



e e r
WWW.EER.RU

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ
EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS

Швеция – страна
с открытой экономикой

Посол Швеции в России
Юхан МУЛАНДЕР



SWEDEN RUSSIA
BUSINESS FORUM

Шведско-Российский
деловой форум – 2007



Навсегда Первый



XI Петербургский
международный
экономический форум



Экономическая
информационная война



- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ В НЕДВИЖИМОСТЬ В США
- ОПЕРАЦИИ С ОБЪЕКТАМИ НЕДВИЖИМОСТИ В США
- АУДИТ И ПОДБОР ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В АМЕРИКАНСКУЮ НЕДВИЖИМОСТЬ
- ПАРТНЕРАМ И ИНВЕСТИТОРАМ:
ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА,
ЮРИДИЧЕСКИЕ КОНСУЛЬТАЦИИ,
СОЗДАНИЕ КОМПАНИЙ В США
ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЛОВЫХ ПОЕЗДКОВ В США,
ПОЛУЧЕНИЕ РАБОЧИХ ВИЗ

■ Tel. +1 (212) 810-0-880
E-mail: rei@eerrm.com



Бизнес в США

Международный институт проблем устойчивого развития (IISDP) и журнал «Внешнеэкономические связи» совместно с Американско-Российским деловым советом (USRBC) и компанией «ИнтерШоу» реализуют программу развития американско-российского делового сотрудничества:

- организация индивидуальных рабочих поездок в США, визовая поддержка;
- организация работы представительств;
- открытие/покупка бизнеса в США;
- приобретение объектов недвижимости в США;
- организация встреч и переговоров с американскими бизнесменами;
- поиск партнеров;
- консультации по вопросам размещения инвестиций в США;
- IR, услуги по организации коммуникаций с американскими инвесторами, привлечению инвестиций;
- организация участия в крупнейших инвестиционных форумах, конференциях и семинарах.

The Money Show

The Money Show – Las Vegas	14–17 мая 2007
The Money Show – San Francisco	26–28 июля 2007
The Money Show – Washington, DC	6–8 сентября 2007
The Money Show – Las Vegas	12–15 мая 2008

World Money Show

World Money Show – London	30 ноября–1 декабря 2007
World Money Show – Orlando	6–9 февраля 2008
World Money Show – Orlando	4–7 февраля 2009

Traders Expo

Traders Expo – San Diego	20–23 июня 2007
Traders Expo – Las Vegas	15–18 ноября 2007
Traders Expo – New York	16–19 февраля 2008

Forex Trading Expo

Forex Trading Expo – Las Vegas	15–16 сентября 2007
--------------------------------------	---------------------

Financial Advisor Symposium

Financial Advisor Symposium – Las Vegas	19–21 апреля 2007
Financial Advisor Symposium – Chicago	8–10 октября 2007

Investment Cruise

The 13th Phillips Cruising to Health & Wealth	4–11 марта 2007
The 11th Forbes Cruise for Investors	6–20 апреля, 2007
The Inaugural Financial Advisor Cruise	10–20 июня 2007
The 14th Phillips Cruising to Health & Wealth	17–28 октября 2007
The 6th Hillsdale College Cruise	24 октября–4 ноября 2007
The 12th Forbes Cruise for Investors	30 ноября–11 декабря 2007

Контактная информация: тел. в США +1 646 3831670,
тел. в России 8 (495) 248-2085. Факс: 8 (495) 248-3764,
www.ii.eer.ru эл. почта: eer@eer.ru

Медиа –
партнеры:





Издательский проект Международного института проблем устойчивого развития

Председатель Редакционного совета – Максим ФЕДОРЕНКО
maxim@fedorenko.org

Директор издательства – Геннадий АГЕЕВ
ageev@eer.ru

Главный редактор – Александр ФЕДОРЕНКО
alex@eer.ru

Заместитель главного редактора – Андрей АБРАМЕНКОВ
abramenkov@eer.ru

Ответственный секретарь редакции – Алексей АГЕЕВ
moscow@eer.ru

Набор текстов – Ольга ГОРБЕНКО
Дизайн и верстка – Егор МОГИЛЕВСКИЙ
Корректурa – Наталья ТАРАСЕНКО

Служба распространения – Александр ОРЛОВ
orlov@eer.ru

Web-обеспечение – Александр ОРОБИНСКИЙ,
Валентин АГЕЕВ

Представительства за рубежом

США, Ассоциация корреспондентов ООН (UNCA), Денис СЕРИКОВ +1 (573) 529 35 11

Великобритания, Патрик МАКФЕИЛ + (44) 77 118 986 69

Швеция, Хелена ТИИХОНЕН + 46 (0) 8 761 81 81

Финляндия, Хейкки ТИИХОНЕН + 358 (0) 50 402 460 02

Украина, Вадим ГАЛИЦИН +380 (44) 537 03 50

На первой полосе обложки – Чрезвычайный и Полномочный Посол Королевства Швеция в РФ
Юхан МУЛАНДЕР. Фото предоставлено Посольством Швеции в России.

Телефон редакции +7 (495) 248-2085, эл. почта: moscow@eer.ru

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЖУРНАЛА «ВЭС» В РОССИИ

Распространение по VIP-списку:

Президент РФ; Администрация Президента РФ; председатель Правительства РФ;
Министерство иностранных дел РФ; Министерство экономического развития и торговли РФ; Совет
Безопасности; Совет Федерации; Государственная Дума РФ; представители Президента РФ в федеральных
округах; руководители субъектов РФ; посольства зарубежных стран в РФ; правительство города Москвы;
Московская городская Дума; научные учреждения и высшие учебные заведения; Торгово-промышленные
палаты; представительства зарубежных фирм и компаний в России.
Розничная продажа. Распространение по подписке.

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЗА ПРЕДЕЛАМИ РОССИИ

Распространение по VIP-списку: главы государств; международные организации;
посольства РФ в зарубежных странах; ведущие компании, выставки, конференции.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ

- в отделениях почтовой связи России:
 - по Объединенному каталогу «Пресса России», подписной индекс – 11190;
 - по Каталогу Агентства «Роспечать», подписной индекс – 82560;
- через подписные агентства:
 - ЗАО «МК-Периодика», г. Москва, тел. (495) 681-57-15;
 - ЗАО «Урал-Пресс», г. Екатеринбург, тел.: (343) 375-85-82; 375-85-72;
 - ООО «Вся Пресса», г. Москва, тел.: (495) 787-34-49; 787-34-47;
 - ООО «Интер-Почта-2003», г. Москва, тел. (495) 500-00-60;
 - ООО «КА «Союзпечать», г. Москва, тел.: (495) 707-12-88; 707-12-89;
 - ООО «Агентство «Артос-ГАЛ», г. Москва, тел.: (495) 603-27-30; 603-27-31;
 - ООО «ЭксПресс», г. Москва, тел.: (495) 234-23-80, 783-90-29;
 - ООО «Компания Коммерсант-Курьер», г. Казань, тел. (843) 291-09-77;
- редакционная подписка.
Справки по телефону +7 (495) 248-37-64 или по e-mail: moscow@eer.ru

Издание зарегистрировано в МПТР РФ ПИ № 77–15–242 от 25.04.03 г. Учредитель журнала:
МИПУР, г. Москва, Смоленский бульвар, 22/14, оф. 109. Отпечатано в типографии «Тисо Принт»:
г. Москва, ул. Складочная, д. 3, стр. 6; www.tiso.ru, тел.: +7 (495) 363-17-55, 729-99-08.

Цена свободная. Полное или частичное воспроизведение или размножение каким бы то ни было способом
материалов, опубликованных в журнале «ВЭС», допускается только с письменного разрешения МИПУР,
г. Москва. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных блоков.

Присланные материалы не рецензируются и не возвращаются. Редакция оставляет за собой право редак-
тировать присланные материалы. Мнение редакции может не совпадать с мнением автора публикации.



Содержание

НОВОСТИ ВЭС

Новости ВЭС	7
Новости регионов	10

МНОГОГРАННАЯ РОССИЯ

Экономическая информационная война	
А. Деньщиков	14
Что мы знаем и чего не знаем о Чечне?	
Р. Темуркаев	18
Страна восходящего сотрудничества	21
Кому достанутся козыри Юга?..	
О. Морозова	24
XI Петербургский международный экономический форум	26
Пятый Всероссийский энергетический форум	
«ТЭК России в XXI веке»	28

ШВЕЦИЯ – РОССИЯ: ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО

Швеция – страна с открытой экономикой	
Интервью с Ю. Муландером	32
Шведско-Российский деловой форум – 2007	38
ИРО на скандинавском фондовом рынке	
М. Далберг, П. Пермякова	39
Иностраный венчурный капитал устремляется в Швецию	
Ш. Цельсинг	42
Королевство Швеция	44
Принимаясь за дело: о бизнесе в Швеции	
А. Портер	49

ВЭС-КЛУБ

Навсегда Первый	
А. Железняков	54
Альфред Нобель: торговец смертью с мечтой о мире	
А. Агеев	60
В Кыргызстане созданы все условия для российского туриста	
А. Джумагулов	62
Новое в европейской медицине	65
Классические рецепты шведской кухни	
К. Гранквист, Л. Сванберг	67

WORLD REAL ESTATE & INVESTMENT

Приложение	69
------------------	----



Новости «ВЭС»

Новости ВЭС

МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ

ГЛАВА КИТАЯ ПОСЕТИЛ РОССИЮ С ТРЕХДНЕВНЫМ ВИЗИТОМ



Председатель КНР Ху Цзиньтао посетил Россию с трехдневным визитом. Глава Китая пробыл в России с 26-го по 28 марта.

Как заявляли ранее официальные представители МИД Китая, данный визит призван «развить и углубить отношения партнерства и стратегического взаимодействия между двумя странами».

Во время пребывания в России китайский руководитель провел переговоры с Президентом РФ Владимиром Путиным, в ходе которых произошел широкий обмен мнениями по вопросам двусторонних отношений и другим проблемам, представляющим взаимный интерес, а также встретился с председателем Правительства РФ Михаилом Фрадковым.

Ху Цзиньтао принял участие в церемониях открытия Года Китая в России и Национальной выставки Китая в Москве. По завершении мероприятий в столице России глава КНР посетил Казань.

ПОДПИСАН ДОГОВОР О СТРОИТЕЛЬСТВЕ ТРАНСБАЛКАНСКОГО НЕФТЕПРОВОДА



По итогам визита Владимира Путина в Грецию, Россия, Болгария и Греция под-

писали межправительственное соглашение о трансбалканском нефтепроводе Бургас – Александруполис. Строительство начнется сразу после ратификации соглашения парламентами трех стран.

С российской стороны документ подписывал глава Минпромэнерго Виктор Христенко, с болгарской – министр развития и общественных работ Асен Гагаузов, а с греческой – министр развития Димитрис Сиуфас.

Строительство трубопровода длиной в 280 километров потребует около миллиарда евро. Создание нового маршрута позволит транспортировать нефть из портов Черного моря на европейский рынок. Пропускная способность нефтепровода составит 35 миллионов тонн нефти с возможным увеличением до 50 миллионов тонн.

По маршруту Бургас – Александруполис будет поставляться российская нефть. Заведовать транспортной будет «Транснефть». В свою очередь, Греции и Болгарии соглашением предоставляется наиболее благоприятный налоговый режим.

Россия, которую в проекте будет представлять консорциум «Роснефти», «Газпром нефти» и «Транснефти», получит 51 процент оператора будущего нефтепровода. Болгарии и Греции будет принадлежать по 24,5 процента компании.

МЕЖДУ РОССИЕЙ И ТАИЛАНДОМ УСТАНОВЛЕН БЕЗВИЗОВЫЙ РЕЖИМ



24 марта 2007 года вступает в силу российско-тайландское соглашение о безвизовом режиме. Все владельцы действительных заграничных паспортов смогут беспрепятственно пересекать границу, если срок поездки не превышает 30 дней. Соглашение было подписано министрами иностранных дел Российской Федерации и Королевства Таиланд в декабре 2005 года в Малайзии.

В 2007 году исполняется 110 лет со дня установления дипломатических отношений между Россией и Таиландом. Соглашение

об отказе от виз для обладателей дипломатических и служебных паспортов действует с 2003 года.

О ВРУЧЕНИИ ОРДЕНА ДРУЖБЫ ДИРЕКТОРУ «ИНДЕЗИТ ИНТЕРНЭШНЛ» К.М. КЛАУДИНО ДА ГРАСА

6 апреля министр иностранных дел Российской Федерации С.В. Лавров вручил директору ЗАО «Индезит интернэшнл» (г. Липецк) гражданину Португалии К.М. Клаудино Да Граса орден Дружбы, которым он был награжден в соответствии с Указом Президента Российской Федерации за большой вклад в укрепление российско-итальянского сотрудничества.

В своем выступлении С.В. Лавров особо отметил роль представителей деловых кругов Португалии, Италии и других европейских стран в деле укрепления стратегического партнерства России и Евросоюза, создания Большой Европы без разделительных линий. (Полный текст размещен на сайте МИД.)

В церемонии награждения приняли участие Посол Итальянской Республики в Российской Федерации В.К. Сурдо, Посол Португальской Республики в Российской Федерации М. Марселу Курту, представители администрации Липецкой области, руководители «Индезит интернэшнл» и ряда других итальянских компаний, активно работающих в России.

БИЗНЕС

BAYER SCHERING PHARMA AG: ОФИЦИАЛЬНОЕ ОБЪЯВЛЕНИЕ О НАЧАЛЕ РАБОТЫ В РОССИИ



В Москве состоялась пресс-конференция, представившая нового игрока на российском фармацевтическом рынке – немецкую компанию «Байер Шеринг Фарма».

Собственно говоря, новым это имя можно назвать только с юридической точки зрения. Фактически новая структура образована из двух уже достаточно известных компаний – концерна «Байер АГ» и фармацевтической компании «Шеринг АГ». 29 декабря 2006 года новая структура была официально переименована в «Байер Шеринг Фарма АГ».

Объединенная компания претендует на место в десятке мировых поставщиков фармацевтической продукции, при этом акцент делается на инновациях, разработке и внедрении эффективных средств для лечения тяжелых болезней: рака, рассеянного склероза, сердечно-сосудистых заболеваний и других. На пресс-конференции выступили генеральный директор ЗАО «АО Шеринг», утвержденный на пост главы российского офиса новой компании Bayer Schering Pharma AG – доктор Манфред Пауль, а также руководители ключевых подразделений обеих компаний, которые отныне начинают работать в единой структуре.

В конце 2006 года после регистрации соглашения о передаче управления и переводе прибыли в торговом реестре года концерн Bayer AG приступил к проведению интеграции с известной фармацевтической компанией Schering AG. Сейчас процесс дружественного поглощения холдингом Bayer AG компании Schering AG происходит одновременно в более чем 100 странах мира. Вступил он в активную фазу и в Российской Федерации.

Обе компании едины в своей стратегии, ориентирующейся на инновации и глобальный рынок. Объединение продуктового портфеля и перспективных разработок обеих компаний придаст мощный стимул для быстрого и эффективного роста. Существенно увеличившийся оборот позволит Bayer Schering Pharma AG войти в десятку мировых поставщиков фармацевтической продукции.

Представительство концерна Bayer Schering Pharma в России – тел.: +7 (495) 231-1200; факс: 231-1202. Сайты компании: www.schering.ru; www.schering.de/eng; www.bayer.com

MICROSOFT ЗАПУСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО В РОССИИ



Компания Microsoft открыла производство в России. Диски с Windows и Microsoft Office с марта печатаются на Ярославском полиграфическом комбинате ООО «Сонопресс». Sonopress входит в концерн Bertelsmann и производит диски также для Sony BMG.

Речь идет в первую очередь об версиях продуктов Microsoft, предназначенных для сборщиков компьютеров (ОЕМ). Ранее диски с таким ПО импортировались в Россию, однако из-за возросшей активности таможен Microsoft решила открыть местное произ-

водство. Новое решение позволит сократить сроки поставок дисков с нескольких недель до нескольких дней.

Объемы производства в Microsoft не называются, но ожидается, что они покроют спрос на Windows в России. В 2006-м финансовом году в России было продано свыше двух миллионов компьютеров с предустановленной Windows XP.

Аналогичные меры собирается принять и Adobe Systems, производитель Adobe Photoshop и Adobe Acrobat. Они намерены продавать россиянам ПО, загружаемое через интернет.

СОГЛАШЕНИЕ О ПАРТНЕРСТВЕ МЕЖДУ КОМПАНИЯМИ «ТОРГОВЫЙ КВАРТАЛ» И LARRY SMITH

2 марта 2007 года в отеле «Sheraton Palace» (г. Москва) состоялась торжественная церемония подписания соглашения о Партнерстве между компаниями «Торговый Квартал» и Larry Smith, одним из старейших управляющих и консультантов в области недвижимости Европы.

В церемонии подписания договора приняли участие председатель Совета директоров «Торгового Квартала» Михаил Кирсанов и генеральный директор компании Дмитрий Зотов, а также управляющие директора Larry Smith Кристиан Рекаллати и Корrado Висмара.

Целью партнерства является обмен опытом и наработанными технологиями, совместный консалтинг и управление объектами в области торговой недвижимости.

В настоящее время Larry Smith является консультантом и управляющей компанией объектов торговой недвижимости общей площадью более 700 000 кв.м, расположенных в Италии. Компания имеет тесные связи с западным ритейлом и инвестиционными фондами Европы и планирует активное их привлечение на рынок торговой недвижимости России.

Представители сторон выразили уверенность, что ассоциативное партнерство поможет сделать рынок не только в развитии самих компаний, но и российского рынка торговой недвижимости в целом.

ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ МЕЖДУ МИД РОССИИ И ОАО «НК «ЛУКОЙЛ»



2 апреля 2007 года состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между МИД России и ОАО «НК «ЛУКОЙЛ».

От МИД России Соглашение подписал министр иностранных дел Российской Феде-

рации С.В. Лавров, от ОАО «НК «ЛУКОЙЛ» – президент компании В.Ю. Алекперов.

МИД РФ в соответствии с государственными интересами и внешнеполитической линией Российской Федерации намерен осуществлять поддержку внешнеэкономической деятельности компании «ЛУКОЙЛ», защиту ее законных интересов за рубежом дипломатическими и международно-правовыми средствами, содействовать ей в организации встреч с органами государственной власти иностранных государств и с международными организациями.

Кроме этого, МИД РФ намерен приглашать представителей ЛУКОЙЛа для участия в международных переговорах в сфере энергетики, а также привлекать их к разработке предложений по вопросам внешней политики в топливно-энергетической отрасли.

Со своей стороны ЛУКОЙЛ будет оказывать экспертно-консультативную помощь органам государственной власти по вопросам развития сотрудничества с иностранными государствами и международными организациями в топливно-энергетической отрасли. Компания также берет на себя обязательство оказывать МИД РФ консультационную и экспертную поддержку по вопросам мировых рынков нефти и газа, экспорта углеводородного сырья, нефтепродуктов и продукции нефтехимии.

ОАО «ЛУКОЙЛ» стало первой частной российской компанией, с которой МИД РФ подписал подобное соглашение. Соглашение действует до 2012 года.

FORBES НАЗВАЛ CITIGROUP КРУПНЕЙШЕЙ КОМПАНИЕЙ МИРА



Американский журнал Forbes 29 марта опубликовал ежегодный список 2000 крупнейших публичных компаний мира. Для оценки исследователи использовали показатели оборота, рыночной стоимости, стоимости активов и прибыли. Первую строчку в рейтинге заняла банковская группа Citigroup, которая стоит на рынке 247 миллиардов долларов и распоряжается активами на 1,9 триллиона долларов.

Второе место занимает Bank of America. Ее рыночная капитализация составляет 227 миллиардов долларов, а объем активов

достигает 1,46 триллиона долларов. Третье место досталось британскому HSBC Holdings. Капитализацией, лишь немного превышающей 200 миллиардов долларов, он значительно уступает HSBC, но зато его активы составляют 1,86 триллиона долларов, что лишь немногим меньше аналогичного показателя Citigroup.

В список крупнейших вошли и 20 российских компаний. Выше остальных, до 43-го места, удалось подняться «Газпрому». Он стал единственной российской компанией, вошедшей в первую сотню рейтинга. Второе место по величине занимает расположившийся на 114-м месте «Лукойл». Следом идет «Роснефть», которой досталось 192-е место.

Самая большая капитализация среди участников рейтинга, 411 миллиардов долларов, оказалась у занявшей седьмое место нефтяной компании Exxon Mobil. У нее же самая большая прибыль – 39,5 миллиарда долларов. Крупнейший размер активов, 1,94 триллиона долларов, оказался у банков британской Barclays. А крупнейший оборот, 349 миллиардов долларов, оказался у магазинов Wal-Mart.

ФИНАНСЫ

ПРИТОК ЧАСТНОГО КАПИТАЛА В РФ СОСТАВИЛ БОЛЕЕ 12 МЛРД ДОЛЛАРОВ

Чистый приток частного капитала в Россию с начала 2007 года составил более 12 миллиардов долларов.

Об этом, выступая на Международной научной конференции «Модернизация экономики и общественное развитие», заявил министр финансов РФ Алексей Кудрин.

По его мнению, в 2007 году Россия будет иметь достаточно высокий чистый приток частного капитала. Министр напомнил, что в прошлом году чистый приток частного

капитала в Россию достиг 41,6 миллиарда долларов.

ВТБ ПЛАНИРУЕТ ЗАРАБОТАТЬ НА IPO ШЕСТЬ МИЛЛИАРДОВ ДОЛЛАРОВ



Банк ВТБ (бывший Внешторгбанк) планирует привлечь в ходе первичного размещения акций на бирже около шести миллиардов долларов. Эта сумма в полтора раза больше, чем ранее называл глава Минэкономразвития Герман Греф.

Точное число акций, которые ВТБ планирует разместить на Лондонской бирже и в России, пока неизвестно. По данным источников издания, банк собирается продать около 23 процентов ценных бумаг. Минимальная сумма заявки составит 30 тысяч рублей. А если объем заявки от одного клиента превысит 10 миллионов рублей, покупателям придется предоставить справку о доходах.

Все отделения «ВТБ-24» начнут принимать заявки с 9 апреля. Их оплата должна пройти с 26 апреля по 7 мая, а 11 мая банк планирует объявить точный объем привлеченных средств. Две трети от всего объема IPO будет размещено в Лондоне, а оставшаяся часть – в России.

ВТБ является вторым по величине банком России после Сбербанка. Более 99,9

процента акций ВТБ находится во владении государства.

В конце февраля крупнейшую допэмиссию своих акций провел Сбербанк. Это позволило государственной финансовой организации выручить около 230 миллиардов рублей.

КОМПАНИИ РОССИИ И КИТАЯ ПОДПИСАЛИ КОНТРАКТЫ НА 4,3 МИЛЛИАРДА ДОЛЛАРОВ



Предприятия и компании России и Китая подписали в Москве 20 контрактов на общую сумму 4,3 миллиарда долларов.

Подписание документов состоялось в рамках Национальной выставки КНР в России. В частности, компания «Северсталь» подписала соглашение по импорту сталелитейной продукции с Китайской компанией по импорту и экспорту металлов и минералов, а Новолипецкий металлургический комбинат договорился о поставках 94 тысяч тонн стали на сумму 460 миллионов долларов. Также «Роснефть» и китайская компания «Авиаэнергия» подписали соглашение о поставках авиакеросина.

26 марта в Государственном Кремлевском дворце Президент России Владимир Путин и председатель КНР Ху Цзиньтао официально открыли Год Китая в России. Стоит напомнить, что 2006 год был Годом России в Китае. ■

Открытие представительств в США, Великобритании

- Почтовый адрес в США, Великобритании для получения и пересылки корреспонденции.
- Телефонный номер США или Великобритании (например: городской номер Нью-Йорка (Манхеттен) +1 646 383 XXXX):
 - переадресация звонков на российский телефон;
 - маршрутизация телефонного сигнала через сеть интернет. Подключение телефонного аппарата к телефонной линии в вашем офисе или дома;
 - 400 минут бесплатной международной связи в месяц (38 стран мира, включая: США, Канада, страны ЕС, Россия, Китай).
- Персональный русскоязычный менеджер - вы можете получать информацию и давать поручения на русском языке.
 Единовременный платеж – \$400
 Абонентская плата (ежемесячная) – \$116.

Дополнительные возможности:

- услуги англоязычного секретаря: прием и обработка входящих звонков;
- услуги синхронного переводчика;
- организация деловых поездок в США и Великобританию;
- юридическая регистрация компаний;
- аккаунтинг – бухгалтерское сопровождение;
- юридическая поддержка компаний.

IISDP inc., 305, Madison avenue, suit 449, New York, USA, phone +1 646 383 16 70(rus), eer@iisdsp.org

Представительство в России: IISDP, 119002, г. Москва, Смоленский бульвар, 22/14, оф. 109, 8(495) 248 20 85, Факс: 8(495) 248 37 64, эл. почта: eer@eer.ru

Новости регионов

ВЫСТАВКА КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ MIPIM-2007



На выставке коммерческой недвижимости MIPIM-2007, проходившей с 13-го по 16 марта в г. Канн (Франция), делегация Нижегородской области во главе с Валерием Шанцевым представила несколько крупных инвестиционных проектов, реализация которых будет начата в ближайшее время в области. Среди них – проекты строительства яхт-клуба, центра международной торговли, делового центра «Сити-стрелка» и пр.

Как сообщил губернатор, в строительство яхт-клуба в Нижнем Новгороде ГК «Столица Нижний» инвестирует 77 миллионов долларов. Реализация проекта будет начата в 2008 году и закончится в 2010 году. Общая площадь клуба составит 40 тыс. кв. метров. Проект строительства включает в себя: гостиницу на 150 номеров, выставочные павильоны, кафе и рестораны, спортивный клуб, магазины и бутики, парковку.

Порядка четырех миллиардов долларов будет вложено в строительство делового центра «Сити-стрелка» в Нижнем Новгороде. Проект будет реализован в течение ближайших шести лет. Комплекс включает в себя каскад высотных зданий повышенной комфортности. Кроме того, проектом предусмотрено строительство гостиничного, офисного, спортивного и торгово-развлекательного центров.

В беседе с журналистами Шанцев отметил, что экспозиция российских регионов на выставке начинается со стенда Нижегородской области. Губернатор напомнил, что за год Нижегородский областной инвестиционный совет одобрил более 700 крупных инвестиционных проектов.

15-ЛЕТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ И МЕЖДУНАРОДНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХАНТЫ-МАНСЬКОГО АВТНОМНОГО ОКРУГА – ЮГРА

22–23 марта в Ханты-Мансийске состоялись торжественные мероприятия, посвященные 15-летию внешнеэкономической и международной деятельности округа.



