживают за судьбу России и тоже являются весомыми помощниками.

Но ведь правильно говорят, что не так сложно отстоять свою точку зрения, как иметь о ней четкое представление. Я к тому, что затраты организационных, информационных усилий, в конечном счете, немалых материальных средств в большей степени зависят от грамотного установления цели и путей, ведущих к ней. Кому направлена помощь? Кто в ней действительно нуждается?

Четкое определение статуса соотечественника необходимо, ибо в понятии работников МИД это человек с паспортом гражданина России, по каким-то причинам оказавшийся за рубежом, а в общественном сознании (социологов, политологов, журналистов, общественных деятелей, простых граждан) – лицо, своими корнями, как в

прошлом, так и в настоящем, связанное со своей Родиной-матерью и тяготеющее к ней, к ее языку и культуре. Люди, относящие себя к соотечественникам, оказались за рубежом по разным причинам – зависящим только от них и абсолютно от них не зависящим.

Соотечественника ведь можно найти и в Зимбабве, и в Эквадоре. У Центра, координирующего работу с соотечественниками, должно быть четкое представление, какой группе соотечественников, в каком регионе оказать приоритетную поддержку, руководствуясь, наверное, правильными словами поэта: «Я лишь того отогрею, кому холоднее, чем мне». И оказывать эту помощь надо не формально по количеству голов, не по числу просящих, а с учетом организационной крепости организаций соотечественников, их конкретных дел и планов.

Мы не собираемся перекладывать на Центр все наши организационные недоработки в Латвии, где процент русскоязычного населения, соотечественников значительно выше, чем в Эстонии и особенно в



Литве (более 40 % при населении в 2 млн 300 тысяч человек). Это наше внутреннее дело и мы помним о том, что «организация удешевляет силу».

Сегодня мы, участники Конгресса, должны поддержать саму идею централизации усилий по оказанию помощи соотечественникам, не умаляя, а приветствуя то, что делается региональными властями в рамках делового и культурного сотрудничества, скажем, той же практики работы городов-побратимов советских времен.

Все дело в четком разграничении полномочий органов центральных и региональных.

Наша глубокая признательность, как соотечественников, проживающих в Латвии, правительству Москвы за то, что два с половиной года назад был открыт за счет бюджетных московских денег (а это 8 млн долл.) «Дом Москвы» в Риге. Произошло это тогда (строительство началось в 2002 году), когда у центральной российской власти таких возможностей не было, хотя понятно, что было бы меньше проблем и у посольства России в Латвии, и у общественных организаций, объединяющих русскоязычное население республики, если бы это был не «Дом Москвы», а «Дом России», который бы содержался за счет бюджетных средств, а не за счет самофинансирования, коммерческой деятельности.

И чем больше было бы таких «Домов России» в местах компактного проживания соотечественников, тем было бы лучше. Самый свежий пример конкретной помощи москвичей – проведение в Москве неделю назад дорогостоящей операции по замене суставов нашему товарищу Гарольду Астахову, бывшему руководителю РОД, которая в Латвии ему была не по карману, а бесплатная очередь отодвигалась и отодвигалась. 40-летний парень просто бы погиб. Огромное спасибо.

Но сегодня, когда посольство России в Латвии при активной поддержке организаций соотечественников инициировало ряд общественно значимых весомых проектов (приведение в порядок мемориала Саласпилского лагеря смерти, кстати, названного президентом Латвии «трудовым», возведение у Памятника воинам-освободителям в Риге аллеи 76 Героев Советского Союза, павших при освобождении Латвии от фашистов, строительство новой современной русской школы на 1000 учеников при посольстве, воссоздание здания музея Веры Мухиной в Риге и многих других), понятно, что без поддержки федерально-центра, центрального органа поддержки соотечественников успеха не добиться. Усилий региональных властей здесь явно будет недостаточно.

В России сегодня достаточно много неправительственных организаций, так или иначе выходящих на контакты с соотечественниками. Деятельность далеко не всех из них достаточно эффективна. Латвия, как вы знаете, республика морская. И мы признательны руководителям «Общероссийского движения поддержки флота» (Михаилу Петровичу Ненашеву) за поддержку всего того, что в Латвии связано с творчеством Валентина Пикюля, жившего и работавшего в Риге. Не без их поддержки скоро в Санкт-Петербурге откроется музей одного из самых популярных в XX веке писателей России. А вот Международная Ассоциация блокадников Ленинграда, похоже, забыла о своих товарищах, проживающих в Латвии (а их более 600), практически ничем им не помогая.

Нам сообщая, возможно, надо подумать над изменением вектора направленности помощи соотечественникам. До сих пор в основном он был, так сказать, культурно-просветительским (концерты, театральные постановки, выставки, фильмы, книги, учебники и пр.). При этом порой не учитывается, что если эта помощь оправдана для дальнего зарубежья, то для ближнего (с учетом имеющихся СМИ – ТВ, интернет, когда пользователю не составляет труда выйти на сайт любой библиотеки, музея, театра, выставочного зала) эффективность ее значительно ниже. Люди, конечно же, благодарят и за разовую медицинскую и материальную помощь, но в процентном отношении она мизерна.

Другое дело, если бы соотечественникам по примеру той же Германии в российском Поволжье (г. Энгельс по-прежнему место обитания многих немецких семей) оказывалась помощь через местную общину в трудоустройстве на предприятия, всесторонние поддерживаемые метрополией через коммерческие структуры в реконструкции, расширении, модернизации, оснащении новейшими станками, закупкой метрополией выпускаемой продукции до 80–90 %. Когда соотечественник стабильно обеспечен хорошей зарплатой, он живет достойно, может культурно отдохнуть, послать детей на учебу, поехать в отпуск на Родину и не нуждается в подкачках. Сам готов помочь другим.

Мы в Латвии сейчас всерьез думаем над решением этой проблемы, ориентируясь на те производства, где преобладает доля российского капитала, где у руля русскоязычные, соотечественники. Планируется, что набор кадров на эти возрождающиеся предприятия электротехнической, судоремонтной, вагоностроительной, автомобильной, пищевой промышленности будут идти в основном через организации соотечественников.

Конечно, как в России, у нас в маленькой Латвии довольно большая прослойка олигархов-миллионеров (более 300), среди которых есть и немало русскоязычных, но, к сожалению, среди них (как и в России) значительно меньше Морозовых и больше не Морозовых. Тут надо работать.

Еще одна тема, которая волнует. Тема, связанная с нашей творческой интеллигенцией, мастерами культуры, с их отношением к встречам с соотечественниками. К сожалению, ушли в прошлое те времена, когда без выставления каких-либо финансовых требований за честь считали включение себя в состав фронтовых бригад, творческих коллективов на БАМ, на молодежные стройки, к молодым воинам в Афганистан, на концерт в Юрмале. Преобладает сегодня гастрольно-финансовая направленность помыслов за очень редким исключением. Видимо, прав был главный редактор «Литературной газеты» Юрий Поляков, когда подумывал, не изменить ли название одной из своих заметных, принципиальных статей с «Зачем вы, мастера культуры?» на «Почем вы, мастера культуры?».

Печально это – вера теряется. Сначала в артиста, актера, а потом, естественно, в то, что он говорит со сцены. И не находишь, что ответить руководителям организаций соотечественников, нашим уважаемым ветеранам, почему на многодневные тусовки у гастролеров время находится («Юрмала», «Новая волна», к примеру), а на полуторадвухчасовую встречу с ними – нет.

«Может, визы не выдавать?» – спрашивают. Да нет. Когда с душой не в порядке, запретами не поможешь.

Практика показывает, как важно и Центру, и организациям соотечественников на местах работать дружно, в тесном контакте, обходясь без упреков и без формального подхода к решению задач, обозначенных в Программе помощи соотечественникам. Пример: важное дело – помочь выпускникам средних школ зарубежья, дав возможность бесплатно получить высшее образование в вузах России.

На этот год Латвия получила квоту на 50 вакансий по самым разным специальностям, порой очень редким, в разные города России, но без учета пожеланий самих выпускников. В результате несколько мест остались незаполненными. Раздавались голоса о формальном подходе сверху. Кто виноват? Сами виноваты. Надо было заранее на местах кропотливо провести работу по всем школам, чтобы выявить конкретные пожелания выпускников, обобщить их и своевременно представить Центру заявку. С другой стороны, и Центру надо точно определить форму заявки и контрольные сроки ее представления. Мы многое можем сделать сообща. Хочется всем пожелать успехов. ■



Resort & Spa
Sol do Atlântico

Новости – продажа началась!

БРАЗИЛИЯ - НАТАЛЬ

300 солнечных дней
26-32 гр. С весь год

Цены
от
63,000 евро
до
179,000 евро

Контакт:
+47 47 89 66 99
rune@RTReiendom.no



Позвольте вашей мечте стать реальностью

Реализуйте ваши мечты об отпуске и свободном времени!

Если вам нравятся:

- длинные золотые пляжи
в непосредственной близости
- солнце и тепло
- квартиры в экзотической местности
- гастрономические изыски
- привлекательные цены
- отличное обслуживание
и приятные люди...

...тогда это для вас!



RTReiendom AS

www.RTReiendom.com



Внешнеэкономические связи России

Развитие внешней торговли России в январе-августе 2006 года имело устойчивый поступательный характер. Увеличение стоимостных объемов внешней торговли обусловлено существенным ростом экспортных поставок за счет благоприятной ценовой конъюнктуры на рынке энергоносителей и динамичным ростом импорта в связи с повышением внутреннего спроса на товары зарубежного производства, а также реальным укреплением рубля.

Внешнеторговый оборот России, по оценке Минэкономразвития (по методологии платежного баланса), в январе-августе 2006 года составил 292,8 млрд долл., что выше уровня соответствующего периода 2005 года на 27,6 процента, в том числе со странами дальнего зарубежья – 250,2 млрд долл. (рост на 28,5 процента), со странами СНГ – 42,6 млрд долл. (рост на 22,5 процента).

Положительное сальдо торгового баланса было по-прежнему на высоком уровне и составило 99 млрд долл., в том числе со странами дальнего зарубежья – 86,9 млрд долл., со странами СНГ – 12,1 млрд долларов. При этом экспорт превысил импорт в два раза.

В общем объеме товарооборота увеличилась доля стран дальнего зарубежья с 84,8 до 85,4 процента и, соответственно, уменьшилась доля стран СНГ с 15,2 до 14,6 процента.

Наибольшую роль в снижении доли торговли со странами СНГ, в том числе с государствами – участниками ЕвразЭС и ЕЭП, сыграли низкие темпы развития торговли с Украиной (прирост товарооборота – 15,3 процента) и уменьшение товарооборота с Туркменистаном и Молдавией (соответственно на 12,5 и 5,6 процента).

Экспорт товаров, по оценке Минэкономразвития, составил 195,9 млрд долл., что на 28,2 процента больше, чем в январе-августе 2005 года, в том числе в страны дальнего зарубежья – 168,6 млрд долл. (рост на 27,7 процента), в страны СНГ – 27,4 млрд долл. (рост на 30,9 процента). При этом доля стран СНГ в общем объеме экспорта России снизилась с 13,7 до 14 процентов, а стран дальнего зарубежья – увеличилась с 86,3 до 86 процентов.

Увеличение стоимости российского экспорта связано, прежде всего, с повышением мировых цен на важнейшие сырьевые товары и, особенно, энергоносители.

Нефть. Ситуация на мировом рынке нефти характеризуется высокими ценами, основным фактором сохранения которых является нехватка в мире производственных мощностей для добычи нефти, не позволяющих быстро увеличить добычу для удовлетворения растущего спроса на нефть.

В августе среднемесячная цена на российскую нефть марки Urals на мировом рынке составила 68,8 долл. за баррель и снизилась на 0,5 процента по сравнению с июлем 2006 года и увеличилась на 17,3 процента к уровню августа 2005 года. В январе-августе средняя мировая цена на нефть Urals составила 63,2

долл. за баррель и выросла по сравнению с январем-августом прошлого года на 31,1 процента.

Природный газ. Контрактные цены на российский природный газ в августе 2006 года по сравнению с июлем 2006-го увеличились на 4,4 процента. Среднемесячная цена за январь-август 2006 года возросла по сравнению с соответствующим периодом 2005 года на 53,8 процента.

Сталь. В августе 2006 года базисные экспортные европейские цены на основные виды сортового проката повысились по сравнению с июлем 2005 года на 2,9 процента. Цены на основные виды листового проката остались на уровне аналогичного периода 2005 года.

Цена на арматурную сталь составила 555 долл. за тонну (рост по сравнению с июлем 2006 года на 8,8 процента). Цены на лист толстый, холоднокатаную сталь, катанку, балки и швеллеры остались на уровне июля 2006 года и составили, соответственно, 580, 600, 520 и 530 долл. за тонну.

Цветные металлы. Сохраняется высокий уровень мировых цен на цветные металлы, что обусловлено дефицитом металлов в связи с перебоями в поставках и сокращением их складских запасов. По данным «ВНР

Billiton», из-за аварий, стихийных бедствий и забастовок, которые в августе продолжали влиять на состояние рынка, мировой объем добычи меди оказался на 600 тыс. тонн ниже прогнозируемых ранее уровней, прогнозные величины по добыче никеля не выполнены на 23 тыс. тонн.

Если цены на медь и алюминий на Лондонской бирже металлов (ЛБМ) в течение августа менялись незначительно, то цены на никель были рекордными.



Средняя мировая цена алюминия на ЛБМ в августе 2006 года составила 2459,9 долл. за тонну и выросла по сравнению с соответствующим периодом 2005 года на 31,7 процента, а по сравнению с июлем 2006-го снизилась на 2,1 процента.

Среднемесячная цена никеля на ЛБМ в августе 2006 года составила 30 743,6 долл. за тонну и выросла по сравнению с соответствующим периодом 2005 года в 2,1 раза, а по сравнению с июлем 2006 года – на 15,6 процента.

Средняя мировая цена меди на ЛБМ в августе 2006 года составила 7695,7 долл. за тонну и выросла по сравнению с соответствующим периодом 2005 года в два раза, а по сравнению с июлем 2006 года снизилась на 0,2 процента. Спрос на медь опережал предложение, хотя последние данные Международной группы по изучению меди свидетельствуют о существовании на рынке не дефицита, а избытка меди.

Товарная структура российского экспорта в страны дальнего зарубежья (по данным Федеральной таможенной службы) в январе-июле 2006 года сохраняла сырьевую направленность. Наибольший удельный вес в ней занимали топливно-энергетические товары – 70,9 процента (рост по сравнению с январем-июлем 2005 года на 5,3 процентных пункта).

Доля машин, оборудования и транспортных средств составила 2,9 процента (сокращение на 0,4 процентных пункта), металлов и изделий из них – 13,3 процента (сокращение на 2,9 процентных пункта), древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 3,2 процента (падение на 0,5 процентных пункта), продукции химической промышленности – 5 процентов (сокращение на 0,8 процентных пункта).

Конкурентоспособность российских товаров на внешних рынках стран дальнего зарубежья по-прежнему остается низкой.

Состав основных экспортных позиций существенно не изменился и включает энергоносители, базовые металлы, круглый лес, пиломатериалы и продукцию химической промышленности.

В январе-июле 2006 года на экспорт в страны дальнего зарубежья было поставлено 122,9 млн тонн сырой нефти, что ниже уровня соответствующего периода 2005 года на 1,4 процента, каменного угля – 44,9 млн тонн (увеличение на 18 процентов), электроэнергии – 7831 млн кВт ч (рост на 11 процентов), кокса – 344,4 тыс. тонн (снижение в 2,8 раза).

Увеличились поставки бензина автомобильного – на 20,5 процента, дизельного топлива – на 6,5 процента, мазута – на 9,5, природного газа – на 0,7 процента.

Вырос экспорт полуфабрикатов из железа и стали – на 3,1 процента, алюминия необработанного – на 18,7 процента, чугуна – на 12,8 процента, никеля необработанного – на 5,5 процента. Вместе с тем сократились поставки меди – на 3,9 процента, ферросплавов – на 23,9 процента, проката плоского – на 12,7 процента.

Увеличились физические объемы экспортных поставок синтетического каучука –

на 17,1 процента, метанола – на 4,7 процента, аммиака – на 37 процентов, одновременно сократились поставки смешанных удобрений – на 2,3 процента, калийных удобрений – на 6,1 процента, азотных удобрений – на 3,9 процента.

Увеличились объемы экспортных поставок целлюлозы древесной – на 3,1 процента, лесоматериалов необработанных – на 8,9 процента, пиломатериалов – на 3,2 процента, фанеры клееной – на 6,4 процента, одновременно сократились поставки бумаги газетной – на 6,3 процента.

В январе-июле 2006 года было экспортировано машин, оборудования и транспортных средств на сумму 4,2 млрд долл., что на 15,2 процента больше, чем за соответствующий период 2005 года.

Увеличение стоимостных объемов экспорта товаров в страны СНГ в январе-июле 2006 года прежде всего обусловлено ростом контрактных цен на основные сырьевые товары российского экспорта в регион и в меньшей степени – ростом экономики этих стран и сопряженным с ним повышением уровня потребительского и инвестиционного спроса. 76,7 процента прироста экспорта Российской Федерации в страны СНГ обеспечил рост средних цен и 25,2 процента – рост физических объемов.

Поставки в страны ЕврАзЭС росли быстрее (на 38 процентов, с учётом Узбекистана – на 37,2 процента), в страны ЕЭП – медленнее (на 29,6 процента). Экспорт вырос во все страны региона, кроме Туркменистана (снижение на 9,5 процента). Максимальный рост отмечен в поставках в Армению – в 2,1 раза, Грузию – в 1,9 раза, Таджикистан – почти в 1,8 раза и Азербайджан – в 1,7 раза.





По данным Федеральной таможенной службы России (с учетом данных по Беларуси), в структуре экспорта товаров в страны СНГ возросла доля минеральных продуктов – с 47,1 процента в январе-июле 2005 года до 49,1 процента в январе-июле 2006 года, в том числе доля топливно-энергетических товаров – с 45,9 до 48,1 процента. Удельный вес древесины и целлюлозно-бумажных изделий не изменился (3,6 процента). Доля остальных товаров снизилась, в том числе машин, оборудования и транспортных средств – с 17,1 до 16,7 процента, продукции химической промышленности – с 9,3 до 8,9 процента, металлов и изделий из них – с 12,5 до 11,7 процента, продовольственных товаров – с 6,5 до 6,2 процента.

В стоимостном выражении экспорт топливно-энергетических товаров в январе-июле 2006 года по сравнению с соответствующим периодом 2005 года возрос на 38,3 процента при росте цен в среднем на 47,4 процента и снижении физических объемов на 6,2 процента (по оценке Минэкономразвития России). Стоимость поставок сырой нефти увеличилась на 35,2 процента в связи с ростом средних цен на 39,8 процента при снижении физических объемов на 3,3 процента.

Увеличение стоимостных объемов экспорта нефтепродуктов в 1,7 раза связано прежде всего с ростом цен – в 1,4 раза, а также физических объемов – на 18,9 процента. Рост поставок в мае-июле приостановил снижение доли стран СНГ в российском экспорте нефтепродуктов, ранее имевшее место из-за оттока экспортных ресурсов на рынки дальнего зарубежья.

Изменение источника поставок природного газа было одной из основных причин

различий в динамике экспорта топливно-энергетических товаров в отдельные страны СНГ. В поставках в Украину увеличение доли транзита среднеазиатского газа при снижении удельного веса российского газа сдерживало рост российского экспорта в эту страну в целом и топливно-энергетических товаров в частности.

В экспорте в Закавказье увеличение поставок российского газа при уменьшении транзита среднеазиатского газа ускорило рост экспорта в целом и экспорта топливно-энергетических товаров, а также увеличивало удельный вес этих товаров в экспорте в Азербайджан, Армению и Грузию.

Экспорт машин, оборудования и транспортных средств в страны СНГ возрос на

29,4 процента, что выше динамики поставок в страны дальнего зарубежья (15,2 процента). Частично это объясняется низкой базой сравнения, так как годом ранее отмечалось снижение на 1,3 процента по сравнению с соответствующим периодом 2004 года. Физический объем экспорта легковых автомобилей вырос на 6,2, грузовых – на 22,8 процента.

Темпы роста экспорта продукции химической промышленности увеличились по сравнению с соответствующим периодом 2005 года на 25,6 процента, частично из-за ускорения роста вывоза в Беларусь на 43,8 процента. Выросли физические объемы экспорта азотных удобрений – в 2,5 раза, смешанных удобрений – в 2,1 раза, калийных удобрений – на 3,9 процента.

Увеличение стоимости экспорта древесины и целлюлозно-бумажных изделий обеспечено ростом физических объемов поставок и цен на лесоматериалы обработанные (на 36,5 процента и на 10,6 процента соответственно) и необработанные (на 22,7 и на 11,3 процента), газетную бумагу (на 12,2 и на 14,2 процента), а также увеличением физических объемов поставок фанеры (на 43,2 процента).

Рост стоимостных объемов поставок текстиля, текстильных изделий и обуви на 16,7 процента в значительной мере обеспечен ростом физических объемов вывозимых хлопчатобумажных тканей на 23,4 процента.

Экспорт металлов и изделий из них по стоимости увеличился на 23,4 процента при стабилизации уровня средних цен в целом по группе товаров. Стоимость экспорта черных металлов выросла на 11,9 процента полностью за счет увеличения физических объемов поставок при снижении цен почти по всему ассортименту экспортируемой продукции черной металлургии. Экспорт необработан-



ного алюминия по стоимости увеличился на 25,3 процента полностью за счет роста цен на 33,6 процента.

За рассматриваемый период существенного роста доли наукоемкой продукции и товаров с высокой степенью переработки в структуре российского экспорта в страны СНГ не отмечалось.

Импорт товаров в январе-августе 2006 года, по оценке Минэкономразвития, составил 83,6 млрд долл. и увеличился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 26,7 процента, в том числе из стран дальнего зарубежья – 70,6 млрд долл. (рост на 31 процент), из стран СНГ – 13 млрд долл. (рост на 7,8 процента).

В общем объеме импорта доля стран дальнего зарубежья увеличилась с 81,9 до 84,2 процента, стран СНГ соответственно снизилась с 18,1 до 15,8 процента.

Рост импорта обеспечивался преимущественно за счет увеличения физических объемов ввоза в основном из стран дальнего зарубежья.

В товарной структуре *импорта из стран дальнего зарубежья* (по данным Федеральной таможенной службы) в январе-июле 2006 года основное место занимали машины, оборудование и транспортные средства, на долю

которых приходилось 50,2 процента всего объема импорта (увеличение на 3,6 процентных пункта по сравнению с соответствующим периодом 2005 года).

Доля продукции химической промышленности составила 17,7 процента (сокращение на 0,7 процентных пункта), металлов и изделий из них – 4,8 процента (сокращение на 0,5 процентных пункта).

Удельный вес продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья составил 16,1 процента (уменьшение на два процентных пункта), текстиля, текстильных изделий и обуви – 3,5 процента (увеличение на 0,6 процентных пункта), древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 3 процента (сокращение на 0,5 процентных пункта).

Импорт машин, оборудования и транспортных средств в январе-июле 2006 года составил 28,7 млрд долл. и увеличился по сравнению с январем-июлем 2005 года на 50,2 процента.

Увеличились физические объемы импорта мяса свежего и мороженого – на 17,8 процента, мясных консервов – на 18,9, цитрусовых – на 17,4, кофе – в 1,6 раза, шоколада и изделий из него – на 14,5 процента, сахара белого – на 10 процентов, сливоч-

ного масла – в 1,9 раза, пшеницы – в 3,6 раза, кукурузы – на 26,8 процента.

Одновременно произошло сокращение импорта масла подсолнечного – в 2,3 раза, мяса птицы свежемороженого – на 1,8, свежемороженой рыбы – на 21,8 процента, сухого и сгущенного молока – на 13,1 процента, ячменя – в два раза, сахара-сырца – на 19,1 процента, какао-бобов – на 1,6 процента.

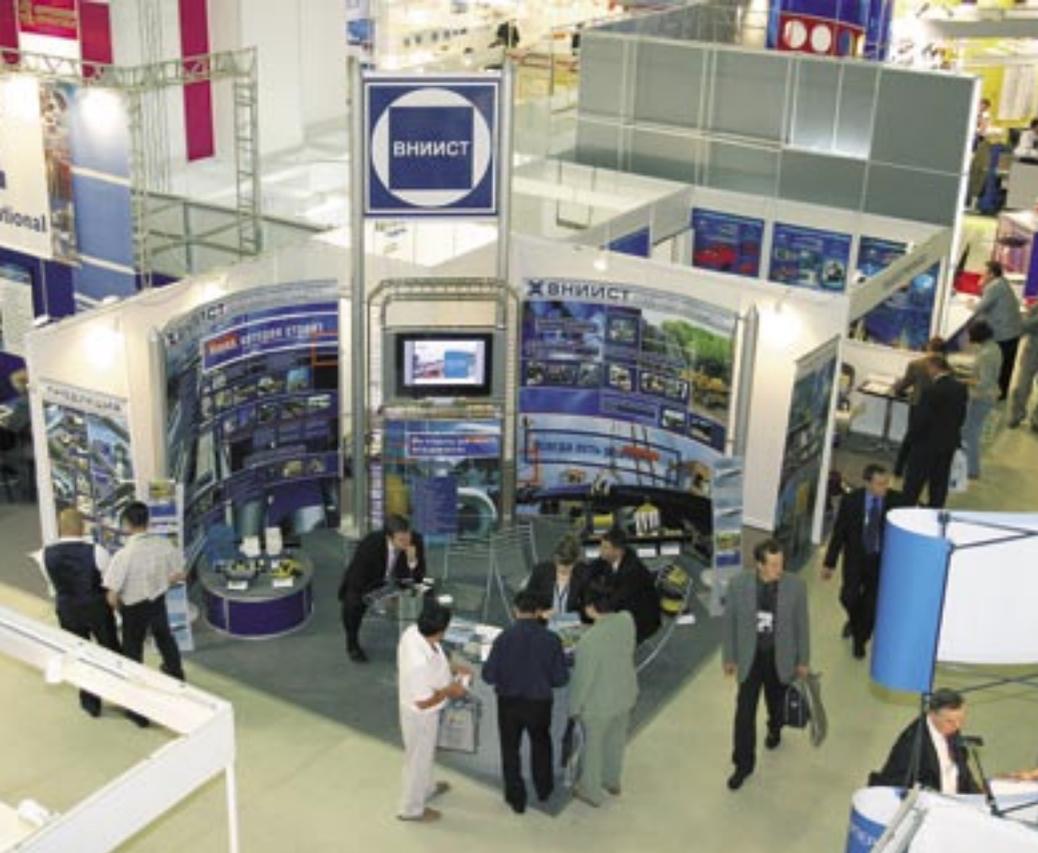
Увеличились стоимостные объемы импорта алкогольных и безалкогольных напитков – на 4,4 процента, мебели – на 31,4 процента, медикаментов – в 1,4 раза, текстильной и трикотажной одежды – в 1,8 раза.

Низкие темпы прироста импорта из стран СНГ в январе-июле 2006 года по сравнению с соответствующим периодом 2005 года явились результатом разнонаправленного изменения объемов российских закупок в отдельных странах.

Вырос импорт из Киргизии – на 48,7, Азербайджана – на 32,7, Таджикистана – на 26,8, Беларуси – на 16, Узбекистана – на 16,8 и Украины – на 6,5 процента. Снизились стоимостной объем ввоза из Армении – на 6,5, Грузии – на 26,2, Туркменистана – на 20,6 и особенно из Молдовы – на 47,1 процента.

По оценке Минэкономразвития, 84,4 процента прироста импорта из стран СНГ обе-





спечил рост средних цен (на 7,3 процента в январе-июле 2006 года по сравнению с январем-июлем 2005 года, в июле – на 14,6 процента). Прирост физического объема импорта в январе-июле составил 1,4 процента (из стран дальнего зарубежья – 35,2 процента).

По данным Федеральной таможенной службы России (с учетом данных по Беларуси), в товарной структуре импорта России из стран СНГ вырос удельный вес машин, оборудования и транспортных средств (с 26,2 в январе-июле 2005 года до 29,3 процента в январе-июле 2006 года), металлов и изделий из них – с 17,2 до 18,6 процента, продукции химической промышленности – с 10,8 до 12,2 процента; снизился удельный вес продовольственных товаров и сырья для их производства – с 19,4 до 16,6 процента, топливно-энергетических товаров – с 7 до 5,7 процента и минеральных продуктов (за исключением топливно-энергетических товаров) – с 6,7 до 5 процентов.

Рост стоимости импорта металлов и изделий из них в январе-июле 2006 года на 17,6 процента по сравнению с аналогичным периодом 2005 года был обеспечен более чем наполовину увеличением физических объемов импорта стальных труб на 29,3 процента.

На темпы увеличения импорта из стран СНГ машин, оборудования и транспортных средств (на 21,5 процента) сдерживающее влияние оказало замедление динамики поставок из Беларуси. Импорт легковых автомобилей возрос в 1,5 раза по количеству, грузовых автомобилей – на 17,6 процента.

Более половины прироста стоимости импорта текстиля, текстильных изделий и обуви (на 13,9 процента) обеспечило увеличение поставок одежды (стоимость возросла на 42,2 процента).

Снизился импорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья на

7 процента. Уменьшились стоимостные объемы импорта алкогольных и безалкогольных напитков на 32,4 процента (в основном в марте-июле), главным образом из Молдовы, Грузии и Армении, физические объемы импорта мяса свежего и мороженого – на 20,8 процента, мясных консервов – в три раза, сахара белого (без учета данных по Беларуси) – в 2,6 раза, шоколадных изделий и чая (почти вдвое). Частично это снижение было следствием санитарных и иных ограничений российской стороны, частично – изменением спроса российских потребителей в пользу более качественных товаров из дальнего зарубежья. Вырос импорт физических объемов цитрусовых – на

28 процентов, пшеницы – в 3,6 раза, ячменя – в 5,6 раза и кукурузы – в 1,7 раза.

Уменьшение стоимостных объемов ввозимых из стран СНГ минеральных продуктов (без топливно-энергетических товаров) на 17,3 процента связано со снижением цен на руды и концентраты железные (более чем вдвое), прежде всего из Казахстана, что не было компенсировано ростом физических объемов поставок.

С учетом низкой базы сравнения – итогов января-июля 2005 года – рост физического объема импорта Российской Федерации из стран СНГ был незначителен, с выраженной тенденцией к снижению темпов, вплоть до абсолютного сокращения в марте и апреле (по сравнению с соответствующим периодом прошлого года). При исключении влияния спада в поставках сырья для черной металлургии и алкогольных напитков товарная структура ввоза не претерпела существенных изменений. Резкое замедление роста уровня цен на импортные товары из стран СНГ, наблюдавшееся во второй половине 2005 года – начале 2006 года, сменилось ускорением темпов роста цен в мае-июне и особенно в июле.

Более интенсивный рост экспорта в страны СНГ, чем импорта из них, увеличил положительное для России сальдо торгового баланса с государствами Содружества, по данным ФТС России, до 11,5 млрд долл. США, что в 1,7 раза выше уровня января-июля 2005 года (6,9 млрд долл. США). Коэффициент несбалансированности торгового оборота со странами СНГ (доля чистого сальдо в обороте) возрос с 24,7 до 33,5 процента. ■



ИНВЕСТИРОВАТЬ В ТУРЦИЮ



ИЩЕМ
ИНВЕСТОРОВ

ПРОДАЮТСЯ

- ВИЛЛЫ
- УЧАСТКИ
- КВАРТИРЫ
- ГОСТИНИЦЫ

Подробнее по www.worldmakelaars.com Тел. +90 536 562 66 34

«Case in Piemonte Consulting»

Недвижимость в Италии
Виноградники Пьемонта,
дворцы и дома
с виноградниками
и без.



Посетите наш веб-сайт:
www.caseinpiemonte.com

Sun-Life Real Estate Immobilien - Ejendomsmægler

Квартиры от 3000 €
Sonnen Panorama

Аренда от 300 € в неделю

Дома от 50000 €

Çöllüçüoğlu Mah. Hürrem Akraslıoğlu
Sokak 2/96, Sun Life Real Estate (Kuzey) Blok 4
Tel: +90-242-311-67-35 Fax: +90-242-311-13-35
E-mail: info@sunliferealestate.com
http://www.sunliferealestate.de
Bu hizmetleri almak için lütfen aşağıdaki numaraları arayınız.



ПРОДАЕТСЯ!
цена **2,4 млн евро** включая мебель

ПЕРВОЕ В МИРЕ БЕТОННО-БРЕВЕНЧАТОЕ ЗДАНИЕ
(сухостойкая древесина Kelo)
НАСТОЯЩИЙ ДВОРЕЦ ИЗ ДЕРЕВА И БЕТОНА

175 кв.м МОЖНО ДОСТРОИТЬ **1400 кв.м**

Участок **10 000** кв.м расположен в г. Коли, Финляндия,
2 км от трассы слалома, 100 м от пляжа.
Сауна на берегу – 87,5 кв.м с джакузи.

<http://www.asuntomessuopas.fi> (см. Kaikki kolin kohteet № 6 и 13.)
Taisto Lehtikainen
Тел. +358 400 539 221
Taisto.lehtikainen@pp1.inet.fi





Ричард МАККОЛА
(справа) — основатель
и владелец компании EN101

Александр БОГДАНОВ —
генеральный координатор
проекта на русскоязычном
рынке мира

Английский язык и российские перспективы

Обучить миллион соотечественников разговорному английскому языку за два года — это наша задача.

- Российские программисты проигрывают борьбу за дистанционные рабочие места. Главная причина — слабое знание английского языка.

- Российская красавица выбывает из финала конкурса «Мисс мира». Причина — слабое знание английского языка.

- Правительство Южной Кореи запретило гражданам западных стран давать корейцам частные уроки, потому что корейские семьи готовы были тратить чуть ли не 90 % своего дохода на изучение английского, и ввело обязательное изучение английского языка в школе с шести лет.

Так по-разному проявляются глобальные процессы в мировой экономике. Все ли сегодня понимают, что знание английского языка населением страны — это важный геополитический фактор? Английский язык играет всё более ведущую роль в индустриях последних новостей, хранения и обмена информацией, компьютерной обработки данных, международного сотрудничества, получения престижного образования, работы в круизной индустрии, общения в сети интернет и, что очень важно для каждого индивида, — дистанционного трудоустройства.

Хорошая новость: глобальный англоязычный рынок труда сегодня доступен всем. Плохая новость: конкуренция посто-

янно ужесточается — свидетельством этому является колоссальный спрос на изучение английского языка во всем мире.

А что же мы? Увы, по данным Госкомстата РФ, всего 0,98 % россиян могут общаться хотя бы на одном иностранном языке. Иными словами, на каждую 1000 россиян 990 (!) — НЕ смогут найти общий язык ни с одним иностранцем.

Вырваться из плена внутрикультурной информационной изоляции можно, только обеспечив доступ к получению навыков разговорного английского языка ВСЕМ слоям населения России. Это возможно за счет применения технических средств обучения (ТСО) нового поколения, а организационно — за счет привлечения широких масс, заинтересованных в решении этой наболевшей проблемы. Не ожидая милостей от малоинтересованных и откровенно «тормозящих» организаций, мы выбираем альтернативный путь!

Мы приглашаем СМИ, журналистов, учебные заведения, преподавателей-новаторов, студентов и просто инициативных людей принять участие в Международной web-олимпиаде — первой ласточке альтернативного самообразования. Наша задача — помочь миллиону россиян освоить разговорный английский! Это достойная, масштабная и выполнимая задача! ■



Олимпиада «Web-профессия в глобальном мире: web-педагог»

**Информационное письмо членов
оргкомитета**

Наша инициатива является результатом деятельности международного неформального сообщества интернет-предпринимателей, которое объединяет преподавателей и инженеров, ученых и журналистов, врачей и социологов, работников технических и творческих профессий, подростков и родителей.

Наш девиз: «От альтернативного образования — к альтернативному трудоустройству».

Мы намерены активно участвовать в международных интернет-проектах социальной направленности, вести поиск и быть в курсе новых форм и путей образования, в первую очередь, домашнего и семейного; распространять наиболее интересные и перспективные методики; расширять возможности альтернативного трудоустройства, содействовать созданию интернет-сообществ по интересам.

Нас влечет реальная возможность создания и использования новых форм общения и обмена информацией, проведения виртуальных «круглых столов», международных «мозговых штурмов», раскрытия творческих способностей для людей из самых географически удаленных уголков нашей планеты.

В нашем понимании интернет — это новый «плавающий котел», кристаллизатор интеллектуальных возможностей человечества. Мы уверены, что, расширяя временные, географические и социальные барьеры, интернет обеспечивает человеку уникальные возможности для самореализации.

Олимпиада «Web-профессия в глобальном мире: web-педагог» — одно из мероприятий этого направления.

Главная цель олимпиады — содействовать развитию новой профессии — web-педагога, преподавателя иностранного языка; общими усилиями создать новый международный рынок труда для web-педагогов.

Олимпиада-2006 проводится в союзе со средствами массовой информации, которые активно осваивают тему web-профессии и способы деятельности журналистов в глобальном мире.

Приглашаем принять участие в олимпиаде!

Условия участия на сайте:
www.webolimpiada.com

Оргкомитет Международной web-Олимпиады «Web-профессия в глобальном мире» ■



Международная конференция «Новая экономика, знание, технологии»

9 октября 2006 года в Центральном выставочном зале «Манеж» состоялась Международная конференция «Новая экономика, знание, технологии». Организаторами мероприятия выступили компания Eventica, ежегодно проводящая Росийский экономический форум в Лондоне, и РИО-Центр (Центр развития информационного общества).

На конференции обсуждались перспективы инвестиций в инновационные проекты, а также актуальные вопросы развития российского высокотехнологичного сектора, который позволит обеспечить России высокие темпы социально-экономического роста.

В конференции приняли участие 640 делегатов, освещали событие представители 98 ведущих российских и зарубежных средств массовой информации.

На пленарном заседании выступили министр информационных технологий и связи Российской Федерации А.Д. Рейман, министр образования и науки Российской Федерации А.А. Фурсенко, экс-федеральный канцлер Федеративной Республики Германия Герхард Шрёдер, заместитель министра экономического развития и торговли Российской Федерации А.В. Шаронов. Модератором сессии был председатель правления РИО-Центра, вице-президент Российского союза промышленников и предпринимателей И.Ю. Юргенс.

На конференции говорилось о том, что в России формируется благоприятная среда для развития инноваций: создаются технопарки в сфере высоких технологий, формируется инвестиционный фонд, предусмотрен льготный налоговый режим для IT-компаний. В целом эта работа способ-

ствует расширению перспектив международного сотрудничества для России. Отрасль информационно-коммуникационных технологий в России демонстрирует стабильно высокие, опережающие темпы роста, и сегодня уже можно говорить о том, что она стала одним из приоритетов в экономической политике государства.