В торжественных мероприятиях принял участие министр иностранных дел Российской Федерации С.В. Лавров, который выступил с докладом на открытии конференции «Международные связи субъектов Российской Федерации как важнейший и необходимый элемент регионального развития» и обратился с приветственным словом к участникам церемонии открытия отделения Комиссии Российской Федерации по делам ЮНЕСКО в Ханты-Мансийске.

«АВИАКОР» ВОЗВОБНОВЛЯЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО С КИТАЕМ



После многолетнего перерыва самарские авиастроители возобновляют сотрудничество с Китаем. В КНР ещё с советских времен летает 16 лайнеров ТУ-154. Три года руководство государственной авиакомпании Китая прорабатывало возможность дальнейшего сотрудничества с самарскими авиастроителями. В итоге было принято решение о капитальном ремонте всех лайнеров и продлении их ресурса ещё на несколько лет.

Китайцы пытались наладить выпуск деталей и ремонтной базы у себя, и для этого даже построили в Ухане своеобразную копию сборочного цеха самарского завода. Но в итоге решили обратиться к самарским авиастроителям. Китайский контракт на «Авиакоре» называют крупнейшим за последние годы. Заводу, который ещё недавно фактически простаивал, теперь пред-

стоит выйти на проектные объемы производства. Руководство уже сейчас говорит о возникшей нехватке кадров и объявило дополнительный набор специалистов.

Во втором полугодии большая бригада специалистов завода отправится в командировку в Китай – ремонтировать самолеты на месте. Одновременно с китайским контрактом «Авиакор» уже в нынешнем году должен сдать несколько новых Ту-154 и наладить серийную сборку Ан-140.

ПРОИЗВОДСТВО «ЧЕРНЫХ АКУЛ» БУДЕТ ВОЗВОБНОВЛЕНО



Первый вице-премьер Правительства России Сергей Иванов во время делового визита в Приморский край сообщил, что авиастроители Арсеньева получат многолетний государственный заказ не только на производство вертолетов Ка-50 «Черная акула», но и на модернизацию винтокрылых машин, уже находящихся на вооружении Российской армии.

Выпуск не имеющих аналогов в мире вертолетов «Черная акула» для Вооруженных сил страны был налажен в Приморье еще в советское время.

Однако в 1998 году Министерство обороны из-за финансовых проблем перестало покупать у предприятия винтокрылые машины. Завод оказался в сложной финансовой ситуации, и выпуск был на время приостановлен.

В 2006 году на предприятии было реанимировано производство вертолетов «Черная акула». В 2007 году для Вооруженных сил России в Арсеньево планируется собрать уже четыре вертолета Ка-50.

На выставке в Ганновере Красноярский край представил семь предприятий

С 16-го по 21 апреля в германском Ганновере прошла выставка «Дни Сибири». 14 апреля Красноярская делегация во главе с заместителем губернатора Анатолием Тихоновым вылетела в Германию. Главным мероприятием стало участие делегации

Красноярска в Ганноверской промышленной выставке-ярмарке, которая во всем мире считается одной из самых известных и авторитетных.

В соответствии с договоренностями, достигнутыми на высшем уровне между Сибирским федеральным округом и Германией, ранее было принято решение о проведении в 2007 году в Германии Года Сибири. В его рамках предполагается провести комплекс мероприятий, среди которых ключевым является выставка «Дни Сибири». Красноярский край, Новосибирская, Омская, Иркутская области и Хакасия были представлены на выставке под единым брендом «Сибирь».

В Ганновере регион представляли семь крупных промышленных предприятий: авиакомпания «КрасЭйр», Красмаш, Краслесмаш, Железнодорожный ГХК, Енисейская ТЭК-13, золотодобывающая компания «Полюс» и ОАО «Красцветмет».

Также на выставке в виде макетов были продемонстрированы все инвестиционные проекты, реализуемые в крае.

Всего же на Ганноверской промышленной выставке-ярмарке были представлены 10 тысяч экспозиций со всего мира.

ЗАПАДНЫЕ ИНВЕТОРЫ ЗАИНТЕРЕСОВАЛИСЬ КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТЬЮ



11 апреля в Москве, в Американской Торговой палате, состоялась презентация экономического потенциала региона.

Калужане представили несколько крупных инвестиционных проектов: технопарк «Обнинск» в сфере биотехнологий, фармацевтики и новых материалов, индустриальные парки – «Грабцево» и «Калуга-Юг», ориентированные на производство автокомпонентов. Губернатор Анатолий Артамонов отметил, что сейчас Калужский регион входит в число наиболее привлекательных для инвесторов. Здесь их ждут налоговые льготы, высококвалифицированные кадры и благоприятный административный климат. За последние четыре года в экономику области инвесторами, по самым скромным подсче-

там, было вложено 320 миллионов долларов. Сейчас в регионе работает 250 предприятий с участием иностранного капитала. В области реализуется проект технопарка «Обнинск». На подходе еще несколько зон особого экономического развития. Например, индустриальный парк в Ворсине.

По окончании встречи президент Американской Торговой палаты Эндрю Сомерс отметил, что сейчас в экономику Калужской области в основном вкладывают деньги европейские инвесторы. Но, по его мнению, в ближайшее время ситуация может коренным образом измениться. Регионом заинтересовались несколько всемирно известных американских корпораций. С представителями некоторых из них Анатолий Артамонов уже провел деловые встречи.

НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ПРЕДСТАВИТ 12 ПРОЕКТОВ НА САЛОНЕ ИЗОБРЕТЕНИЙ В ЖЕНЕВЕ

Делегация правительства Нижегородской области во главе с губернатором Валерием Шанцевым 18–22 апреля приняла участие в 35-м салоне изобретений, новой техники и технологий в Женеве (Швейцария).

Нижегородская область представила на Женевском салоне 12 проектов институтов РАН, отраслевых конструкторских бюро, разработки крупных промышленных предприятий и малых инновационных фирм, работающих в спектре высоких технологий.

В составе официальной делегации – министр инвестиционной политики Нижегородской области Дмитрий Сватковский и министр промышленности и инноваций Нижегородской области Валерий Барулин.

Деловые круги на салоне представляют технический директор ООО «Регионметранс» Михаил Карт, директор ООО «Глобал Тест» Александр Кирпичев, генеральный директор ФГУП СКБ «РИАП» Владимир Хиллов, генеральный директор ЗАО «Консар» Борис Проневич, а также представители ФГУП ОКБМ и ОАО «РУМО».

Валерий Шанцев 18 апреля выступил с приветственным словом на церемонии открытия салона и принял участие в презентации стенда Нижегородской области гостям и участникам выставки.

В программе визита губернатора также – встреча с послом РФ Дмитрием Черкашиным и постоянным представителем РФ при отделении ООН в Женеве Валерием Лоцининым.

МЭРТ ПОЛУЧИЛ ЗАЯВКУ ОТ GREAT WALL НА ОРГАНИЗАЦИЮ АВТОСБОРКИ В ТАТАРСТАНЕ

Минэкономразвития получило заявку от китайской компании Great Wall о возможности организации промышленной сборки автомобилей в Татарстане.



В планах компании создание промсборки, а чтобы это было законно, Great Wall подала заявку в РосОЭЗ, чтобы стать их резидентом. За счет этого к компании будут завышены требования по уровню локализации сборки – ее степень должна будет достигать 50 процентов.

Китайский производитель согласовал с правительством Татарии создание совместного производства по выпуску автомобилей – Great Wall Alabuga Motor, руководству китайской компании будут принадлежать 75 процентов акций. Производство планируется начать с 2007 года, в год будет выпускаться около 50 000 машин.

ВИЗИТ АСТРАХАНСКОЙ ДЕЛЕГАЦИИ В ТУРКМЕНИЮ ОКАЗАЛСЯ УСПЕШНЫМ

В апреле делегация Астраханской области во главе с губернатором Александром Жилкиным посетила Туркменистан. Первый визит в эту страну оказался не только политическим. В составе делегации было немало астраханских предпринимателей, которые сразу после официальных встреч руководителей провели деловые переговоры с туркменскими коллегами. В итоге экономика Астраханской области приобрела в лице Туркмении надежного зарубежного партнера.

Политики в разговоре Жилкина с президентом Туркмении Гурбангулы Бердымухаммедовым и министрами было минимум. Губернатор предложил схему экономического и гуманитарного сотрудничества между Астраханским регионом и Туркменией по нескольким направлениям: активизация паромного сообщения между портами Оля и Туркменбаши; строительство флота для Туркмении на астраханских верфях; развитие рыбоводства по астраханскому опыту; открытие авиарейса Ашхабад – Астрахань; кадровая подготовка врачей, учителей и судостроителей для Туркмении.

Президент на астраханские инициативы отреагировал оперативно – уже в ходе встречи с губернатором он дал несколько поручений своему правительству. И через час на встрече в кабинете министров Александр Жилкин уже не выдвигал идеи, а обсуждал их реализацию. Туркменское правительство дополнило список совместных перспектив созданием орнитологического заповедника на Каспии и активным строительным участием в подготовке юбилея Астрахани. ■

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • № 2 (29) • 2007

Многогранная Россия







Александр ДЕНЬЩИКОВ,
сотрудник МИД России, аспирант
Дипломатической академии
при МИД России

Экономическая информационная война

В последние годы в экспертной среде активно обсуждается тема использования методов и средств информационной войны в экономической сфере. В частности, в этой связи западные специалисты выделяют две основные формы экономического информационного противоборства: информационную блокаду и информационный империализм. В данной публикации автор хотел бы сосредоточиться на вопросах стратегии, а не на конкретных технологических решениях, которые могут изменяться с течением времени.

В настоящее время информационные сети обеспечивают доступность информации пользователю практически в любом месте планеты. Изменились также и темпы устаревания информации: если еще в начале XX века скорость информационных потоков измерялась скоростью передвижения курьеров, в середине века — скоростью почтовых перевозок, то в настоящее время она ограничивается лишь пропускной способностью коммуникационных линий, то есть информация передается практически в реальном масштабе времени. Это обстоятельство является чрезвычайно важным, особенно для международных экономических процессов, и означает, что государ-

ственные границы и большие расстояния уже не играют столь значительной роли, как в прошлом, и на первый план начинают выступать транснациональные структуры и организации.

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЛОКАДА

По мнению западных аналитиков, современные развитые общества примерно в одинаковой мере зависят от стабильности информационных потоков и от материальных поставок. При этом нормальное функционирование ряда сфер экономики и финансов целиком зависит от возможности и своевременности получения доступа к информационным ресурсам. Более того, процессы глобализации мировой экономики и развития неденежной экономики превращают зависимость финансового сектора от информационных и обслуживающих технологий практически в абсолютную.

В таких условиях экономическая информационная блокада становится крайне гибким и эффективным методом воздействия на потенциального противника. В отличие от введения эмбарго на тот или иной вид товаров или других экономических санкций, информационная блокада

может носить скрытый характер, а соответствующие информационные операции могут быть завуалированы под случайные сбои информационных систем или случайные хакерские проникновения компьютерных хулиганов. При этом, естественно, не снимается возможность и открытого государственного давления в этой области. Например, в ходе операции «Буря в пустыне» и во время войны в Югославии были заморожены счета этих стран, размещенные в банках США и Европы.

Вместе с тем, информационная блокада все же является одним из крайних средств в перечне возможных средств воздействия на потенциального противника, и ее эффективность во многом определяется уровнем контроля над информационными ресурсами в глобальном масштабе. В связи с этим постоянно нарастает актуальность второго направления экономического информационного противоборства — информационного империализма.

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ИМПЕРИАЛИЗМ

Как уже отмечалось, глобализация мировых экономических процессов обеспечивается постоянно ускоряющимся



развитием современных информационных технологий, поэтому неудивительно, что наиболее приспособленными к эффективной экономической деятельности в новых условиях оказались технологически развитые государства, среди которых бесспорным лидером выступают США. Не является секретом, что разработка основных компонентов компьютерной техники и общего программного обеспечения сосредоточена, прежде всего, в этой стране. Например, тенденции развития средств телекоммуникаций во многом диктуются американским концерном AT&T, а важнейшее место на рынке предоставления провайдерских услуг (обеспечение доступа в интернет) принадлежит компании «American OnLine», которая, в частности, контролирует и каналы подключения России к этой сети. О лидирующих позициях США в области телекоммуникаций говорит также такой параметр, как отношение числа физических лиц, имеющих доступ к открытым информационным сетям, к общей численности населения. В США этот показатель в 1996 году составлял 55 процентов (для сравнения, в России – 0,5 процента и всего 0,06 процента – в Китае). Приведенные цифры наглядно свидетельствуют о различиях в уровне освоения информационных ресурсов и неравенстве доступа к необходимой информации, результатом чего, в конечном итоге, являются различия в масштабах экономического, политического и иного влияния стран на мировой арене.

Контролируя до трети мирового трафика услуг связи и обладая неоспоримым технологическим и экономическим превосходством, США пытаются создать также и международно-правовую базу для своего лидерства в этой области. Например, в качестве условия подписания Пакта о глобализации рынка связи США выдвигали пакет требований, призванных закрепить нынешнее лидирующее положение Америки и обеспечить ее интересы в этой области

в будущем. Удовлетворение этих требований не только создало бы необычайно гибкий инструмент давления в кризисных ситуациях на неугодные политические режимы, но и позволило бы ограничивать доступ иностранных компаний (прежде всего корпораций, занимающих лидирующие позиции на национальных рынках услуг связи) к обслуживанию международных линий связи с США.



О зависимости России от предоставления коммуникационных услуг американской стороной говорит факт отключения ее в начале января 1997 года от системы «American OnLine», являющейся основным шлюзом выхода российских провайдеров в интернет. В результате не только резко снизились скорости передачи информации и объемы информационных потоков, но и значительно (в десятки раз) увеличились тарифы на почтовые отправления и передачу факсимильных сообщений. К счастью, сложившаяся ситуация была быстро

исправлена, однако сама возможность подобного отключения России от мировых информационных и коммуникационных ресурсов по-прежнему существует.

Дальнейшее развитие процесса глобализации возможно по двум сценариям: с учетом приоритета интересов международных организаций либо по пути обеспечения лидерства США. При общей объективности углубления взаимозависимости стран мира отмечается также явно выраженная тенденция к обострению различий между интересами США (прежде всего, консервативных американских кругов) и мирового сообщества. Так, вице-президент «Фонда Наследия» Ким Холмс в своих рекомендациях по обеспечению лидерства США пишет, в частности, о необходимости устранить контроль за внешней политикой страны со стороны ООН. По его мнению, это проявилось в действиях против Ирака, которые были существенно ограничены ООН, а также при подписании Киотского протокола ООН по рамочным договоренностям в области, касающейся изменений климата (так называемое соглашение по глобальному потеплению), где интересы ООН вступают в противоречие с интересами США. Как полагает Холмс, в таких условиях у США нет иной альтернативы, кроме как оставить за собой право выбирать иной курс и действовать независимо от постановлений Совета Безопасности. Наряду с этим они должны настаивать на реформировании ООН и приостанавливать любые платежи Соединенных Штатов в бюджет ООН, если отвергаются их привилегии по голосованию в этой организации.

США используют также и технические возможности влияния на международные организации, в том числе и информационного порядка, в частности, принимая участие в разработке, создании и сопровождении ряда международных баз данных. К ним относятся, прежде всего, базы данных

ООН, МАГАТЭ, ФАО, ЮНЕСКО, МВФ, ВТО и целый ряд других. Необходимо отметить, что все эти информационные базы распространяются на английском языке, и лишь незначительная их часть – на других языках, что создает понятное преимущество для англоязычных стран в пользовании информацией.

Большинство аналитиков отмечают, что уже на современном этапе сама структура информационных коммуникаций начинается существенно изменяться. Если в начале своего функционирования интернет рассматривался преимущественно в качестве некоторого множества информационных ресурсов, и основной его задачей считалось оказание помощи в поиске нужной информации и организации доступа к ней, то на нынешнем («коммуникационном») этапе развития главной задачей интернета считается оказание помощи при поиске требуемых партнеров и организации между ними нужного вида коммуникаций с необходимой интенсивностью (увеличение «виртуальной» деловой активности).

Отчетливо прослеживаются две главные тенденции в развитии информационных коммуникационных услуг, в соответствии с которыми:

- человек в ближайшем будущем будет получать только ту информацию, которая его интересует, и прямо из того места, где эта информация рождается;
- любой человек или компания может с небольшими затратами открыть в интернете свой собственный канал вещания, что приведет к появлению миллионов независимых информационных каналов.

Можно предположить, что такие нововведения существенно изменят ту часть бизнеса, которая занимается изданием различных периодических изданий и другой информационной продукции. В частности, уже сегодня практически все наиболее известные издания мира имеют собственные электронные версии в интернете. Одновременно с этим повышается актуальность проблемы прямого проникновения иностранных компаний на внутренний рынок.

Наибольшее влияние «информационной революции» испытала на себе международная финансово-кредитная сфера. В результате развития средств автоматизации финансовых операций была создана международная телекоммуникационная банковская система «SWIFT», объединившая свыше 2000 банков в 60 странах мира. Надежность данной системы достигается ограничением доступа к сети – к работе в ней допущены только сертифицированные банки, а любая попытка взлома этой системы влечет за собой немедленное удаление из нее нарушителя.

В систему «SWIFT» уже вошли все крупные и значительная часть средних российских банков. Это обстоятельство, безусловно, говорит об интеграции российских финансовых институтов в международную финансовую систему и об имеющейся у них возможности быстрого получения и обмена информацией, однако не следует забывать, что одновременно данная система может использоваться для контроля и управления валютно-финансовой ситуацией в мире со стороны ведущих американских банков. О такой возможности говорит автоматическое «замораживание» иранских вкладов после того, как США наложили эмбарго на вклады Ирана во время обострения отношений с этой страной в середине 80-х годов. Тогда в течение нескольких дней руководители многих банков не имели представления о местонахождении иранских вкладов, хранившихся ранее на их счетах.



Процесс «виртуализации» мировой экономики привел к тому, что общий объем капиталов на финансовых рынках на порядок превосходит мировой ВВП. Одновременно развитие технических возможностей средств связи, передачи и накопления информации (телевидение, компьютерные системы и локальные сети, интернет) привело к резкому возрастанию мобильности капиталов, а также к резкому возрастанию чувствительности мировых финансово-экономических и социальных процессов к информационным воздействиям.

Непосредственным следствием информационной революции стало сокращение числа филиалов крупных западных банков

и создание вместо них сети банкоматов и электронных систем самообслуживания. Выездные банковские услуги, бывшие ранее прерогативой исключительно крупных высокообеспеченных клиентов, в настоящее время становятся общедоступными, а на смену выездным операционистам и разветвленной структуре филиалов приходят те или иные электронные услуги – магнитные и чиповые карты (смарт-карты), управление счетами по телефону и через интернет. При этом скорость совершения банковских операций многократно увеличивается.

Следствием ускоренного перехода от наличных расчетов к электронным является, с одной стороны, создание достаточно прочной базы для осуществления государственного контроля и регулирования финансовых потоков, а с другой – повышение уязвимости компьютерных банковских сетей по отношению к различного рода махинациям. Так, по оценке ФБР, ежегодные финансовые потери от действий «хакеров» только в США составляют пять миллиардов долларов. Однако для финансовых институтов привлекательность постоянно расширяющейся всемирной сети остается весьма высокой.

Российские банки не остаются в стороне от внедрения электронных банковских операций. Здесь следует отметить прежде всего совместный проект АО «МГТС» и «Гутабанка» – систему «Телебанк», позволяющую управлять банковским счетом по телефону, – однако данная система не заменяет, а лишь дополняет традиционные банковские услуги. Достаточно высокая плата за пользование этой системой говорит о том, что в ближайшей перспективе она вряд ли сможет стать сколько-нибудь массовой. В настоящее время общее число ее клиентов составляет лишь несколько тысяч человек.

Фактическое отсутствие национальных информационных коммуникаций является одной из наиболее серьезных проблем, с которыми сталкивается Россия в информационной сфере. Существующая информационно-коммуникационная структура России ориентирована на западных производителей и провайдеров. До последнего времени создание корпоративных сетей протекало на уровне хаотичного, некоординированного их формирования в качестве сегментов сети интернет. Это вызывает закономерные опасения специалистов и аналитиков, поскольку делает отечественные корпоративные сети потенциально «прозрачными» для создателей и пользователей «глобальной паутины» и ставит Россию в определенную зависимость от благосклонности западных государств, прежде всего США. ■



RealPressMedia

Time is Priceless



УЧАСТВУЙТЕ в наших мероприятиях, получайте опыт и знакомьтесь с профессионалами, лидерами рынка, топ-менеджерами, владельцами компаний, представителями органов государственной власти.

ПОДДЕРЖИВАЙТЕ наши мероприятия, и позиционируйте таким образом свою компанию на рынке, делайте свой бренд ярким и запоминающимся за счёт наших конференций.

ЗАКАЗЫВАЙТЕ наши мероприятия, и команда профессионалов подготовит и проведёт яркую пресс-конференцию, форум или выставку для вашей компании.

TAKE PART in our events, get experience and become acquainted with professionals and leaders of the market, owners of companies and public authorities.

BE THE SPONSOR of our events, and position your company on the market, make your brand outstanding and remain in memory of people with our conference.

ORDER OUR EVENTS, and the team of professionals will arrange and carry out the bright press-conference, forum or exhibition for company.

Продюсер конференций **Пономарева Наталья**
n.ponomareva@realpressmedia.ru

109004, Москва, ул. Николоямская, д. 38 стр. 1
тел.: +7(495) 514-12-50, факс: +7(495) 225-56-82

www.realpressmedia.ru



Руслан ТЕМУРКАЕВ,
консультант пресс-службы
председателя правительства
Чеченской Республики

Что мы знаем и чего не знаем о Чечне?

Об авторе:

Руслан ТЕМУРКАЕВ – профессиональный журналист, окончил Ростовский государственный университет. Работал в различных СМИ. В настоящее время – сотрудник пресс-службы председателя правительства Чеченской Республики. ■

Пятого апреля Рамзан Кадыров принес президентскую присягу и торжественно вступил в должность президента Чеченской Республики. Этот выбор сделали политэлиты и народ Чечни, руководство России, сам Рамзан Ахматович. Многие считают его только (видимо, в силу довольно молодого возраста) сильным и энергичным «хозяйственнымником», но такая характеристика явно не полна. Он уже успел серьезно зарекомендовать себя зрелым и сильным политиком, тонким имиджмейкером своей республики и своего народа.

В подобное восприятие молодого президента четко вписывается и идущее поразительными темпами (при переборах с финансированием из федерального центра) послевоенное восстановление республики, и усыновление детей-сирот, и борьба за возвращение беженцев (а им – незаконно отобранного жилья), и работа над воссозданием имиджа этнических чеченцев, как людей мирных и трудолюбивых, но очень гордых и всегда готовых защищать свои убеждения даже ценой собственной жизни. И конечная цель масштабных преобразований Рамзаном Кадыровым сформулирована предельно четко и ясно: сделать Чечню одним из самых процветающих регионов ЮФО и России. Одно из веских подтверждений вышесказанного – материал нашего внештатного автора.

Первому лицу Чеченской Республики Рамзану Кадырову часто приходится общаться с различными людьми. Это – многочисленные встречи с российскими и зарубежными журналистами, с представителя-

ми различных общественных правозащитных организаций, иностранными гостями и дипломатами. Кроме того, энергичный президент республики охотно общается с ее жителями, с теми, кто по различным причинам уехал из Чечни, с теми, кто интересуется ее судьбой. Лично пообщаться с каждым желающим получается далеко не всегда, поэтому большую роль в информационной политике возрождающейся республики играют письма из многих уголков России и «всемирная паутина».

На фоне впечатляющих и неоспоримых перемен последнего времени в Чеченской Республике далеко не все обращения к Рамзану Кадырову просты, приятны, даже просто этически выдержаны. Позиция некоторых СМИ и их читателей вызывает в республике откровенное недоумение из-за отсутствия объективной информации о происходящих событиях в целом ряде публикаций. Наиболее «популярны» такие беспочвенные «обвинения» республиканских властей, как плохое отношение к этническому русским, нежелание возвра-

щения переселенцев и беженцев, которые были вынуждены покинуть республику в ходе недавних военных кампаний, и т.д.

На общем фоне многочисленных вопросов, идущих из регионов России, особенно часто повторяется тема русскоязычного населения Чечни. Известно, что в Чечено-Ингушетии до начала 90-х годов прошлого века из миллиона двухсот тысяч человек общего населения не менее 25 процентов составляли русские и представители других славянских наций. Сейчас таковых осталось не более 4–5 процентов. Рамзан Кадыров искренне надеется, что эти цифры в ближайшее время вновь поменяются местами.

«Моей школьной учительницей, кстати, и моего отца – тоже, была русская женщина, глубокоуважаемая Вера Николаевна Чистаева, – продолжает Рамзан Кадыров. – Ее уроки доброты не пропали даром. Она до сих пор живет в нашем селе. За прошедшие две войны простые люди не только не ожесточились, но и стали больше ценить свои и чужие жизни».

Люди до сих пор помнят трагический случай, когда в 1991 году, во время похищения ректора Чеченского государственного университета Виктора Абрамовича Кан-Калика, еврея по национальности, при попытке оказать ему защиту был убит чеченский профессор, физик-ядерщик, проректор этого же вуза Абдул-Хамид Махмудович Бислиев.

Лидер республики хорошо помнит и другой наглядный пример интернационализма, когда в самом начале 1995 года, в период особо тяжелых боев в Грозном, вместе с отцом он оказался в одном предгорном селе. Здесь в местной больнице лежали в соседних палатах раненые бойвики и семеро солдат федеральных войск. За ними одинаково ухаживали, кормили из одного котла. Порою бывшие враги вместе курили, иногда подшучивая друг над другом. Рамзан, которому тогда было восемнадцать, помнит слова отца, поблагодарившего местных жителей за такое гуманное обращение: «От такого отношения зависит будущее нашего народа».

«Я хорошо помню, – продолжает Рамзан Кадыров, – геройский поступок Зарган Эпендиевой из Шали, которая спасла лейтенанта, приняв на себя бандитские пули. Она выжила, но, к сожалению, вынуждена передвигаться в инвалидной коляске. Несмотря на свое непростое положение, эта женщина до сих пор не сожалеет о своем поступке и спасенной жизни русского офицера».

Молодого руководителя республики искренне возмущают те утверждения, что в республике не осталось ни одного русского жителя. «Ну, это уж чересчур, – горячится



Рамзан, – здесь продолжает жить немало людей, не испугавшихся, не сдавшихся под напором сложившихся обстоятельств, но не покинувших Чечню. Конечно, их гораздо меньше, чем прежде, но я глубоко надеюсь, что их будет гораздо больше. Кстати, один из них – русский паренек, работает в моей пресс-службе. Он коренной житель Гудермеса, живет со своей матерью. К тому же не женат. Так что будем искать ему невесту», – шутит президент.