В этом контексте с целью увеличения темпов экономического роста России особый акцент в ходе дискуссии был сделан на инвестиции в образование и научные исследования и разработки.

Кроме того, подчеркивалось, что бизнес адекватно реагирует на происходящие в экономике изменения: инвестиции в IT растут хорошими темпами. Так, в 2005 году иностранные инвестиции в данном секторе составили около 75 миллиардов рублей, а российские – около 120 миллиардов рублей.

На торжественном ужине, посвященном проведению мероприятия, выступил первый заместитель председателя Правительства Российской Федерации Д.А. Медведев. Он отметил, что дискуссия, состоявшаяся в рамках конференции, затронула весьма важные для российской экономики темы. В его выступлении было особо подчеркнуто, что инновационный подход лежит в основе развития большинства отраслей национальной экономики.

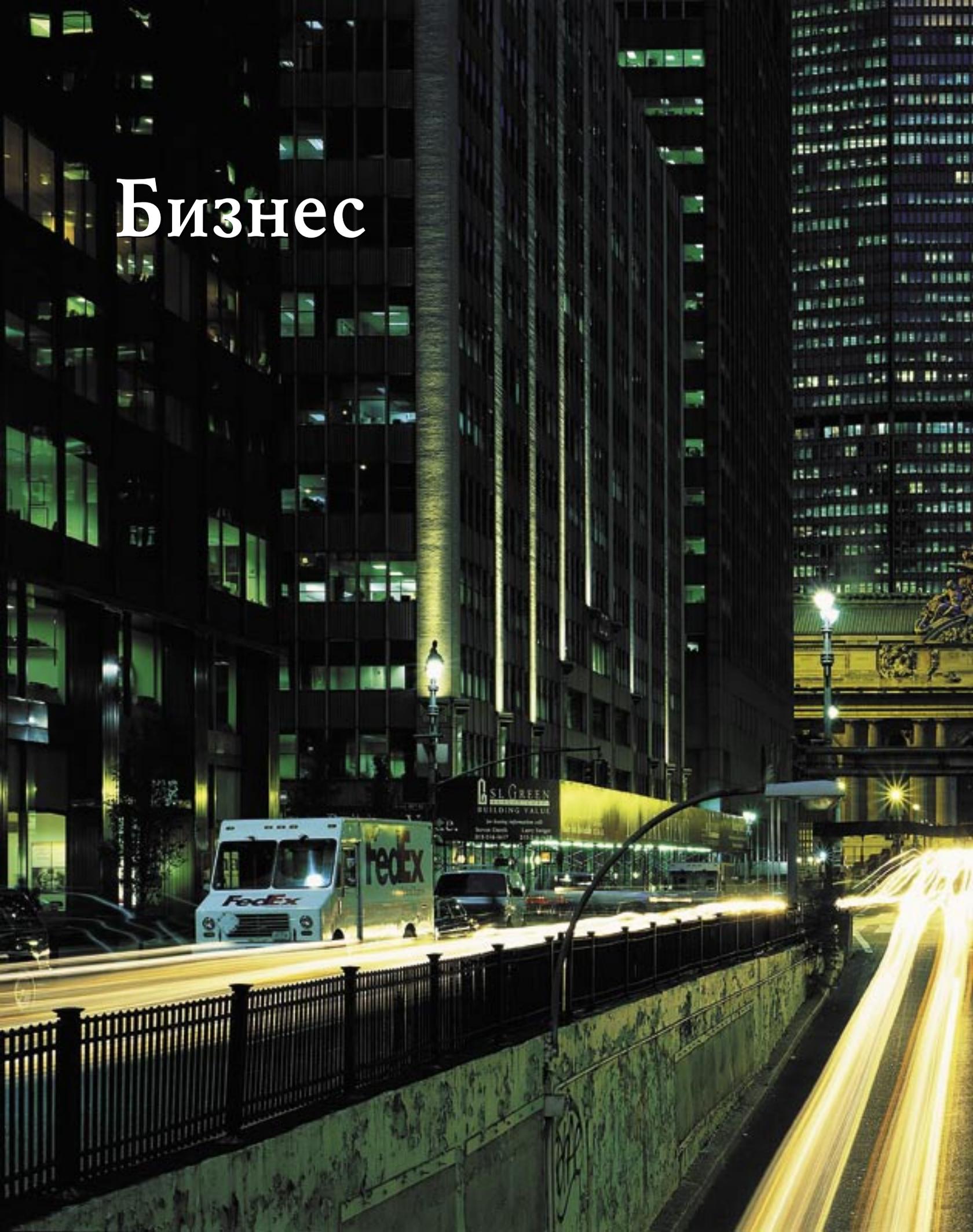
Экс-федеральный канцлер ФРГ Герхард Шрёдер, обращаясь к участникам торжественного мероприятия, в свою очередь сказал, что Россия – это не только нефть и газ, как склонны считать некоторые наблюдатели. Сегодня, как отметил Шрёдер, ни у кого нет сомнений в том, что Россия – надежный партнер, обеспечивающий

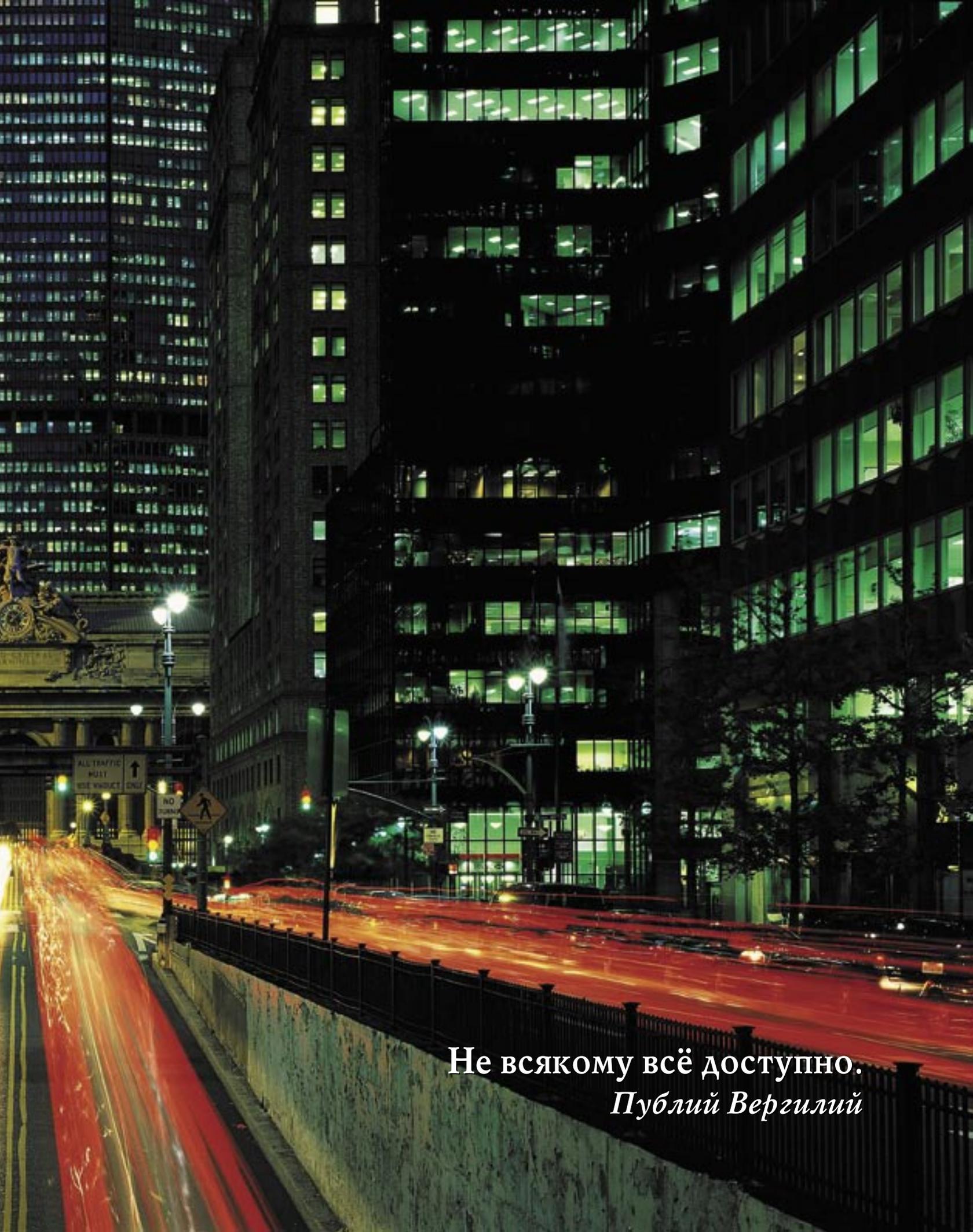
стабильность Европы как в энергетической сфере, так и в области разрешения различных европейских конфликтов.

По мнению экспертов, проведение конференции «Новая экономика, знание, технологии» вызвало большой интерес как у иностранных, так и у отечественных компаний, использующих инновационные технологии для успешного развития ключевых секторов российской экономики. Об этом говорит участие в конференции представителей правления крупнейших международных компаний, включая ВТ, Google, «Голден Телеком», «ВымпелКом», Telenor, Yandex, Motorola, Cisco, TechMahindra и многих других. ■



Бизнес





Не всякому всё доступно.
Публий Вергилий



Наша страна – это живой организм, который растет, страдает и мучается. Сегодня ей требуются наша помощь, наша любовь, наши силы. Мы верим, что только малый и средний бизнес способен возродить экономику России, и делаем всё возможное, чтобы эта уверенность стала реальностью. Сегодня мы являемся ведущей консалтинговой компанией России в области малого бизнеса. Нас уважают, к нам прислушиваются. Мы открываем свои двери всем, кто готов и может работать, кто хочет стать богаче сам и сделать богатой нашу страну.

В.П. Ермаков

Виктор Петрович ЕРМАКОВ – генеральный директор Российского Агентства поддержки малого и среднего бизнеса

Только малый и средний бизнес способен возродить экономику России

Интервью генерального директора Российского Агентства поддержки малого и среднего бизнеса Виктора Петровича ЕРМАКОВА журналу «Внешнеэкономические связи».

«ВЭС»: *Какими основными параметрами пользуется Агентство при определении принадлежности к малому и среднему бизнесу?*

– В разных странах применяют различные критерии для определения понятия малого и среднего бизнеса. Где-то учитывают оборот предприятия, где-то – уставный капитал, где-то – численность сотрудников, где-то применяется комбинация этих параметров. Также в разных отраслях экономики есть свои особые критерии, но в России, если сказать упрощенно, то принято считать, что предприятия численностью до 100 человек – относятся к малому, а понятия средний бизнес нет вообще.

«ВЭС»: *Какова общая ситуация с развитием малого и среднего бизнеса в России?*

– На протяжении последних 10–15 лет на разных уровнях очень много говорится о важности малого и среднего бизнеса для развития экономики России. К сожалению, реальных шагов, направленных на существенную поддержку, – недостаточно. На сегодня на предприятиях малого и средне-

го бизнеса в РФ задействовано около 17 млн человек, при этом его доля в общенациональной экономике немногим больше 10%. Много это или мало? В большинстве европейских стран доля малого и среднего бизнеса выше 50%, а в Италии, например, около 90%. Причин такой ситуации много: здесь и «постсоветское мышление», и большие административные барьеры, и проблемы кредитования, и слабая и плохо прогнозируемая экономика в целом.

«ВЭС»: *Есть ли выход из данной ситуации и в чем он?*

– Выход есть практически всегда. Прежде всего нужна продуманная политика, а также настойчивость и последовательность в ее реализации со стороны государства.

В 2006 году на государственную программу поддержки малого и среднего бизнеса Правительство РФ выделило более 100 млн долларов, а на следующий год планируется увеличить эту сумму еще в полтора раза. В эту сумму войдут также расходы на так называемые «бизнес-инкубаторы». Такая методика поддержки малого и среднего бизне-

са давно и успешно применяется на Западе.

Суть в том, чтобы обеспечить начинающим предпринимателям максимально благоприятную среду, снять с них многие административные барьеры, позволить им снизить накладные расходы, дать доступ к новейшим инновационным технологиям и методикам, предоставить возможность обучить персонал современным методам управления и создать пространство информационного обмена, где они могли бы делиться опытом и совместно решать накопившиеся проблемы.

Эти программы, как правило, спонсируются из государственного бюджета или на средства местных органов управления, иногда также за счет отраслевых организаций и международных программ поддержки. Обычно поддержка осуществляется в первые два-три года, потом компания отправляется в самостоятельное плавание и зачастую спустя несколько лет может продолжать участвовать в работе тех же самых «бизнес-инкубаторов», но уже в роли консультанта, специалиста, на собственном опыте знающего, каким образом нужно развивать ком-



панию и что хорошего и полезного можно почерпнуть в «инкубаторе».

«ВЭС»: Как начинающая компания может попасть в такой «инкубатор»?

– Все зависит от отрасли, к которой принадлежит компания, и финансирования таких инкубаторов. Обычно в такие программы попадают наиболее перспективные компании, компании, работающие в тех отраслях, где необходимы серьезные вложения в развитие, где требуется применение высоких технологий и в развитии которых заинтересовано государство. В некоторых случаях отбор ведет специальная независимая конкурсная комиссия, иногда программа может быть доступна всем желающим.

«ВЭС»: Чем в таком случае может помочь Российское Агентство поддержки малого и среднего бизнеса?

– Вот уже 15 лет мы оказываем комплексную поддержку предприятиям с момента создания компании, можно даже сказать, на этапе ее создания, когда возникает бизнес-идея и под ее реализацию компании требуется, например, получить кредит в банке. Мы помогаем.

В подготовке бизнес-планов можем сориентировать по кредитным программам того или иного банка, а также провести необходимые маркетинговые исследования. В дальнейшем мы оказываем весь комплекс юридических услуг – от регистрации, предоставления юридического адреса и до консультирования по вопросам развития бизнеса.

С 2007 года мы планируем запустить программу комплексного абонентского обслуживания предприятий. В перечень абонентских услуг войдет предоставление адреса, юридический консалтинг, сопро-

вождение дел в судах, обучение, информирование о новых регулирующих доку-

Справка ВЭС:

ЗАО «Российское Агентство поддержки малого и среднего бизнеса» (РАПМСБ) является одной из крупнейших российских консалтинговых компаний.

Агентство было создано в 1992 году по инициативе Правительства Российской Федерации и при содействии фонда «Ноу-хау» правительства Великобритании. В числе учредителей – Торгово-промышленная палата РФ, Академия имени Плеханова и ряд крупных промышленных компаний.

Всё это время Российское Агентство успешно работает на рынке консалтинговых услуг для малого и среднего предпринимательства, являясь ведущей компанией в этой области. Основная деятельность Агентства заключается в консалтинговой поддержке малых и средних предприятий в России, содействии в установлении деловых связей с российскими и зарубежными партнерами. Агентство ведет большую работу по развитию информационной инфраструктуры малого предпринимательства, налаживанию межрегионального и международного делового информационного обмена между предприятиями малого и среднего бизнеса. Эксперты Агентства также активно помогают малым предприятиям на территории России и за рубежом в решении экономических, финансовых, правовых, организационных и управленческих вопросов.

Агентство имеет налаженные международные и региональные связи и хорошую деловую репутацию, проверенную временем. Большой профессиональный опыт, высокая компетентность, глубокое понимание региональных проблем малого предпринимательства – основные отличительные качества экспертов Агентства.

Российское Агентство поддержки малого и среднего бизнеса является инициатором и участником многих международных проектов, сотрудничает со многими ведущими зарубежными консалтинговыми компаниями, международными фондами, государственными, общественными и коммерческими организациями стран – членов Европейского союза, ключевых стран Азиатско-Тихоокеанского региона и Америки. ■



ментах, консультирование по вопросам внедрения ИСО 9000 и т.д.

«ВЭС»: ИСО 9000 – это ведь международный стандарт. Вы помогаете и в выходе предприятий на внешний рынок?

– Да, разумеется. Сейчас внедрение международных стандартов стало обычной практикой и для предприятий, не сориентированных на международные рынки. Стандарт содержит лишь минимальные требования к системе управления предприятием, это лишь первый шаг на пути к выстраиванию оптимальной модели управления любой компанией. Но это хорошая универсальная основа, оправдавшая свое применение на сотнях тысяч предприятий по всему миру, независимо от отрасли, в которой они работают.

Наличие такой системы на предприятии избавляет компанию от необходимости проведения дополнительных проверок со стороны иностранных партнеров, клиентов или инвесторов. Стандарт оправдывает девиз Международной организации по стандартизации (ISO): единый стандарт – одно испытание. В ряде случаев его внедряют для того, чтобы повысить стоимость компании перед продажей ее акций.

И наши первые проекты по внедрению этого стандарта были связаны с продвижением на внешний рынок российских компаний. Российское Агентство поддержки малого и среднего бизнеса разработало специальную методику по внедрению СМК на малых и средних предприятиях. Методика, которую мы применяли в этих проектах, была разработана совместно с господином Эрве Миньо – заместителем председателя 176-го Комитета ISO (данный комитет разрабатывает стандарт ISO 9001), который работал в России по программе TACIS.



В рамках этой программы проводится систематическое обучение, организуются деловые встречи и «круглые столы», поездки на ведущие европейские компании для передачи опыта. Программа осуществляется за счет средств, выделяемых Евросоюзом на поддержку российского бизнеса. Сейчас создается специальный интернет-портал, который станет деловой площадкой для российских предприятий, ищущих партнеров в Евросоюзе, и европейских предприятий, выходящих на российский рынок. Он станет российской частью европейской деловой интернет-сети, в которую от каждой страны войдет по одному такому «окну в мир». С российской стороны его организацией занимается Российское Агентство поддержки малого и среднего бизнеса, таким образом, наши партнеры и клиенты получают уникальный выход в европейское деловое пространство.

«ВЭС»: Вы помогаете предприятиям с выходом только на европейские рынки?

– Нет, не только. Мы принимаем участие в ряде государственных программ поддержки малого и среднего бизнеса. В ближайшем будущем мы планируем стать мостиком, по которому компаниям будет удобно выходить на российский рынок из стран Азиатско-Тихоокеанского региона и, соответственно, российским компаниям выходить на восточноазиатские рынки. Нынешний 2006 год объявлен в России Годом Китая. В связи с этим в начале ноября я буду принимать участие в работе Российско-Китайского делового форума. Мы надеемся, что этот форум станет началом нашей активной деятельности в этом направлении. ■

ТВОЯ НОВАЯ ЖИЗНЬ ПОД СОЛНЦЕМ



25 лет на рынке недвижимости

Более 30000 довольных клиентов из 23 стран

Объекты недвижимости прямо от строителей

Новая и вторичная недвижимость на Коста Бланка, Коста Калида, Коста Альмерия

Послепродажное обслуживание

Международный сертификат качества ISO 9001

Член FOPDAC «Федерация застройщиков, агентов и консультантов по вопросам заграничной недвижимости»



Представитель в Москве:

Тел. (495) 641 20 00

e-mail: rusia@masaint.es

www.masainternational.ru



Контрреволюция



Мне хочется, чтобы у нас к предпринимателю было иное отношение. Чтобы коммерсант был уважаемым человеком, которым, по сути, и является, и занимал в общественном сознании ту нишу, которую по праву должен занимать. Бизнесмены — это люди более образованные, более порядочные, более трудолюбивые, креативные и способные.

*Евгений Чичваркин,
председатель совета директоров,
совладелец компании «Евросеть».*



Виктор Александрович МАЛЬЦЕВ —
заместитель директора IISDP

ВОЗРОЖДЕНИЕ?

Еще «отсиживали» за хозяйственные преступления слишком предприимчивые для советского строя граждане, а в новой России, совершая те же самые операции купли-продажи, стал возрождаться уничтоженный в советское время класс купцов и лавочников.

Учителя и научные работники, преодолевая страх и стыд, стали учиться торговать. На фоне интеллектуально емкого олигархического разворовывания недр первое направление среднего бизнеса — челноки и рыночники, обложенные с одной стороны братвой, с другой — ментами, районными начальниками, налоговиками, пожарниками, санэпидемщиками и т.д. и т.п., — отчаянно боролось за безбедное существование.

Второе направление — цеховики и кооператоры — ринулось в производство. Этим повезло меньше. Стране, находящейся под протекторатом государств с хорошо развитой товарной индустрией, торговать производимыми за границей товарами позволили, но попытки производить что-нибудь свое карались и караются до сих пор самым нещадным образом.

Тем не менее, средний класс в России сформировался. Однако социализироваться ему почему-то не удается. Если в советское время андеграундом были интеллектуалы и художники, сегодня эту нишу прочно занял средний класс. Знаменательно, что самый удачливый из продавцов импортных телефонов в России Евгений Чичваркин честно

демонстрирует на себе образец социально-го андеграунда.

Тем не менее, с приходом в бизнес амбициозной молодежи вопрос о социализации малого и среднего бизнеса стал ребром. И дело не только и не столько в амбициях, социализация и популярность оказались экономически более выгодными, чем теневые схемы. Немаловажен и моральный аспект. Люди, сделавшие свои деньги, давшие работу тысячам безработных, вправе уважать себя и быть уважаемыми в обществе.

НЭП В РОССИИ ЖИВЕТ НЕДОЛГО

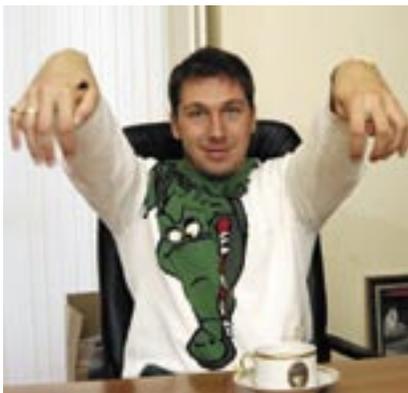
Не тут-то было. НЭП опять быстро закончился, и страна, плотно перекусив нефтедолларами, под четким руководством кэ-гэбэшных инструкторов стремительно рванула назад к распределительной системе. Люмпен получил на вожделенную бутылку, пенсионеры перестали повально умирать с голоду, врачам и учителям повесили морковку в виде нацпроектов, олигархи стали придворными директорами при президенте, неугодных выгнали или посадили — всё прекрасно, вот только средний класс — как бельмо в глазу.

При этом «забота» о развитии малого и среднего бизнеса проявляется просто тотальная. Тут тебе и личное внимание Президента, и «бизнес-инкубаторы», и несметное количество госструктур по «развитию малого и среднего бизнеса», Российское Агентство поддержки малого и среднего бизнеса, федеральные и региональные

программы... При такой заботе государства шансов на выживание у малого и среднего бизнеса практически не остается.

Правда, некоторые, вроде Чичваркина, из объятий государства выскользнули и свой бизнес сделали. Теперь, поди ж ты, социализации и уважения требуют. Денег у власти не просят, в депутаты идти не хотят, политикой не занимаются... Как с такими людьми «работать»? Российская государственность — это когда тебя, извините, крепко держат за яйца, а ты радостно





улыбаешься и хвалишь власть за свою счастливую жизнь. А с чичваркинскими как?

ТЫ КТО ТАКОЙ?

Как показывает опыт новейшего времени, власть в России от общественного строя никак не зависит. Что социализм, что капитализм – для России без разницы. Власть, поиграв в демократию, всё расставила по своим местам. Уважаемым в России может быть только один класс – чиновники: они же политики, они же законодатели, они же исполнители, они же бизнесмены, они же контролирующие органы. И других уважаемых социальных групп нету и быть не должно.

Причина достаточно простая, хотя тщательно скрывается властью и средствами массовой информации. А причина в том, что средний класс, как говорит директор Международного института проблем устойчивого развития Максим Федоренко, – «единственная социальная группа дей-

ствительно свободных людей». Но и это не самое страшное, настоящая беда для власти в том, что Чичваркин и весь средний класс демонстрируют организаторские и управленческие способности, многократно превосходящие организаторские и управленческие способности класса чиновников.

А это уже, извините, подрыв государственных основ, и, как всякая антигосударственная деятельность, должен караться по закону. А они социализации и общественно уважения хотят. Какая социализация? Чтобы люди сравнивать стали? Что, скажем, Греф с триллионным бюджетом и стабфондом производство даже швейных иголок в стране наладить не может, а какой-то там Чичваркин, начав с нуля, за несколько лет на миллиардные обороты вышел.

А ну как Чичваркину в политику приспичит, с его-то организаторскими способностями, инфраструктурой и менеджерами... Тут уже никакой Чубайс не спасет. Нет, господа средний класс, «тут вам не там». Чичваркину особый привет от российской власти. Угадай-ка, Евгений, когда по всей стране начнутся погромы, отрететированные в Кондопоге (а они начнутся гораздо раньше, чем ты можешь себе представить), чьи магазины разнесут в первую очередь?

КОНТРЕВОЛЮЦИЯ

Неизбежно возникнет традиционный вопрос: делать-то что? Ответ такой же традиционный – контрреволюцию делать. Придется понять, что чиновники, олигархи и люмпены – непримиримые классовые враги этого самого среднего класса. А ваши конкуренты в бизнесе, увы, единственная

опора при политическом форс-мажоре. Что время инфантилизма и андеграунда для среднего класса кончилось, пора классу становиться классом, а не биркой на историческом памятнике.

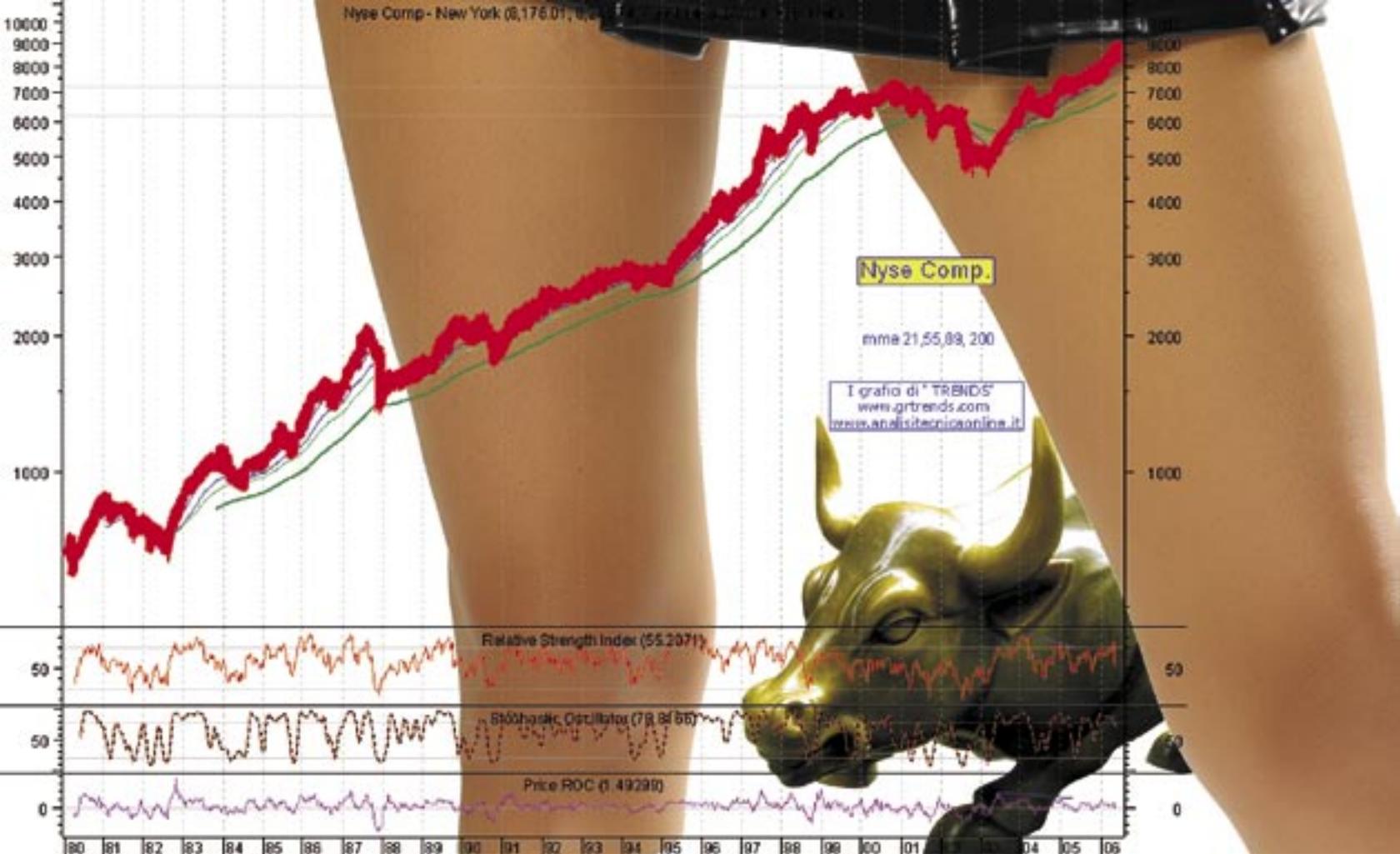
Дальше все тупо, пошло и примитивно – политика. Идеология среднего класса, информационная политика среднего класса, законодательные инициативы для обеспечения среднего класса и т.д. и т.п. – скуотища.

Для начала, может быть, утвердить в сознании широкой общественности, что малый и средний бизнес – это не сборище убогих недоумков, нуждающихся в постоянной «поддержке» и опеке государства, а как раз наоборот. Что эти государственные «бизнес-инкубаторы» ничего, кроме бизнес-уродов, производить не могут по определению. В общем, как бизнес пришлось делать собственными руками, вопреки условиям и обстоятельствам, так и социализацию придется осуществлять самостоятельно.

Кастинг идеологов и политтехнологов проводить, СМИ для среднего класса покупать. Если уж главный чиновный идеолог В. Сурков конкурс на разработку идеологии для своей версии государства объявил, среднему классу, как говорится, сам Бог велел свое настоящее и будущее в адекватных формах мыслимости представить.

Конечно, можно ничего этого не делать и уповать на высшую государственную справедливость. Правда, в таком случае лично я, потомок раскулаченных кубанских казаков, за IPO «Евросети» ломаного доллара не дам. ■





Секс и игра на бирже

Миловидная девица в мини-юбке способна превратить всех игроков на бирже в бешеных быков.

ВЕЧНАЯ НОВИЗНА

«Секс, – говорил Сомерсет Моэм, – это самая главная тема». Когда мы не занимаемся сексом, мы о нем говорим, когда не говорим – думаем, а когда не думаем – занимаемся. Едва ли можно найти такую сферу человеческой деятельности, где не был бы замешан секс. Однако может показаться, что секс и игра на бирже несовместимы. Почти у каждого биржевого спекулянта, писавшего мемуары, можно найти утверждение, что хорошая сделка «лучше, чем секс». Когда женщины на светских приемах спрашивают меня, где я работаю, я неизменно отвечаю: «Я – простой спекулянт». И любопытствующая дама тут же исчезает с моего горизонта. Хуже ответа не придумать... разве что назваться «простым статистиком»!

Так неужели спекуляция – единственная область жизни, не затронутая сексом?! Но это не похоже на правду. Ведь на самом деле жадность и вожделение – родные сестры. Секс порождает жизнь, спекуляция ее поддерживает. И сексом, и спекуляцией лучше заниматься без посторонних. И то и другое занятие поглощает человека с головой. И в

том и в другом есть привкус непристойности: оба основаны на первобытных инстинктах, которые могут довести человека до безумия.

Может быть, именно этим объясняется атмосфера таинственности, окутывающая вопрос о связи между сексом и спекуляцией? Перерыв горы «научной» литературы на ту и другую тему, я обнаружил, что ни одной книги о связи секса и спекуляции не существует. Единственная известная мне попытка как-то соотнести секс и спекуляцию – это так называемый «индекс подола». Идея состоит в том, что активность рынка напрямую связана с модной длиной юбок.

Свидетельства в пользу этой теории обычно черпают из истории моды 20-х и 60-х годов, когда девушки носили мини, а цены на акции взлетели до небес. А в 30-е и 70-е годы, когда в моде были макси, акции пребывали в полумертвом состоянии. Подобные бредовые гипотезы обычно сопровождаются не менее бредовыми комментариями, вроде: «Было бы вполне разумно предположить, что подъем линии подола и цен на акции отражает общий рост легкомыслия и ре-

шительности, поскольку у длины юбки есть свои пределы (верхний предел – верхняя часть бедра); когда достигается предел, это означает, что настроения в обществе дошли до некой крайности».

Если изложить эту идею более внятно, получится, что миловидная девица в мини-юбке способна превратить всех игроков на бирже в бешеных быков. Все рассуждения подобного рода, попавшиеся мне на глаза, были написаны до расцвета феминистского движения. Поэтому большинство авторов ханжески выражали надежду, что индекс Доу не дойдет до таких высот, которые приведут к совсем уж непристойному укорочению юбок.

Айра Коблей приводит любопытный график под названием «Рынок быков и голые коленки»: линия индекса Доу наложена на линию, соединяющую семь отметок длины юбок с 1917-го по 1967 годы. Обсудив этот график, он делает вывод: «Итак, можно со значительной долей уверенности утверждать, что между длиной юбок и ценой акций существует ярко выраженная связь. Длина юбок – это верный барометр. На Уолл-стрит

можно вывесить новый лозунг? «Прежде чем продавать, взгляните на юбки!»

Во имя науки я готов пожертвовать некоторыми тайнами своей интимной жизни и поделиться с вами своими личными соображениями на тему секса и спекуляций. Более того, я предложу вам два новых индикатора рынка (подкрепленных данными с 1878 года до наших дней): «секс и спекуляции» и «секс и Шекспир». Возможно, эта глава даст толчок новым дискуссиям. Возможно, она побудит других людей заговорить честно и открыто и тем самым внесет свой вклад в совершенствование человечества. А быть может, она станет искрой, от которой вспыхнет новая революция. Спекулятивная. Или сексулятивная.



ИСТОРИЯ СЕКСА И СПЕКУЛЯЦИИ

Секс и спекуляция были тесно связаны еще с древнейших времен. В конце XVIII века, если верить тогдашнему репортеру «Форбс» Грегори Дж. Миллману, именно избыток «сексуальности» стал причиной коллапса международного финансового уклада.

Честь создания современного института центральных банков часто приписывают англичанину Джону Ло, основавшему в 1716 году компанию «Миссисипи». Первым шагом на пути к его карьере стал момент, когда Элизабет Виллерс, любовница короля Вильгельма III, не смогла устоять перед мужским обаянием Эдварда Уилсона. Но после ряда свиданий Элизабет почувствовала, что их скоро разоблачат, и вынудила Джона Ло убить Уилсона. Ло приговорили к смертной казни, но он умудрился бежать во Францию. В перерывах между азартными играми и любовными шашнями Джон Ло разработал план конвертации государственного долга Франции в акции компании, которой следовало даровать монополию на торговлю с французскими колониями на Миссисипи. Ло добился аудиенции у короля Людовика XIV, и тот принял его план.

Вокруг компании «Миссисипи» поднялся настоящий ажиотаж, не уступавший, например, тюльпаномании 1650-х годов. В гостиную Джона Ло зачастили светские дамы, готовые на любую «сексуляцию», лишь бы получить долю акций компании. Чтобы по-

догреть публику, правительство наняло 6000 бродяг, нарядило их горячками и заявило, что эти горячки якобы скоро отправятся в Новый Орлеан искать золото. Однако в конце концов эта затея рухнула, и Ло умер без гроша.

Судя по финансовому факсу крупнейшего в мире банка, европейские правительства до сих пор считают вполне уместным создавать эйфорию в обществе, когда это необходимо для распродажи долгов и акций публике. За этим стоит теория, что государство выигрывает за счет спекулянтов. Но в Соединенных Штатах к подобным ситуациям относятся не очень-то благосклонно. Типичным можно считать обвинение, сформулированное гарвардским профессором Джоном Гэлбрайтом, утверждавшим, что создавать ажиотаж в обществе, искусственно нагнетая необоснованный оптимизм, — это безумие. Он добавлял, что подобная эйфория зачастую создается за счет эксплуатации сексуальных инстинктов публики.

В связи с этим можно вспомнить историю Вальды («Мисс Вселенной»), сексуальной брюнетки, которая сколотила приличное состояние в двадцать с лишним миллионов долларов, перепродавая европейским инвесторам второсортные акции на Нью-Йоркской фондовой бирже. Вспоминая об этом, Вальда поясняет, что ее секрет удачной спекуляции состоял в том, чтобы разжечь в клиенте сексуальный пыл. «Самое главное — правильно рассчитать время, — пишет она. — Главное — задать решающий вопрос точно в нужный момент. Клиент прижимает меня к своей груди и тянется губами к моим губам. И в этот момент я страстно шепчу: «Так вы действительно хотите купить миллион акций?» Какой бы примитивной ни казалась эта система, она срабатывала».

Следует добавить, что эта система далеко не нова. Величайший спекулянт всех

времен и народов коммодор Вандербильт не устоял перед чарами двух соблазнительных сестричек — леди Клэфлин Кук и Виктории Вудхалл, открывших брокерскую компанию по торговле акциями и золотом. Кроме игры на бирже, эти предприимчивые сестры проводили спиритические сеансы. Они добились огромной власти над коммодором. Очевидец этих событий, Мэттью Хэйл Смит, писал:

«Ради них Вандербильт был готов на всё. Он отрицал ее, но известные джентльмены, справлявшиеся у него о надежности сделок с участием этих леди, неизменно получали от него заверения в их абсолютной честности. Этих сестер часто видели входящими в дом Вандербилта на Вашингтон-плейс, особенно по вечерам. Их встречали там джентльмены, наносившие деловые визиты коммодору».

Архивы пестрят анекдотическими историями, свидетельствующими о том, что спекулянты неизменно терпят убытки, как только начинают смешивать секс с бизнесом. Кеннет Л. Фишер изучил биографии семи великих спекулянтов, закончивших крахом. Джеймс Фиск-младший, Огастес Хайнц и Джесс Ливермор пострадали по вине своей чрезмерной сексуальности.

Великий банкир Джон Пирпонт Морган был известен своим женолюбием. Я задался вопросом, как же ему удавалось предаваться этому пороку в самый разгар викторианской эпохи. Автор биографии Моргана пояснил: «Он старался, чтобы в одно и то же время он и его жена всегда находились на разных континентах».

Самый уважаемый финансовый аналитик всех времен, Бенджамин Грэм, тоже был изрядным развратником. В книгах о нем часто говорится, что женам ближайших друзей и соседей Грэма приходилось постоянно быть начеку. Вот типичное описание характера Грэма, принадлежащее перу Кеннета Л. Фишера:



«Но под маской преуспевающего бизнесмена и уважаемого джентльмена скрывался человек, которому были чужды представления о порядочности в семейных делах. Он был настоящим сердцеедом и менял любовниц как перчатки, переезжая из дома в дом. До своей смерти в 1976 году он успел исколесить всю Южную Францию, Калифорнию и Уолл-стрит».