В прошлом году у Рамзана Кадырова появился приемный брат, бывший дет-

домовец Витя Пиганов. Он рано остался без родителей. Когда Рамзан узнал, что 16-летний юноша хочет с ним породниться, принял незамедлительное решение. Его усыновила мама Рамзана Кадырова – Аймани. Сейчас Висита Кадыров – курсант Московского суворовского училища, стал полноправным членом новой для него семьи.

Недавно Рамзан Кадыров по электронной почте получил письмо от Андрея Толстикова, проживающего в украинском городе Краматорске. Его автор выражал беспокойство

за судьбу отца, жителя города Грозного Александра Николаевича Толстикова, от которого давно не получал никаких известий. По распоряжению Рамзана Кадырова сотрудник правительства выехал по указанному адресу. А буквально на днях началось масштабное восстановление центрального – Ленинского района Грозного. Своего праздника дождался и дом на улице Моздокской, где проживает А.Н. Толстиков. Строители уже начали капитальный ремонт крыши, которая станет двускатной, покрытой красной металлочерепицей. После уборки территории от мусора пенсионер обязательно разобьет свой цветник. А затем предложит сыну с семьей переехать на постоянное жительство в Грозный. «Ко мне относятся так, как и принято относиться к человеку моего возраста – уважительно!» – говорит Александр Николаевич.

В прошлом году на Святую Пасху по инициативе правительства ЧР были приглашены бывшие земляки для посещения родных могил, а заодно и повидать республику своими глазами. Для этого все православные кладбища были расчищены

и облагорожены. К моменту их приезда был полностью восстановлен грозненский православный храм Святого Михаила Архангела. В его строительстве приняли самое непосредственное участие чеченские строители. Прежде такого никогда не было. В этом году планируется еще более массовый наплыв «русских чеченцев».

Сейчас чеченским правительством разрабатывается программа по возвращению в первую очередь специалистов, которые жили и работали в Грозном. По словам Рамзана Кадырова, «говорить о национальности специалистов глупо и даже вредно. Национальность не имеет абсолютно никакого значения. В республике уже сделаны конкретные шаги в этом направлении. Тем специалистам, которые возвращаются, правительство Чеченской Республики гарантирует жилье. Однако всем сразу сложно предоставить и жилье, и работу».

Уроженец Грозного 42-летний Игорь Горлов недавно приехал из Москвы. Он покинул город вместе с отцом в январе 1995 года, в разгар ожесточенных боев, оставив свою квартиру на площади «Минутка».

С годами неплохо устроился в столице. Правда, вот отец так и не смог привыкнуть к новым условиям, все стремился обратно на родину. Он умер пять лет назад, так и не успев вернуться к себе домой...

Игорь приехал выяснить о судьбе своей квартиры. Побывав на месте девятиэтажки, долго стоял ошарашенный, так как сейчас там большая поляна, будто здесь никогда и не было высоток. В случае получения своей квартиры он однозначно вернется в Грозный.

Судя по все возрастающему интересу бывших земляков к жизни республики, можно быть уверенным в том, что в самое ближайшее время на улицах Грозного вновь появятся красивые молодые люди с гитарами на плечах вместо давно уже надрывших автоматов. ■

По материалам газеты «Южный Федеральный». Фото предоставлены пресс-службой председателя правительства Чеченской Республики.





Страна восходящего сотрудничества

13 апреля завершился визит в Японию официальной делегации Нижегородской области во главе с губернатором Валерием Шанцевым. Впервые нижегородский десант был столь представительным – в составе официальной делегации руководители 15 крупнейших нижегородских предприятий. Программа визита была максимально содержательной: ежедневно переговоры, встречи и презентации на самом высоком уровне.

В рамках пятидневного пребывания глава региона провел переговоры с руководителями крупнейших японских корпораций – «Мицубиси», «Сумитомо», «Исикавадзима», «Мицуи», «Тайсэй» и др. Кроме этого, состоялись встречи губернатора с послом России в Японии, с заместителем министра иностранных дел Японии и с бывшим премьер-министром Японии. Делегация Нижегородской области провела также презентации в трех промышленных ассоциациях Японии – «Джетро», «Кэйдзай Доюкай», «Кэйданрэн». В префектуре Мияги был подписан меморандум о намерениях сотрудничества.

Правительство Нижегородской области во главе с губернатором Валерием Шанцевым потратило более полутора лет, чтобы обеспечить внешнеполитический и внешнеэкономический имидж региона. Страна Восходящего Солнца стала завершающим этапом на этом пути. В настоящее время большинство промышленных предприятий региона нуждаются в глубокой модернизации, области необходимо внедрение передовых японских технологий. Именно поэтому на первой своей встрече в российском посольстве Валерий Шанцев твердо заявил: «Япония для Ниже-

городской области – это стратегический партнер». Задача-минимум: плотно пообщаться с представителями деловых кругов и руководителями промышленных ассоциаций Японии, рассказать о потенциале Нижегородского региона, презентовать крупные инвестиционные проекты. Задача-максимум – «пробить стену, которая образовалась в отношениях с Японией».

Вслед за восточными регионами, которые давно налаживают контакты с Японией, Нижегородская область, как представитель европейской части России, начала одной из первых наступление на Японские острова. Смелая инициатива была отмечена и с японской, и с российской стороны. Посол России в Японии Михаил Белый подчеркнул: «В результате этого визита будут налажены прочные деловые контакты, которые важны не только для Нижегородского региона, но и для России в целом». В свою очередь заместитель министра иностранных дел Японии Такеси Ивая отметил, что на фоне последних событий в области российско-японских отношений (визит председателя Правительства России М. Фрадкова, визит президента ОАО «РЖД» В. Якунина) визит официальной деле-

гации Нижегородской области является своевременным. «Япония намерена поддержать инициативу нижегородского губернатора, и есть основания полагать, что в Японии Нижегородский регион найдет надежных партнеров», – заявил Такеси Ивая.

В целом российско-японские отношения за последние два-три года развиваются очень динамично. По данным российского посольства в Японии, товарооборот за последние годы вырос почти в два раза. В 2005 году он составлял семь миллиардов долларов, в 2006 году – более 13 миллиардов долларов. Россия для Японии – огромный потребительский рынок, рынок энергоресурсов, широкая площадка для размещения производств. По словам первого секретаря Посольства России в Японии Дмитрия Биричевского, японские компании охотно идут на контакт с россиянами, потому что понимают, если Япония не начнет сейчас активно сотрудничать с Россией, ее опередят западные партнеры, в том числе из Европы и Америки. По мнению Дмитрия Биричевского, «сейчас за Нижегородскую область начнется борьба и конкуренция».

Очевидно, что Нижегородская область может стать хорошей стартовой площад-



кой для усиления экономического влияния Японии в России. Тем более, что Нижний Новгород выгодно отличается своим географическим положением, интеллектуальным потенциалом и наличием квалифицированных кадров. Наиболее перспективные направления сотрудничества с Японией, обозначенные губернатором, как цитаты из Стратегии развития Нижегородской области до 2020 года: автомобилестроение, логистика, транспортная инфраструктура.

Автомобильная тематика всегда актуальна для Нижегородской области, и даже после неудачных контактов с компаниями «Тойота» и «Ниссан». Осторожно, как принято в деловом общении с японцами, «на мягких лапах», Валерий Шанцев провел переговоры с «Мицубиси Корпорейшн» и «Мицубиси Хэви Индастриз». Как раз сейчас ведущая японская корпорация рассматривает возможность своего присутствия в России. Встреча была закрытой для прессы, короткий комментарий губернатора означал – шансы есть: «Мы им напомнили, что год назад в Нижнем Новгороде открылся торговый и сервисный центр «Мицубиси». Продажи растут, но они росли бы еще большими темпами, если бы было организовано производство. Это не значит, что они завтра придут и начнут строить. Но мы договорились создать рабочую группу специалистов, которая придет к нам и сможет оценить нижегородские условия».

Японские автомобили, безусловно, притягивают, но самой популярной темой переговоров стал проект строительства скоростной железной дороги. Проект амбициозный, потому что такого, по японской технологии «Синкансэн», в России еще нет. «Мы специально проехали на скоростном поезде от Токио до Сэндая 360 километров за полтора часа. Такие комфортабельные поезда там

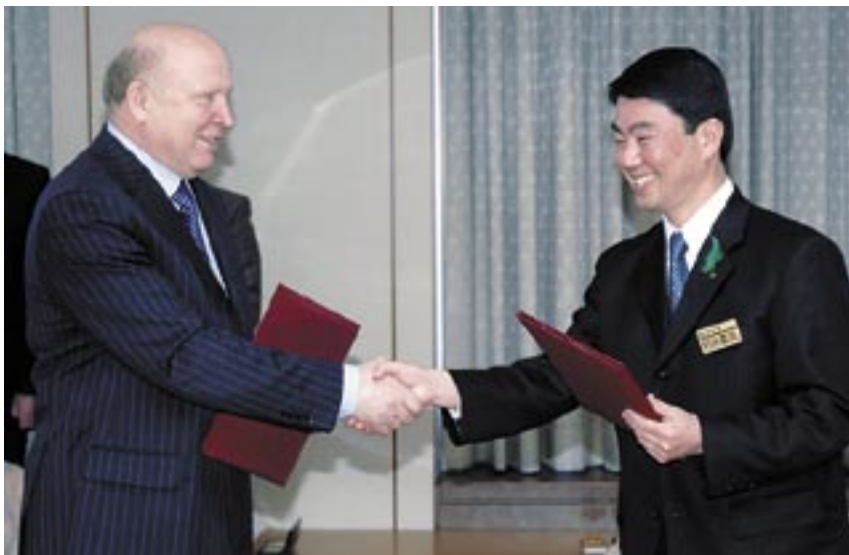
ходят практически между всеми городами. Технически это выполнимо, деньги нужны большие, но если создать концессию, это реально», – сообщил губернатор. Стоимость проекта оценивается по опыту строительства японцами дороги на Тайване, где протяженность тоже равняется 400 километрам, примерно в 10 миллиардов долларов. Президент ОАО «РЖД» Владимир Якунин дал добро на проведение переговоров в этом направлении. В итоге проектом заинтересовалось сразу несколько компаний, но главный акцент – на японскую корпорацию «Сумитомо». Советник корпорации господин Моринака заявил, что этот проект входит в компетенцию компании, и она готова внимательно рассмотреть все условия. Как правило, если у японцев есть заинтересованность в конкретном проекте,

то реальное сотрудничество может начаться уже через год.

Нижегородская делегация презентовала японцам целый ряд крупных инвестиционных проектов, в том числе проект создания промышленно-логистического комплекса, проект строительства северного обхода, а также строительство международного торгового центра «Сити-Стрелка» на берегу Волги. Интерес к региону есть, и японцы этого не скрывают. По данным «Японского банка международного сотрудничества», Россия и российские регионы занимают шестое место по заинтересованности японского бизнеса. Учитывая жесткую вертикаль, японцам очень важно, что переговоры проводил лично губернатор области, который старался убедить их в том, что Нижегородская область – надежный партнер и что на каждую вложенную в наш регион иену японцы получают максимальную прибыль. В результате абсолютно все компании приняли решение о создании рабочих групп, которые уже на месте должны оценить предложенные проекты. Японцы долго изучают, проверяют, но предварительные договоренности достигнуты.

Каждая новая встреча в Токио свидетельствовала о том, что информация о регионе веером распространяется среди японского бизнес-сообщества. Главными источниками для «сарафанного радио» были японские промышленно-экономические ассоциации «Кэйданрэн», «Джетро» и «Кэйдай Доюкай». Членами этих организаций являются ведущие представители деловых кругов Японии, рекомендации которых порой имеют решающее значение. Встречи с ними были похожи на серьезный экзамен, и больше всего их интересовали условия для инвестирования в Нижегородской области. Глава региона не скрывал, проблемы есть: административ-





ные барьеры, бюрократия и возможность коррупционных действий при согласовании документов. «Но мы этим занимаемся, движение идет существенное – подчеркивал губернатор. – Я думаю, что очень скоро мы сможем сказать, что инвестор у нас не мучается». Представители японских ассоциаций в свою очередь заверили губернатора, что они всячески будут лоббировать интересы Нижегородской области.

Исторический документ был подписан в префектуре Мияги. Губернатор Нижегородской области и губернатор японской префектуры подписали меморандум о намерении сотрудничества. Такой документ появился впервые не только в Мияги, но в Японии в целом. Стороны договорились способствовать сотрудничеству по целому ряду направлений: автомобилестроение, энергосбережение, логистика, производство электроники и бытовой техники, развитие инноваций, экология, сельское хозяйство, развитие туризма и т.д. «Добро пожаловать в нашу префектуру! – заявил Эсихиро Мурай. – Приглашаем к дальнейшему сотрудничеству!»

Визит в Японию завершился. Практические результаты – впереди. В начале мая в Нижний Новгород прибудет председатель политсовета правящей либерально-демократической партии Японии господин Накагава, и это станет первым доказательством эффективности поездки в Японию.

«Прорыв сделан, положено начало взаимовыгодному сотрудничеству с Японией, – заявил губернатор Валерий Шанцев по итогам визита делегации Нижегородской области в Японию. – Время внедрения деловых кругов Японии в Россию настало, и если Нижегородская область первой заявила о себе, мы будем иметь приоритет». ■

Материал предоставлен
пресс-службой губернатора
Нижегородской области.



Ольга МОРОЗОВА,
внештатный корреспондент
газеты «Южный Федеральный».

Кому достанутся козыри Юга, или Как кубанские и донские «казаки» в Америку за опытом летали

Об авторе:

Ольга Михайловна МОРОЗОВА окончила факультет журналистики Ташкентского государственного университета в 1988 году. Начинала работу в военной газете «Фрунзевец» ТуркВО в Ташкенте. В 1994–2006 годах работала в изданиях Средней Волги в качестве корреспондента центральных СМИ («РГ», «АиФ»), редактора отдела экономики, специализировалась на промышленности, бизнесе, автор ряда PR-проектов в различных сферах экономики. Работала начальником информационно-издательского центра (связь с общественностью) российско-французского предприятия ЕМК («Европейская мебельная компания»). С июля 2006 года живет в Краснодаре. Является внештатным корреспондентом газеты «Южный Федеральный». ■

Два месяца остается операторам игорного бизнеса для упорядочения своей деятельности, а теневым владельцам игровых автоматов – для того, чтобы исчезнуть. Несмотря на то, что игровых автоматов на улицах Краснодара и его окрестностей еще достаточно, можно сказать, что мелкие держатели игорного бизнеса сдают по-

зиции – одиночные «однорукие бандиты», располагавшиеся в магазинах и на рынках, исчезают. Региональные власти планомерно работают в этом направлении – нужно успеть привести сферу азарта в порядок до 1 июля. Именно столько времени отвел новый Федеральный закон «О госрегулировании деятельности по организации и проведению азартных игр» для властей и владельцев «азартного» бизнеса для его упорядочения.

Губернаторы двух южных регионов – Краснодарского края и Ростовской области – Александр Ткачев и Владимир Чуб, которым выпала козырная карта – обустроить на стыке своих территорий Южную игорную зону, активизировали свои действия в части реализации планов по созданию своего «Лас-Вегаса» на Азовском побережье. И для обогащения опытом в части создания игорного бизнеса «с нуля» делегации регионов во главе с руководителями в марте побывали в США, где посетили известный игорный центр в Атлантик-Сити. По итогам визита кубанская делегация провела пресс-конференцию.

Губернатор Кубани Александр Ткачев считает, что государство должно искать партнеров по созданию игорных зон не среди компаний средней руки, а среди мировых лидеров игорной индустрии. Именно

для этого, не дожидаясь подсказки государства, кубанская делегация отправилась на западный континент.

– Мы сделали ставку на создание игорной зоны по самым современным стандартам. Наша Южная зона должна стать туристическим центром мирового уровня и успешно конкурировать с такими «акулами» игорного бизнеса, как Атлантик-Сити, Макао и Лас-Вегас. По мнению американских аналитиков, минимальный объем вложений частного бизнеса в такую зону должен составить от одного до полутора миллиардов долларов, – такое заявление сделал первый вице-губернатор Кубани Александр Ремезков, подводя итоги визита делегации Краснодарского края в США. Он также заявил, что власти Кубани могут привлечь к инвестированию в развитие Южной игорной зоны на границе Краснодарского края и Ростовской области ряд компаний США потому, что ответственные операторы игорного рынка пока не выражают особого желания участвовать в проекте. А это значит, что «козырные» карты Южнорусского «Лас-Вегаса», если проект в Приазовской степи реализуется, могут оказаться совсем не в тех руках. Не прогадают ли, осторожничая, отечественные игроки рынка индустрии азартных игр, ожидая пересмотра принятого закона об

игорном бизнесе, возможного переноса зоны в более обжитые территории, к примеру, ближе к Сочи? Знать бы «прикуп»...

«Во всем мире в сфере игорного бизнеса идет очень жесткая борьба за клиента, – высказал свое мнение по поводу использования американского опыта Александр Ремезков. – Состоятельным посетителям российских казино не составит труда отправиться на самолете в любую игорную зону с мировым именем. Поэтому нам, приступая к работе по ее созданию в Щербинском районе, необходимо изучать опыт иностранных игорных компаний». При этом Александр Ремезков назвал незаслуживающими внимания предложения ряда российских операторов игорного бизнеса о переносе зоны ближе к трассе «Дон» или в Сочи. И напомнил, что «основной целью при создании игорной зоны, в первую очередь, является развитие пустующей депрессивной территории, в данном случае это северная часть Кубани. Свой «город Зеро» американцы создавали с нуля с этой же целью – развитие отсталой территории», – отметил вице-губернатор.

Ремезков подчеркнул, что делегация внимательно изучила тридцатилетний опыт создания и развития игорной зоны в Атлантик-Сити, где география, климат и даже ландшафт Атлантик-Сити практически идентичны тому участку на границе Краснодарского края и Ростовской области, на котором сегодня и создается одна из четырех специальных игорных зон России.

В ходе визита главы администраций Краснодарского края и Ростовской области, члены делегации провели ряд встреч

и переговоры с консалтинговыми компаниями США JP Morgan, Spectrux Gaming Group и The Innovation Group, с проектировщиками игорных зон, производителями игровых автоматов, столов и прочего оборудования, а также с крупными владельцами сети казино и гостиниц.

Весьма конструктивной, по мнению визитеров в город развлечений, была встреча и с президентом архитектурно-строительной корпорации BBG-BBGM Architectural Design Service, которая проектировала в свое время Атлантик-Сити. В ближайшее время кубанские и ростовские архитекторы планируют встречу со специалистами этой компании для изучения их проектов и предложений, а затем их опыт будет распространен на территорию размещения Южной игорной спецзоны.

Александр Ремезков предположил, что в перспективе вышеназванные консалтинговые компании могут получить заказ на проведение маркетинговых исследований на территории будущей игорной зоны в районе Порт-Катона. И на основе их отчетов будут сформулированы четкие бизнес-предложения для потенциальных резидентов Южной игорной зоны.

Также было отмечено, что губернатор Кубани Александр Ткачев провел встречу с председателем комиссии по контролю над казино штата Нью-Джерси Линдой Кассекрет.

Дополнительно Александр Ремезков сообщил, что уже при первом ознакомлении с параметрами российской игорной зоны американские эксперты назвали приблизительную сумму необходимых вложений в

проект – порядка трех миллиардов долларов США. Примерно пятьдесят процентов названной суммы россиянам придется потратить на обеспечение территории южнорусского «Лас-Вегаса» соответствующей инфраструктурой. ■

Газета «Южный Федеральный»

Справка «ЮФ»:

В 1978 году Атлантик-Сити стал вторым (после Лас-Вегаса) городом в США, где были разрешены казино. Стоимость строительства и запуска первого казино Resorts International составила чуть более 45 миллионов долларов. Уже в 1996 году годовой оборот этого казино составлял почти 225 миллионов долларов. В 2006 году доходы Атлантик Сити достигли 5,2 миллиарда долларов. Игорный бизнес приносит больше дохода, чем киноиндустрия, организация спортивных шоу, продажа музыкальных записей и билетов на морские круизы вместе взятые. В год казино США зарабатывают примерно 70 миллиардов долларов.

Казино платят восьмипроцентный налог на валовой доход, а также 1,25 процента в пользу проектов, утвержденных Управлением развития реинвестирования казино. В прошлом году налоги на доходы составили 417,5 миллиона долларов, а обязательства по реинвестированию – 65,2 миллиона долларов. ■





XI Петербургский международный экономический форум

С 8-го по 10 июня 2007 года Санкт-Петербург превратится в экономическую столицу мира: в городе пройдет XI Петербургский международный экономический форум.

Форум будет проведен на территории «Ленэкспо», крупнейшего выставочного комплекса Санкт-Петербурга. Ожидается прибытие нескольких тысяч представителей деловой и политической элиты со всего мира.

Основная задача Форума состоит в том, чтобы способствовать развитию партнерства между деловыми, политическими, интеллектуальными лидерами мирового сообщества, обсуждению и решению глобальных проблем мирового экономического развития.

На пленарных заседаниях, а также в ходе тематических круглых столов ведущие российские и зарубежные специалисты в области экономики представят экспертные оценки наиболее актуальных тенденций мирового экономического процесса.

Одним из ключевых событий Форума станет проведение международных выставок инновационных достижений и инвестиционных проектов.

ИСТОРИЯ ФОРУМА

Первый Петербургский международный экономический форум состоялся 18–20 июня 1997 года по распоряжению Президента Российской Федерации. С 1998 года Петербургский международный экономический форум получил статус ежегодного. До настоящего времени было проведено десять Форумов. Всю свою историю Форум служил уникальным барометром, позволяющим дать объективную оценку состояния российской экономики и экономических взаимоотношений с иностранными партнерами.

X Петербургский международный экономический форум состоялся в июне 2006 года, в работе Форума приняли участие несколько тысяч человек из 46 стран. Форум стал одним из ярких событий 2006 года. Его посетили Президент Российской Федерации В. Путин, главы четырех государств – Президент Республики Финляндия Т. Халонен, Президент Республики Словения Я. Дрновшек, Председатель правительства Республики Сербия В. Коштуница, Президент министров Латвийской Республики, а также представители 58 субъектов Российской Федерации.

Основными темами X Петербургского международного экономического форума стали конкурентные преимущества развивающихся стран и современные вызовы глобализации. Президент РФ Владимир Путин, выступая на открытии X Петербургского международного экономического форума, заявил, что Россия намерена объединить усилия с другими странами, чтобы дать ответ на вызовы глобальному экономическому развитию.

В рамках Форума состоялись два пленарных заседания и 12 круглых столов. Большой резонанс вызвало выступление знаменитых профессоров Стокгольмской школы эконо-

мики (Кьёлл Нордстрем и Йонас Риддерстрале), авторов популярной книги «Бизнес в стиле фанк. Капитал пляшет под дудку таланта». Выступая на пленарном заседании Форума, шведские ученые советовали: «Главное – найти оригинальную идею, заработать можно только на этом».

«В ходе Форума были подписаны более десяти крупных соглашений на сумму свыше миллиарда долларов. Количество участников и уровень представительства на X ПМЭФ были беспрецедентными», – подчеркнул, подводя итоги прошедшего мероприятия, глава Минэкономразвития Герман Греф.

Минэкономразвития РФ и японская компания Nissan подписали в рамках Петербургского международного экономического Форума соглашение о строительстве в Петербурге завода по производству автомобилей. Одновременно подписан меморандум о взаимопонимании между правительством Петербурга и компанией Nissan.

О вступлении ОАО «Российские железные дороги» в члены Международного союза железных дорог заявил в ходе Форума президент ОАО «РЖД» Владимир Якунин. По его словам, вступление «РЖД» в этот международный транспортный союз фактически

«В ходе Форума были подписаны более десяти крупных соглашений на сумму свыше миллиарда долларов. Количество участников и уровень представительства на X ПМЭФ были беспрецедентными», – подчеркнул, подводя итоги прошедшего мероприятия, глава Минэкономразвития Герман Греф.

означает создание единой общемировой железнодорожной организации и является реальным шагом по сближению Западной и Восточной железнодорожных систем.

В рамках Форума на стенде Санкт-Петербурга были представлены крупные городские проекты с объемом инвестиций более 8 миллиардов долларов.

«Эти проекты, – подчеркнула губернатор, – уже реализуются. Около каждого из них – группа отечественных или зарубежных инвесторов. Важно то, что на Форуме мы начали переговоры с целым рядом компаний, которые также готовы вложить свои средства в экономику города», – сказала В. Матвиенко.

**ПРОГРАММА
XI ПЕТЕРБУРГСКОГО
МЕЖДУНАРОДНОГО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО ФОРУМА**

Программа XI Петербургского международного экономического форума направ-

лена на развитие партнерства между политическими, деловыми, интеллектуальными лидерами мирового сообщества, а также на обсуждение и решение основных проблем глобального развития.

Состоятся выступления политических лидеров, руководителей крупнейших международных компаний. На пленарных заседаниях, а также в ходе тематических круглых столов ведущие российские и зарубежные специалисты в области экономики представят экспертные оценки наиболее актуальных тенденций мирового экономического процесса.

Яркими событиями Форума станут международные выставки инновационных достижений и инвестиционных проектов.

Контакты:

Фонд «Петербургский международный экономический форум»
<http://rus.forumspb.com>

Почтовый адрес: 199106, Санкт-Петербург, ул. Наличная, д. 6.

Фактический адрес: 199106, г. Санкт-Петербург, Большой пр. В.О., д. 103, ВК «Ленэкспо», павильон IX Институт «Гирфорыбфлот», 2-й этаж.