Джеймс Фиск, партнер Джейсона Гульда в период «золотой лихорадки», завершившейся в 1869 году «черной пятницей», любил красивую жизнь. Он уговорил Гульда купить ему дворец Гранд-опера и переместил туда свой офис. Он собрал из актрис оперного театра свой личный гарем. Он щеголял в бриллиантах и шелках. Но затем разразилась «черная пятница», и все закончилось. С тех пор Фиск влачил жалкое существование на подачки Гульда и умер от руки любовника своей любовницы. Ему было всего тридцать шесть лет. А Гульд, которого не интересовало ничего, кроме бизнеса, продолжал сколачивать состояние. К концу жизни он стал, по современным стандартам, миллиардером.

Хайнц, чья попытка загнать в угол компанию «Юнайтед Коппер» послужила одной из причин паники 1907 года, любил женщин, выпивку и карты. Как пишет Фишер, «его разгульные ночные пирушки не мешали ему преуспевать в бизнесе... но лишь до тех пор, пока ему не взбрело в голову развлекаться днем». Он стал устраивать в своем рабочем кабинете оргии, для описания которых эпитеты «роскошные» или «экстравагантные» слишком слабы. Когда грянула паника, Хайнц потерял свои банки, свой престиж и десять миллионов долларов. В 1914 году он умер от цирроза печени, припертый к стенке семейными проблемами и судебными исками.

Ливермор, один из величайших людей в истории спекуляций, четырежды проделывал путь от банкротства к миллионному состоянию. Но в конце концов Великая депрессия положила конец его акробатическим экзерсисам. Ливермор был трижды женат, содержал уйму любовниц, пил как лошадь и катался на великолепной яхте «Анита».

За долгие годы игры на бирже я успел познакомиться со множеством крупных спекулянтов, превывсивших планку до полмиллиона долларов и прочно стоящих на ногах. Время от времени я спрашиваю у них напрямую: «Правда ли, что женщины возбуждают больше деньги и против этого искушения трудно устоять?» И мне отвечают: «Правда. Но меня это не интересует. Это обошлось бы мне слишком дорого и отвлекло бы меня от бизнеса».

ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ПРАВСТВЕННОСТИ

Я пошел по стопам профессора Гэлбрайта, одного из моих преподавателей в Гарварде,

который сорок лет спустя после этого события признался, что завел интрижку с одной из своих студенток. Впрочем, профессор упомянул о двух смягчающих обстоятельствах: «В те времена подобные романы не считались настолько возмутительными, как теперь. Кроме того, мы с ней вот уже сорок лет как счастливо женаты».

Примерно так же я в 1977 году встретился со своей женой. Мы познакомились в ходе работы над программой рыночных отношений. Мы вместе с ней думали, творили и вели организационную деятельность. Программировать с кем-то на пару – куда более интимное занятие, чем, например, вместе принимать душ (что рекомендуют руководам по сексу в качестве подготовки). Неудивительно, что наступил прекрасный момент, «и в этот день мы больше не программировали».

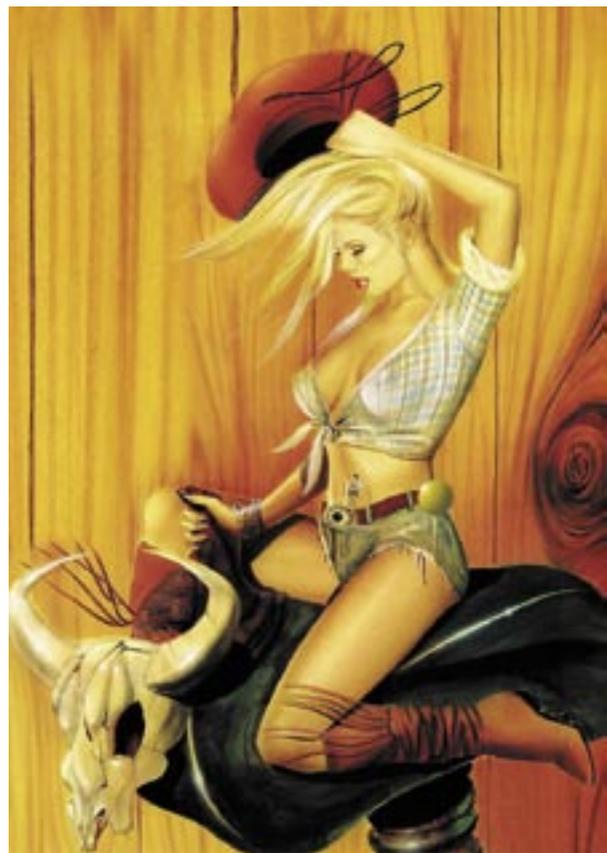
Сюзен знала кое-что о наклонностях моего деда Марти и о популярности моего отца. И не упускала случая поддеть меня. Когда к нам приходили в гости другие супружеские пары и наставало время садиться за стол, Сюзен заявляла: «Нет-нет, Виктор не захочет сидеть рядом со мной. Он любит сидеть за столом рядом с красивыми дамами... вот, например, такими, как вы».

Итак, я не боюсь сознаться, что считаю женщин, компетентных в своем деле, особенно привлекательными. И я уверен, что секс, равно как и музыка, может помочь человеку достичь вершины счастья. За одиннадцать лет своей взрослой холостяцкой жизни я несколько раз предлагал своим знакомым незамужним женщинам завести обоюдный приятный роман. Но мне неизменно отвечали: «Мне еще никогда не делали такого откровенного предложения. Но я не согласна. Я понимаю, что это разумно, но я ничего не могу поделать со своими чувствами».

В 1993 году я узнал, что во времена Антиоха такого рода диалог обязательно должен был предварять попытку изнасилования. Таким образом, я проявлял удивительную корректность. И вообще я был настолько порядочен, что никогда не позволял себе непорядочности. Фортуна любит смелых – как в любовных делах, так и в бизнесе. Трусу никогда не завоевать сердце прекрасной дамы и стопроцентную годовую прибыль.

Однако несмотря на всё это я убежден, что когда ты занят сексом и мыслями о сексе, спекулировать нельзя. И в другие азартные игры тоже нельзя играть. Хороший секс делает человека слишком безмятежным, а неудовлетворенное сексуальное желание, напротив, чересчур нервным.

Возьмите на заметку: если ваша жена слишком занята детьми и хлопотами по дому, чтобы уделять вам должное внимание, то вам грозит опасность чрезмерно увлечься спекуляциями. Вы начнете делать неблагоприятные заказы и заключать невыгодные



сделки. Нет ничего хуже для игрока на бирже, чем жена, у которой на лице написано: «Если хочешь переспать со мной, купи билет за две недели».

Почему же секс и мысли о сексе так мешают успехам в бизнесе? Свой вариант объяснения этого явления предложил сам Фрейд. Он полагал, что подавление сексуальности сыграло решающую роль в развитии творческих сил цивилизации.

Возможно, биологический фактор и вправду имеет огромное значение. Мы привыкли считать себя в первую очередь разумными существами, но физическая сторона жизни всё равно берет свое. Достаточно малейшего изменения в химических процессах, происходящих в организме, и нам уже трудно сосредоточить мысли. Достаточно девице в бикини пройти мимо корта – и я уже проигрываю теннисный матч. Достаточно сделать перерыв на обед – и вы уже проигрываете в покер. Хуже того, мы не понимаем, что с нами происходит, до тех пор, пока не разразилась катастрофа.

Соблюдать суровые правила бизнесмена не так уж просто. Рынки валюты буквально кишат соблазнительными брокерами и дилерами. Но если вы хотите преуспеть в спекуляциях, в первую очередь научитесь сдержанности.



НАУКА СЕКСА

Теория длины юбок – это всего лишь попытка дать количественную оценку производительности рынка в связи с сексуальной активностью.

В этой области трудно подыскивать образцы и прецеденты. Так, несколько лет назад модными были и короткие юбки, и длинные. Более того, смена моды на длину юбок происходит гораздо реже, чем развороты тенденций на какой бы то ни было фондовой бирже.

Я пришел к выводу, что настало время для новой попытки проанализировать взаимосвязь между сексом и рынком. Я подсчитал условную годовую степень внимания, которое в нашей культуре уделяется сексу и спекуляциям. Таким образом, я получил возможность построить график.

Благодаря современным компьютерным базам данных оценить степень внимания, уделяемого тому или иному предмету, не составляет труда. Одним из индикаторов может служить количество книг, публикуемых ежегодно по этому предмету. Всемирная библиотечная сеть располагает базой данных, содержащей библиографическую информацию по 30 миллионам названий книг, поступающих в библиотеки всех стран мира. Я подсчитал количество изданий, посвященных сексу, и изданий, посвященных биржевым спекуляциям, выходящих в свет ежегодно с 1886-го по 1995 годы.

Далее я решил подсчитать ежегодное количество книг о Шекспире. С моей точки зрения, внимание к Шекспиру может послужить мерой интереса, который люди проявляют ко всему лучшему, что может быть сказано о жизни. Оказалось, что рост внимания к Шекспиру довольно скромнен: в 1886 году вышло сто двадцать шесть книг, а в 1995 году – триста сорок пять. Количество книг о спекуляции тоже несколько возросло: с десяти изданий в 1886 году до пятидесяти одного – в 1995 году. Но все это не идет ни в какое сравнение с ростом публикаций, посвященных сексу: в 1886 году таких книг вышло в свет всего сорок две, а в 1995 году – уже тысяча восемьсот сорок две! Тем самым соотношение «секс:Шекспир» возросло от 0,3 в 1886 году до 5,3 в 1995 году. А соотношение «секс:спекуляция» увеличилось от 10,5 до 36. Эти цифры впечатляют.

СЕКС В СЕМЕЙСТВЕ СПЕКУЛЯНТА

В своей книге «Семья полицейского» Арти и моя мама Элен описывают сексуальную напряженность, которую создает в семье работа мужа в полиции:

«Из-за смены графика дежурств ритм жизни резко меняется каждую неделю. Сначала жена полицейского чувствует себя Золушкой, которой надо все успеть до по-

луночи. А потом ей, наоборот, приходится дожидаться полуночи в одиночестве, если она хочет «пообщаться» с супругом. Ни то ни другое не радует: муж взвинчен, а жена валится с ног от усталости».

Одним словом, если жена полицейского сексуальна, ее не устраивает нерегулярный график работы мужа.

Когда полицейские возвращаются домой после ночного дежурства, они нередко бывают в игривом настроении. Но жена может еще спать или спешить на работу. Работа в полиции каким-то таинственным образом делает человека сверхсексуальным, поэтому неудивительно, что даже в любящих семейных парах иногда возникают недоразумения.

«Один полицейский предпочитал по дороге с работы заглядывать в бар и выпивать с приятелями пару кружек пива, чтобы прийти домой уже сонным».

Говорят, что яблочко от яблони недалеко падает. И, как ни странно, график работы спекулянта похож на график дежурств полицейского. И даже хуже. Мой отец работал по трехнедельному циклу: первую неделю – с полуночи до восьми утра, вторую неделю – с восьми утра до четырех часов пополудни, третью – с четырех до полуночи. На четвертой неделе все начиналось сначала. А у меня график работы меняется не раз в неделю, а три раза в день. И это еще не всё.

Выходя на «дежурство», я не беру с собой пистолет. Грабители, которых я пытаюсь загнать в угол, нередко расправляются со мной сами, и я остаюсь валяться в этом углу весь в синяках. В результате я взвинчен, но абсолютно не расположен к сексу.

Но, к счастью, моя жена всегда находит способ соблазнить меня.

Как и у большинства трейдеров, у нас с женой отдельные спальни: я не хочу, чтобы Сьюзен просыпалась от постоянных телефонных звонков. Но всякий раз, когда конкуренты накладывают мне по шее, я могу твердо рассчитывать на то, что Сьюзен заглянет в мою комнату и спросит: «Милый, что я могу для тебя сделать?»

«Ничего. Для меня уже ничего нельзя сделать».

«Не расстраивайся. Что бы ни случилось, мы всегда можем начать сначала! Мы снимем где-нибудь маленькую квартирку. Нам же не привыкать! И дети привыкнут. А если стряется самое худшее, мы каждый день будем навещать тебя в долговой тюрьме. А ты сможешь в свое удовольствие играть там в шахматы или теннис».

«Я не хочу оказаться за решеткой. Лучше брось меня и найди какого-нибудь полицейского, который послужит нашим детям хорошим примером».

«Представь себе, что я уже нашла его! Вот он сидит передо мной».

«Вы так милы, леди Сьюзен!»

«Но мы же с вами едва знакомы, офицер!»

«Вовсе нет. Мы долгое время вели наблюдение за вашим мужем и много о вас знаем. Но я хотел бы... э-э-э... узнать вас поближе».

«Вы всегда так много говорите, когда...» ■

**Виктор НИДЕРХОФФЕР,
«Университеты
биржевого спекулянта»**





Охрана бизнесмена

По мнению тех, кто занимается охраной VIP-лиц в Москве и Московской области, один телохранитель – это партнер охраняемого лица по гробу! (Я не говорю о тех случаях, когда телохранителя нанимают ради престижа, что очень популярно в последнее время.) Это актуально особенно в тех случаях, когда за бизнесменом начинают планомерно охотиться другие профессионалы и его шансы остаться в живых резко снижаются. Тем не менее, надежно «закрыть» от киллеров можно, в принципе, любого клиента. Однако это требует целой команды хорошо подготовленных специалистов, систематической оперативной работы, первоклассных технических средств – то есть стоит больших денег. Мало кому по карману содержать «личную гвардию» в 10–20 человек. Подавляющее большинство бизнесменов в странах СНГ и Восточной Европы старается обходиться не более чем двумя-тремя «хранителями» своего тела.

Открыв небольшую тайну, скажу, что подавляющее большинство заказных убийств на Западе совершается снайперами с большого расстояния. Это в первую очередь объясняется тем, что за границей очень хорошо развита школа телохранителей. И если у нас убийцы предпочитают подъезды, то на Западе телохранители в

такой ситуации мгновенно превратят киллера в решето.

Обычно бизнесмены сами решают, кому доверить свою жизнь, здоровье и материальное благополучие. Поэтому надо, чтобы они ориентировались в проблемах, связанных с «бодигардс» – «охраной тела». В отношении телохранителя существует много мифов. Начнем с рассмотрения наиболее распространенных.

Миф 1: Телохранитель – это широкоплечий атлет высокого роста и с пудовыми кулаками. Да, в некоторых видах охранной деятельности (при обеспечении порядка на массовых мероприятиях, охране банков, офисов, баров, магазинов) требуются люди, внушающие ужас своей массой. Но если говорить о личной охране, то здесь больше ценятся те, кто не выделяется ни внешностью, ни одеждой, ни поведением. **Гораздо важнее, чтобы ваши защитники имели голову на плечах и умели ею пользоваться.** Ведь главная их задача не в том, чтобы закрывать вас от пуль своими телами (кстати, никто этого и не станет делать, разве что случайно), а в предотвращении экстремальных ситуаций и в молниеносных, но целесообразных и грамотных действиях, если подробные ситуации всё же возникают.

(Безусловно, нет правил без исключений. Существуют различные мотивы подбора телохранителей. Если они нужны вам из соображений престижа или ради устрашения окружающих, то высокий рост и вес за 100 кг просто необходимы. Всё же не забывайте, что чем больше мишень, тем легче в нее попасть.)

Миф 2: Телохранитель должен иметь «черный пояс» по каратэ или быть чемпионом по кикбоксингу. Иметь богатое спортивное прошлое, может быть, и приятно для самого обладателя почетных званий. Вполне вероятно также, что этим может хвастать перед друзьями и прессой его работодатель. Но существуют как минимум три довода, позволяющие усомниться в необходимости комплектования своей «гвардии» из бывших мастеров кулака и ноги.

Во-первых, огнестрельное оружие позволяет нападающим не вступать в физический контакт с охраной жертвы.

Во-вторых, спортивная техника непригодна для реальных ситуаций (здесь нужна сугубо прикладная техника рукопашного боя).

В-третьих, грош цена профессионалу, если он сам стремится довести дело до рукопашной. Он должен так строить свое поведение, чтобы у потенциального агрессора нечисто пропало всякое желание нападать.

Сказанное не отрицает пользу регулярных занятий рукопашным боем, особенно если в процессе их делается акцент на прикладной(!) аспект. Такой тренинг укрепляет у телохранителя чувство уверенности в себе, обеспечивает его неуязвимость в потасовках с обычными хулиганами, поддерживает высокий уровень физической работоспособности.

Миф 3: За плечами телохранителя обязательно должен быть Афган, Босния или Чечня, на худой конец – служба в спецназе либо десанте (он зачастую, как и все другие мифы, насаждается телевидением).

Те, которые так думают, не понимают, что всякий опыт специфичен. Умение устраивать засады в горах или прыгать ночью на парашюте, в принципе, не требуется телохранителю. Многие, правда, считают, что люди, прошедшие через «мясорубку» настоящей войны, получили колоссальную психологическую закалку. Отчасти это верно, но только по отношению к тем, кто отправился на войну, имея соответствующую подготовку и с убеждением в необходимости личного участия в ней. Таких, как известно, было немного, и они, как правило, не нанимаются в телохранители. Скорее могут стать наемными убийцами.

Многих военный опыт приводит к алкоголизму, наркомании, неврозам, депрессии либо просто ожесточению. Немало и тех, у кого просто «едет крыша».

Отметим, что личная охрана американских бизнесменов никогда не рекрутировалась из бывших морских пехотинцев, прошедших через Вьетнам, хотя кинобоевики упорно обыгрывали такой вариант.

Миф 4: Самые лучшие телохранители – бывшие сотрудники оперативных подразделений госбезопасности или милиции. Действительно, их профессиональный опыт и подготовка близки к тому, что требуется телохранителю (навыки слежки, открытого наблюдения, захвата преступников, стрельбы, вождения автомобиля и т.д.). К тому же у них сохраняются связи с бывшими сослуживцами.

Однако кое-какие прошлые навыки могут оказаться в частной охране вредными, например, привычка делать предупредительный выстрел в воздух. Еще тяжелее привыкнуть к работе в условиях правового беспредела. Так, оружие телохранитель (если у него есть разрешение на его ношение) может применять, как и все граждане, только в случаях необходимой обороны. Допрашивать задержанных он вообще не имеет никакого права, ведь с точки зрения закона он – частное лицо. Меры физического воздействия с целью защиты клиента легко квалифицировать как злостное хулиганство, а преследование преступника – как нарушение неприкосновенности жилища, вторжение в частную жизнь граждан и тому подобное. Ведь многие юристы служат не богине справедливости Фемиде, а тем, кто больше платит.

Как инструктор по подготовке полицейских к рукопашному бою могу сказать следующее. Наши полицейские – это очень ленивые и неподготовленные люди, несмотря на то, что они по приказу каждую неделю должны проходить подготовку по рукопашному бою... И если бы мне поручили формировать команду профессионалов, я не рассматривал бы кандидатуры полицейских даже в принципе...

ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ ОТБОРА И ПОДГОТОВКИ VIP-ТЕЛОХРАНИТЕЛЕЙ

Поговорим теперь об отборе, подготовке и использовании телохранителей. Начнем с отбора. Дело в том, что одной только подготовки, даже по обширной программе и у хороших специалистов, недостаточно, чтобы превратить в профессионала человека, не обладающего необходимыми психофизиологическими, психологическими и моральными качествами. Конечно, жизнь сама все расставляет по своим местам, но если действовать по науке, то очень многое о человеке можно узнать заранее, подвергая его специальным испытаниям – тестам.

Среди психофизиологических качеств следует назвать такие, как быстрота реакции, хорошая ориентация в пространстве, координированность движений, способность

концентрировать внимание на избранном объекте невзирая на помехи, чувство времени, эмоциональная устойчивость, способность продуктивно работать в стрессовой обстановке, умение быстро переключаться с одного вида деятельности на другой, и т.п.

Среди требующихся психологических качеств личности наиболее важными являются следующие: интеллектуальное развитие не ниже статистической нормы; способность быстро решать всевозможные головоломки; умение извлекать уроки из прошлого (учиться на ошибках) и предвидеть последствия различных событий; умение поэтапно анализировать и планировать конкретные операции; стремление доводить до конца начатые дела; независимость от давления извне.

Изучая кандидатов в телохранители, необходимо сразу отсеять психически нездоровых людей, а также психопатов, невротиков, акцентуированных лиц, просто нервных. И еще наркоманов и алкоголиков. Не подходят люди с так называемым тяжелым характером, обидчивые, злопамятные, слишком много о себе воображающие, болтливые...

О моральной стороне человеческой природы написано множество книг. Поэтому ограничусь одной фразой: идеальный телохранитель тот, кто порядочен, честен, верен долгу перед своей семьей и перед шефом, имеет нормальную цель в жизни. Короче, достаточно серьезный человек, не способный ради сиюминутных выгод или сомнительных предложений предать доверившихся ему людей, броситься в авантюры, жертвовать тем, что у него есть. Так что изучение личности кандидатов в телохранители – это не прихоть. Если охрана призвана играть более серьезную роль, чем служить декорацией, к ее подбору надо относиться ответственно, не

жалая времени и средств, используя для этого опытных специалистов-практиков.

Немного о возрасте, образовании, профессии. Слишком молодые люди плохи из-за отсутствия житейского опыта, часто встречающейся морально-психологической незрелости, недостаточного образовательного уровня. Слишком старых трудно перучивать, далеко не всегда им удастся найти нужный тон во взаимоотношениях с бизнесменом, на которого они работают. Наиболее приемлемый возраст для начинающего телохранителя колеблется в интервале от 25 до 30 лет. Образование желательно высшее или среднее специальное. Недоучки опасны во всех отношениях. Что касается прежних занятий, то наилучшие телохранители вербуются среди бывших младших офицеров и прапорщиков армии, а также среди гражданских лиц, имеющих юридическое или медицинское образование и хорошую физическую подготовку.

Подобрав команду (пусть в составе всего трех человек), необходимо ее тщательно подготовить. Среди обязательных предметов числятся следующие: отработка штатных ситуаций; криминальная и экстремальная психология; владение оружием и подручными средствами, вождение автомобиля; рукопашный бой, медицинская и общефизическая подготовка.

«Штатные» ситуации – это типовые схемы действий в различных вариантах нападения на бизнесмена, известные по практике охранной деятельности, а также по материалам прессы. Каждая из них обязательно должна быть проиграна в «натуре», на реальных объектах. Нападение на улице, возле входа в подъезд, в подъезде, на лестничной площадке, в коридоре, в лифте, на даче,



на пляже, во время массового мероприятия. С применением огнестрельного оружия, электрошокового, газового, холодного. С помощью автомобиля и без него. С целью захвата, нанесения телесных повреждений, убийства. Снайперская засада в удобном месте, налет во время поездки в автомобиле за городом, взрыв или поджог...

Надо отработать действия телохранителя в каждом подобном случае – где стоять, сидеть, идти, куда смотреть, куда бежать, прыгать или ползти, за что прятаться самому и где укрывать клиента, чем отбиваться, что делать в первые секунды нападения, что потом – вопросов для практического изучения здесь очень много. Именно такой подготовки катастрофически не хватает почти всем тем нашим соотечественникам, которые гордо именуют себя «телохранителями». Даже грамотно разработать маршрут движения по городу – и то не могут. Надеются на свое умение махать ногами и стрелять, не понимая, что сначала стреляют в телохранителя и только потом – в охраняемое им лицо.

Криминальная психология – это прежде всего умение выявлять среди окружающих тех людей, которые представляют потенциальную опасность, чтобы «читать» скрывающиеся ими намерения по мимике лица, выражению глаз, микродвижениям и позам тела. На языке профессионалов такое умение называется «получение криминально-значимой информации посредством визуальной психодиагностики». К данному разделу тесно примыкают два других – мотивация поведения преступников и психология поведения жертвы.

Экстремальная психология – это теория поведения в сложных обстоятельствах, связанных с повышенным риском, с угрозой для жизни. Одним из ее разделов является конфликтология – методы анализа и оптимального решения всевозможных конфликтов. А в совокупности криминальная и экстремальная психология является целой наукой со своими авторитетами, твердо установленными закономерностями, с обширной литературой. К сожалению, у наших телохранителей, и не только у них, в этой области подготовка практически нулевая.

Стрелковая подготовка необходима хотя бы уже потому, что любое серьезное нападение осуществляется с помощью огнестрельного оружия, от пистолетов до автоматических винтовок и гранатометов. Мало кто из телохранителей имеет разрешение на обладание пистолетом. Однако факты свидетельствуют, что, несмотря на это, в большинстве случаев им есть из чего стрелять. Да и смешно было бы противостоять вооруженным до зубов преступникам с дубинкой или газовым баллончиком в руках. Нелепость подобного соотношения вооружения не понимают разве что наши законо-

датели, упорно не желающие рассматривать проект закона об оружии.

Но имея оружие, мало кто из охраны умеет профессионально владеть им: стрелять на ходу, в падении, в темноте «на звук», по движущимся в разных направлениях нескольким мишеням, из едущего автомобиля, не целясь. Трюкам такого рода (которые вовсе и не трюки, а навыки снайперской стрельбы) можно и нужно учиться. А потом систематически поддерживать эти навыки. Полезно также научиться работать с ножом (в том числе метать его в цель), с дубинкой, с длинной палкой, уметь превращать в оружие любые оказавшиеся под рукой предметы.



Вождение автомобиля – вещь абсолютная необходимость для телохранителя. Трудно найти сколько-нибудь солидного бизнесмена, не имеющего автомобиля, пусть даже зарегистрированного на фирму, а не на него лично. Лучше если водитель одновременно является и сотрудником личной охраны. Одним из сотрудников, поскольку нужны как минимум еще два таких же сотрудника. Все они должны быть обучены искусству вождения автомобиля в экстремальных условиях: езда по бездорожью, по лестницам, прыжки на автомобиле через препятствия, техника столкновений с другими машинами, техника переворота...

Общездоровья подготовка телохранителя тоже важна – как для развития функциональных качеств, так и для поддержания «формы». Относительно первого ясно без доказательств, что хороший охранник должен обладать выносливостью, быстротой реакции, ловкостью, должен отлично ориентироваться в пространстве, уметь падать и прыгать, резко срываться с места, точно попадать в цель, метнув, скажем, камень или бутылку. Вполне могут потребоваться и более специфические способности: про-

ти по узкой жердочке, залезть на большую высоту или прыгнуть оттуда, спуститься с крыши многоэтажки по канату, перелезть с балкона на балкон, проплыть несколько десятков метров в одежде, нырнуть на глубину и поднять оттуда груз или еще что-нибудь в том же духе.

А «форма»... Скажу только одно: пропитый и прокуренный «амбал» с дряблыми мышцами – слишком слабая гарантия безопасности для предпринимателя. При прочих равных условиях всегда надежнее тот, кто ведет трезвую жизнь и ежедневно тренируется.

И еще: внешний вид и манеры. Немного стоит тот охранник, у которого буквально на лбу написано, кто он такой, который не умеет себя вести ни во время протокольного мероприятия, ни в ресторане, ни на улице. В конце концов, по тем людям, которые на вас работают, судят о хозяине. А в мире бизнеса репутация имеет первостепенное значение.

Рукопашному бою за короткий промежуток времени научить нельзя. При ежедневном интенсивном тренинге под руководством толкового инструктора потребуются не менее трех месяцев, чтобы более или менее надежно освоить азы. В обычных условиях (две-три тренировки в неделю) требуется не менее года. Причем изучать надо именно прикладной рукопашный бой, а не какое-либо спортивное единоборство вроде бокса, вольной борьбы или тэквондо.

Значение медицинской подготовки заключается в том, что телохранитель, умеющий оказать доврачебную помощь в случаях пулевых и ножевых ранений, механических травм, поражений огнем и электрическим током, пищевых отравлений и прочих напастей, во много раз повышает шансы клиента (и свои собственные) на выживание. Слишком много еще бывает случаев, когда человек погибает лишь потому, что некому было сделать массаж сердца, укол сосудорасширяющего препарата, наложить жгут на кровоточащую конечность. Кстати, у вас в автомобиле, а также на рабочем месте должна быть хорошо укомплектованная аптечка, необходимо иметь популярный медицинский справочник по оказанию первой помощи, телохранители должны знать вашу группу крови, показания и противопоказания к различным лекарствам.

Разумеется, личную охрану можно учить и многому другому, например, работе на компьютерах, уголовному праву, искусству оформления интерьеров, но все это не имеет прямого отношения к их непосредственным обязанностям «хранителей тела».

Вопросы использования телохранителей – дело тонкое. Настоящий профессионал сам всё знает, но такие профессионалы – большая редкость. Приведем один пример, правда, не из области личной охраны,

однако позволяющий провести кое-какие параллели.

Предположим, вам надо организовать перевозку автомобилем большой суммы денег в валюте. И у вас есть опасения, что по дороге на машину могут напасть. Как лучше поступить? Один вариант таков: посадить в салон автомобиля четырех мускулистых парней, к тому же до зубов вооруженных, а в сопровождение им еще дать вторую машину с такой же командой. Конечно, это даст определенную гарантию безопасности. Но степень ее будет зависеть не от количества сопровождающих, а от размеров перевозимой суммы. Если она в самом деле очень велика, то преступники без колебаний перестреляют всех пассажиров, сколько бы их ни было. Нетрудно видеть, что для этого им надо знать, сколько долларов лежит в кейсе, когда и по какой дороге их повезут.

Соответственно, грамотная защита перевозимых ценностей должна обеспечиваться не взводом «качков с пушками», а умелой дезинформацией. Ее необходимо аккуратно «вложить в уши» тем, кому надо. Аккуратно, это значит, как бы нечаянно, а вовсе не сообщением «по секрету». Для этого надо знать тех, кому ее «вводить». А машина с деньгами поедет в другое время и по другому маршруту и, вполне вероятно, даже по другому адресу. И без всяких охранников, привлекающих повышенное внимание. Это называется оперативным обеспечением мероприятия.

Нечто подобное должно иметь место и в личной охране: широкое использование дезинформации; постоянное изменение маршрутов движений; знание всех сотрудников фирмы, друзей, знакомых и родственников (именно отсюда исходят сведения для организации «наездов»); творческое использование технических средств наблюдения, прослушивания и сигнализации; проверка партнеров и клиентов, их связей с «миром теней» (конечно же, негласная), изучение общей криминальной обстановки по месту расположения фирмы, месту проживания бизнесмена и в той сфере бизнеса, в которой он зарабатывает деньги – всё это и еще многое другое должны делать ваши телохранители.

ПЕЧАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ...

К сожалению, в 95 % случаев дело выглядит совершенно по-другому. Дадим слово одному бывшему телохранителю: «Поначалу все шефы любят много обещать: мы купим тебе квартиру, продукты и вещи будешь покупать у нас гораздо дешевле, чем в магазинах, дадим бронжикет, автомат «Узи», застрахуем, полгода будешь проводить за границей... Только все это туфта. Шеф думает только о себе, и если тебя, не дай Бог, подстрелят, тебя на следующий день все забудут – инвалиды в охране никому не нужны, и никакой страховки, конечно же, не было. И

бронжикет получить проблема, и оружие, и мини-радиостанцию. Короче, отношение как к тупому быку, который непонятно ради чего должен рисковать своей шкурой, заслоняя хозяев.

90 % времени приходится исполнять обязанности слуги: подать папку, открыть дверь, загрузить компьютеры в свободное от работы время, подежурить в квартире любовницы шефа, пока она в отсутствии, – а то вдруг кто-нибудь украдет всё то, что он ей подарил. Еще телохранитель может понадобиться, чтобы дать в морду кому-нибудь на улице, если шефу что-то не так сказали. Толстым и лысым, низкорослым и пожилым шефам, кроме того, очень нравится командовать здоровенными парнями, им приятен страх, который они вызывают у простых людей...»

ВЫВОД

По мнению экспертов, всё должно быть совершенно иначе. Крайне важно, чтобы телохранитель и его шеф находились вместе как можно большее количество времени. А потому самый лучший телохранитель – это секретарь, референт, переводчик, организатор или исполнитель особо важных дел, то есть до-

веренное лицо в бизнесе и просто друг охраняемого. И деньги ему надо платить не за то, что дал кому-то по зубам, а за недопущение стычек, за предотвращение конфликтов, за разрешение их цивилизованными методами.

Кроме того, важно, чтобы телохранитель был лично заинтересован в процветании той фирмы, в которой он работает. Для этого надо дать ему возможность вложить в нее свои средства (может быть, авансом), получать процент прибыли от тех или иных сделок, словом, заинтересовать экономически. И помнить, что умный, способный, честолюбивый человек (а дураки, как известно, хуже врагов) не может довольствоваться перспективой всю жизнь оставаться телохранителем. Заинтересовать его в верности вам и вашему бизнесу можно только через выдвижение привлекательной цели. Короче говоря, необходимо, чтобы, охраняя вас, он одновременно охранял и свое будущее! ■

Сергей ЗАЛЕВСКИЙ, инструктор первой категории Международной ассоциации «Русский Стиль» по системе А.А. Кадочникова по рукопашному бою





Куплю уютный котлован у моря...

Приобретение недвижимости на стадии строительства — один из наиболее известных приемов сокращения расходов при покупке жилья. Это, а также стабильность экономики и законодательства на Западе делает инвестиции в зарубежную недвижимость на этапе строительства довольно популярными.



ОТ НЕДОВЕРИЯ К ЛЮБВИ — ОДИН ШАГ

Около четырех лет назад на рынке недвижимости был предложен довольно интересный объект: резиденция бизнес-класса на 144 квартиры в Ницце, приобрести жилье в которой можно было на стадии строительства. Проект широко рекламировался, в частности в интернете. В результате покупателями стали ирландцы, скупившие половину квартир, итальянцы и американцы. Россияне данное предложение попросту проигнорировали. Что же произошло? Возможно, такое отношение было связано с определенной

недоверчивостью, которую можно было бы определить русской пословицей «На молоке обжегшись, на воду дуем». (При этом в качестве печального опыта выступал российский рынок, находящийся под влиянием нестабильной экономики и несовершенной правовой базы.) Возможно, повлияли какие-то другие факторы. Однако факт остается фактом: один из объектов строительства прошел без участия российских инвесторов.

Тем не менее на сегодняшний момент ситуация с покупкой недвижимости за границей на нулевой стадии, по некоторым оценкам, достаточно оптимистична. Так, Юлия Титова, руководитель департамента зарубежной недвижимости корпорации «БЕСТ-Недвижимость», говорит, что покупка недвижимости за рубежом на стадии строительства — очень распространенное явление: «По мере роста значимости инвестиционной составляющей при покупке недвижимости за рубежом растет доля частных инвесторов, для которых самым легким способом вложения в зарубежную недвижимость является покупка апартаментов на нулевом этапе».

При этом Элла Братилова, директор отдела зарубежной недвижимости компании Paul's Yard, отмечает, что россияне, как правило, предпочитают приобретать за рубежом уже готовое жилье, пусть и по более высокой стоимости. Впрочем, по ее словам, ситуация меняется, если банки выдают кредит на приобретение строящегося объекта (под 3,8–4,5%). В этом случае сделка становится действительно выгодной, и покупатели более охотно идут на ее заключение.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ И ЦЕНЫ

Покупка жилья на стадии строительства обходится дешевле на 10–30%, нежели





покупка готового объекта, что при сегодняшних ценах на недвижимость, особенно европейскую, довольно значимая сумма. Часто застройщики предлагают довольно выгодную схему рассрочки платежа, когда покупатель поэтапно вкладывает деньги, соразмерно этапам строительства, а внесение средств на последнем этапе часто происходит уже при получении ключей (так делается, например, в Греции и Испании). Характерно, что в наиболее популярных странах покупка недвижимости в готовой новостройке практически невозможна: все самые лучшие варианты с удобными планировками и видом на море разбираются до конца строительства.

Наиболее популярными направлениями в этом сезоне стали Болгария и Черногория, активно продается недвижимость Кипра и Испании, а также Чехии: в Праге и Карловых Варах. Элла Братилова упоминает также о случаях приобретения жилых объектов на стадии строительства во Франции, Италии, Греции и на Кипре. «Помимо того, что данные страны отличаются стабильной экономической обстановкой, местные банки охотно выдают кредиты на подобные цели», — рассказывает она. Недвижимость на курортах, которая используется как для личного проживания, так и для сдачи в аренду, традиционно является востребованной.

ДОМ У ОТЕЛЯ

Одно из подобных предложений довольно необычно, но, тем не менее, вполне логично для тех, кто привык жить за границей в дорогих отелях, — это покупка жилья в комплексах, расположенных на одной территории с пятизвездочными отелями. Удобство заключается прежде всего в том, что инфраструктура отелей, а также услуги персонала решают многие бытовые пробле-

мы, связанные как с уходом за квартирой (в частности, ежедневной уборкой), так и жизнеобеспечением. Квартиры, предлагаемые в двух- и четырехэтажных домах, довольно небольшие — по 50, 100 кв. м. Такие проекты предлагаются к продаже еще на стадии котлована, то есть до непосредственного строительства. Руководитель отдела зарубежной недвижимости DeltaRealty Ольга Матросова говорит, что это предложение весьма востребованное.

Так, в комплексе на побережье Болгарии, строительство которого планируется начать в октябре 2006 года, а завершить в 2009 году, продано уже 20 % всех площадей. Возможно, популярности этому проекту, включающему в себя 53 здания с 927 апартаментами, добавила гарантия арендной прибыли. Условие обязательной прибыли

может быть включено в договор. В Болгарии гарантируемая прибыль составляет не менее 5–7 %, а в аналогичном комплексе в Дубае — 10 % (Дубай является свободной экономической зоной и считается одной из наиболее быстро окупаемых стран). Условие это действительно в течение двух лет, после которых собственник будет решать самостоятельно, продолжать ему сдавать жилье в аренду или нет. По словам Эллы Братиловой, спрос на обычное жилье и комплексы, привязанные к инфраструктуре отелей, примерно одинаков: «Все зависит от личных предпочтений покупателя. К примеру, некоторым важно наличие разветвленной инфраструктуры, а для других приоритетными условиями являются уединение и камерность проживания».