Контактные телефоны:

+7 (812) 331-41-04 – секретариат

+7 (812) 337-11-00 – тел./факс

info@forumspb.com – секретариат

По материалам сайта

www.forumspb.com

Пятница, 8 июня 2007 года	ТОРЖЕСТВЕННОЕ ОТКРЫТИЕ ФОРУМА
Суббота, 9 июня 2007 года	РОССИЙСКИЙ ДЕНЬ Пленарное заседание. Тема: СОВРЕМЕННАЯ РОССИЯ – УСТРЕМЛЕННАЯ ВПЕРЕД (Forward Looking – Modern Russia). С участием представителей Правительства РФ, лидеров крупнейших российских и зарубежных компаний, ведущих международных коммерческих и научных организаций, «звезд» искусства и спорта.
	Торжественное открытие выставок: Выставка инновационных достижений (павильон 7) Выставка промышленного дизайна (павильон 7) Выставка Региональных инвестиционных проектов (павильоны 5 и 3) Выставка проектов ИФ РФ и РосОЭЗ (павильон 4, 2-й этаж) Выставки стран – участниц Форума (павильон 5) Выставка современной архитектуры (павильон 4, 2-й этаж) Выставка инсталляций современного русского искусства (территория ЛенЭКСПО)
	Совместная сессия со Всемирным экономическим форумом с участием глобальных молодых лидеров. Тема: РОССИЯ – ПОСТРОЕНИЕ ДОВЕРИЯ (Russia – Building Trust).
	ВСТРЕЧА ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В. ПУТИНА С РУКОВОДИТЕЛЯМИ КРУПНЕЙШИХ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОМПАНИЙ (совместное мероприятие со Всемирным экономическим форумом с участием только первых лиц крупного иностранного бизнеса).
Воскресенье, 10 июня 2007 года	МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДЕНЬ Пленарное заседание. Тема: СТРАТЕГИИ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ. В ФОКУСЕ – ЕВРАЗИЯ (Strategies of Integration – Eurasia in Focus). С участием Президента Российской Федерации и глав государств СНГ.
	ОСМОТР ЭКСПОЗИЦИЙ ВЫСТАВОК ПРЕЗИДЕНТОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В. ПУТИНЫМ И ГЛАВАМИ ГОСУДАРСТВ И ОФИЦИАЛЬНЫХ ДЕЛЕГАЦИЙ.
	Неформальная встреча членов Правительства РФ с руководителями крупнейших международных компаний.
	Совместная сессия со Всемирным экономическим форумом. Тема: РАЗВИВАЮЩАЯСЯ МОЩЬ РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКОВ (Emerging Power of Emerging Markets). С участием министров экономики стран БРИК и лидеров транснациональных компаний.
	Прием от имени губернатора Санкт-Петербурга Валентины Матвиенко (Михайловский сад).
	Во второй и третий дни работы Форума запланированы тематические круглые столы по различным экономическим вопросам.
Для участников и гостей Форума предусмотрена обширная культурная программа.	
Организацию Форума осуществляет Фонд «Петербургский международный экономический форум» при поддержке администрации Санкт-Петербурга под руководством Министерства экономического развития и торговли РФ.	

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • № 2 (29) • 2007



Пятый Всероссийский энергетический форум «ТЭК России в XXI веке»

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ | № 2 (28) • 2007

3 – 6 апреля 2007 года в Москве состоялся юбилейный Пятый Всероссийский энергетический форум «ТЭК России в XXI веке». Форум открылся 3 апреля 2007 года Пленарным заседанием в Большом зале Государственного Кремлевского дворца.

Главная тема Форума – вклад государственных структур, бизнеса, науки и общественных институтов в создание условий, способствующих реализации концепций и долгосрочных программ привлечения инвестиций в топливно-энергетический комплекс российской экономики; участники Форума обсудили стратегию развития ТЭК России – энергетической державы, которой предстоит играть в XXI веке особую роль в обеспечении энергетической безопасности всего мира.

Энергетический форум «ТЭК России в XXI веке» сегодня занимает одно из ведущих мест среди многочисленных мероприятий, рассматривающих проблематику ТЭК. По своему масштабу, формату и представительскому уровню форум не имеет аналогов в России. Специфика форума заключается в рассмотрении самого широкого спектра вопросов, выходящих порой за рамки ТЭК.

Организаторы Форума: Совет Федерации ФС РФ, Государственная Дума ФС РФ, Министерство экономического развития РФ, Министерство промышленности и энергетики РФ, Министерство природных ресурсов РФ, Министерство регионального развития РФ, Министерство транспорта РФ, Федеральная антимонопольная

служба, Федеральная служба по тарифам, Федеральное агентство по атомной энергии, ОАО «Газпром», ОАО РАО «ЕЭС России», ОАО «Транснефть», ОАО «Российские железные дороги», ФГУП «Концерн «Росэнергоатом», Институт проблем регионального развития.

Партнерами и спонсорами Форума выступили: ТНК-ВР, ОАО «Мечел», ООО «Газпром экспорт», Cadillac, Nokia, ОАО «Техснабэкспорт», компания «Kraftway», компания «NAUMEN», ЗАО «Экспоцентр» и др. В числе других информационным спонсором Форума стал и журнал «Внешнеэкономические связи».

Президент Российской Федерации В.В. Путин направил приветствие в адрес организаторов, участников и гостей Форума.

ма, в котором отметил: «...Вопросы развития топливно-энергетического комплекса России, которым посвящен ваш авторитетный Форум, в равной степени волнуют государство и бизнес, представляют интерес для ученых и экспертов, зарубежных партнеров крупнейших отечественных компаний. ...Рассчитываю, что рекомендации и предложения, подготовленные участниками Форума, будут способствовать укреплению позиций и повышению эффективности отечественного ТЭКа...».

Председатель Совета Федерации **С.М. Миронов** во вступительном слове обратил внимание на необходимость постоянного мониторинга приоритетов в стратегии развития топливно-энергетического комплекса России. В процессе технологической модернизации отрасли, – отметил С.М. Миронов, – должны учитываться все аспекты – от восстановления сырьевой базы до предотвращения экологических угроз. Законодатели должны обеспечить обновление правовой базы ТЭК. Лейтмотивом нынешнего, Пятого Всероссийского энергетического форума, по словам С.М. Миронова, является вопрос о привлечении инвестиций, расширении спектра инвестиционных программ и механизмов их реализации.

В ходе работы Форума состоялись следующие мероприятия: пленарное заседание, выставка «ТЭК регионов России»; круглые столы: «Стратегия и механизмы привлечения инвестиций в электроэнергетику», «Реформа теплоснабжения и коммунальной энергетики: состояние, динамика и перспективы», «Инвестиции и инновации как основа стратегии развития атомной энергетики», «Стратегия развития газовой отрасли», «Добыча нефти в России: состояние, стратегии и модели развития», «Информационные технологии для ТЭК», «Эффективное недропользование – проблемы и решения», «Угольная отрасль и рынок угля в России: состояние и перспективы», «Российская энергетическая дипломатия и международное энергетическое сотрудничество».

Пленарное заседание Форума вел сопредседатель оргкомитета форума, председатель Комиссии Совета Федерации по естественным монополиям **Н.И. Рыжков**, на заседании выступили: заместитель председателя Правительства РФ **С.Е. Нарышкин**, министр регионального развития РФ **В.А. Яковлев**, заместитель министра промышленности и энергетики РФ **А.Г. Реус**, руководитель Федерального агентства по атомной энергии **С.В. Кириенко**, руково-

дитель Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору **К.Б. Пуликовский**, губернатор Тульской области **В.Д. Дудка**, заместитель руководителя Федеральной антимонопольной службы **А.Н. Голомолин**, председатель Комитета Государственной Думы по энергетике, транспорту и связи **В.А. Язев**, заместитель председателя правления ОАО «Газпром» **А.И. Медведев**, член правления ОАО РАО «ЕЭС России» **Ю.А. Удальцов**, президент КЭС-Холдинга **М.Ю. Слободин**, президент Российской Академии естественных наук **О.Л. Кузнецов** и другие.

На выставке «ТЭК регионов России» участники и гости Форума смогли ознакомиться с достижениями в сфере ТЭК российских компаний и субъектов федерации, а также региональными инвестиционными проектами.

Итогом работы Форума стали декларация пленарного заседания и рекомендации круглых столов, в которых отражены предложения по решению наиболее актуальных проблем развития экономики России, в частности, ее энергетического сектора, на основе консолидации усилий власти, бизнеса, науки и общественных объединений. ■



EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ • № 2 (29) • 2007

Швеция – Россия: государственно-частное партнерство

Sweden – Russia:
public privat partnership







Швеция – страна с открытой экономикой

Интервью Чрезвычайного и Полномочного Посла Королевства Швеция в Российской Федерации господина Юхана МУЛАНДЕРА журналу «Внешнеэкономические связи».

«ВЭС»: *Господин Посол, в каком состоянии, на ваш взгляд, сегодня находятся шведско-российские отношения, в чем заключаются проблемы, если они есть, и каковы наиболее перспективные направления шведско-российского экономического сотрудничества?*

– Шведско-российские отношения уходят вглубь истории, охватывая политику, экономику, торговлю, культуру и науку.

Последние десять лет полным ходом идет сотрудничество между Швецией и Россией. Реализуются сотни проектов в ряде приоритетных областей: экологии, энергетике, демократии, рыночной экономике, социальной сфере и медицине. Шведские предприятия участвуют в решении экологических задач коммунального сектора, например, делятся шведскими технологиями в области центрального отопления. В результате могут выиграть все. Благодаря шведским технологиям российские энергетические предприятия могут вдвое сократить расход топлива, что в конечном счете полезно природе и выгодно жителям, которые будут меньше платить за тепло. Шведские компании готовы помочь в этом вопросе.

Шведско-российские экономические связи развиваются успешно. С 1999 года объем нашей торговли вырос в пять раз и достигает около 7,5 миллиарда долларов в год.

Мы по-прежнему больше импортируем товаров из России, чем ввозим в нее. В 2006 году наш импорт составил почти 5 миллиардов долларов. Две третьих его приходится на долю сырой нефти. Наш экспорт в Россию в 2006 году составил свыше 2,5 миллиарда долларов. Основная доля приходится на транспортные средства (легковые и грузовые автомашины, автобусы), телекоммуникационное оборудование, а также товары химической промышленности.

В общем объеме шведской внешней торговли доля торговли с Россией по-прежнему невелика. Экспорт в Россию в 2006 году составил лишь 1,6 процента от общего объема. Импорт – 3,5 процента от общего объема. Россия идет на четырнадцатом месте по ввозу шведских товаров и

на девятом – по экспорту товаров в Швецию. Впрочем, эти цифры указывают еще и на потенциал!

Однако остается серьезное препятствие, которое необходимо устранить, – трудности с визами.

В обозримом будущем между Россией и Швецией, или, лучше сказать, – шенгенскими странами, визы будут нужны по-прежнему. Как сказал в прошлом году Президент Путин, России еще надо многое сделать для усиления пограничного контроля на южных границах и решения вопроса с миллионами людей, нелегально живущих в России.

Тем не менее, мы можем значительно упростить порядок подачи заявлений и выдачи виз. Шведское посольство делает всё, что в его силах. У нас один из самых современных визовых отделов в Москве. У нас единый консульский сбор для всех.

Пользуясь случаем, хочу развеять миф, кажется, широко распространенный в России. Получить шенгенскую визу совсем нетрудно. Мы выдаем визы в 98 случаях из 100. Если есть приглашение, страховка, в порядке остальные бумаги – у вас не будет проблем с визой.

В то же время с российской стороны мы, к сожалению, наблюдаем обратное развитие. Поступает всё больше жалоб от шведов, пытающихся получить российскую визу. Требования скорее повышаются, а процедура всё усложняется. Люди всё чаще отменяют поездки, ведь бизнесмены не могут ждать неделями, постоянно посещать визовый отдел, чтобы получить визу. Порой у нас создается впечатление, что России не нужны иностранные гости.

Если мы хотим развивать наши связи, так продолжаться не может. Мы давно говорим об этом с российскими властями и будем надеяться, пока не добьемся результата. Ина-



че нам трудно будет реализовать потенциал, заложенный в наших отношениях, особенно это касается деловых контактов.

К сложностям с визами недавно добавилось еще одно препятствие для иностранцев, посещающих Россию – процедура регистрации иностранных граждан. Процедура настолько неясна, что российские структуры порой даже сами до конца не знают, как ее осуществлять.

Тем не менее я убежден, что наши экономические связи, да и связи в других сферах, будут успешно развиваться и в будущем. Российская экономика растет, шведская – тоже. Кроме того, мы – соседи, а соседним странам необходимо общаться друг с другом. Так у нас было раньше, так будет и впредь.

«ВЭС»: *Какова позиция Швеции по отношению к присутствию иностранного бизнеса в стране и каковы условия для развития российского бизнеса в вашем государстве?*

– Швеция – страна с открытой экономикой. Мы убеждены в том, что свободная торговля и перемещение капитала через границы создают оптимальные и наиболее стабильные предпосылки для положительного экономического роста. Во всяком случае, так было в нашей стране. Конкуренция на свободном рынке является основой нашего благополучия.

Поэтому мы приветствуем иностранные инвестиции в шведскую экономику, в том числе со стороны частных российских компаний. Это такой же естественный процесс, как инвестирование средств нашими шведскими компаниями в экономику зарубежных стран, в том числе России. Капитал всегда идет туда, где с него можно получить прибыль. Так работает современная рыночная экономика, и опыт показывает, что только так страна может обеспечить свое устойчивое экономическое развитие.

«ВЭС»: *Является ли привлекательным российский рынок для шведского бизнеса? Заинтересованы деловые круги Швеции в инвестировании в российскую экономику?*

– Шведские предприятия много вкладывают в Россию. Речь идет как о прямых, так и о портфельных инвестициях. Согласно российским статистическим данным, Швеция в числе десяти крупнейших инвесторов. При этом не стоит забывать, что нас опережают Виргинские и Багамские острова...

Смею настаивать, что шведским компаниям интересны все отрасли российской экономики при условии, что в этих отраслях можно работать с прибылью и с перспективой на будущий рост.

«ВЭС»: *Расскажите, пожалуйста, о предстоящем Шведско-Российском деловом форуме.*

– Шведско-Российский деловой форум (Sweden Russia Business Forum) состоится в Москве 2–6 мая этого года. Форум проводится одновременно с чемпионатом мира по хоккею с шайбой, который тоже пройдет в Москве с 27 апреля по 13 мая 2007 года.

Форум станет крупнейшим шведским мероприятием 2007 года в России, направленным на улучшение экономических связей между нашими странами.

Для участия в работе форума прибудет заместитель премьер-министра Швеции – министр экономического развития и энергетики Швеции Мод Улофссон. А среди выступающих стоит выделить основателя «ИКЕА» Ингвара Кампрада, мэра города Стокгольма Кристину Аксен Улин, губернатора региона Сконе Йорана Тунхаммара и статс-секретаря по вопросам внешней торговли Ханса Йеппсона.

В программу форума войдут запланированные встречи между шведскими и российскими компаниями, общие дискуссии, семинары (секции) на соответствующие темы, экскурсии на предприятия, визит в Калужскую область, а также День Швеции в торговом центре «МЕГА» (Теплый стан) на юге Москвы.

Шведско-Российский деловой форум предназначен и для шведского, и для российского бизнеса. Мы проводим его в тесном взаимодействии со шведскими и



российскими компаниями. На сегодняшний день в число стратегических партнеров вошли «Сведбанк», «Вымпелком/Билайн» и «ИКЕА». Среди остальных партнеров выделяются «САС», «Вольво», адвокатское бюро «Маннхеймер Свартлинг», «Стена Балк», торговый центр «МЕГА», «Сумма Телеком», «Мегафон», «Телекоминвест» и «Кателла».

Мы проводим форум совместно со Шведской федерацией хоккея с шайбой и рассчитываем, что в некоторых пунктах программы будет участвовать шведская хоккейная сборная «Тре Крунур».

Ждем не менее 300 участников из Швеции и России. Многие шведские участники, возможно, впервые посетят Россию. Приглашаем все заинтересованные российские компании участвовать в работе форума – его программа очень интересная!

«ВЭС»: *Господин Посол, как, на ваш взгляд, развивается сотрудничество наших государств в вопросах науки, культуры, искусства? Какие наиболее значимые события произошли за последнее время в этих областях сотрудничества?*

– Сотрудничество наших государств в названных сферах развивается хорошо, особенно в области культуры.

Наиболее важным событием зимы 2007 года для нас стал выход мартовского номера журнала «Иностранная литература»,

полностью посвященного новинкам шведской литературы. Презентация номера с участием шведских авторов прошла как в Москве, так и в Казани.

Кроме того, в этом году Швеция отмечает сразу два важных юбилея – 300 лет великому ученому Карлу Линнею и 100 лет сказочнице Астрид Линдгрэн. По этому поводу Посольство покажет две выставки в Москве: 7 июня – в Дарвиновском музее откроется выставка, посвященная Линнею, а в октябре на фестивале «БиблиОбраз» пройдет игровая выставка в память об Астрид Линдгрэн. Помимо этого, в начале сентября в Музее им. Андрея Сахарова мы откроем выставку «Рауль Валленберг. И один в поле воин».

Еще следует упомянуть, что осенью в Москве и других городах России пройдет Фестиваль шведского кино.

Что касается научного сотрудничества, то российские ученые в самых разных областях регулярно стажировались в Швеции. Вообще, вузы наших стран давно наладили сотрудничество, и участие Посольства им не требуется.

«ВЭС»: *Как развивается туристическая отрасль Швеции? Увеличился ли за последнее время поток туристов из России в Швецию? Растет ли количество жителей вашей страны, желающих совершить турпоездку в Россию?*

– Туристическая отрасль Швеции растет весьма быстрыми темпами. Оборот отрасли в 2005 году составил около 25 миллиардов долларов США. В 2004 году в Швеции отдохало свыше 65 тысяч российских туристов, а в последние годы их стало еще больше. Сегодня практически ежедневно можно увидеть российские туристические автобусы, припаркованные возле Королевского дворца в Стокгольме, и это прекрасно!

Что касается шведских туристов в России, то мне кажется, что многие шведы хотели бы посетить Россию. Однако в Россию шведские туристы пока ездят мало. Главная причина, на мой взгляд, – трудности с визами и относительно дорогие гостиницы. С момента, когда в Москве и других городах России откроются хорошие, недорогие гостиницы, иностранный турист с удовольствием поедет смотреть все достопримечательности вашей страны.

Именно через контакты между людьми наших стран мы улучшим взаимопонимание и заложим основу для крепких двусторонних отношений. Встречи политиков и чиновников, конечно, тоже полезны, однако важнее дать обычным людям, туристам возможность познакомиться друг с другом и посмотреть другую страну. ■

Фото Юхана Муландера
предоставлено Посольством
Швеции в России.





Embassy of Sweden invites you to this years most important
Swedish Russian business event:

Sweden Russia Business Forum

Moscow, May 2-6 2007



Interested in Russia but not sure on how to proceed?

We help you gain your own view of business in Russia and we help you take your first steps.

With the help of local and international companies doing daily business in Russia we give you the tools and the tips on — what to do, what to avoid and how to proceed.

For more information and registration: www.srbf.info

Participation by:



H.E. Maud Olofsson
Deputy Prime Minister
Ministry of Enterprise
Energy and Communications
Sweden



Johan Molander
Ambassador
Kingdom of Sweden



Jan Lidén
CEO Swedbank



Ingvar Kamprad
Founder
and owner of IKEA



Alexander Izosimov
CEO AO Vimpelcom

Organisers:



with partners



WHY ATTEND SWEDEN RUSSIA BUSINESS FORUM?

- 6 key sessions and 24 workshops, including scores of customer case studies
- Focused industry workshops for management, technical and business-level audiences
- Deep-discounted travel and conference packages for attendees

"The purpose of the Business Forum is to provide insight and knowledge about business opportunities in Russia and between Sweden and Russia. The Embassy of Sweden and its partners are convinced that the Sweden Russia Business Forum and the World Championship in Ice Hockey 2007 provides an excellent framework for bringing together business leaders from Sweden, Russia and other countries for meetings and networking."

Ambassador Johan Molander, Embassy of Sweden, Russia

GENERAL OUTLINE – PROGRAMME

2 May – Wednesday

- Arrival of Participants
- Check in at Hotel
- Opening – Sweden Russia Business Forum
- Evening – Welcome
- Cocktail and Dinner

3 May – Thursday

- Morning – Business Meetings
- Sessions – Sweden Russia Business Forum
- Working Luncheon
- Industry Workshops
- Transfer to Hodynka Arena
- Evening – Pre Game Activities
- Ice Hockey – Sweden vs. X-land

4 May – Friday

- Morning – Business Meetings
- Sessions – Sweden Russia Business Forum
- Working Luncheon
- Industry Workshops
- Evening – VIP Reception with "Tre Kronor" Hockey Team

5 May – Saturday

- Alt 1. Visit to Kaluga Region or Industrial Zone
- Alt 2. Visit to Sweden Day at MEGA – IKEA
- Alt 3. Visit to Individual Russian Company

6 May – Sunday

- Sight Seeing
- Departures

TRAVEL AND CONFERENCE PACKAGE

Package 1

- Charter Flight
- Hotel
- Conference
- Match Making
- Ice Hockey
- VIP Reception

Price: 2 150 EURO

Package 2

- Hotel
- Conference
- Match Making
- Ice Hockey
- VIP Reception

Pris: 1 900 EURO

Package 3

- Conference
- Match Making
- Ice Hockey
- VIP Reception

Pris: 500 EURO

For more information please contact:

Embassy of Sweden in Moscow
Mr. Jörgen Sandström
jorgen.sandstrom@foreign.ministry.se
Tel: +7 (495) 937 92 00

Register at: www.srbf.info





SWEDEN RUSSIA
BUSINESS FORUM



EMBASSY OF SWEDEN

MOSCOW

ШВЕДСКО-РОССИЙСКИЙ ДЕЛОВОЙ ФОРУМ – 2007



2–6 мая 2007 года в Москве пройдет Шведско-Российский деловой форум. Организатор форума – Посольство Швеции в России.

Среди заявленных участников Шведско-Российского делового форума – заместитель премьер-министра, министр экономического развития и энергетики Швеции **Мод Улофссон**, Чрезвычайный и Полномочный Посол Швеции в Российской Федерации **Юхан Муландер**, генеральный директор Swedbank **Ян Лиден**, основатель и владелец «ИКЕА» **Ингвар Кампрад**, генеральный директор ОАО «Вымпелком» **Александр Изосимов** и др.

Партнерами и спонсорами форума выступают такие компании, как **ИКЕА, VOLVO, SWEDBANK, BEELINE, SAS, MEGA, STENABULK, «МЕГАФОН»** и др. Информационным партнером мероприятия выступит и журнал **«Внешнеэкономические связи»**.

Предстоящий деловой форум станет одним из крупнейших событий в истории Шведско-Российского бизнес-сотрудничества. Участники мероприятия смогут встретиться с руководителями ведущих шведских и международных компаний, заинтересованных в развитии торгового и инвестиционного сотрудничества с Россией.

В рамках Шведско-Российского делового форума – 2007 состоятся многочисленные бизнес-встречи, конференции и семинары. Также в программу форума включены поездка в Калужскую область, посещение Дня Швеции в «МЕГА-ИКЕА», визит в одну из российско-шведских компаний и посещение матчей чемпионата мира по хоккею в Москве.

«Цель форума – понять и оценить перспективы ведения бизнеса в Швеции и России, а также определить основные направления дальнейшего развития шведско-российского делового сотрудничества.

Посольство Швеции и его партнеры убеждены, что Шведско-Российский форум и чемпионат мира по хоккею – 2007 предоставляют великолепную возможность руководителям компаний из Швеции, России и других стран встретиться друг с другом и установить деловые контакты», – считает **Юхан Муландер**, посол Швеции в России.



Матс ДАЛБЕРГ,
адвокат, партнер
mats.dahlberg@delphilaw.com
Юридическая фирма «Делфи & Ко»



Полина ПЕРМЯКОВА,
LL.M., юрист
polina.permyakova@delphilaw.com
Юридическая фирма «Делфи & Ко»

IPO на скандинавском фондовом рынке

Успешное развитие бизнеса, расширение его предметной и территориальной сферы требуют адекватных источников финансирования. В нелегком деле привлечения финансовых ресурсов российские компании все чаще обращают внимание на возможность выхода на IPO, в том числе на зарубежных торговых площадках, предоставляющих наибольшие возможности финансового роста и развития.

Успешно проведенное IPO позволяет достичь множества позитивных результатов: повышения капитализации бизнеса, усиления рыночных позиций, высокого профиля компании, возможности прибыльного выхода из бизнеса для его собственников. Не менее важными являются получение доверия потенциальных иностранных заказчиков, предпочитающих иметь дело с компаниями, включенными в публичные биржевые списки, и возможность использования собственных акций в качестве платы по инвестиционным сделкам. При этом выбор фондовой биржи может оказать существенное влияние на достижение указанных результатов. Зачастую при определении инвестиционных возможностей иностранные инвесторы руководствуются не только потенциальной доходностью инвестиций, но и статусом, ликвидностью, информационной

прозрачностью конкретной фондовой биржи.

Одним из крупнейших и наиболее динамично развивающихся фондовых рынков в Европе является скандинавский фондовый рынок. На протяжении последних десяти лет доходность инвестиций составила 21,3 процента в Швеции, 23,8 процента в Финляндии и 21,8 процента в Дании в сравнении с 15,7 процента в США, 15,4 процента в Германии и 15,0 процента в Великобритании.

Крупнейшим участником скандинавского фондового рынка является фондовая биржа Нордик (Nordic Exchange OMX), объединяющая операции на локальных фондовых биржах в Стокгольме, Хельсинки, Копенгагене, а также Таллине, Риге и Вильнюсе. Заметная роль биржи Нордик обусловлена ее высокой капитализацией, превышающей 760 миллиардов евро, а также более чем 790 компаниями, официаль-

но включенными в котировальные списки. Информационная прозрачность, высокая ликвидность, обеспечиваемая за счет развитого розничного рынка и возможности привлечения инвестиционных банков, большое число членов биржевых торгов, а также присутствие всех ключевых игроков различных отраслей бизнеса создали авторитет и высокий статус биржи Нордик на международном фондовом рынке. Международная привлекательность данной фондовой биржи подтверждается стабильным ростом числа новых IPO, составивших за период с 2000-го по 2006 годы около двухсот, проведением вторичных публичных размещений акций многими зарубежными компаниями.

Важной особенностью скандинавского фондового рынка с международной точки зрения является его высокая гибкость. Государственное регулирование фондового



рынка сведено к необходимому минимуму. Преобладающим является автономное регулирование, самостоятельно осуществляемое фондовыми биржами, что в наибольшей мере отвечает требованиям постоянно меняющегося рынка. Центральным документом, регулирующим отношения между фондовой биржей и компанией, желающей быть включенной в котировальный список, является соглашение о листинге. Данное соглашение устанавливает требования к раскрытию информации, надзор за соблюдением и приведение в исполнение которых являются важными гарантиями доверия инвесторов. Нарушение требований о раскрытии информации, как правило, влечет применение финансовых санкций, устанавливаемых, однако, в разумных размерах. Другой отличительной чертой скандинавского фондового рынка является малая вероятность возбуждения акционерами искового производства по возмещению убытков, широко распространенного, например, на американском фондовом рынке.

Стоимость выхода на IPO на скандинавском фондовом рынке является относительно низкой, как с европейской, так и с международной точки зрения. Еще более доступным является выход на альтернативный фондовый рынок, предназначенный для развивающихся компаний. Альтернативный фондовый рынок предъявляет упрощенные листинговые требования и сниженные взносы, что делает возможным выход на IPO компаний малой

капитализации. Таким образом, с учетом потребности в привлечении капитала, соответствии листинговым требованиям того или иного котировального списка, а также стоимости IPO, возможности выхода на скандинавский рынок капитала открыты компаниям как большой, так и средней и малой капитализации.

Организация успешного IPO на зарубежном фондовом рынке требует владения информацией о его предпочтениях и ожиданиях, а также ноу-хау в подготовке конкретной компании к IPO. Среди факторов, принимаемых во внимание иностранными инвесторами при определении инвестиционных возможностей, находятся международная ориентированность бизнеса конкретной компании, уверенность в соблюдении прав акционеров и возможности их принудительного приведения в исполнение судом, заслуживающий доверия менеджмент и т.д.

Соответствие указанным ожиданиям ставит вопрос о способах их достижения. Иностранным компаниям, желающим выйти на скандинавский фондовый рынок, в большинстве случаев рекомендуется учредить шведскую холдинговую компанию. Такая компания создаст имидж международно-ориентированного бизнеса, обеспечит уверенность инвесторов в отношении соблюдения и приведения в исполнение прав акционеров. Дополнительным стимулом к созданию шведского холдинга является выгодный режим налогообложения. В соответствии со шведским налоговым

законодательством, при определении налоговой базы в большинстве случаев не учитываются прирост капитала от продажи акций и дивиденды. Значительным налоговым преимуществом является и возможность распределения дивидендов без уплаты налога. Следует также отметить, что шведское налоговое право не содержит правил о тонкой капитализации, присущих множеству налоговых режимов в Европе, что позволяет финансировать уставной капитал юридического лица заемными средствами без каких-либо ограничений.

Указанные преимущества налогообложения шведских холдингов часто используются зарубежными компаниями, включенными в котировальные списки на скандинавском фондовом рынке, в том числе и в чисто налоговых целях. Удобство и безопасность использования шведских холдингов в связи с выходом на IPO гарантированы всеобщим признанием шведских холдинговых структур на международных финансовых рынках.

В заключение отметим, что международные позиции и статус скандинавского фондового рынка, его способность привлечь иностранный капитал стали ключом успеха множества корпораций во всем мире. Поэтому российские компании, заинтересованные в получении дополнительного стимула к росту, развитию и повышению конкурентоспособности на международном рынке, имеют все основания рассмотреть возможность выхода на IPO на скандинавском фондовом рынке. ■

ДЕЛФИ & Ко – ПОЛНЫЙ СПЕКТР ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ В ШВЕЦИИ

Юридическая фирма «Делфи & Ко»

- это лидер по предоставлению юридических услуг российскому бизнесу в Швеции
- это более 100 высококвалифицированных юристов
- это обширный опыт во всех отраслях бизнеса
- это высокое доверие клиентов, от крупнейших международных компаний до организаций среднего бизнеса

Организация бизнеса в Швеции
Покупка компаний, долей участия
Сделки с землей и недвижимостью
Инвестиционные проекты
Экспорт нефти и газа
Передача технологий
ИТ- и телеком-проекты
Международные холдинговые структуры
Международный коммерческий арбитраж
IPO на скандинавском фондовом рынке, др.



Иностраннй венчурный капитал устремляется в Швецию

Справка «ВЭС»:

- Сектор частного финансирования сложился в Швеции 30 лет назад.
- За период 2000–2005 годов шесть из десяти выходов на фондовую биржу финансировались частными венчурными компаниями.
- Рынок прямого частного финансирования в Швеции превышает один процент валового национального продукта (ВВП), что делает его вторым по величине рынком венчурного капитала в Европе.
- Шведские компании, финансируемые частными инвесторами, генерируют совокупный годовой объем продаж в размере 170 миллиардов шведских крон (24 миллиарда долларов США).
- Около 70 процентов капитала шведских венчурных компаний имеет иностранное происхождение.
- Крупнейшим инвестором в сфере венчурного финансирования являются пенсионные фонды, которым принадлежит около 30 процентов капитала. ■

На рынке иностранных инвестиций Швеция занимает сегодня одно из первых мест среди стран Европы. Инвесторов привлекают высокий уровень образованности населения страны и способность шведских компаний разрабатывать каждый проект с учетом требований глобализации.

По данным Европейской Ассоциации венчурного капитала, в минувшем году шведские компании привлекли 1,07 миллиарда долларов США в форме начальных инвестиций и инвестиций роста. Инвесторов со всего мира, в особенности из США, Европы и других Скандинавских стран, привлекает высокая годовая доходность капиталовложений, которая в течение последнего десятилетия стабильно удерживается на уровне 20 процентов. В среднем по Европе и США этот показатель составляет лишь 12 процентов.

Среди отраслей скандинавской промышленности известностью пользуется сектор информационных технологий и телекоммуникации. Однако лидирующее место, как по числу инвестиционных проектов, так и по объему вложенного капитала, остается за

биотехнической промышленностью. Инвестиции в биотехнологии Швеции за последний год резко возросли.

ВЫСОКАЯ СТАБИЛЬНАЯ РЕНТАбельность

Итак, почему же столь значимая доля иностранного инвестиционного капитала оседает в Швеции? Ян Сегерфельдт, директор по связям Шведской ассоциации прямого финансирования и венчурного капитала (SVCA), отвечает: «Прямые частные капиталовложения в Швеции год за годом приносят очень высокую и стабильную прибыль, а это, разумеется, привлекает иностранных инвесторов. Семьдесят процентов капитала шведских венчурных компаний имеет иностранное происхождение. Кроме того, инвесторов привлекают высокие стандарты шведской технологии, научных исследований, образования и подготовки».

Однако у всякой монеты есть обратная сторона. В Швеции, по мнению Сегерфельдта, она проявляется в сфере предпринимательства: «В нашей стране доминирующее положение принадлежит обширному обще-

ственным сектору и ряду крупных компаний – положение, приведшее к дефициту ролевых моделей, отвечающих нуждам мелких и средних предпринимателей». И продолжает: «Новое правительство заявляет, что видит потенциал для развития в этой сфере и намерено ее развивать, так что есть надежда, что положение начнет меняться».

Вместе с тем, как отмечает Сегерфельдт, ведущие компании, в частности, «Эрикссон» и «АББ», сформировали хорошую платформу для подготовки малого бизнеса. Есть и еще один фактор, благотворно действующий в этом направлении: сравнительно небольшой размер населения оставляет компании уже на ранней стадии ориентироваться на экспорт и диверсификацию.

БИОСИЛА

Ильва Уильямс из Шведского Агентства по привлечению инвестиций (ISA) считает, что иностранные инвестиции удастся привлечь благодаря крупным фармацевтическим компаниям, основанным сто лет назад или более, таким, как «Астра» (ныне «АстраЗенека») и «Фармация» (ныне «Пфизер»).

«Биологические науки и биотехнологии издавна играют в экономике Швеции значимую роль, – говорит она, – и это позволяет нам подготавливать высококвалифицированных менеджеров фармацевтических компаний. У нас представлены компании, работающие в каждом из звеньев формирования стоимостной цепочки: от инноваций и разработок до создания лекарственной формулы, клинического тестирования и производства».

ЗРЕЛАЯ ИТ-ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

«Ребтель» – одна из шведских компаний, сумевшая привлечь крупные капиталовложения от инвесторов из калифорнийской Силиконовой долины. «Ребтель» работает в области бесплатной мобильной телефонии – это актуальный тренд в американских венчурных кругах. Яльмар Винблад, генеральный директор компании, считает, что в целом Швеция располагает способными, инновативными предпринимателями в сфере интернет-технологий и телекоммуникаций, имеющими богатый опыт.

А нет ли опасности в том, что мы являемся свидетелями еще одного мыльного ИТ-пузыря, как это было пять-шесть лет назад? Винблад так не думает: «Сегодня и венчурные капиталисты, и предприниматели более опытные, – говорит он, – в особенности те из них, которые пережили прошлый бум и сумели сделать comeback (то есть вернуться)». К этому мнению присоединяется и Сегерфельдт: «Ныне мы наблюдаем про-

думанную, разумную оценку рисков, – говорит он. – Этот сектор промышленности за последние годы значительно повзрослел и действует теперь иначе».

Биотехнологии и ИТ сейчас в центре внимания. Ну а что дальше?

«CLEANTECH» – БУДУЩЕ ЗА ЧИСТЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ

Опрос общественного мнения по вопросам будущего развития, проведенный SVCA, показал, что одно из трех ведущих направлений в сфере развития технологий принадлежит «клининговым», или чистым, технологиям.

Андре Хайнц, американец, основавший недавно в Швеции компанию «Sustainable Technology Partners» («Партнерство «Устойчивые технологии»), принадлежит к числу венчурных инвесторов, вкладывающих капитал в шведские экотехнологии. По его мнению, позицию и стратегии шведского правительства и шведского бизнеса в этой области следует отнести к наиболее прогрессивным в мире.

«Швеция, как нам представляется, лидирует в целом ряде ответвлений чистой технологии, в частности, в области геотермических теплонасосных установок, централизованного отопления и кондиционирования, энергосбережения, биотоплива, переработки отходов и очистной техники»,

– говорит Хайнц. И добавляет, что многие компании в сфере клининговых технологий, к которым он в настоящее время присматривается, уже миновали стадию зарождения и начального становления и теперь быстро развиваются. «Эти компании работают с самыми передовыми технологиями, в то же время извлекая преимущества из интенсивного роста, происходящего в тех секторах, с которыми связана их деятельность. А он достигает от 25 до 50 процентов в год».

ИСТОРИЯ УСПЕХА

И все же в чем причина столь быстрого роста инвестиций в Швеции? Разумеется, этому способствуют хорошие темпы роста мировой экономики в целом, однако у Дэни Раймера, одного из главных партнеров венчурной компании «Индекс Венчурс» (которая, среди прочего, финансировала «Скайп»), есть, пожалуй, более конкретный ответ: «Скандинавия подготавливает предпринимателей международного уровня, а они, в свою очередь, создают сервисы международного класса. За последние несколько лет это положение упрочилось. Успех порождает успех». ■

Шарлотта ЦЕЛЬСИНГ,
независимый журналист;
Евгений РИВЕЛИС – перевод;
По материалам Sweden.se





Королевство Швеция

EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS | ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ | № 2 (28) • 2007



Швеция – государство в Северной Европе, на Скандинавском полуострове. Общая площадь: 450 000 квадратных километров, третья по величине страна в Западной Европе. Столица: Стокгольм. Население: девять миллионов человек. Язык: шведский; признанные языки меньшинств: саамский, финский, торнедалский диалект финского (Meänkieli), идиш, цыганский (Romani Chib). Государственный строй: конституционная монархия, парламентская демократия. Парламент: риксдаг, однопалатный парламент, состоящий из 349 депутатов. Религия: 82 процента населения принадлежат к государственной евангелическо-лютеранской церкви.

Средняя продолжительность жизни: мужчины – 77 лет, женщины – 82 года. Важнейшие статьи экспорта: продукция целлюлозно-бумажной промышленности, электроника и вычислительная техника, продукция автомобилестроения, продукция химической промышленности, фармацевтика, железо и сталь, продукты питания. Важнейшие статьи

импорта: нефтепродукты, автомобили и принадлежности, машины и оборудование, электроника и компьютеры, текстильная продукция, обувь. Леса: 53 процента. Горные массивы: 17 процентов. Площадь обрабатываемых земель: 8 процентов. Озера и реки: 9 процентов. Наивысшая точка: г. Кебнекайсе, 2111 м. Протяженность с севера на юг: 1574 километра. Протяженность с запада на восток: 499 километров.

ОБЩЕСТВО И ПОЛИТИКА

Швеция – конституционная монархия. Номинальным главой государства является король Карл XVI Густав, однако королевская власть с давних пор ограничена представительскими и церемониальными функциями.

Законодательным собранием Швеции является риксдаг, состоящий из 349 депутатов, избираемых на парламентских выборах раз в четыре года.

На выборах 2006 года – после двенадцатилетнего правления социал-демократии – победу одержал альянс партий центра и

правого крыла. Партии альянса – умеренная коалиционная (модераты), партия центра, христианские демократы и либеральная партия – сформировали правительство во главе с лидером модератов, 41-летним Фредриком Райнфельдом.

Социал-демократы, оставшиеся у власти в Швеции на протяжении большей части XX века, занимая доминирующее положение в сфере национальной политики как ни одна партия в какой-либо другой западноевропейской стране, на этот раз показали на выборах свой худший результат. В новом парламенте они составляют оппозицию совместно с левой партией (ранее – коммунистическая) и партией «зеленых». Выборы в риксдаг 2006 года принесли новый «мировой рекорд»: 47 процентов избранных депутатов составили женщины.

Шведская история характеризуется широкой политической активностью граждан, вовлеченных в так называемые народные движения: профессиональные союзы, женское движение, общества трезвости, спортивные объединения и др. В международном сравнении участие в выборах в Швеции всегда было весьма высоким. В Швеции нередко рассматривают как серьезную демократическую проблему то обстоятельство, что эта политическая заангажированность за последние десятилетия снизилась, равно как и участие в выборах, до 80 процентов, хотя с международной точки зрения это считается высоким уровнем.

На протяжении всего XX столетия внешняя политика Швеции основывалась на принципе неприсоединения в мирное время с целью сохранения нейтралитета в войне. После вступления Швеции в Европейский союз в 1995 году и в связи с из-

менением положения в мире в сфере политики безопасности основные принципы и главная линия шведской внешней политики частично скорректированы. Швеция играет сегодня более активную роль в европейском сотрудничестве.

Швеция принимает также активное участие в международной работе по поддержанию мира, в особенности в рамках ООН, а также придает большое значение оказанию помощи развивающимся странам.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ТОРГОВЛЯ

В XX веке в Швеции произошло то, что часто называют «экономическим чудом». В течение всего лишь нескольких десятилетий бедная аграрная страна превратилась в одну из богатейших и самых высокоразвитых индустриальных держав.

Основу этого беспрецедентного развития составили огромные природные богатства Северной Швеции, – лес, руда и гидроэнергетические ресурсы, – в сочетании с рядом революционных шведских изобретений и их дальнейшей разработкой и эксплуатацией, таких, как паровая турбина, шарикоподшипник, газовые маяки АГА, телефон, молочный сепаратор, безопасные спички, гребной винт регулируемого шага, упаковка «тетрапак», и многие другие. Еще и по сей день промышленность, созданная техническим гением, остается ядром шведского народного хозяйства.

Из-за узости внутреннего рынка крупные шведские компании уже на ранней стадии должны были ориентироваться на открытие других рынков и на экспорт. Полагают, что во многих случаях эта ранняя глобализация давала шведским компаниям преимущества в международной конкуренции. Благодаря этому Швеция

сегодня имеет чрезвычайно высокие показатели по числу крупных мультинациональных концернов и известных товарных марок в пропорции к численности своего населения: «Вольво», «Сааб», «Эрикссон», «АББ», «АстраЗенека», «Электролюкс», «ИКЕА», «Хеннес и Мауриц», «Хассельблад», «Абсолют» – вот лишь некоторые из них.



Хотя сырье и обогороженные сырьевые материалы составляют значительную часть шведского экспорта, будущее шведской экономики связано преимущественно с наукоемкими отраслями промышленности. В этом Швеция может воспользоваться преимуществами своего передового технологического развития, развитой инфраструктурой и высокого общего уровня образования населения. К числу таких высокотехнологичных отраслей промышленности относятся информационная технология и биомедицина, – области, в которых Швеция уже давно принадлежит к числу мировых лидеров.

Помимо них, сегодня все чаще называют третью шведскую отрасль будущего – «промышленность впечатлений»: новый собирательный концепт, обозначающий такие соотносимые креативные отрасли, как дизайн, музыка, мода, художественная промышленность, гастрономия, медийные отрасли, реклама, туризм – области, в которых Швеция за какое-то десятилетие пережила революцию, привлекающую внимание всего мира и принесшую стране значительные экспортные доходы.

ОБЩЕСТВО И СОЦИАЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

В XX веке в Швеции, ценой самого высокого в мире налогового гнета, было по-



строено государство, часто называемое самой щедрой в мире системой всеобщего благосостояния: с бесплатной, то есть финансируемой из налоговых средств, системой образования, уходом за детьми, медицинским обслуживанием, пенсионным обеспечением, уходом за престарелыми, социальными службами и другими механизмами социальной защиты.

Не отменяя господствовавшей и глубоко укоренившейся в Швеции рыночной экономики, правящая социал-демократия, вершившая судьбы страны на протяжении почти всего XX столетия, сумела реализовать многие идеи социализма. Благосостояние в Швеции распределялось среди населения более равномерно и, возможно, в большей степени, чем в какой-либо другой стране. «От каждого по способностям, каждому по потребностям» – таков был радикальный лозунг строителей шведского государства всеобщего благосостояния, в котором всем гражданам гарантировалось бы фундаментальное право на социальную защиту на всех стадиях их жизненного цикла.

Это государство всеобщего благосостояния, сентиментально названное в Швеции «народным домом», явило собой уникальный социальный эксперимент. Оно привлекло огромное внимание со стороны специалистов по общественным наукам и политиков во всем мире, а его опыт до некоторой степени оказался приемлемым и для других стран. В мире у шведской модели много имен: «средний путь», «страна, защищающая своих граждан от колыбели до могилы» и просто «шведская модель» – вот лишь некоторые из этих «этикеток».

В последние десятилетия, означенные приостановкой экономического роста, прежде устойчивого и высокого, шведское государство всеобщего благосостояния оказалось под серьезным давлением. Сегодня системам социальной защиты приходится бороться с финансовыми трудностями и серьезными структурными проблемами. Несомненно, Швеция стала «жестче». И всё же шведское общество всеобщего благосостояния с его базовой социальной защитой всего населения, гарантируемой и финансируемой государством, в своих основных чертах остается неизменным.

ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА

Принцип общедоступности бесплатного образования, финансируемого за счет налоговых средств, которое может продолжаться в течение всей жизни, является одной из основ шведского государства всеобщего благосостояния. Образование, начинающееся в посещаемых почти всеми шведскими детьми детских садах и дошкольных учреждениях, продолжается в обязательной общеобразовательной девяти-

тилетней школе, а затем, по добровольному выбору, – в гимназии, которую теперь заканчивают почти все шведские молодые люди.

В международной перспективе особенно интересен тот факт, что и высшее образование, даваемое институтами и университетами, в очень большой степени субсидируется из налоговых средств, в силу чего оно тоже более или менее бесплатно. Кроме того, развитая система государственной денежной поддержки студентов в форме пособий и займов на учебу делает высшее образование доступным для всех слоев населения. За последнее десятилетие сфера высшего образования значительно расширилась, и число студентов увеличилось на 50 процентов.

Характерными для шведской образовательной сферы являются хорошо развитые, субсидируемые государством системы продолжающегося обучения, переподготовки, обучения взрослых и образовательных союзов. Частный сектор экономики также располагает значительными ресурсами для повышения квалификации и специализации.

В такой высокоразвитой индустриальной стране, как Швеция, с ее постоянной и непрекращающейся потребностью в новейших знаниях, науке, как инвестиции в будущее, принадлежит ключевая роль. Швеция имеет давние традиции всестороннего содействия научным исследованиям и разработкам, как в частнохозяйственной сфере, так и в общественном секторе, – и часто в сотрудничестве между этими двумя сферами. Швеция занимает ведущее место в европейской статистике как по размеру доли ВВП, инвестируемой в научные исследования, так и по числу опубликованных научных работ в пропорции к населению.

КУЛЬТУРА И ИСКУССТВО

Значительной частью своего культурного наследия Швеция обязана восприятию других, ранее сформировавшихся и дольше существовавших культур. Вместе с тем, ее культура отличается глубоко укорененными, истинно шведскими поэтическими чертами, неся отпечаток простоты и изначальности, и вместе с тем подвижного духа и открытости новым впечатлениям, и ощутимой во всем любви – и бережного уважения – к родной природе, чертами, нашедшими свое выражение и в произведениях выдающихся шведских мастеров, таких как Август Стриндберг, Ингмар Бергман и Астрид Линдгрен.

Иностранцы наблюдателей нередко удивляет богатство и многогранность шведского культурного наследия. Многие гости страны едва могут поверить, что культура Швеции столь молода и не

пережила ни античности, ни Ренессанса. Она несет в себе неизменное стремление к великому и несогласна довольствоваться провинциальной ролью вдали от основных магистралей развития. Это относится как к литературе, так и изобразительному искусству, опере и театру, кино, классической и современной музыке, танцу, архитектуре, художественным ремеслам, дизайну.



В последнее десятилетие творческая культура Швеции пережила возрождение и широко распахнула двери в окружающий мир. Феномен креативности современной шведской культуры привлекает к себе международное внимание – в традиционных отраслях культуры, таких, как литература и изобразительное искусство, и в таких лишь сравнительно недавно признанных формах искусства, как дизайн, мода, поп-музыка и гастрономия.

ТЕХНОЛОГИЯ И ИНФРАСТРУКТУРА

Швеция – большая страна с относительно немногочисленным населением и суровым зимним климатом. В XX веке, когда Швеция в исторически короткий срок из отсталой аграрной страны превратилась в одну из самых значительных и высокоразвитых индустриальных держав мира, этот процесс предъявил очень высокие требования к инфраструктуре, системе коммуникаций и технологическому развитию. Этим объясняется наличие в современной Швеции исключительно развитой инфраструктуры и высокий уровень технологической зрелости.

В этой инфраструктуре отражается высокий уровень развития во всех сферах, от сетей автомобильных и железных дорог и других транспортных коммуникаций до



информационных технологий, – области, в которой Швецию некоторые признают ведущей страной в мире.

Всему миру известна скорость с которой в Швеции осваивались новые технологии.

Одним из многих свидетельств этого может служить тот факт, что в 1900 году в Стокгольме было больше телефонных аппаратов чем в таких европейских столицах, как Лондон, Париж или Берлин. Шведы известны способностью воспринимать новые технологии, модели поведения и потребления. Международные концерны всё чаще используют Швецию в качестве рыночного полигона для разрабатываемых ими новых продуктов и услуг.

ТУРИЗМ И ПУТЕШЕСТВИЯ

Шведы – большие любители путешествовать. В 1950-е годы начал стремительно развиваться чартерный туризм, в особенности на Майорку, а потом и на Канарские острова. Сегодня никого не удивляет, что шведские подростки отправляются в кругосветное путешествие, а средняя шведская семья проводит зимний отпуск в Таиланде. Интенсивность поездок и путешествий



весьма способствовала высокой степени интернационализации шведского народа и хорошему знанию английского и других иностранных языков.

Последней тенденцией является установление баланса путешествий из Швеции и в Швецию. За последние годы поток иностранных туристов в Швецию резко возрос. Здесь по-прежнему доминирует так называемый природный туризм. Неповторимая природа Швеции и ее дикое пространство притягивают к себе множество туристов из разных стран мира. В Лапландию приезжают люди со всех частей света, чтобы увидеть и почувствовать ее потрясающую природу и экзотику – ночное солнце, северное сияние, арктический холод и беспредельную тишину. В летнее время года туристы, главным образом из других стран Европы, путешествуют по всей Швеции, чтобы насладиться покоем уединения в обрамлении дивной природы.

Одной из отраслей туризма, рост которой в Швеции в последние годы значительно опережает все остальные, стал городской туризм. Стокгольм превратился в центр международного притяжения, привлекая туристов всего мира своим неповторимым сочетанием природной красоты, культурного наследия и современной, носящей космополитический характер городской культуры с ее многогранными проявлениями в сфере дизайна, моды, гастрономии, музыки, искусства и развлечений. Второй по величине город Швеции, Гётеборг, узловой пункт морского судоходства в регионе Северного моря, тоже может многое предложить как жаждущим развлечений, так и интересующимся культурой. Мальмё, третий по величине город Швеции, стал новым привлекательным

городским центром, этому способствовало строительство моста через Эресунд, соединившего его с датской столицей Копенгагеном.

СПОРТ И ДОСУГ

Шведы любят спорт и обожают свою великолепную природу. Говоря о наслаждении природой, они, как правило, имеют в виду активное взаимодействие с ней: походы, пробежки по лесу, лыжные прогулки и катание по льду, занятия парусным спортом, греблей, рыбной ловлей, игру в футбол или гольф – и любые другие виды спорта и проведения досуга, какие только можно себе представить. Спортивное движение в Швеции обладает развитой организационной структурой, широко разветвлено и охватывает большую часть населения страны: мужчин и женщин, людей всех слоев общества и всех возрастов. В частности, такому активному стилю жизни Швеция обязана хорошим здоровьем своего населения и одним из самых высоких в мире показателей средней продолжительности жизни.



Широкая база шведского спортивного движения и его глубокие корни среди населения также являются важным фактором, объясняющим, почему Швеция с ее небольшим по численности населением из года в год добивается замечательных успехов в таких распространенных во всем мире видах спорта, как футбол, теннис, лыжный и горнолыжный спорт, хоккей, гольф. Список шведских звезд спорта мирового класса, прежних и нынешних, обширен: Бьёрн Борг, Матс Виландер и Стефан Эдберг (теннис), Ингемар Стенмарк и Пернилла Вибберг (слалом), Гунде Сван (лыжный спорт) и Ян-Уве Вальднер (настольный теннис) – вот лишь некоторые из самых известных имен последних трех десятилетий.

К числу самых знаменитых спортсменов и спортсменок сегодняшней Швеции принадлежат Анника Сёренстам (гольф), Петер Форсберг, Матс Сундин и Никлас Лидстрём (хоккей), Кристиан Ульссон, Кайса Бергквист и Каролина Ключфт (легкая атлетика), Фредрик Юнгберг и Златан Ибрагимович (футбол). ■

**ПРЕДПОЛОЖИМ, ЧТО
ГДЕ-ТО ЗДЕСЬ НЕМАЛО
ТЕХ, КОМУ НУЖНЫ
ИННОВАЦИОННЫЕ
УСЛУГИ**

**А ВОТ
ОПЕРАТОРЫ,
КОТОРЫЕ
ГОТОВЫ ИХ
ПРЕДОСТАВИТЬ**

**ТОГДА ЭТО
МЫ — ТЕ, КТО
ПОМОЖЕТ ВАМ
БЫТЬ В ЭТОМ
ПЕРВЫМИ**

Людам нужно всё больше передовых услуг, всё с более богатым содержанием. Но на рынке идёт жёсткая конкурентная борьба. И тут нам есть о чём поговорить. У Эрикссон есть знания, опыт и технологии, которые помогут Вам выиграть. Быстрее выйти на рынок с новыми услугами. Предлагать самые современные приложения. И позволят оставить конкурентов далеко позади.

www.ericsson.ru



ERICSSON 
TAKING YOU FORWARD



Принимаясь за дело: о бизнесе в Швеции

Чтобы преуспеть в делах, нужно знать секреты ведения бизнеса, а они, надо сказать, в каждой стране свои, особые. В данной статье рассказывается о том, что придает специфически шведский вкус занятию бизнесом в этой стране.

Население Швеции невелико, лишь немногим более девяти миллионов. Но это не помешало ей сделаться одним из серьезных игроков на международной деловой арене. Всемирный успех таких компаний, как «Вольво», «Сааб», «ИКЕА», свидетельствует о том, что бизнес по-шведски эффективен.

Однако, как и следует ожидать, некоторыми нюансами шведская деловая культура заметно отличается от делового стиля других стран. А это значит, что не будет лишним узнать, как выглядит деловая сторона жизни шведов, прежде чем дело дойдет до первого рукопожатия.