Покупать объекты, находящиеся на этапе строительства, выгодно, — считает Юлия Титова, при этом в качестве гаранта безопасности выступает репутация агентства: «Мы проверяем документы собственности на землю, разрешение на строительство, соответствие проектной документации разрешению, рассматриваем референтный лист застройщика. При покупке на стадии строительства не рекомендуется оплачивать 100 % вперед. Обычно хотя бы 10 % от стоимости остается для выплаты при сдаче недвижимости в эксплуатацию. Гарантируют дополнительную безопасность покупателю взаимные обязанности между продавцом (застройщиком) и покупателем. Покупатель платит в соответствии с этапами строительства, при задержке — задерживаются платежи. И наоборот, если покупатель не платит вовремя, строительство может быть приостановлено». ■

Надежда ДВОСКИНА





Рецепт от сумасшествия

*...Муж говорит жене, что идет к любовнице,
любовнице — что идет домой,
а сам запирается в кабинете, чтобы работать,
работать и еще раз работать...*

*...Жена будит утром мужа.
Он, спросонья: — Что, опять сексом заниматься?..
— Да нет, вставай, на работу пора.
Он, бодренько вскакивая: — На работу, на работу!*

Это анекдоты. Старые и умеренно «бородатые». И почти несмешные. Потому что в современной действительности звучат как диагноз. Клиника. Мы посылаем в психушку друг друга и всех, кого ни попада, легко и даже как-то с юмором. Мол, «пора, рога трубят». В то же время усомниться в своем здравом уме считается верным признаком психического здоровья. Потому как настоящим психам подобная мысль в голову не придет.

«И ТЕБЯ ВЫЛЕЧАТ. И МЕНЯ ВЫЛЕЧАТ...»

Если посмотреть правде в глаза — «все мы немножко лошади». И насколько мы психически здоровы — вопрос спорный. По данным «АиФ», около 80 % из нас, сами того не зная, имеют некоторые психические отклонения, а до 60 % людей, посещающих поликлиники, могли бы, в принципе, заодно посетить и психиатра. Вообще же, по статистике, среди болезней современного мира психические болезни занимают третье место после злокачественных опухолей и сердечно-сосудистых заболеваний.

На эту тему, к слову, тоже есть старый добрый анекдот: «По статистике, каждый

четвертый человек страдает каким-либо психическим заболеванием. Если вы ходите в компании из четырех человек, и трое ваших знакомых не вызывают у вас подозрений...».

Впрочем, все не так страшно и печально, как может показаться на первый взгляд. Просто норма психического здоровья, по словам Михаила Шейфера, главврача Самарской областной психиатрической больницы, — понятие очень и очень относительное.

«Я, кажется, сошла с ума. Какая досада!» — воскликнула Фрекен Бок и позвонила на телевидение. Классика жанра. Совершенно, по мнению Шейфера, нормальное явление.

Доверие к отечественной психиатрии было подорвано годами Советской власти, когда «диагнозы» щедро раздавались направо и налево в качестве наказания за несоблюдение коммунистических правил. О страхе перед психиатрическими учреждениями и свидетельствуют, в первую очередь, многочисленные анекдоты: смех — одна из защитных реакций человека на самые страшные вещи.

А по поводу диагнозов: психиатр должен оставлять психиатрию за внутренней сторо-

ной забора больницы. Впрочем, совет этот универсальный и подойдет, пожалуй, любой профессии без исключения. Не случайно, например, в психиатрии существует такое понятие, как «профессиональная деформация личности», которой, как оказалось, подвержены в первую очередь юристы, журналисты, врачи и учителя. Ну ужели вы за несколько минут общения не сумеете определить, кто есть кто в компании? Слов нет — с врачами и учителями можно гарантировать безошибочное попадание «в десятку».

«ЭТО НАШ С ТОБОЙ СЕКРЕТ...»

«А как насчет бизнесменов?» — подумали мы. Есть ли у них какие-то профессиональные психические заболевания?

Если верить Шейферу, то процент психически нездоровых людей среди предпринимателей, бизнесменов и разных руководителей находится в пределах нормы и не превышает тех же показателей в других сферах деятельности. «Процент психически больных во всех странах постоянен, — сказал он, — и зависит не столько от рода деятельности, сколько от наследственной предрасположенности человека к тем или иным заболеваниям».

Бич бизнесменов – стрессы, депрессии, неврозы, связанные преимущественно с банкротством предприятия, разорением, неудачным бизнесом и т.д.

Было дело: один начинающий предприниматель продал квартиру, гараж и машину, вложил всё в бизнес. Прогорел, оставшись с долгами, и впал в глубочайшую депрессию, а с нею – к нам. «Неужели вылечили?» – я себя в подобной ситуации и представить боюсь. А бизнесмена вылечили. Как – врачебная тайна.

Существование такого распространенного явления и приметы времени, как «синдром менеджера», Михаил Соломонович комментировать отказался на основании того, что в Международной классификации психических болезней такого понятия нет. Зато в реальной жизни оно есть, и многие коллеги Шейфера, как местного, так и российского масштаба, открыто об этом говорят.

«Синдром менеджера» – это трудности преуспевающих людей, не умеющих и не желающих переключаться со служебных переживаний на личные. Бессонница, тревога, сбои сердечного ритма, раздражительность, головные и мышечные боли, угасающее либидо, уход в работу – вот, пожалуй, его основные признаки. Так прицепляют ярлык «трудоголика». Звучит вроде гордо, но есть в этом что-то сомнительное.

Хотя сами психиатры считают, что в такой любви к работе никакой патологии нет – это просто способ максимально полно себя реализовать. Но ведь именно постоянные авралы могут стать причиной конфликтов в семье и скверного самочувствия, причем как физического, так и духовного. Всех дел не переделаешь и всех денег не заработаешь. То есть, раз уж вы напрягаетесь, будьте добры, научитесь и расслабляться. Как?

«А ДЕВУШКИ – ПОТОМ!»

Согласно исследованиям американской компании «Юнайтед парсел сервис», руководители британских компаний спасаются от стрессов распитием крепких напитков; французы – изысканным ужином в ресторане; голландцы – тоже едой, но домашнего приготовления; итальянцы – в тренажерном зале; а бельгийцы клин клином вышибают, продолжая работать и ночью. Можно использовать для этих целей также ароматерапию, аутотренинг, медитацию и секс. Круче всех дело расслабления налажено у японцев, имеющих на каждом предприятии релаксационные комнаты и посещающих специальные тренинги по стресс-менеджменту.

Некоторые люди (не обязательно бизнесмены) пытаются снять стресс с помощью азартных игр. Правда, казино, игровые автоматы и банальные лотереи, пожалуй, именно в нашей стране по-прежнему используются по своему прямому назначению

– как последняя возможность разбогатеть. Тем не менее, если верить статистике, 3,7 % населения любого города или страны мира относятся к патологическим игрокам. В этих случаях страсть к азартным играм рассматривается как «нехимическая форма зависимости», а игрок ведет себя как наркоман, нуждающийся в очередной «дозе» острых ощущений.

Смежным с «синдромом менеджера» является «синдром отложенной жизни», сформулированный однажды в песне: «Первым делом, первым делом – самолеты! Ну а девушки? – А девушки потом!». Причем «потом» очень часто становится синонимично понятию «никогда», ибо «синдром отложенной жизни» граничит с «антигедонией» – или, попросту, неумением радоваться жизни даже в самых изысканных и некогда недоступных ее проявлениях. К моменту достижения желаемого уровня благосостояния вдруг начинаешь понимать, что больше совсем ничего не хочется...



«А вообще, бизнесмены – далеко не самые частые наши посетители, сказал Шейфер. – И дело все-таки не только в их феноменальной занятости. Просто чтобы успешно заниматься бизнесом, нужны трезвый ум, высокий интеллект и дальновидность, а при наличии этих качеств можно довольно спокойно решить любую проблему».

«ЖЕНА БИЗНЕСМЕНА» КАК ДИАГНОЗ

Мужчины болеют чаще, чем женщины, но к доктору обращаются реже, – уже давно заметили врачи всех профилей. В психиатрии картина та же. В больницу обращаются не столько бизнесмены, сколько их жены. Есть даже такое специальное понятие – «жена

бизнесмена». Муж пропадает на работе, семья отходит на тридцать второй план, и жена, естественно, начинает ощущать себя ненужной, результатом чего становятся истерические и невротические расстройства.

И лечится это дело очень трудно. Ведь для излечения надо устранить причину подобного состояния, то есть либо найти ей любовника, либо какое-то занятие в жизни, чтобы она могла ощутить свою значимость и полезность. Впрочем, посещение психиатра или психотерапевта и может само по себе таким занятием стать – во-первых, модно, во-вторых – для здоровья полезно, а в-третьих – может реально помочь в решении домашних проблем и подборе ключика к собственному мужу.

– Бывают также случаи, когда бизнесмен начинает заниматься изначально психически больные люди, – рассказал главврач. – В таком случае начинаемое дело, конечно, обречено на неудачу. К примеру, решит открыть свое дело человек с диагнозом маниакально-депрессивный психоз. Начало бизнеса придется, безусловно, на стадию маниакальную, характеризующуюся необычным подъемом активности, эйфорией, ощущением собственной избранности, наполеоновскими планами и неудержимым полетом фантазии.

Все эти обстоятельства и будут способствовать тому, что бизнес-план окажется совершенно неадекватным действительности, сделки – убыточными и все планы очень скоро улетят в тартарары. И наступит период депрессии, грусти, «никому-не-нужности» и «безнадеги.ру». Впрочем, бывают и более безобидные варианты развития бизнеса, если, к примеру, за дело берется бредовой больной, а касается дело открытия какою-нибудь межгалактического агентства...

А вот теперь – самое, пожалуй, главное: по прочтении всех вышенаписанных строк не стоит приписывать себе все болячки сразу. «Студент-медик второго-третьего курса, как правило, обнаруживает у себя симптомы всех болезней, о которых читает, – смеется Шейфер. – Но с облегчением думает: «Зато родильной горячки у меня нет. Потому что я мужчина».

РЕЦЕПТ ОТ ШЕЙФЕРА

«А есть ли какой-то универсальный рецепт от, грубо говоря, сумасшествия?» – полюбопытствовала я, терзаемая смутными сомнениями на собственный счет. «Есть. Изменять то, что ты можешь изменить, принимать как должное то, что ты изменить не можешь. И уметь отличать первое от второго», – ответил Шейфер.

Вероятно, отчество Соломонович располагает к мудрости. ■

Лидия ЕГОРОВА



виты инстинктивное недоверие к чужим, нормальная и разумная агрессивность, необходимая и даже обязательная у собаки, назначение которой не только демонстрировать силу, но и защищать своего хозяина, его семью и имущество.

Огромный интерес представляет происхождение породы. Пожалуй, происхождение ни одной другой породы не было окутано такой тайной неизвестности и не вызывало такого интереса, как происхождение доberman. Сам факт, что доberman является молодой породой (как оно и есть в действительности), предполагает наличие точной и проверенной информации. Однако, несмотря на многочисленные попытки исследования этого вопроса, до сих пор остается неразрешимой загадкой, какие исходные породы собак были использованы для выведения доberman. Достоверно известно лишь, что работа по выведению новой породы была начата Фридрихом Луисом Доберманом. Кстати, даже род занятий этого человека по сей день вызывает споры. К великому сожалению, мы можем только предполагать, каких таинственных предков использовал Доберман в селекции.

Я перечислю всех собак, предположительно участвовавших в процессе образования новой породы: старонемецкий пинчер, веймарская легавая, «мясницкая собака» (предок современного ротвейлера), манчестерский терьер, чёрный и коричневый ирландские терьеры, грейхаунд, старая немецкая овчарка, шнауцер, босерон, голубой немецкий дог.

Доберман — это «лимузин» среди других пород собак

Как у чистокровной лошади, сила и изящество, мощь и благородство прекрасно дополняют друг друга в этом великолепном представителе собачьего племени. В этой грациозной собаке воплотилась мечта человека иметь рядом с собой верного компаньона, бесстрашного друга и храброго защитника. Добермана используют на службе в полиции во многих европейских странах. При соответствующей натаске из доberman можно сделать подружейную собаку.

При правильном выборе характера, темперамента и дрессировочных методов он может работать поводырём. Компаньон и телохранитель, отлично ловит крыс и мы-

шей. В 30-х годах доberman использовался как собака-спасатель на пожарах. Во время Второй мировой войны в американских взводах корпуса морской пехоты воевали и доberman, они составляли 90 % от всех «призванных в армию» собак. Их называли «собаками дьявола». Также они разыскивали раненых и несли караульную службу.

Применение доberman в качестве служебно-пользовательной или защитной собаки было важнейшей целью и мотивом, которые побудили Фридриха Луиса Добермана к созданию этой породы. Доберман — первая в мире порода, созданная специально для охраны человека. У доberman сильно раз-

Давайте попробуем разобраться в этом нагромождении предположений.

Борзая могла бы дать породе не только стройность, но и быстроту. В самом деле, доberman, наверное, самая быстрая собака после борзой. Однако у борзой плохой нюх, лучше сказать, что он вообще отсутствует. Вот пробел, который мог бы заполнить терьер, передав доbermanу также свою вспыльчивость, хватку и идеально прямую линию спины.

Существует и другая версия, поддерживаемая большинством. Я тоже отношусь к ней с большим доверием. Доберман происходит от французской овчарки босерон,



которая, возможно, попала в Германию с наполеоновской армией, прижилась там, а затем скрестилась с голубым немецким догом. От босерона доberman получил окрас и прекрасные охранные качества. От дога – мощь, силу, грацию, элегантность и качество шерсти. Но несмотря на все неясности, доberman получился очень удачной собакой с великолепными физическими и психическими качествами.

Если вы спросите доbermanиста: «Почему завели именно доbermanа?», то получите ответ: «Когда я увидел доbermanа, понял – хочу такую собаку!»

Плавные линии благородной головы с высокими купированными ушами, почти лебединая шея, высокоперёдый, с крепкой прямой спиной. Взгляд миндалевидных выразительных глаз – хитрый и испытывающий: «Правда, я красив?» Атлет – под блестящей шерстью перекачиваются мышцы. Грациозность и размах движений. Стремительность и виртуозность доbermanа сравнимы с полётом стрижа.

Ничего лишнего, всё на виду. Собака для эстета.

ИЗУМИТЕЛЬНЫЙ, ИНТЕЛЛИГЕНТНЫЙ, ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ

Изумительный

Внешний вид доbermanа заставляет людей на улице оборачиваться, любоваться элегантно и обаятельно существом. За строгостью внешнего вида скрываются пылкий и хитрый ум, несколько взбалмошный, но не капризный характер, неподкупность и преданность. К знакомым людям доbermanы относятся как к членам своей семьи, позволяя самым фамильярным образом с собой обращаться.

Интеллигентный

Сам внешний вид доbermanа говорит о благородстве. Можно быть благородным по происхождению, иметь благородное образование, можно с благородством от-

носиться к кому-либо, но благородство доbermanа – это ещё и интеллигентность.

Воспитанный доberman все свои лужи и кучки будет прятать в траву или кусты, никогда не напачкает на тротуаре и асфальте.

Доberman никогда не нападает первым, если его этому не учить; не трогает щенков и маленьких собак.

Обожает валяться на диванах и в креслах, хозяйских кроватях с чистыми простынями, но ему можно простить эту маленькую слабость.

Доberman никогда не ляжет на улице в грязь, лужи будет обходить на «цыпочках».

Эта собака очень аккуратно ест, редко возле миски увидишь остатки еды. Требователен к чистоте своей посуды. Многие доbermanы предпочитают вообще пить из-под крана.

Обходителен и предупредителен на улице, галантный компаньон, он будет стараться не наступить вам на ногу, хотя от избытка радости может оставить на вашей одежде следы своих лап.

Интеллектуальный

Если бы доberman умел говорить и имел высшее образование, Россия бы решила проблему «утечки мозгов за границу». О сообразительности доbermanа ходят легенды. Доbermanисты говорят: «Обмануть доbermanа можно... Один раз».

Когда смотришь в глаза этой умнейшей собаки, теряешься и невольно задумываешься: «Кто кого выбрал? Кто кого воспи-

тывает, кто кого учит?» Я не знаю, есть ли предел изобретательности у доbermanа.

Мне кажется, что ни одна другая порода не обладает такой мимикой, как доberman.

Он улыбается и смеётся, огорчается и плачет, может соорудить мину «жизнерадостного кретина» и «роденовского мыслителя». Развешанные уши и глаза «домиком» означают: мы не местные и по-русски не понимаем. Круглые глаза и слюна через губу – дайте есть, а то помру. Проявляющий агрессию доberman – это страшное зрелище, лучше его до этого не доводить, злоба никого не красит.

Доbermanы прекрасно ладят с детьми. Трудно себе представить, что этот грозный защитник семьи становится нежным и ласковым, кротким и терпеливым в присутствии детей. Это действительно так. Доberman способен выполнять обязанности няньки. Никогда, ни при каких условиях хорошо воспитанный, с хорошей психикой доberman не позволит себе обидеть или напугать ребёнка.

Умнейшее и хитрейшее создание, изобретательный, с фантазией, где-то упрямый, но чаще покладистый, энергичный и жизнерадостный, всепрощающий, понимающий и преданный – это ДОБЕРМАН. ■

С уважением ко всем читателям руководитель породной группы

Мадина Романовна
СЛОБОДЯНИК





Савва Тимофеевич МОРОЗОВ —
предприниматель-меценат

Савва Морозов

Выходец из клана старообрядцев, он уехал в Англию, чтобы изучать химию в Кембридже. Сумев преодолеть религиозные предрассудки и консерватизм купеческой среды, Савва Морозов внес значительный вклад в создание к концу XIX века сильной национальной промышленности.

Первые поколения российских предпринимателей желали одного: любой ценой вырваться из пут крестьянской нищеты и крепостного рабства, подняться хотя бы на одну ступеньку выше. Следующим поколениям, как отмечают исследователи, были присущи упорная жажда обогащения, депотизм и самоограничение. Между прочим, вместе с самоограничением, как ни странно, рождалось стремление к общественному служению и благотворительности.

Облик следующих поколений предпринимателей определялся достижениями в бизнесе, ростом общественного, политического и культурного самосознания. Династия Морозовых — яркий тому пример.

Морозовы — одна из самых знаменитых фамилий в истории предпринимательства.

От крестьянских корней они получили упорство в достижении цели и невероятную работоспособность. Красивая легенда об основателе династии Савве Морозове рассказывает: свой товар — нарядно отделанные кружева, ленты, бахрому — он носил сам, пешком от владимирского села Зуева (сто верст от Москвы); уходил за светлом, а к вечеру уже входил со своим красным товаром в богатые дома Москвы. Конкурентоспособность его товара была настолько высока, что вскоре скупщики стали выходить ему навстречу, чтобы первыми взять товар.

Заметим, что конкурентоспособность российских товаров вообще изначально опиралась на их уникальность, красоту и доступность производства. Русские купцы всегда старались удивить своими товарами. До сих пор удивляют краски и плотность морозовских сатинов.

Савва Морозов, с присущими ему решительностью, упорством, безошибочной интуицией, энергичностью, склонностью к оправданному риску, изобретательностью и природной смекалкой, может служить примером современным бизнесменам. Его дело расширилось и увеличивались доходы. В начале XIX века Савва Морозов за огромные по тем временам деньги, 17 тысяч рублей, получил «вольную» от дворян Рюминых и был зачислен в купцы первой гильдии. Еще через два десятка лет Морозовы получили потомственное почетное гражданство, а родоначальник клана имел свой дом в Москве. Крупнейшей морозовской фирмой была Никольская мануфактура, где делами сперва заправлял сам «Савва Первый», а затем его младший сын Тимофей.