В РАСКОВАННОЙ АТМОСФЕРЕ

Неформальная обстановка в офисе определяет манеру общения между людь-

ми. Ни на одном этапе карьеры, от школьного класса до зала заседаний совета директоров, не приходится употреблять титулы вроде «господин» или «доктор» – эти церемонии остались в прошлом. Студенты и преподаватели, пациенты и врачи, работники и работодатели – все они обращаются друг к другу просто по имени.

Одеваются на службу, как правило, консервативно, но не строго формально. Работник, придя в офис, может переобуться в босоножки или кроссовки, а затем вновь надеть обувь для улицы, уходя домой.

Алтея Буман, преподаватель и предпринимательница из Эребру, переехавшая в Швецию 15 лет назад, вспоминает, как удивили ее босоножки на работе. «В Штатах как-то не принято демонстрировать голые ноги, хотя бы и тщательно на-

педикюрные, – говорит она. – К такому не сразу привыкаешь».

«ЛАГОМ», КАК И ПОЛАГАЕТСЯ

Есть в шведском языке специфическое словечко «лагом» (lagom). Тот комплекс представлений, который оно обозначает, не так-то легко выразить в переводе. Если переводить буквально, то оно означает «довольно, достаточно», а лучше – «ровно столько, сколько нужно; не больше и не меньше», и применимо к чему угодно.

Этот концепт или, скорее, лагом-ментальность, присуща и шведскому бизнесу. Служащие, да и многие работодатели, нередко сосредоточены на том, чтобы делать именно и только то, что нужно, и делать это хорошо – не рассеиваясь ни на что другое. Иностранцу порой бывает нелегко понять и принять этот настрой.

«Мне было трудно поначалу усвоить этот концепт, лагом, – говорит Бен Кемпбелл, четыре года назад переселившийся из Австралии. – Помню, однажды я спросил одного из сотрудников, сколько времени отводится на выполнение какой-то конкретной работы. «Лагом», – сказал он и удалился. Я и по сей день не понимаю, сколько это – лагом».

КОРОТКАЯ ЦЕПЬ ПОДЧИНЕННОСТИ

Внутренняя организация в шведских компаниях имеет тенденцию к меньшей иерархичности, чем во многих других странах. Это значит, что босс более доступен для своих работников, дистанция между ними короче, а это делает ненужными некоторые механизмы иерархии, существующие в других странах. У работника есть возможность обратиться с замечаниями, вопросами или жалобой прямо к руководителю.

В своем большинстве работники шведских предприятий являются членами одного из профсоюзов. Благодаря сильным позициям профсоюзов в Швеции работники здесь добились превосходных условий труда по сравнению с теми, какие господствуют во многих других странах. Равноправие на рабочих местах и охрана труда ставятся во главу угла, и потому профсоюзы направляют все свои усилия на то, чтобы работники чувствовали себя на службе абсолютно защищенными.

Что касается принятия и выработки решений, то организациям шведских работников свойственна установка на достижение компромисса и согласия. Обыч-

но считается, что принципы и идеи лучше всего обсуждать открыто и на всех уровнях, прежде чем будет принято какое-либо решение.

Если говорить о стереотипах, то шведу несвойственно стремиться выделиться из общей массы или брать на себя индивидуальное принятие решений, влияющих на компанию в целом. С одной стороны, это обеспечивает работникам некую организационную комфортность, но, с другой, может иногда приводить к затягиванию принятия решений.

ПЕРЕРЫВ – ДЕЛО СВЯТОЕ

Одно слово, которое необходимо усвоить всякому, кто собирается делать бизнес со шведским партнером, – это «фика» (fika). Фика – это перерыв в работе, чтобы попить кофейку и поболтать. Кофе-брейк, фика, в Швеции – дело святое; в течение рабочего дня их обычно бывает два-три, а потому не удивляйтесь, если кто-либо из ваших коллег или деловых партнеров неожиданно исчез – у них просто «кофейная пауза».



Шведы высоко ценят пунктуальность, в особенности в бизнесе. Шведский работник неизменно приходит на службу и уходит со службы вовремя и идет на перерыв, фика, тоже в установленное время. Шведы в большинстве ревниво охраняют свою частную жизнь, а потому стремятся не работать сверхурочно, если это не является абсолютно неизбежным.

Так вот, лагом наслаждаясь чашечкой кофе во время перерыва фика или переобуваясь в босоножки, придя на службу, вам не повредит знание шведских обычаев на работе и в бизнесе. Оно сделает ваш опыт профес-

сиональной деятельности в Швеции вполне удовлетворительным и приятным.

СЛЕДУЕТ И НЕ СЛЕДУЕТ

Если вы хотите построить успешный бизнес в Швеции, то вам стоит запомнить несколько простых, но важных правил.

Следует:

- знать язык. Хотя английский широко распространен в шведских деловых кругах, рекомендуется по возможности приобрести некоторое знание шведского, прежде чем приступать здесь к ведению дел. Если даже ваш бизнес со шведским партнером ограничен во времени, умение вернуть одно-другое шведское словцо или выражение наверняка произведет благоприятное впечатление на ваших шведских коллег;

- знать шведское налоговое законодательство. Подготовиться по части налогового законодательства и позаботиться об оформлении всех необходимых документов жизненно необходимо, в особенности если вы нацелены на бизнес в Швеции;

- быть пунктуальным. Приходите вовремя, придерживайтесь предусмотренной повестки дня, вовремя заканчивайте;

- планировать заранее. Назначая встречу или давая задание, планируйте так, чтобы у людей было время на подготовку;

- быть упорным. Будьте готовы к преодолению преград, которые могут возникнуть на вашем пути в бизнесе или карьере в Швеции;

- поспешать не торопясь. Начиная бизнес в Швеции, знайте, что пробыться и создать базу заказчиков здесь может быть очень и очень непросто – как, впрочем, и во всякой другой стране. Будьте терпеливы и имейте резервный план либо альтернативный источник дохода.

Не следует:

- действовать силой. Накатать дорожку в какую-либо фирму или создать принужденные отношения с компанией требует времени. Шведы бывают не столь восприимчивы к новым идеям или планам, если чувствуют, что им их навязывают;

- хвастать. Шведы обычно держатся скромно и избегают выставлять напоказ свои достоинства;

- проявлять неуважение. Это кажется очевидным, но, тем не менее, важно: понимание вами шведской культуры и трудовой этики означает, что вы проявляете уважение к своим шведским коллегам и деловым партнерам. Будьте внимательны и наблюдательны. Это поможет вам «прочувствовать ситуацию» прежде, чем вы начнете действовать. ■

Андерс ПОРТЕР,
независимый журналист.
Перевод Евгения РИВЕЛИСА.
По материалам сайта
www.sweden.se





Шведско-Российский Бизнес Клуб - новые успехи Вашего бизнеса!

Основанный почти 3 года назад, Шведско-Российский Бизнес Клуб стал новой площадкой для зарождения и развития сотрудничества между бизнесменами двух стран.

Клуб - это **ОБЩАЯ СЕТЬ** предприятий и частных лиц, обладающих возможностями для осуществления плодотворного взаимодействия между Швецией и Россией.

Сегодня Клуб объединяет порядка 100 шведских и российских компаний и частных лиц, имеющих богатый опыт работы у себя в стране и на международном рынке, а значит способных и главное желающих поделиться этим опытом с другими.

Ежемесячно в Клубе организуются мероприятия и мини-семинары в Москве и Стокгольме. Сайт Клуба www.srbc.ru содержит информацию о деловой жизни Швеции и России и множество другой полезной информации, которая может стать импульсом для нового сотрудничества и помочь успешно развить уже существующие связи.

Подробнее о Клубе Вам расскажут в нашем информационном офисе: info@srbc.ru.

**Добро пожаловать в Шведско-Российский
бизнес клуб!**



Swedish-Russian Business Club - a unique business opportunity!

Business develops out of meetings between people. The Swedish-Russian Business Club is one of those meeting-places where business can take root and flourish.

The Club strives to unite businessmen and entrepreneurs in Sweden and Russia into a **SINGLE NETWORK** in order to make it easier for them to connect with each other.

Not yet three years old we have about 100 members in both countries: Swedish companies experienced in operating in Russia, Russian companies that know the market "from the inside", and a number of motivated and active individuals. This powerful network provides support and new business opportunities for its members throughout the two countries.

We organise monthly mini-seminars and "pub evenings" in Stockholm (under the name "Pub Rus") and in Moscow ("Pub Viking").

Our website www.srbc.ru provides a good deal of pertinent information concerning business life in Sweden and Russia, as well as a number of useful links that can lead to new business opportunities for you and your company.

For more information contact our information officer at info@srbc.ru.

Join us now!

ВЭС – клуб







Александр ЖЕЛЕЗНЯКОВ,
президент Санкт-Петербургского Фонда поддержки науки и образования, член-корреспондент Российской академии космонавтики имени К.Э. Циолковского (РАКЦ), член Федерации космонавтики России, член Союза журналистов России

Навсегда Первый

Всем известно, что первый полет человека в космическое пространство состоялся 12 апреля 1961 года. А самым первым космонавтом планеты Земля стал наш с вами соотечественник Юрий Алексеевич Гагарин. Это та истина, с которой спорить невозможно. Хотя кое-кто и пытается. Бог им судия.

За прошедшие с того исторического дня четыре с половиной десятилетия об этом полете написано столько, что трудно внести в хронику свершения что-нибудь новое. Я не буду даже пытаться это сделать, потому что это бессмысленно — только в моем архиве, который я считаю далеко не полным, хранятся более 1500 газетных и журнальных статей, в которых с точностью до минуты описано всё, что тогда происходило. И это не считая десятков объемных фолиантов, также посвященных Гагаринскому полету. И многого другого, что рассказывает о том миге, когда исполнилась «дерзновенная мечта человечества».

Поэтому давайте просто вспомним, как развивались события в тот апрельский день. Они заслуживают того, чтобы о них не забывать.

Итак...

Об авторе:

Александр Борисович ЖЕЛЕЗНЯКОВ родился 28 января 1957 года в Санкт-Петербурге. В 1980 году закончил Ленинградский политехнический институт (ныне Санкт-Петербургский политехнический университет), физико-механический факультет. По специальности — инженер-физик.

После института работал в НИИ и КБ Санкт-Петербурга. В 1981 — 1983 годах — в Советской Армии. В 1983—2001 годах работал в АООТ НПП «Радуга» — начальник отдела, начальник центра, заместитель генерального директора, первый заместитель генерального директора. С 2001 года по настоящее время — советник директора — главного конструктора ЦНИИ робототехники и технической кибернетики.

Президент Санкт-Петербургского Фонда поддержки науки и образования.

Член-корреспондент Российской Академии космонавтики имени К.Э. Циолковского (РАКЦ), Член Федерации космонавтики России. Член Союза журналистов России.

Награжден медалью «В память 300-летия Санкт-Петербурга», медалями Федерации космонавтики РФ «За заслуги», имени К.Э. Циолковского, имени Ю.В. Кондратюка, имени С.П. Королева, имени В.П. Глушко, имени М.К. Янгеля, имени В.В. Терешковой, медалью Национального космического агентства Украины имени М.К. Янгеля. Лауреат литературной премии имени А.Р. Белыева (2005).

Автор книг «Советская космонавтика: хроника аварий и катастроф» (СПб: Левран, 1998), «Летопись космической эры. 1957 год» (СПб: Система, 2002), «Летопись космической эры. 1958 год» (СПб: Система, 2002), «Летопись космической эры. 1959 год» (СПб: Система, 2003), «Взлетая, падала ракета» (СПб: Система, 2003), «Летопись космической эры. 1960 год» (СПб: Система, 2003), «Летопись космической эры. 1961 год» (СПб: Система, 2004), «Тайны ракетных катастроф» (М.: Эксмо-«Яуза», 2004), «Станция «Мир»: от триумфа до ...» (СПб: Система, 2006), «Летопись космической эры. 1962 год» (СПб: Система, 2006), «Секретный космос. Мифы и фантомы на орбите» (М.: Эксмо-«Яуза», 2006). Опубликовал более 200 статей по истории отечественной и мировой космонавтики. ■

«ПОЕХАЛИ»

Суетливое раннее утро 12 апреля 1961 года. На открытой всем ветрам 1-й стартовой площадке космодрома «Байконур» (правда, таковым он стал только через несколько часов, когда надо было сообщить миру место старта первого космонавта планеты) возвышается окутанная клубами пара 39-метровая ракета-носитель «Восток». Именно эта махина должна впервые в истории человечества отправить в космос одноименный корабль с человеком на борту.

Десятки специалистов снуют возле стальных опор, удерживающих ракету в вертикальном положении. Последние предстартовые операции, последние проверки электрических реле, переключателей и штепсельных разъемов.

В 5 часов 30 минут утра по московскому времени в небольшом домике на космодроме играют подъем двум старшим лейтенантам: Юрию Гагарину, которому предстоит занять место в кабине «Востока» и стать первым космонавтом планеты Земля, и его дублеру Герману Титову, который в любую минуту готов занять место товарища, если с ним случится что-нибудь непредвиденное. После обычной физзарядки — завтрак, предполетный медицинский осмотр и на-

девание скафандров. Тут же специалисты проверяют приборы и аппаратуру, вмонтированные в облачение космонавтов. Затем Гагарин и Титов надевают гермошлемы, сверху которых чуть ли не в последнюю минуту красной краской было написано: «СССР».

Два автобуса с космонавтами (в одном – Гагарин, в другом – Титов) прибыли к подножию ракеты, едва первые лучи солнца скользнули по заостренному корпусу ракеты. Одетый в оранжевый скафандр Юрий Гагарин покинул автобус и, отдавая честь, направился к ожидающим его членам Госкомиссии для рапорта.

До этой минуты будущий командир «Востока» и его дублер, можно сказать, «шли по жизни рядом». Но далее их пути разошлись. Одному предстояло стать ПЕРВЫМ, а другому – ВТОРЫМ. И остаться таковыми навсегда.

А потом лифт вознес Гагарина к космическому кораблю, что находился почти на самом вершине ракеты. Затем космонавт занял свое место внутри корабля, который, к слову, был совсем небольших размеров.

В ожидании старта Гагарин провел в кресле «Востока» более трех часов. Это время было необходимо, чтобы проверить бортовое оборудование, связь. Кстати, в самом начале проверок со связью были проблемы – «Земля» не слышала космо-

навта. Правда, потом эти неполадки были устранены, и в эфире вновь зазвучали голоса тех, которым предстояло изменить Судьбу человечества.

Настроение у Гагарина, как впоследствии вспоминал сам космонавт, было хорошим. Он докладывал о готовности к старту, о своем самочувствии. Да и у других настроение было приподнятым.

Небольшая проблема возникла, когда задраивали входной люк. Прошло лишь несколько минут, как космонавта «замуровали» в кабине, и вдруг Гагарин услышал, как люк вновь открывают. Он даже не успел подумать о том, что может сегодня не полететь, как в динамике раздался спокойный голос Королева:

– Не волнуйтесь, один контакт не прижимается чего-то. Всё будет нормально.

И действительно, техники подправляют концевые выключатели и плотно закрывают крышку люка. Потянулись последние минуты томительного ожидания.

Чем меньше времени оставалось до старта, тем меньше людей находилось вблизи ракеты. Техники один за другим удаляются на безопасное расстояние под своды расположенных неподалеку бетонных бункеров.

Объявляется минутная готовность.

И вот в 9 часов 7 минут по московскому времени отходят фермы обслуживания, включаются двигатели ракеты, «Восток»



Справка «ВЭС»:

2–3 апреля в Женеве состоялась представительная международная конференция «Празднование космического юбилея: 50 лет освоению космоса и 40 лет международному договору о космосе», организованная Институтом ООН по исследованию проблем разоружения (ЮНИДИР) – Россией, Канадой, КНР, канадским Саймоновским центром изучения проблем разоружения и нераспространения. В ее работе приняли участие эксперты из России, Индии, Канады, Китая, США, Франции, авторитетных НПО и научных центров, делегации многих государств при Конференции по разоружению.

Лейтмотивом Конференции стало обсуждение влияния запуска Советским Союзом в 1957 году первого искусственного спутника Земли на развитие мирных космических технологий. Большое значение придавалось необходимости обеспечения безопасности космической деятельности и сохранения космоса свободным от оружия.

Российская делегация в своих выступлениях рассказала о достижениях и планах по мирному использованию космического пространства.

Всесторонне обсуждалась проблематика разработки мер доверия в космосе.

Участники конференции выразили поддержку объявленной Россией на 59-й сессии ГА ООН в октябре 2004 года инициативе не размещать первой оружие любого вида в космическом пространстве. Позитивно оценена роль России в подготовке и продвижении резолюций «Меры по обеспечению транспарентности и укреплению доверия в космической деятельности», принятых на 60-й и 61-й сессиях Генассамблеи ООН.

Российская сторона осталась удовлетворена результатами конференции, считает, что ее итоги будут способствовать консолидации усилий международного сообщества по предотвращению размещения оружия в космосе и выработке новых международно-правовых договоренностей в этой области. ■

отрывается от Земли и в эфире звучит знаменитое: «Поехали!».

Вот как описал эти мгновения сам Юрий Гагарин, докладывая Государственной комиссии на следующий день после приземления:



«Со старта... слышно, когда разводят фермы, получаются какие-то немного мягкие удары, но прикосновение, чувствую, по конструкции, по ракете идёт. Чувствуется, ракета немного покачивается. Потом началась продувка, захлопали клапаны. Запуск. На предварительную ступень вышла. Дали зажигание, заработали двигатели, шум. Затем промежуточная ступень, шум был такой, приблизительно, как в самолете. Во всяком случае, я готов был к большему шуму. Ну и так плавно, мягко она снялась с места, что я не заметил, когда она пошла. Потом чувствую, как мелкая вибрация идет по ней. Примерно в районе 70 секунд плавно меняется характер вибрации. Частота вибрации падает, а амплитуда растет. Тряска больше получается в это время. Потом постепенно эта тряска затихает, и к концу работы первой ступени вибрация становится как в начале работы. Перегрузка плавно растет, но нормально переносится, как в обычных самолетах. В этой перегрузке я вел связь со стартом. Правда, немного трудно было разговаривать: стягивает все мышцы лица.

Потом перегрузка растет, примерно достигает своего пика и начинает плавно вроде уменьшаться, и затем резкий спад этих перегрузок, как будто вот что-то такое отрывается сразу от ракеты... Ну и потом начинается эта перегрузка расти, начинает

прижимать, уровень шума уже меньше так, значительно меньше. На 150-й секунде слетел головной обтекатель...».

ТРИ КОНВЕРТА

Старт и выведение корабля прошли нормально. Если точнее, в «допустимых преде-

лах». В самом начале полета, когда ракета стремительно набирала высоту и скорость, были несколько секунд, когда пропала связь, и на Земле перестали слышать голос космонавта. Что успели подумать в эти несколько секунд Королев и его соратники, находившиеся в пункте управления, можно только догадываться. «Разгерметизация? Взрыв? Смерть космонавта под тяжестью перегрузок?». Наверняка у многих Главных прибавилось в тот миг седых волос – столь велико было напряжение, столь огромна ответственность, которая свалилась на их плечи. Но через несколько секунд связь восстановилась, и бодрый голос Гагарина возвратил всех к жизни.

Через девять минут после старта корабль был на орбите. Радости тех, кто создавал корабль, кто готовил космонавта к полету, кто с волнением следил за стартом, – не было границ. Немедленно доложили об успешном старте в Кремль первому секретарю ЦК КПСС Никите Сергеевичу Хрущеву. Советский лидер приехал в тот день на работу раньше обычного и с нетерпением ожидал вестей.

Вслед за звонком Хрущеву последовал звонок на Московское радио, чтобы немедленно зачитали сообщение ТАСС об успешном старте корабля «Восток». Сидевший в ожидании у микрофона и заранее проинструктированный диктор Всесоюзного радио Юрий Левитан распечатал конверт с текстом сообщения и через минуту мир узнал о первом полете человека в космос.

На самом деле в ТАСС находился не только тот конверт, который вскрыл Левитан, но и два других. Диктор должен был распечатать лишь один из них, тот, номер





Встреча на московской земле. Н. С. Хрущев и Ю. А. Гагарин,





которого ему должны были назвать «компетентные товарищи».

Для справки. В конверте под № 1 находилось то сообщение, которое было зачитано и текст которого хорошо всем известен. В конверте под № 2 был текст, в котором сообщалось, что 12 апреля 1961 года в Советском Союзе впервые в мире был осуществлен запуск космического корабля с космонавтом Юрием Гагариным на борту. Однако ракета потерпела аварию на участке выведения и космонавт погиб. О чем с прискорбием и информировали советский народ «ЦК КПСС, Совет Министров СССР и Президиум Верховного Совета СССР». В конверте под № 3 было сообщение об аварии корабля «Восток» уже после выхода на орбиту и те же самые соболезнования.

К счастью, в дело был «пущен» только первый конверт. Два других, которые не пришлось распечатывать, были тут же изъяты сотрудниками КГБ. Их дальнейшая судьба неизвестна. Ни в одном архиве обнаружить их так и не удалось. Может быть, «невостребованные» конверты были просто уничтожены «за ненадобностью». А может быть, до сего дня хранятся в архиве Президента России. Да Бог с ними. Самое главное, что их не пришлось вскрывать в тот день. И уже никогда не придется.

ДЕСЯТЬ МИНУТ И ВСЯ ЖИЗНЬ

В те минуты, когда человечество еще только «переваривало» выплеснувшуюся на него новость, полет корабля «Восток» подходил к завершению. Наступила пора возвращаться на Землю.

Посадка – самая опасная часть полета. Она больше всего беспокоила конструкторов. Еще во времена беспилотных испытательных пусков посадка доставляла больше всего проблем. И именно на участке спуска

Гагарину пришлось пережить те минуты, когда благополучный исход всего «мероприятия» был под большим вопросом. Об этом очень долго молчали, стараясь не «смазать» благостную картину великого свершения. Хотя, на мой взгляд, рассказ о трудностях, которые с честью удалось преодолеть космонавту и конструкторам, лучше помог бы осознать величие подвига, который был совершен на глазах всего мира.

А случилось следующее.

Согласно расчетной схеме полета, после ориентации корабля по Солнцу на «Востоке» должна была включиться тормозная двигательная установка (ТДУ), после чего должно было произойти разделение приборного отсека и спускаемого аппарата. А дальше капсула с космонавтом по баллистической траектории должна была устремиться к Земле.



А вот как в реальности происходил сход с орбиты. И вновь выдержка из доклада Юрия Гагарина Государственной комиссии:

«Я почувствовал, как заработала ТДУ. Через конструкцию ощущался небольшой шум. Я засек время включения ТДУ. Включение прошло резко. Время работы ТДУ составило точно 40 секунд. Как только включилась ТДУ, произошел резкий толчок, и корабль начал вращаться вокруг своих осей с очень большой скоростью. Скорость вращения была градусов около 30 в секунду, не меньше. Всё кружилось. То вижу Африку, то горизонт, то небо. Только успеваю закрыться от Солнца, чтобы свет не падал в

глаза. Я поставил носик к иллюминатору, но не закрывал шторки.

Мне было интересно самому, что происходит. Разделения нет. Я знал, что по расчету это должно было произойти через 10–12 секунд после включения ТДУ. По моим ощущениям, больше прошло времени, но разделения нет...

Я решил, что тут не все в порядке. Засек по часам время. Прошло минуты две, а разделения нет. Доложил по КВ-каналу, что ТДУ сработала нормально. Прикинул, что все-таки сяду, тут еще все-таки тысяча шесть километров есть до Советского Союза, да Советский Союз тысяча восемь километров, до Дальнего Востока где-нибудь сяду. Шум не стоит поднимать. По телефону, правда, я доложил, что ТДУ сработала нормально, и доложил, что разделение не произошло.

Как мне показалось, обстановка не аварийная, ключом я доложил «ВН» – все нормально. Лечу, смотрю – северный берег Африки, Средиземное море, всё четко видно. Всё колесом крутится, – голова, ноги. В 10 часов 25 минут 37 секунд должно быть разделение, а произошло в 10 часов 35 минут».

Вот такие дела. А мы-то столько лет считали, что всё прошло как по маслу, без сучка и задоринки.

Но и это оказалось еще не всё, что в тот день было уготовано Его Величеством Случаем, точнее, техникой, первому космонавту планеты. Видимо, Судьба хотела, чтобы Юрий Алексеевич доказал всем и навсегда, что ему по праву принадлежит пальма первенства.

Где-то на высоте семи тысяч метров космонавт катапультировался из кабины и продолжил спуск на парашюте. Да, интересная деталь. О том, что космонавт спускался на Землю на парашюте, в 1961 году сказано не было. Наоборот, всячески уверяли и нас, и иностранцев в том, что Гагарин во время приземления находился внутри аппарата. Делалось это из благих побуждений: при регистрации в Международной федерации авиации рекордов, установленных во время полета, могли возникнуть некоторые сложности. Поэтому решили подстраховаться испытанным способом – враньем. Обман вскрылся довольно быстро, но еще долгие годы официально тиражировалась именно эта версия. Даже Гагарину во время одной из пресс-конференций на прямой вопрос о том, как он садился, пришлось, глядя прямо в глаза собеседнику, сказать, что он находился внутри спускаемого аппарата. Сейчас ясно, что всё это было излишне – никто и не собирался оспаривать пальму первенства. Но тогда...

Еще один фрагмент из доклада Юрия Гагарина членам Государственной комиссии:

«Я стал спускаться на основном парашюте... Думаю, наверное, Саратов здесь,

*в Саратове приземлюсь. Затем раскрыв-
ся запасной парашют, раскрывлся и повис
вниз, он не открылся, произошло просто
открытие ранца...*

*Тут слой облачков был, в облачке подду-
ло немножко, раскрывлся второй парашют,
наполнился, и на двух парашютах дальше
я спускался...»*

Еще одна нештатная ситуация, причем очень и очень опасная. Запасной парашют на то и запасной, чтобы использоваться в крайнем случае, когда откажет основной. А спускаться на двух – это чрезвычайно опасно. К счастью, и здесь всё закончилось благополучно.

И, наконец, последняя неприятность произошла уже на Земле, после приземления – не открылся клапан, подававший в скафандр воздух для дыхания. Так получилось, что когда космонавта одевали перед посадкой в корабль, этот клапан попал под демаскирующую оболочку. Космонавту потребовалось минут шесть (по оценке самого Гагарина), чтобы его достать. Лишь расстегнув оболочку, с помощью зеркала вытащил треклятый тросик и открыл его.

Так завершился этот героический полет. Все его стадии были риском, цена которого – жизнь. Гагарин рисковал ради прогресса всего человечества, а не только ради славы своей страны. И победил. Ну а дальше были цветы, награды, мировая слава и жизнь – короткая, но яркая.

Как и в октябре 1957 года, когда стартовал первый советский искусственный спутник Земли, полет Юрия Гагарина произвел во всем мире эффект разорвавшейся бомбы. В одночасье весть облетела планету, сломав привычный ритм жизни и глав государств, и простых людей.

Это было тем более неожиданно, что все ждали сообщения о первом полете человека в космос не из Москвы, а из Вашингтона. США обладали большим научно-техническим потенциалом, большими экономическими возможностями. Они раньше приступили к подготовке пилотируемого полета. Однако, вероятно, если бы первыми стали американцы, мир бы иначе воспринял ПЕРВЫЙ ПОЛЕТ. А так случилось именно так, как случилось.

СОВЕЩАНИЕ В БЕЛОМ ДОМЕ

Вечером 11 апреля 1961 года в Овальном кабинете Белого дома дым стоял коромыслом. Президент Джон Кеннеди собрал у себя членов правительства и высший генералитет, чтобы обсудить детали предстоящего вторжения на Кубу. Уже были определены сроки начала операции и её завершения, обозначены цели на территории Кубы, которые необходимо было захватить в первую очередь, подготовлены тексты заявлений, с которыми должны были выступить американские по-

литики сразу же после высадки на острове сил вторжения. Открытым оставался лишь один вопрос: «Будут или не будут участвовать в агрессии американские вооруженные силы?». Вокруг этого и шли жаркие дебаты.

Ряд генералов считали необходимым полномасштабное участие армии в операции. Они полагали, что тем самым Соединенные Штаты не только быстро свергнут столь ненавистный Вашингтону режим Кастро, но и покажут всему миру, в первую очередь, естественно, Советскому Союзу, «кто в доме хозяин».



Однако не все из присутствовавших в тот вечер в Овальном кабинете разделяли их точку зрения. Были противники и из числа военных, и из числа гражданских. Категорически против участия американских вооруженных сил в акции выступал, например, министр юстиции Роберт Кеннеди, родной брат президента. Он считал, что не стоит ввязываться в войну в западном полушарии в тот момент, когда обстановка в Европе обострялась с каждым днем и могла потребовать прямого американского вмешательства именно там, «на острие главного удара».

Дебаты затянулись далеко за полночь, а президент всё никак не мог принять окончательного решения. Он понимал беспокойство военных, считавших, что противники Кастро, которые должны были участвовать во вторжении, недостаточно подготовлены для этой операции, недостаточно хорошо вооружены. Но он также понимал, что американское участие чревато непредсказуемыми последствиями. Его не так волновала негативная реакция Москвы на агрессию, это было бы в порядке вещей, хотя и не хотелось столь радикально портить отношения с Советским Союзом. Мысленно Кеннеди видел вереницу гробов, в которых на родину возвращались бы американские солдаты в случае начала войны.

Часы уже показывали час ночи следующих суток, президент решил и огласил свой вердикт: американцы окажут поддержку силам вторжения разведывательной информацией, оборудованием, советниками, но войска не покинут своих баз. Совещание было закончено, и все присутствовавшие на нём потянулись к выходу, вполголоса обмениваясь мнениями.

Кеннеди остался один. У него спалились глаза, нестерпимо ныл позвоночник (давали знать боевые раны), но он еще некоторое время сидел за столом, размышляя о принятом решении. «Правильно ли я поступил, не дав генералам карт-бланш?» – думал президент.

Наконец, тяжело вздохнув, Кеннеди погасил настольную лампу, поднялся из кресла и направился к двери. Он успел преодолеть только половину пути, когда раздался осторожный стук в дверь. Вслед за этим в дверном проеме возникла фигура дежурного секретаря:

– Господин президент! Вам звонит директор ЦРУ. Говорит, что это срочно.

Непроизвольно Кеннеди бросил взгляд на часы – без двадцати два. В недоумении президент возвратился к письменному столу. Не сядя он снял телефонную трубку:

– Слушаю.

– Господин президент! Московское радио передает, что русские запустили человека в космос.

– ...

– Господин президент! Вы слышите меня?

Кеннеди тяжело опустился в кресло.

– Но вы же говорили, что первыми в космосе будем мы. Что Советы не в состоянии это сделать...

– Да, господин президент, говорил. Но они сделали это.

– Да, они сделали это, – тихо проговорил Кеннеди и повесил трубку.

Уставившись в одну точку, президент сидел за столом.

В кабинет вновь заглянул секретарь:

– Господин президент! Звонит министр обороны, спрашивает, когда ему прибыть в Белый дом для участия в совещании.

– В каком совещании? – не понял Кеннеди.

– В совещании в связи с запуском Советами человека в космос, – пояснил секретарь. – Министр хочет знать, что мы будем делать в сложившейся ситуации.

До Кеннеди, наконец, дошел смысл слов секретаря.

– Передайте министру, что совещание состоится завтра, – твердо сказал Кеннеди.

– А сейчас мы все идем спать. ВСЁ, ЧТО МЫ ДОЛЖНЫ БЫЛИ СДЕЛАТЬ, ЗА НАС СДЕЛАЛИ РУССКИЕ. ■

Специально для журнала «ВЭС»

Альфред Нобель: торговец смертью с мечтой о мире

27 ноября 1895 года шведский изобретатель и промышленник Альфред Бернхард Нобель подписал в Париже завещание. Менее страницы из четырех в завещании было посвящено пожертвованию, прославившему имя Нобеля...



НА ПУТИ К ПРИЗНАНИЮ

Альфред Бернхард Нобель (с ударением на последнем слоге) родился в 1833 году в Стокгольме.

В 1837 году отец Альфреда – Иммануил Нобель, механик и изобретатель, спасаясь от кредиторов, в поисках лучшей судьбы оставил семью и уехал за границу. Сначала он отправился в Турку (Финляндия), потом в Санкт-Петербург, надеясь на успех своего изобретения – взрывных мин, и здесь Иммануил сумел-таки убедить российские власти в достоинствах изобретенных им мин: в середине XIX века Российская империя нуждалась в военных заводах и производимой ими продукции. Семья Нобелей переехала в Санкт-Петербург.

Иммануил сделал всё возможное, чтобы его сыновья получили хорошее образование. Роберт, Людвиг и Альфред получили в Швеции лишь начальное образование. В России они постоянно пополняли свои знания. Младший, Альфред, был болезненным ребенком. Но, несмотря на различные недуги, учение давалось ему легко. Известно, что он свободно владел пятью языками, проявил себя в различных областях знания. Его трудолюбие поражало окружающих. Пожалуй, он сам ценил это качество больше всего в жизни. Очень скоро юноша проявил свои технические способности. Иммануил производил эксперименты почти со всеми видами взрывчатых веществ, и Альфред пошел по стопам отца.

Вскоре после Крымской войны царская администрация возвратилась к старой практике закупок технической продукции на Западе. Иммануил Нобель был вынужден приостановить дело и уехать в Швецию, оставив в России своих сыновей.

В 1860-е годы Роберт и Людвиг, владевшие оружейными заводами в Петербурге и

Перми, начали заниматься и разработкой нефтяных месторождений в Баку. Под их руководством бурились нефтяные скважины, прокладывались нефтепроводы; из Швеции прибывали первые в мире танкеры для перевозки нефти, строились нефтеперегонные заводы в Баку. Россия наращивала экспорт нефти. Тем временем Альфред Нобель путешествовал по европейским странам, а по возвращении в Швецию начал вилотную заниматься экспериментами с нитроглицерином, помогая отцу.

К тому времени Альфред уже проявил себя как талантливый химик и инженер. С нитроглицерином он познакомился еще в Петербурге, работая у Н.Н. Зинина. Начались эксперименты, и даже было создано предприятие по производству нитроглицерина. Вскоре пришли и первые успехи. Так, в 1863 году Альфред Нобель изобрел детонатор для нитроглицерина. Нобели наладили производство взрывчатки в одной из лабораторий в Швеции. В 1864 году в лаборатории произошел взрыв, в результате которого погибли один из братьев, Эмиль (самый младший из Нобелей, родившийся уже в Петербурге), и еще несколько человек. Это, однако, не заставило Альфреда отказаться от своих планов создания заводов в Швеции и Германии.

Вслед за взрывом в Стокгольме произошла целая серия катастроф: взрыв парохода с грузом нитроглицерина близ берегов Панамы, взрывы на складе в Сан-Франциско, на заводах в Гамбурге, Нью-Йорке, Сиднее. Правительства ряда стран запретили применение нитроглицерина. Но и это не остановило Нобеля.

Так как власти запретили эксперименты с нитроглицерином в пределах Стокгольма по соображениям безопасности, Альфред был

вынужден перенести свою мастерскую на баржу на озере. Главное, что он пытался достичь, – почему нитроглицерин взрывается так легко. Альфред должен был изобрести такое взрывчатое устройство, которое, когда бы ни возникла потребность в его применении, ни ставило бы под угрозу жизнь тех людей, кто это устройство применяет. И младший Нобель, наконец, решил эту задачу. Помог один из редкоземельных элементов. С его помощью изначально жидкий нитроглицерин преобразовывался в весьма твердую массу, способную взрываться с меньшей силой, чем нитроглицерин, но при этом взрыв происходит не спонтанно, предсказуемо, что позволило обеспечить безопасность персоналу. Альфред назвал свое изобретение «динамит». Произошло это в 1866 году.

КОРОЛЬ ДИНАМИТА

Альфред Нобель добился исключительного права на производство динамита. Всего лишь за несколько лет Нобель и его изобретение покорили весь мир.

Динамит нашел широкое применение при строительстве железных дорог и автомагистралей, прокладке туннелей и каналов, в добывающей промышленности. С помощью нового взрывчатого вещества были осуществлены грандиозные проекты: прокладка Альпийского туннеля и Коринфского канала, удаление подводных скал в Ист-Ривер (Нью-Йорк), расчистка русла Дуная. Динамит стал применяться и на бакинских промыслах, где хозяйничали «русские Рокфеллеры» – Альфред и его старший брат. Как это ни странно, но использование взрывчатых материалов в военных целях в то время было убыточным. Нобель основал мировую сеть предприятий по производству и торговле взрывчаткой. В

последние годы жизни он был владельцем 93 предприятий, производящих около 66,5 тысячи тонн взрывчатки и приносящих колоссальную прибыль. Альфред Нобель стал человеком состоятельным и знаменитым.

Нобель не пил вина, не курил, не играл в карты, его единственной страстью было изобретательство. Итог научной деятельности – 355 патентов. Среди менее известных изобретений – бесшумная машина для самоубийства (прообраз электрического стула). Кроме того, им была сконструирована первая алюминиевая лодка (12х1,8 метра) вместимостью 25–30 человек.

Альфред Нобель маниакально боялся смерти. Но еще больше он страшился быть принятым за мертвого и заживо погребенным. Именно поэтому он настаивал, чтобы после смерти у него были вскрыты вены.

Последним местом его жительства стал итальянский город Сан-Ремо, где 10 декабря 1896 года Альфред Нобель скончался.

В последние годы жизни одна мысль не давала Альфреду покоя: кому достанется его гигантское состояние? Братья не бедствовали – объемы добычи бакинской нефти, принадлежавшей семье Нобель, в ту пору превышали объемы нефти, добываемой в США, и составляли больше половины всей мировой добычи. Дальних родственников Альфред не любил и не без основания считал бездельниками, ждущими его смерти. Так Нобель и пришел к мысли создать специальный фонд. Тут сыграло роль и одно недоразумение. Однажды, а именно 13 апреля 1888 года, в утренней газете Альфред обнаружил некролог, в котором говорилось, что он... умер (журналист спутал Альфреда с братом Людвигом). Об умершем говорилось примерно в том духе, что он – «динамитный король» и «торговец смертью», а о доходах: «состояние, нажитое кровью». Возможно, Альфред Нобель тогда впервые озадачился вопросом: что думают о нем люди во всем мире и какую память о себе он оставит.

Следует отметить, что Нобель сильно противился использованию своих открытий в военных целях, будучи по убеждениям пацифистом. Один из биографов Нобеля, Эрик Бергенгрэн, приводит его слова: «Со своей стороны я желаю, чтобы все пушки с прислугой можно было бы отправить ко всем чертям или, в лучшем случае, в музей». В другой раз он высказался еще определеннее: «Война – это ужас из ужасов, это самое страшное преступление... Мне бы хотелось изобрести вещество или машину такой разрушительной силы, чтобы всякая война вообще стала бы невозможной».

ЗАВЕЩАНИЕ НАУКЕ

За год до смерти, в 1895 году, еще в Париже, Альфред Бернхард Нобель предпринимает последнюю попытку войти в историю

не как «торговец смертью», а как ученый, деятельность которого была направлена на благо человечества. В своем завещании Альфред Нобель пишет:

«...Со всем оставленным мной реализуемым имуществом необходимо поступить следующим образом. Мои душеприказчики должны перевести капитал в ценные бумаги, создав фонд, доходы от которого будут выплачиваться в виде премии тем, кто за предшествующий год внес наибольший вклад в прогресс человечества. Указанные доходы следует разделить на пять равных частей, которые должны распределяться следующим образом: первая часть – тому, кто сделает наиболее важное открытие или изобретение в области физики, вторая – тому, кто сделает наиболее важное открытие или усовершенствование в области химии, третья – тому, кто сделает наиболее важное открытие в области физиологии или медицины, четвертая – создавшему наиболее значительное лите-



ратурное произведение идеалистической направленности, пятая – тому, кто внесет весомый вклад в сплочение народов, ликвидацию или сокращение численности постоянных армий или в развитие мирных инициатив.

Мое непереносимое требование заключается в том, чтобы при присуждении премии никакого значения не имела национальность претендентов и ее получали самые достойные независимо от того, скандинавы они или нет...»

Эти строки, вместившиеся на половине страницы завещания, положили начало самой известной и престижной на сегодня премии в мире науки.

В завещании была отражена как страсть Альфреда Нобеля к науке и литературе, так и пацифистские убеждения ученого, вызван-

ные, возможно, чувством вины перед человечеством за свое изобретение. После того, как содержание документа было обнародовано, оно вызвало самые противоречивые суждения. Предпринимались даже попытки уничтожить завещание. Только через три года улегся шум, поднятый этим документом. В 1900 году были завершены все приготовления к избранию первых лауреатов Нобелевской премии, которых назвали через год. В 1968 году Шведским национальным банком была учреждена памятная премия Альфреда Нобеля в области экономических наук.

Процесс отбора лауреатов начинается с того, что каждую осень рассылаются письма академиком, лауреатам прошлых лет, авторитетным ученым и литераторам, которым предлагается назвать возможных претендентов. В феврале Нобелевские комитеты начинают изучать предложенные кандидатуры и готовят доклады. Лауреаты называются осенью, а премии вручаются на торжественной церемонии в Стокгольме и Осло 10 декабря, в день смерти Нобеля. Несмотря на то, что принципы отбора лауреатов все чаще подвергаются критике, премии сохраняют свой престиж.

В наши дни Нобелевская премия – не только из-за денежного вознаграждения, которое сейчас превышает два миллиона шведских крон (приблизительно 225 тысяч долларов США), – широко известна как высшее отличие для человеческого интеллекта. Кроме того, данная премия может быть отнесена к немногочисленным наградам, известным не только каждому ученому, но и большей части неспециалистов. В соответствии со статусом Нобелевская премия не может быть присуждена совместно более чем трем лицам. Поэтому только незначительное количество претендентов, имеющих выдающиеся заслуги, могут надеяться на награду.

К сожалению, многие области знаний не охвачены Нобелевской премией. Но, несмотря на имеющиеся место ограничения, значение этой премии переоценить трудно. Нобелевские премии позволяют в общих чертах проследить развитие науки в XX веке. Это сделало Нобелевскую премию самой почетной в мире. По этому поводу Петр Капица сказал: «Значение Нобелевской премии, как самой большой научной награды в международном масштабе, общепризнанно. Это следует рассматривать как замечательное достижение шведских ученых, ибо присуждение такой премии требует большой мудрости».

Имя Нобеля увековечено в названиях химического элемента № 102 (нобелий) и кратера на обратной стороне Луны. Но бесмертие ему, безусловно, обеспечила Нобелевская премия. ■

Алексей АГЕЕВ



В Кыргызстане созданы все условия для российского туриста

Апас Джумагулович ДЖУМАГУЛОВ, Чрезвычайный и Полномочный Посол Кыргызской Республики в Российской Федерации, — специально для журнала «Внешнеэкономические связи».

Справка ВЭС:

Кыргызская Республика – суверенное, демократическое государство Центральной Азии, расположенное в пределах Памиро-Алая на юго-западе и Тянь-Шаня на северо-востоке. Кыргызстан граничит с Казахстаном, Китаем, Таджикистаном, Узбекистаном. Площадь – 198,9 тысячи квадратных километров, 95 процентов территории – это горы высотой свыше 1500 метров. Численность населения – пять миллионов человек. Коренные жители – кыргызы, составляют 61,2 процента, русские – 15 процентов, узбеки – 14 процентов. Всего в Кыргызстане проживают представители 80 национальностей. Столица – город Бишкек, население 770 тысяч человек. Государственный язык – кыргызский (относится к западной ветви тюркских языков). Статус официального языка имеет русский язык. ■

Кыргызстан обладает большим туристско-рекреационным потенциалом и имеет немалые возможности для развития данной сферы. В настоящее время можно выделить несколько приоритетных направлений в этой экономически важной для республики отрасли. Пожалуй, первое место занимает курортно-рекреационный, санаторно-оздоровительный отдых. Поправить свое здоровье, набраться свежих сил, жизненной энергии к нам приезжает основная масса гостей – сотни тысяч человек ежегодно. На второе место я бы поставил приключенческий, экстремальный туризм. Любители альпинизма, трекинга, рафтинга, каякинга, охоты и спортивного рыболовства найдут всё, чтобы остаться довольными проведенным в Кыргызстане временем. Почитателям историко-культурного и познавательного туризма мы предлагаем ознакомиться с нашей богатой историей на Великом шелковом пути. Тем, кто ищет чистого воздуха, воды и природы, нужно обязательно посетить нашу республику: в последние годы мы активно развиваем несколько направлений эколо-

гического туризма. И, наконец, не чужды нам и современные формы туристской и предпринимательской деятельности, поэтому в Кыргызстане стали появляться ростки нового для республики вида туризма, который во всем мире принято называть деловым.

В республике имеются 14 курортно-рекреационных зон, 327 пансионатов и домов отдыха без лечения и 83 санаторно-курортных учреждения. А главное, конечно, – наше знаменитое озеро Иссык-Куль с его великолепными песчаными пляжами, кристально чистой водой, минеральными источниками. Это прекрасная курортная зона с благоприятным для здоровья сочетанием горного и морского климата. Там эффективно применяют различные виды лечения, в том числе предлагают грязевые и термоминеральные ванны.

Озеро Иссык-Куль называют оздоровительным раем Центральной Азии. Вообще, Иссык-Куль в переводе означает «горячее озеро». Оно оправдывает свое название тем, что не замерзает даже в самые холодные зимы. Дело в том, что озеро находится

в котловине, окруженной хребтами Тескей-Ала-Тоо и Кюнгей-Ала-Тоо, Тянь-Шаня, которые ограждают его от проникновения холодного воздуха с севера и жаркого раскаленного воздуха – из пустынь Центральной Азии с юга. Благодаря этому там не бывает суровых морозов зимой и изнуряющей жары летом.

Зеркальное озеро Иссык-Куль располагается на высоте 1609 метров над уровнем моря, его длина – 178 километров, ширина колеблется до 68 километров. Среди высокогорных озер оно уступает по занимаемой площади – около 6200 квадратных ки-

лометров – лишь озеру Титикака в Южной Америке, а по глубине и объему не знает себе равных. По прозрачности Иссык-Куль занимает второе место среди озер мира. Это объясняется слабым развитием в нем органической жизни. Температура воды в июле-августе тут доходит до 22–27 градусов Цельсия. Своеобразные природные и климатические условия Иссык-Кульской котловины, мягкий климат, большое количество солнечных дней, целебные источники, песчаные пляжи и голубые бухты представляют собой прекрасные возможности для организации активного отдыха.



В санаториях Иссык-Куля лечат заболевания органов дыхания, сердечно-сосудистой и нервной систем, органов опорно-двигательного аппарата, гинекологические, кожные и другие болезни. Иссык-Куль – еще и известная детская здравница, здесь действует целая сеть специализированных оздоровительных центров. Но наиболее массовой формой организации туризма и отдыха все-таки являются пансионаты – в них отдыхает основная часть туристов. В последние годы на побережье появились современные комфортабельные отели, которые принимают гостей и организуют для них весь комплекс услуг рекреационно-оздоровительного характера, а также однодневные экскурсии и легкий трекинг.

Приключенческий туризм является одним из наиболее быстрорастущих сегментов западного туризма. В Кыргызстане для развития данного направления есть большой потенциал ресурсов: различные горные ландшафты, три семитысячника, самые протяженные ледники, пещеры, сотни рек и озер, в том числе знаменитый на весь мир Сары-Челек. Все это предоставляет великолепные возможности для отдыха альпинистам, спелеологам, любителям горнолыжного спорта, рафтинга, трекинга из самых разных стран.

История древнего Кыргызстана тесно связана с формированием и существованием величайшего мирового экономического и культурного феномена – Великого шелкового пути. Это условное название носила система сухопутных торгово-караванных путей, просуществовавших около 15 веков между Востоком и Западом. Географическое положение Кыргызстана определило его важное место на Великом шелковом пути, который не только дал толчок развитию торговли, но и долгое время спо-



собствовал активному обмену духовными ценностями киргизов с народами других стран.

Современная территория республики богата историко-архитектурными памятниками, относящимися к периоду расцвета Великого шелкового пути. К ним, в частности, относится старинный город Бала-сагун. Здесь на месте древних развалин располагается историко-культурная зона «Бурана», которую всегда охотно посещают туристы. В городе Узген Ошской области путешественники получают возможность познакомиться с историко-архитектурным комплексом, в Джал-Алабадской области – с мавзолеем Шах-Фазиль, в Нарынской – караван-сараям Таш-Рабат, в Таласской – мавзолеем Гумбез-Манаса.

Находящаяся в древнейшем в Центральной Азии городе Оше священная гора Сулайман-Тоо, или, как ее еще называли в Средневековье, – Бара-Кух (Прекрасная гора), с давних времен является местом поклонения паломников и туристической достопримечательностью. Одно из ее названий – Таhti-Сулайман, что означает «трон Соломона». По легенде, великий правитель древнеизраильского государства Соломон во время одного из своих путешествий прилег отдохнуть на этой горе, после чего она приобрела очертания полулежащего человека. На самой вершине горы и поныне сохранился «домик Бабура», который был построен основателем династии Великих Моголов Захредином Бабуром. И сегодня десятки верующих и просто туристов поднимаются на вершину Сулайман-горы, откуда город Ош виден как на ладони.

Природа нашей страны очень богата. В республике имеются многочисленные национальные и природные парки, заповедники, лесные и ботанические заказ-

ники, охотничьи хозяйства, биосферные территории. Местная флора удивительна и разнообразна: она насчитывает около четырех тысяч видов только высших растений. Кыргызстан – уникальное в Центральной Азии место концентрации диких видов животных и растений. Это один из немногих уголков в мире, где еще обитают снежный барс и знаменитые козлы Марко Поло. На территории страны расположены уникальные реликтовые орехово-плодовые леса Арсланбапа с деревьями возрастом более трех тысяч лет, плодами которых лакомились еще легионеры Александра Македонского во время его азиатского похода. Кыргызцы на протяжении многих веков занимались охотой, в том числе с ловчими птицами – беркутами, соколами. Такая охота – очень захватывающее зрелище. Сезон начинается с сентября и длится до конца февраля в зависимости от вида животных. На охотничьи трофеи, их вывоз предоставляют все необходимые документы, включая выдачу лицензии на отстрел. Раздолье и изобилие рыбы ждут любителей спортивного рыболовства. Самый ценный улов – форель, которая в большом количестве водится в наших водоемах и реках.

Для въезжающих граждан из дальнего зарубежья действует общий обязательный визовый режим. Исключение составляют страны СНГ. Так что для россиян действует безвизовая система. Они могут приезжать к нам совершенно свободно.

Обстановка в Кыргызстане после недавних известных политических событий нормализовалась, они никоим образом не затронули сферу туризма и приезжаю-

щих к нам гостей. С этой стороны никаких угроз жизни и здоровью отдыхающих не существует.

Что касается перспектив кыргызско-российских отношений в сфере туризма, они очень оптимистичны. Руководство Кыргызской Республики намерено не на словах, а на деле улучшать экономическое и культурное сотрудничество с Россией, чтобы она заняла место нашего главного стратегического партнера. Работа в этом направлении уже идет. Мы инициируем, обсуждаем и разрабатываем крупные инвестиционные проекты в области промышленности, энергетики, в сырьевых отраслях, а также в сфере туризма. Очень хочется, чтобы российские граждане чаще бывали у нас в гостях, отдыхали, набирались сил, здоровья, хорошего настроения. И увозили с собой только приятные впечатления от нашей страны и ее гостеприимных людей.

Как-то так исторически сложились для российского туриста в Кыргызстане особые дружеские отношения. Вы самый желанный гость и можете приехать в Кыргызстан как по загранпаспорту, так и внутреннему российскому паспорту. В России много авторитетных туристических компаний, которые могут вам предоставить свои услуги для приятной поездки в Кыргызстан.

Не сомневайтесь – отдых в живописном Кыргызстане, а особенно на изумрудном озере Иссык-Куль, запомнится вам на всю жизнь, и вы будете стремиться приехать к нам снова и снова! Добро пожаловать в Кыргызстан! ■



Новое в европейской медицине

Человечество, как и прежде, находится в поиске наиболее эффективных методов лечения и профилактики заболеваний, однако до настоящего времени отсутствуют медицинские методики, позволяющие лечить безопасно (без побочного действия лекарственных препаратов), без хронизации заболеваний, достаточно быстро, по доступным ценам.

Безопасность лекарств остается одной из главных проблем медицины в настоящее время. Мировая статистика свидетельствует, что смертность от применения синтезированных (химических) лекарств выше, чем от ДТП и рака. Это обусловлено не только появлением нежелательных побочных эффектов при их применении, но и наличием значительного числа лекарственных препаратов низкого качества или фальсифицированных.