У Тимофея Саввича было четыре дочери и четверо сыновей; один из них, Савва, и стал наиболее известным представителем клана Морозовых. Как и многие другие семьи текстильных фабрикантов, Морозовы были старообрядцами. В таких семьях, по традиции, критически относились к существовавшим порядкам. Однако и новое неумолимо вторгалось в жизнь. В морозовской семье уже были гувернантки и гувернеры, детей обучали светским манерам, музыке, иностранным языкам. Внук «Саввы Первого» Савва Тимофеевич закончил 4-ю гимназию (одновременно с ним некоторое время в ней учился К.С. Станиславский, который курса не окончил, но оставил описание строгих порядков в этой гимназии). Он изучал естественные науки в Московском университете, а также политэкономии и философии. Савва был выпущен из университета со званием «действительного студента», которое присваивалось тем, кто окончил курс, сдал все экзамены,

но не защитил диплома, не собираясь делать служебную карьеру. После этого он уехал в Англию, изучать химию в Кембридже и одновременно знакомиться с организацией текстильного дела на английских фабриках.



Мария Федоровна Морозова, мать Саввы.

По возвращении из Англии Морозов приобрел на тихой аристократической московской улице барский особняк с садом. Особняк необычного стиля (сочетание готических и мавританских архитектурных элементов, соединенных пластикой модерна) после перестройки сразу же стал одной из московских достопримечательностей. Таких вычурных, бросающих вызов «родовых замков» купечество себе еще не позволяло. Сохранились записки князя Щербатова: «На этот вечер собралось все именитое купечество. Хозяйка, Зинаида Григорьевна Морозова, женщина



В 1890-е годы усадьбу купил Савва Тимофеевич Морозов. Здесь проводил он с женой и детьми свободное время.



Интерьер особняка Морозовых в Спиридоньевском переулке, 1904 год.



Фабрика Саввы Морозова.

большого ума, ловкая, с вкрадчивым выражением черных умных глаз на некрасивом, но значительном лице, вся увешанная дивными жемчугами, принимала гостей с поистине королевским величием. Тут я увидел и услышал впервые Шалапина и Врубеля».

С.Т. Морозов пользовался влиянием в предпринимательских кругах, много лет возглавлял Ярмарочный комитет на крупнейшем российском «торжище» — в Новгороде. Именно его выдвинуло купечество для приветствия и поднесения хлеба-соли на Всероссийской промышленной выставке государю-императору. Получал он и знаки «монаршей милости»: ему было присвоено звание мануфактур-советника, он состоял членом «высочайше утверждаемого» Московского отделения Совета торговли и мануфактур. Брался Морозов и за новые дела: основал, например, крупное химическое акционерное общество «С.Т. Морозов, Крель и Оттман», зарегистрированное в Германии, но владевшее предприятием в России и специализировавшееся на производстве красителей.

В народе ходили легенды о несметном богатстве Саввы. При этом неприязнительность Морозова в быту отмечалась многими. «Личные его потребности были весьма скромны, можно даже сказать, что по отношению к себе он был скуп, дома ходил в стоптанных туфлях, на улице я его видел в заплатанных ботинках» (М. Горький). Он был лишен амбиций, которые заставляли многих предпринимателей вкладывать большие средства в произведения искусства и козырять перед другими своими собраниями. К числу коллекционеров он не принадлежал и сколько-нибудь заметной коллекции не составил. За этим, насколько можно судить, стояла не жадность русского Креза — его увлекали другие цели и интересы.

В чем же заслуги Саввы Морозова перед потомками? Он оставил о себе память как щедрый филантроп, помогая и отдельным лицам, и различным учреждениям, организациям. Пожертвования иногда были весьма значительными: несколько десятков тысяч рублей — на строительство родильного приюта при Старокадетинской больнице, 10 тысяч — «на дело призрения душевнобольных в Москве».

Велика была его помощь и национальной культуре. Он оказал неоценимую поддержку Московскому художественному театру в самый тяжелый период его становления и развития. Много добрых слов о щедром меценате содержится в воспоминаниях Станиславского.

Сохранились свидетельства, что Савва Тимофеевич оказывал и раньше поддержку театральным начинаниям. Еще в начале 90-х

годов XIX века он предоставил средства Московскому частному театру, причем, передавая деньги, Морозов настоятельно просил сохранить это в тайне: «Понимаете, коммерция руководствуется собственным катехизисом. И потому я буду просить вас ничего обо мне не говорить».

Очень любопытно сохранившееся письмо Горького Чехову: «Когда я вижу Морозова за кулисами театра, в пыли и трепете за успех пьесы — я ему готов простить все его фабрики, — в чем он, впрочем, не нуждается, — я его люблю, ибо он бескорыстно любит искусство, что я почти осязаю в его мужицкой, купеческой, стяжательной душе».

Для нас примером служит не только благотворительная деятельность Саввы Морозова. Он достоин памяти потому, что сумел преодолеть консерватизм купеческой среды, в которой вырос, ее старые авторитеты и архаичные представления, религиозные и корпоративные предрассудки. Он преуспел благодаря деловому чутью и предпринимательской хватке, но главное — благодаря своему фантастическому трудолюбию. Один из инженеров Никольской мануфактуры рассказывал о С.Т. Морозове: «Возбужденный, суетливый, он бегал вприпрыжку с этажа на этаж, пробовал прочность пряжи, засовывал руку в самую гущу шестеренок и вынимал ее оттуда невредимой, учил подростков, как надо присучивать оборванную нитку». Не в последнюю очередь благодаря Савве Морозову в стране к концу XIX века была создана сильная национальная промышленность. ■

Анна Овсеевна ВЛАДИМИРСКАЯ



Савва Тимофеевич с детьми.

ЕЕR-НОВОСТИ

РОССИЯНЕ ЖЕЛАЮТ САМОСТОЯТЕЛЬНО ТОРГОВАТЬ НА ФОНДОВОЙ БИРЖЕ



Биржевые спекуляции акциями, похоже, пришлось по вкусу частным инвесторам. Только с начала года количество тех, кто торгует на фондовой бирже ММВБ, выросло на 84 %. Сейчас их уже более 200 тысяч человек. Эксперты и профучастники рынка уверены, что это далеко не предел.

Большинство частных инвесторов покупают и продают акции именно на ММВБ, где условия более демократичны, чем в РТС.

Чтобы частный инвестор мог торговать на ММВБ, брокер должен его зарегистрировать, присвоив код, который будет использоваться при подаче заявок на покупку и продажу акций. Кроме того, брокеры предоставляют бирже паспортные данные своих клиентов. Проанализировав эти данные, аналитики биржи сумели точно узнать, сколько именно физических лиц торгует на ММВБ. На ММВБ подсчитали, что количество частных инвесторов, которые продают и покупают акции на бирже, за девять с половиной месяцев выросло с 109 789 до 202 525.

РФ – ЛИДЕР ПО ЭКСПОРТУ ОРУЖИЯ В РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ



Россия впервые со времен распада Советского Союза обошла Соединенные Штаты по объему договоров на поставки

обычных вооружений в развивающиеся страны и вышла по этому показателю в мировые лидеры.

Согласно докладу, подготовленному Исследовательской службой Конгресса США, в 2005 году РФ заключила сделки на поставку оружия в развивающиеся страны на сумму 7 млрд долл., сообщают американские СМИ. Годом ранее объем такого рода соглашений составил 5,4 млрд долл. Главными покупателями российских вооружений являются, по данным США, Индия и Китай.

BERKSHIRE HATHAWAY: САМАЯ ДОРОГАЯ АКЦИЯ В МИРЕ ДОРОЖАЕТ И БУДЕТ ДОРОЖАТЬ



Фантастический рост самой дорогой ценной бумаги мира – акции (класс «А») инвестиционной компании Berkshire Hathaway – продолжается. Ее цена под конец торгов на Нью-Йоркской фондовой бирже впервые составила 100 тыс. долларов. А за четыре прошедших дня бумага подорожала еще почти на 5 тыс. долларов (перед открытием торговой сессии ее стоимость составляла 104 700 долларов). По мнению TheStreet.com, тем не менее, компания всё еще остается недооцененной.

Потенциал роста Berkshire Hathaway основывается на том, что сейчас бумага торгуется по цене, превышающей в 1,6 раза балансовую стоимость ее активов. То есть с дисконтом, например, к страховому гиганту AIG, бумаги которого торгуются с коэффициентом 2. Причем акции AIG, по мнению ряда аналитиков, также недооценены. Сравнение Berkshire Hathaway с AIG является наиболее корректным, поскольку значительную долю своей прибыли она получает от страховой деятельности.

Berkshire – это холдинг, в который входит около 50 компаний, включая GEICO (страхование), Dairy Queen (продукты питания), Fruit of the Loom (нижнее белье), National Indemnity Corp. (страхование) и

другие. Berkshire также владеет большими пакетами акций Coca-Cola, American Express, H&R Block, Anheuser Busch (пиво) и другие.

ПОЧЕМУ ЧИНОВНИКИ НЕ ЛЮБЯТ СРАВНЕНИЙ С ДРУГИМИ СТРАНАМИ СНГ



Чем ближе конец года, тем чаще российские чиновники выступают с отчетами о макроэкономических успехах страны. Недавно глава Минэкономразвития Герман Греф и министр финансов Алексей Кудрин доложили Владимиру Путину о временной победе над инфляцией. Следом за ними вице-премьер Александр Жуков сообщил журналистам о росте доходов населения, увеличении государственных резервов и сокращении внешнего долга.

Между тем в сравнении с соседями нынешние экономические успехи России выглядят более чем скромно. Возможно, именно поэтому российские чиновники всячески избегают сравнений экономических показателей России с другими странами СНГ.

По словам Александра Жукова, рост ВВП России за девять месяцев 2006 года составил 6,6 %. Цифры, казалось бы, неплохие. Однако на фоне показателей соседей по СНГ российская экономика выглядит далеко не лучшим образом. По темпам роста экономики Россию обгоняют практически все промышленно развитые республики бывшего СССР. В частности, по последним данным Статкомитета СНГ, за восемь месяцев этого года ВВП Азербайджана вырос на 34,4 %, Белоруссии – на 9,8 %, Казахстана – на 9,3 %, Украины – на 5,7 %. В среднем по СНГ рост экономики

за восемь месяцев составил 6 %, тогда как в России – всего 5,8 %. Другими словами, экономическим лидером на просторах бывшего СССР является вовсе не Россия.

Еще более заметно отставание России от соседей по уровню роста промышленности. Если в среднем по СНГ выпуск продукции промышленности за восемь месяцев увеличился на 5,5 %, то в России – всего на 4,3 %. В то же время в Белоруссии объемы промышленного производства возросли на 12,7 %, в Казахстане – на 6,6 %, Украине – на 5,4 %, а в Азербайджане – на 40,5 %.

ДО РОССИИ ДОКАТИЛСЯ БУМ МЕДИЦИНСКОГО ТУРИЗМА



Специалисты отмечают, что так называемый медицинский туризм в нашей стране достаточно популярен и растет с каждым годом. Чаще всего за рубеж отправляются, чтобы сделать «пластику», родить и выводить ребенка, а также провести сложную операцию, взяться за которую не рискнули отечественные врачи.

«В этом году лечиться за рубеж выехали порядка 10–15 тыс. человек, – рассказал руководитель Центра социальных исследований и инноваций Евгений Гонтмахер. – Постепенно в России становится всё больше состоятельных людей. И первые серьезные деньги им хочется потратить на что-то необычное, в частности, на лечение за рубежом. Аналогичный процесс уже проходил в начале девяностых, когда упал «железный занавес». Тогда все в массовом порядке бросились ездить на отдых за границу».

Сейчас в Москве активно развиваются компании, специализирующиеся исключительно на медицинском туризме. «Действительно, это направление туризма неплохо зарекомендовало себя. Как правило, никаких проблем с организацией, договором и общением с зарубежной клиникой не возникает, – пояснил президент Национальной ассоциации защиты прав пациентов Дмитрий Фустов. – Единственной серьезной трудностью, с которой может столкнуться наш соотечественник, является незнание иностранного языка. Конечно, это мало кого останавливает».

НОВАЯ РОССИЙСКАЯ ЭЛИТА ЕДИНА, ЛОЯЛЬНА И НЕ ОЧЕНЬ ОБРАЗОВАННА



Представители российской элиты будущего будут аполитичны, закрыты и не слишком интеллектуальны, а в средствах достижения своих целей – неразборчивы. Кроме того, они будут разделять державно-патриотические взгляды. Такую картину нарисовал в своем исследовании Центр политической конъюнктуры – один из ведущих политологических центров России.

ЦПКР обнародовал аналитический доклад «Федеральная и региональная элита России накануне электорального цикла 2007–2008 годов». По мнению авторов документа, в настоящий момент российская элита (в нее входит высший слой общества, влияющий на принятие стратегических решений) является относительно единой как в плане лояльности руководству страны, так и с точки зрения встроенности в общегосударственную политику. «Современная элита относительно управляема и вменяема, понимает правила игры и в целом занимает государственнические позиции», – говорится в докладе.

В РОССИИ УТВЕРЖДЕН ПОРЯДОК ВЫДАЧИ БИОМЕТРИЧЕСКИХ ЗАГРАНПАСПОРТОВ



Министерство внутренних дел, Министерство иностранных дел и Федеральная служба безопасности Российской Федерации утвердили инструкцию о порядке выдачи биометрических загранпаспортов.

Этот документ опубликован в «Российской газете». Правила получения паспорта нового типа существенно не отличаются от порядка выдачи обычных загранпаспортов.

Согласно инструкции, получить загранпаспорт сшитым в него электронным

чипом можно в органах Федеральной миграционной службы и МИДа, а также в дипломатических представительствах и консульских учреждениях Российской Федерации в Германии и Литовской Республике. Для этого гражданин РФ, достигший 18 лет, должен лично или через представителя подать туда соответствующее заявление. Если гражданин еще не переступил порог совершеннолетия, то заявление за него подают родители, опекуны или другие законные представители. То же самое касается людей, которые признаны недееспособными.

В инструкции подчеркивается, что загранпаспорт должен оформляться не дольше одного месяца. Срок действия электронного паспорта – пять лет. Паспорта нового поколения содержат пластиковый вкладыш с микросхемой, содержащей в защищенном виде фотографию гражданина и текст с его данными.

РОССИЯНЕ ВСЕ БОЛЕЕ ДОВЕРЯЮТ ЗАРУБЕЖНЫМ БАНКАМ



Интерес граждан России к размещению сбережений за границей растет. По данным ЦБ, за первое полугодие 2006 года объем перечислений собственных средств частных лиц – российских резидентов со своих счетов в российских банках на счета, открытые в зарубежных банках, составил более 1,5 млрд долларов.

За тот же период прошлого года таким образом было перечислено только 600 млн (рост составил 2,5 раза). А за весь 2005 год объем средств, переведенных таким способом на счета за границей, едва превысил 2 млрд. Самыми популярными направлениями для перевода денег стали Англия, Швейцария, Австрия.

При этом объемы денежных переводов, осуществляемых без открытия счета и с помощью почты, выросли по сравнению с первым полугодием 2005-го лишь в 1,6 раза. Такими способами перевода пользуются в основном мигранты из стран СНГ, работающие в России (например, за второй квартал 2006 года переводы почтой или через системы без открытия счета составили 1,2 млрд, из которых только 128 млн долларов ушли в дальнее зарубежье). ■

ПОДПИСКА – 2007

● Подписка на журнал «Внешнеэкономические связи» оформляется в любом почтовом отделении связи России:



по Объединенному каталогу «Пресса России», подписной индекс – 11190.



по Каталогу Агентства «Роспечать», подписной индекс – 82560.

● **Подписка через редакцию**

Подписка осуществляется с любого номера и на любой срок. Стоимость редакционной подписки на 1-е полугодие 2007 года (включая почтовые расходы) составляет:

- на территории РФ – 1200 руб.,
- на территории стран ближнего зарубежья – 60 USD,
- на территории стран дальнего зарубежья – 100 USD.

Для оформления заявки свяжитесь с отделом подписки по телефону: (495) 248-37-64 или по e-mail: moscow@eer.ru (контактное лицо – Геннадий Агеев), или подпишитесь через интернет-сайт: <http://www.eer.ru>



Подписной купон

ФИО _____
 Индекс _____ Область _____
 Город _____ Улица _____
 Дом _____ Корпус _____ Стр. _____ Квартира _____
 Номера с _____ по _____
 Сумма, оплаченная за подписку _____
 » Заполненный купон необходимо приложить к оплаченной квитанции

Извещение	ООО «МИПУР» ИНН 7708217155 р/с 40702810400001015442 в ОАО «ИМПЭКСБАНК» ИНН 7744001480 к/с 30101810400000000788 БИК 044525788 Платательщик Адрес	
	Название платежа Журнал «Внешнеэкономические связи» номеров	Сумма
Кассир	Подпись платателя	
Извещение	ООО «МИПУР» ИНН 7708217155 р/с 40702810400001015442 в ОАО «ИМПЭКСБАНК» ИНН 7744001480 к/с 30101810400000000788 БИК 044525788 Платательщик Адрес	
	Название платежа Журнал «Внешнеэкономические связи» номеров	Сумма
Кассир	Подпись платателя	

● **Подписка через агентства:**

- **ЗАО «МК-Периодика», г. Москва,**
тел. (495) 681-57-15
- **ЗАО «Урал-Пресс», г. Екатеринбург,**
тел.: (343) 375-85-82, 375-85-72
- **ООО «Вся Пресса», г. Москва,**
тел.: (495) 787-34-49, 787-34-47
- **ООО «Интер-Почта-2003», г. Москва,**
тел. (495) 500-00-60
- **ООО «КА «Союзпечать», г. Москва,**
тел.: (495) 707-12-88, 707-12-89
- **ООО «Агентство «Артос-ГАЛ», г. Москва,**
тел.: (495) 161-56-72, 161-56-60
- **ООО «ЭксПресс», г. Москва,**
тел.: (495) 234-23-80, 783-90-29
- **ООО «Агентство «Коммерсант-Курьер», г. Казань,**
тел. (843) 291-09-77



МЫ НАШЛИ МЕСТО, ГДЕ ЖИВЕТ СОЛНЦЕ, И РАССКАЖЕМ ВАМ ОБ ЭТОМ



VILLA DEL
SOL HOME SERVICE



Солнце живет в Бразилии, стране футбола и красивейших пляжей. Вы можете приобрести здесь жилье или выгодно инвестировать сюда свои капиталы. Мы предлагаем вам пляж «Понта Негра» в г. Натале, который находится на северо-восточном побережье Бразилии.

- Квартиры представлены в четырех различных планировках
- Каждая квартира с балконом, откуда открывается прекрасный вид на море
- Бассейны для взрослых и детей
- Кафе, бар, кухня и просторное фойе
- Имеются места для игр и солярии
- Надежная система охраны
- Предусмотрена стоянка
- Фасады из стекла и керамики
- При желании возможна покупка мебелированной квартиры
- Доступ к высокоскоростному интернету
- Администрация - в центральном корпусе



ЭТО САМЫЙ
ФЕШЕНЕБЕЛЬНЫЙ
И ПРЕСТИЖНЫЙ РАЙОН
В ГОРОДЕ.
ОТЛИЧНОЕ ВЛОЖЕНИЕ
КАПИТАЛА –
ВЫСОКАЯ
ПРИБЫЛЬ.

Если вас заинтересовала наша информация, вы можете обратиться по адресу:

NATAL
REAL ESTATE

+46(0)8 761 81 81

www.natalrealestate.com | tiihonen@swipnet.se



POLISH BANK ASSOCIATION

III CONGRESS ON HOUSING FINANCE IN CENTRAL AND EASTERN EUROPEAN COUNTRIES

Warsaw, Poland

30 November - 1 December 2006

Puławska Financial
Centre

honourable patrons

Ministerstwo
Budownictwa

NBP

Narodowy Bank Polski

main sponsor



sponsors



WARSZAWA

patrons



Polska Federacja
Stowarzyszeń
Miast i Gmin
Miejscowych

media patrons