Эффективное лечение онкологических заболеваний — одна из наиболее сложных и актуальных проблем современной медицины. В настоящее время лечение рака базируется на трех основных методах — оперативном, радиологическом и химиотерапии. Каждый из этих методов достаточно сложен, тяжело переносится больными и связан с возможностью возникновения осложнений. Вместе с тем, лечение особенно тяжелых метастатических форм (третья-четвертая стадии) болезни практически не дает результатов или в самом оптимальном варианте незначительно продлевает жизнь онкологическому больному. Для серьезного продвижения в решении этой проблемы необходимы принципиально новые подходы и средства борьбы с раком. В настоящее время итальянским исследователем, профессором Пьером Марио Бьявой разработана новая модель генной терапии рака, и на ее основе создан препарат, в настоящее время не имеющий аналогов в мире и получивший название «Эмбрио Рерио» (П.М. Бьяву итальянцы называют итальянским Ломоносовым и в 2007 году подали на присуждение ему Нобелевской премии по медицине). Модель П.М. Бьявы основана на установленной закономерности взаимосвязи между процессами нормального физиологического развития клеточных структур и процессами появления раковых клеток. Результаты многолетней (свыше 15 лет) оценки данной модели и препарата позволили сделать вывод, что лечение онкологических заболеваний можно вывести на качественно новый, высокорезультативный уровень. Заслуга П.М. Бьявы заключается в том, что он расшифровал механизмы дифференциации стволовых клеток, продемонстрировал возможность избежать возникновения нежелательных изменений в структуре клеток, которые обуславливают процесс возникновения рака и позволяют его контролировать. Оптимальность лечения препаратами «Эмбрио Рерио» заключается в простоте их применения, хорошей переносимости, практически отсутствии каких-либо побочных эффектов в отличие от химио- или радиационной терапии.

Открытие принципиально нового подхода, базирующегося на использовании

заложенного природой в организме человека генного механизма исправления атипичных отклонений в дифференциации клеток, позволило создать новые препараты, которые в комплексе с традиционными методами значительно повышают эффект лечения онкологических заболеваний.

Клинические наблюдения, проведенные при лечении свыше 300 пациентов, подтверждают высокую эффективность применения препарата «Эмбрио Рерио». Причем в данной группе все больные были с тяжелыми формами рака, когда традиционные методы (химиотерапия, радиотерапия, гипертермия и др.) оказались неэффективными, или в случаях с множественными метастазами (третья-четвертая стадии). Пациенты на начальной стадии болезни не включались в данное исследование. После трех недель терапии улучшение текущего состояния наблюдали у 80 % пациентов. После трех месяцев лечения в 10 % случаев выявлено существенное уменьшение (до 50 от первоначального объема) размера опухолевой массы. Суммарный уровень выживаемости после восьми месяцев терапии – 80 % больных. Итоги клинических исследований свидетельствуют, что лечение с использованием препаратов «Эмбрио Рерио», включающих в себя комплекс эмбриональных регуляторов, очень перспективно, даже при средних и тяжелых стадиях онкозаболеваний. ■

Газета «За здоровье!»

Уважаемые читатели!

Многочисленные социологические опросы, проводимые в нашей стране не менее многочисленными агентствами, убедительно показывают, что жители России в последние годы стали значительно больше уделять внимания вопросам своего здоровья. Россияне стали лучше питаться, отдыхать, более ответственно подходить к вопросам приема различных лекарств. Они стали больше внимания уделять чтению научно-популярной и специализированной периодики, рассказывающей о достижениях современной медицины в вопросах сохранения здоровья человека, увеличения продолжительности его жизни. Издатели специализированных СМИ, в свою очередь, стараются помочь читателям в получении необходимой информации, размещая ее в своих газетах и журналах.

Одним из таких изданий, на страницах которого публикуются материалы по актуальным темам здоровья и красоты, является сравнительно молодая (издается с 2005 года) газета «За здоровье!». За короткий срок издание не только успело заявить о себе, но и приобрело широкую популярность среди читателей. С материалом статьи «Новое в европейской медицине», опубликованной в одном из номеров газеты «За здоровье!», вы, уважаемые читатели, ознакомились выше.

*Редакция журнала
«Внешнеэкономические связи»*



газета о том, чего не купишь!

34 **здоровье!**

газета о том, чего не купишь!

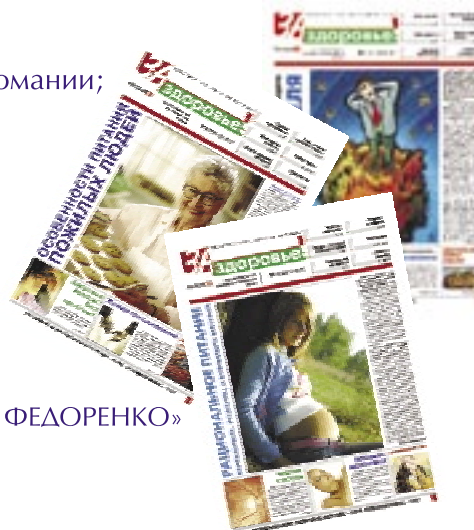
Газета «За здоровье!» – специализированное информационное издание, рассчитано на массового читателя, выходит один раз в месяц, объем – от 16 полос формата А3.

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ И РУБРИКИ:

- новости из мира медицины;
- проблемы психологии, алкоголизма и наркомании;
- геронтология;
- салон красоты;
- мать и дитя (проблемы беременности, родоразрешения, педиатрии);
- здоровое питание, диета, фитнес;
- нетрадиционные методы лечения (гомеопатия, фитотерапия);
- кроссворды, юмор.

Подписной индекс в каталоге «Почта России» – 12787

Издатель: ООО «Издательство им. АЛЕКСАНДРА ФЕДОРЕНКО»
344007, г. Ростов-на-Дону, ул. Б. Садовая, 58.
Тел.: (863) 240-35-69, 240-35-64, 269-90-87.
e-mail: zdorovie@reclama-ug.ru



Газета зарегистрирована в ГК РФ по печати. Регистрационный номер ПИ № ФС 10-5838 от 07.02.2005



Классические рецепты шведской кухни

Для каждого времени года характерны свои незабываемые гастрономические ощущения.

Лето для шведов – это пора наслаждений, и не в последнюю очередь – гастрономических. Ничего странного в этом нет. Швеция – страна северная. Всего несколько десятилетий назад свежие продукты здесь были доступны лишь в короткое теплое время года.

Только в летнее время можно было позволить себе собраться за столом у себя в саду, устроить пикник на природе или посидеть за чашечкой кофе на застекленной веранде.

На застольях весной и в начале лета люди, как и прежде, с радостью и воодушевлением вкушают первые дары шведской природы. Первые окуньки на гриле, свернутые рулетиком филе салаки, превращающиеся в духовке в благоухающую укропом запеканку, зеленая спаржа, первая шведская клубника на рынке. Или молодая, отваренная с укропом, картошка, которая с паром подается на стол и вкушается с маслом... Одно сплошное удовольствие!

КУЛЬТУРА СБЕРЕЖЕНИЯ И КОНСЕРВАЦИИ ПРОДУКТОВ

В основном же в традиционной шведской кулинарии используются продукты, заготовленные впрок. Все, что могло служить для пропитания, необходимо было собрать за короткую пору урожая, обработать и заготовить на зиму. Впереди предстоял продолжительный темный период года, в течение которого приходилось обходиться летними запасами и заготовками. Есть свежие ягоды было роскошью, большая часть из них шла на варенье на зиму. Есть

свежие овощи считалось расточительством, их обычно консервировали или мариновали. Это же касалось картошки и других корнеплодов – их засыпали в погреб на зиму. Фрукты зимних сортов считались более ценными, чем, например, летние яблоки или августовские груши, пусть даже очень вкусные.

Традиционный шведский хлеб также рассчитан на длительное хранение. Ржаной хлеб (kavring) медленно выпекали, нарезали тонкими ломтиками и подсушивали в виде хрустящих хлебцев или сухариков, которые можно было хранить долго. Свежий хлеб был роскошью, которую могли позволить себе немногие. Было ли это полезно? В любом случае сперва следовало доесть старый хлеб.

Свежее молоко, масло, свежие яйца также были редким удовольствием. Масло и яйца шли обычно на продажу, а молоко заквашивали или подвергали воздействию молочно-кислых бактерий для получения разного рода кисломолочных продуктов: местных разновидностей кефира (filmjolk, langfil), сметаны (gräddfil) или простокваши (filpunke). Молоко шло также на изготовление сыра.

«БЕРЕМ ЧТО ИМЕЕМ»

Самой большой гордостью шведской хозяйки всегда была заполненная зимними запасами и заготовками кладовая. Никто не должен вставать из-за стола голодным – это считалось делом чести. Но стыд и срам тому, кто не доедал того, чем его потчевали. Прародительница швед-

ской кулинарной литературы Кайса Варг сформулировала в начале XVIII века девиз, который вот уже много десятилетий продолжает определять отношение шведов к домашней пище и ее приготовлению: «Берем что имеем».

Традиционная шведская кухня (husmanskost) сформировалась в условиях сочетания суровой зимы и щедрого солнечного лета. Это поистине гастрономический праздник! Швеция богата рыбой, птицей, мясом домашних и диких животных. Традиционные способы копчения, квашения, соления, вяления и маринования продуктов по-прежнему вызывают свои неповторимые вкусовые ощущения. Пахотные угодья страны раскинулись с севера на юг, как, впрочем, и обширные густые леса, которые, помимо дичи, богаты грибами, брусничкой, черникой, моршкой. Для того, кто летом собирает и сушит можжевельник, дягиль, восковник, а также собственноручно выращенные травы и специи, не составит труда приготовить зимой разнообразные по вкусу горячие блюда. Традиционная домашняя шведская пища и сытная, и вкусная.

Ну а как же обстоит дело с утонченностью, элегантностью? Способами выдержки продуктов с целью получения более изысканных, рафинированных вкусовых данных? Нет, такой люкс шведы давно научились заимствовать у кулинарных культур других народов, особенно у французов, которые поистине владеют искусством «жить, чтобы есть». Шведская кулинарная традиция исходит скорее из того принципа, что человек должен есть, чтобы жить.

СОВРЕМЕННАЯ ШВЕДСКАЯ КУХНЯ

Тем более интересен тот факт, что сейчас молодое поколение шведских поваров завоевало мировое признание своими вкусными и оригинальными блюдами, новаторскими как по форме, так и по цветовой гамме. Традиционные шведские продукты: бруснику, моршuku, различные корнеплоды, балтийскую салаку, мясо дичи и не в последнюю очередь сыр Вестерботтен современные повара используют по-новому, однако источником их вдохновения по-прежнему остается сокровищница древних шведских гастрономических традиций. Блюда, характерные для шведской национальной кухни, продолжают жить и занимать свое достой-

ное место как на великосветском банкете, так и на будничном столе шведа.

ПЕЧЕНЬЕ, ТОРТЫ, БУЛОЧКИ И ПИРОЖНЫЕ...

Резкий контраст шведской кулинарной традиции, направленной, главным образом, на насыщение желудка, составляет сладкий кофейный стол. Сдобная выпечка с шафраном, маслом, сахаром, изюмом и корицей! Начинка из миндальной массы! Печенье семи сортов! Меренги, творожные запеканки, открытые яблочные пироги, ванильные соусы и торты, обильно сдобренные джемом, взбитыми сливками и шоколадом – что может быть лучше!

Булочки с корицей пекут сейчас во всем мире, но, чтобы узнать настоящее кондитер-

ское застолье, стоит отправиться в сельскую местность Швеции. Держать язык на замке там совсем не обязательно. Там не затихают беседы, люди потчуют друг друга круглый год, вместе поют песни и едят вволю, не заботясь о фигуре.

Так радость застолья помогает шведам выстоять холодную долгую зиму: с горячей едой на столе и летней гаммой цветов на украшенном торте.

Приятного аппетита! ■

Карл Ян ГРАНКВИСТ
и Лена Катарина СВАНБЕРГ.
Перевод Елены СКУГЛУНД.
По материалам сайта
www.sweden.se

Шведский стол

Шведский стол. Что это такое? Это прежде всего способ сервировки стола. Когда все блюда и закуски выставляются сразу, и каждый может взять себе любое блюдо и в любом количестве. Отдельно могут прилагаться крепкие спиртные напитки, вина и пиво.

В начале восемнадцатого века, а позже и в девятнадцатом, было особенно модным среди богатых людей, как прелюдия к основному обеду, накрывать стол с большим выбором закусок и бутербродов во время распития крепких спиртных напитков. Этот способ сервировки обеденного стола использовался и в Риксдаге (парламент Швеции). В 1815 году Дин Кристиан Волин, известный гурман, предложил на банкетах для угощения новые восхитительные блюда: анчоусы, различные виды сыров, изысканные виды вин и крепкий спиртной напиток – аквавит (водка на основе плодов). В 1723 году лорд Блумфилд, английский дипломат, впервые описал «шведский стол»: несколько небольших столов, расставленных вдоль стен, с большим количеством различных блюд: хлебом, сырами, колбасами, несколькими видами сельди, копченой грудкой гуся, сардинами, ветчиной, а также водкой, ромом и виски, которые с удовольствием выпиваются под обильную закуску. Большой выбор блюд и крепких напитков располагали к длительному и неторопливому пиршеству холодными зимними вечерами.

«Шведский стол» всеми оценивается положительно, так как он способствует сближению людей. Реальные корни «шведского стола» (по-шведски это звучит как «смергасброд», буквально – «бутербродный стол») исходят к временам, когда крестьяне Швеции устраивали свадьбы, и все гости прино-

сили с собой свои угощения и выставляли на общий большой стол. Эта давняя традиция берет начало из глубины веков, когда каждый гость приносил к общему праздничному столу различные кушанья: несколько видов рыбы, телятину, ветчину, пироги, ватрушки и крекеры, плоды и ягоды, молоко и сливки. За спиртные напитки (вначале было только пиво, позже появился аквавит) был ответственен хозяин. Кроме всех этих кушаний, предлагались различные сорта голландского табака для курения после обильного застолья. Во дворцах и замках Швеции с середины XVIII века также был популярен «шведский стол». В больших залах вдоль стен были расставлены большие столы с кушаньями. Отдельно располагалась специальная комната для употребления крепких спиртных напитков. Обед начинался с различных блюд сельди, анчоусов, хлеба, масла и сыра. Затем гости переходили к большому столу, уставленному различными яствами: мясные и рыбные блюда, блюда из овощей и фруктов, кондитерские изделия и напитки.

Золотой период «шведского стола» наступил немного позже, в конце XIX века. Традиция угощения по типу «шведского стола» расширилась благодаря появлению ресторанов в больших и маленьких городах Швеции. Появились надежные методы сохранения большого количества продуктов питания. Это давало возможность в любое время года выставлять на стол большой ассортимент сельди, мясных и других блюд скандинавской кухни. Столы, на которых выставлялись блюда, имели огромные размеры и могли достигать 15 квадратных метров. И всё это пространство было заполнено семью видами шведской сельди, анчоусами, устрицами, омарами, шведским



холодцом, копченым и жареным угрем, ветчиной, разными колбасами, котлетами и фрикадельками (по-шведски чётбуллар – мясные булочки), телятиной, жареным и тушеным картофелем, различными видами салатов и закусок. На Рождество и Пасху «шведский стол» всегда пополнялся новыми блюдами: сырами, различными блюдами из яиц, омлетом, лососем, цыплятами и колбасками.

В настоящее время под влиянием здорового образа жизни состав блюд на «шведском столе» претерпел изменения. Большинство блюд стало готовиться без применения масла и жиров. Появились блюда с низким содержанием холестерина, увеличилось количество блюд вегетарианской кухни – различные виды салатов, первые и вторые блюда, приготовленные из растительных ингредиентов. Все пиршество «шведского стола» обязательно должно завершаться десертом – торты, пирожные, печенье, фруктовые салаты, фрукты натуральные и в сиропе. Отдельно предлагаются различные напитки: пиво, вино и аквавит. Минимальное количество блюд, присутствие которых желательно в меню «шведского стола» – 20. Основные из них – это блюда национальной шведской кухни. ■

eer

WWW.EER.RU

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ
EXTERNAL ECONOMIC RELATIONS

World & Real Estate Investment



Продаются:
квартиры
виллы
участки
отели
Алания, Анталия,
Кемер, Белек, Сиде

Sun - Life
Real Estate
Immobilien - Ejendomsalg
WWW.SUNLIFEIMMORILIEN.COM



WORLD
RUSSIAN
CLUB

0101 0901 0000 0654
WORLD REAL ESTATE & TRAVEL
DP 12/09

Компания Sweagent Travel AB является владельцем гостиничного комплекса «Катерина-Сити» в Москве, построенного по шведским стандартам качества. Мы предлагаем оптимальные цены на проживание в нашем отеле, а также в других гостиницах городов России и Восточной Европы.

Наша компания оказывает помощь в оформлении туристических и деловых виз. Совместите проведение конференции в России с экскурсионной программой. Мы предоставляем широкий выбор оборудованных необходимой техникой конференц-залов, а также экскурсионную программу в сопровождении англо- или шведскоговорящих гидов.

Мы рады пригласить Вас в наш новый офис в г. Мальме, расположенный по адресу: Мастер Йохансгатан 15, 211 21 Мальме



ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ • ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ
• ГРУППОВЫЕ ТУРЫ •
ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЛОВЫХ ПОЕЗДОК И КОНФЕРЕНЦИЙ

SWEAGENT



VISAS • GROUP & CONFERENCE
BUSINESS • WEEKEND
WEDDING



Sweagent Travel owns the Hotel Katerina in Moscow, the hotel is Swedish built with Swedish standard amenities. Sweagent Travel can offer you the best prices at the Hotel Katerina and in many other hotels in Russia and Eastern Europe. We also arrange tourist and business visas. Why not combine your conference days in Russia with sightseeing? We have a broad range of conference-adjusted accommodation and we can offer you sightseeing programmes with English or Swedish speaking guides

Sweagent Travel AB

Visiting address: Lengholmsg. 19 - SE-102 72 Stockholm - Phone +46 (0) 8-429 91 70 - Fax +46 (0) 8-429 91 71
Email: info@sweagent.se www.sweagent.se

Sweagent Travel AB

Visiting address: Mäster Johansgatan 15 - SE-211 21 Malmö - Phone +46 (0) 40-30 15 53 - Fax +46 (0) 40 30 18 42
Email: info@sweagent.se www.sweagent.se

«Тиихонен Трейд Консалтинг»

Шведско-финская консалтинговая компания, имеющая 30-летний опыт работы с Россией.

Мы представители журналов «Внешнеэкономические связи» в Финляндии и Швеции, и «EER-Мировая недвижимость и Инвестиции». В сфере консалтинговых услуг мы сотрудничаем с МИПУР (Международный институт проблем устойчивого Развития) и можем предложить консалтинговые услуги по следующим направлениям:

- внедрение новых предприятий на рынок;
- помощь в вопросах экспорта и импорта;
- помощь в проведении переговоров;
- разрешение вопросов по маркетингу;
- выставки;
- переводы.

У нас отличное знание русского, финского, шведского, английского, немецкого и французского языков.

«Тиихонен Трейд Консалтинг»

Хейкки и Хелена Тиихонен



Tiihonen Trade Consulting

Heikki and Helena Tiihonen



Tiihonen Trade Consulting

World Real Estate & Investment
EER

Worldwide
Nordic and Baltic countries

Tel: **Finland +358 50 402 46 02**
Sweden and other countries

+46 8 761 81 81

E-mail: **tiihonen@swipnet.se**
www. tiihonentrade.eu

Tiihonen Trade Consulting

is a Swedish/Finnish company with 30 years of experience in the business field in Russia.

We are the representatives of External Economic Relations in Finland and Sweden, and EER World Real Estate and Investment worldwide. Regarding consulting we co-operate with the IISDP (Institute of Sustainable Development Problems) and can offer assistance in the following fields:

- establishing a company
- export and import matters
- negotiations
- marketing
- exhibitions
- translations.

We have good knowledge of in the Russian language, and also in Finnish, Swedish, English, German and French.

Жить в Испании? Нет ничего проще!



Испания - это страна, где гармонично сочетаются средиземноморская беспечность и европейское качество жизни. Морской бриз, лаковое солнце, терпкое вино и доброжелательные люди. Каждый день здесь наполнен яркими красками и положительными эмоциями.



Особое внимание европейцев и людей из других стран привлекает к себе побережье Коста Бланка. Название региону дали песчаные пляжи, протянувшиеся по всему побережью. Коста Бланка в переводе с испанского обозначает «белый берег». Климат и экология – это гордость региона. Здесь находятся 95 пляжей, награжденных «Blue Flag», европейским знаком качества. В городе Торревьеха находятся соляные лагуны, создающие уникальный микроклимат, признанный ВОЗ одним из самых благоприятных для здоровья человека, особенно для людей, страдающих болезнями суставов и респираторных органов.

Многие выбирают Коста Бланка не только для проведения отпуска, но и для постоянного места жительства. Причин этому несколько. В отличие от северных побережий Испании, где зимой возможны осадки и заморозки, на Коста Бланка зимой температура не опускается ниже + 15, а летом не превышает + 35. Активное вливание бюджетных средств на развитие региона, положительно сказывается на инфраструктуре Коста Бланка – здесь находятся новейшие школы, театры, спортивные комплексы, больницы. Стоимость жизни в регионе не высока, а качество товаров и услуг соответствует высоким стандартам.



Приобретение недвижимости на Коста Бланка экономически перспективно. Стоимость кв.м. на Коста Бланка в среднем составляет 2800 евро, а рост цен на кв.м. в 2006 году составил 9,6%.

Ни для кого не секрет, что залог успешного приобретения недвижимости во многом зависит от сотрудничества с опытной риэлторской компанией.

На Коста Бланка лидирующей риэлторской компанией является Masa International. Компания работает на рынке 26 лет, имеет сертификат качества ИСО 9001, насчитывает 150 сотрудников, владеет 2 гостиницами. Для покупателей организовывается бесплатная ознакомительная поездка, предоставляются услуги отделов послепродажного обслуживания и отдела заселения. Masa International приглашает Вас к сотрудничеству, гарантирует самые низкие цены и индивидуальный подход в обслуживании. Ждем Вас на Коста Бланка!



Центральное представительство
в России:

Лубянский пр., д. 15, оф.212
101000 Москва
тел.: (495) 624 35 65
факс: (495) 624 69 83
e-mail: info@masamos.ru
www.masainternational.ru





GRANGE HOTELS

Ведущая коллекция частных отелей, расположенных в самых престижных районах города.



Одна из крупнейших частных коллекций отелей класса «ЛЮКС» в Лондоне, располагающая всем необходимым для работы и отдыха самых взыскательных путешественников.



По вопросам бронирования звоните по телефону:

Tel: +44 (0)20 7233 7888 Fax: +44 (0)20 7630 9897

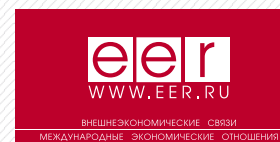
Email: reservations@grangehotels.com

Email: andrei.neniceas@grangehotels.com

www.grangehotels.com www.grangehotels.ru

ПОДПИСКА – 2007

● Подписка на журнал «Внешнеэкономические связи» оформляется в любом почтовом отделении связи России:



по Объединенному каталогу «Пресса России», подписной индекс – 11190.

по Каталогу Агентства «Роспечать», подписной индекс – 82560.

● Подписка через редакцию

Подписка осуществляется с любого номера и на любой срок. Стоимость редакционной подписки на 2007 год (включая почтовые расходы) составляет:

- на территории РФ – 1800 руб.,
- на территории стран ближнего зарубежья – 2340 руб.,
- на территории стран дальнего зарубежья – 3900 руб.

Для оформления заявки свяжитесь с отделом подписки по телефону: (495) 248-37-64 или по e-mail: moscow@eer.ru (контактное лицо – Геннадий Агеев), или подпишитесь через интернет-сайт: <http://www.eer.ru>

Подписной купон

ФИО _____
 Индекс _____ Область _____
 Город _____ Улица _____
 Дом _____ Корпус _____ Стр. _____ Квартира _____
 Номера с _____ по _____
 Сумма, оплаченная за подписку _____

» Заполненный купон необходимо приложить к оплаченной квитанции

Извещение

ИП Федоренко М.А., ИНН 772771744520
 р/с 40802810420000007541 в ВТБ 24 (ЗАО), г. Москва
 ИНН 7710353606
 к/с 30101810100000000716
 БИК 044525716
 Плательщик
 Адрес

Название платежа	Сумма
Журнал «Внешнеэкономические связи» номеров	

Кассир

Подпись плательщика

Квитанция

ИП Федоренко М.А., ИНН 772771744520
 р/с 40802810420000007541 в ВТБ 24 (ЗАО), г. Москва
 ИНН 7710353606
 к/с 30101810100000000716
 БИК 044525716
 Плательщик
 Адрес

Название платежа	Сумма
Журнал «Внешнеэкономические связи» номеров	

Кассир

Подпись плательщика

● Подписка через агентства:

- » ЗАО «МК-Периодика», г. Москва, тел. (495) 681-57-15
- » ЗАО «Урал-Пресс», г. Екатеринбург, тел.: (343) 375-85-82, 375-85-72
- » ООО «Вся Пресса», г. Москва, тел.: (495) 787-34-49, 787-34-47
- » ООО «Интер-Почта-2003», г. Москва, тел. (495) 500-00-60
- » ООО «КА «Союзпечать», г. Москва, тел.: (495) 707-12-88, 707-12-89
- » ООО «Агентство «Артос-ГАЛ», г. Москва, тел.: (495) 603-27-30, 603-27-31
- » ООО «ЭксПресс», г. Москва, тел.: (495) 234-23-80, 783-90-29
- » ООО «Компания Коммерсант-Курьер», г. Казань, тел. (843) 291-09-77

» ПОДПИСКА 2007



**Московский государственный институт
международных отношений (Университет)
Министерства иностранных дел
Российской Федерации**

МГИМО – Университет

МГИМО – один из старейших образовательных комплексов страны по подготовке специалистов международного профиля.

Ректор – Анатолий Васильевич ТОРКУНОВ,
Чрезвычайный и Полномочный Посол РФ,
член-корреспондент РАН, доктор политических наук,
профессор.

Факультеты

- Международных отношений
- Международно-правовой
- Международных экономических отношений
- Международной журналистики
- Политологии
- Международного бизнеса и делового администрирования
- Базовой подготовки (подготовительный)
- Повышения квалификации.

Институты

- Институт Внешнеэкономических связей
- Институт Европейского права
- Международный институт энергетической политики и дипломатии
- Международный институт управления.

Формы обучения: очная.

**Институт внешнеэкономических
связей МГИМО – Университета**

ИВЭС МГИМО – Университета создан в 2000 году на базе вечернего факультета международных экономических отношений, существовавшего в МГИМО с 1958 года.

Директор – Валерий Александрович ЧАСОВОЙ,
кандидат экономических наук.

Направления обучения:

- бакалавр коммерции (четыре года)
- специалист коммерции (один год) и бакалавр коммерции (четыре года)
- магистр коммерции (два года)
- отделение второго высшего образования (три года) – без отрыва от основной работы.

Форма обучения: очно-вечерняя.

Для желающих совместить работу с учебной
открыто очно-заочное (вечернее) отделение

Адрес: 119454, г. Москва, проспект Вернадского, д. 76.
Приемная комиссия 434-92-71,
факс 434-90-66
Internet: <http://www.mgimo.ru>



ПЕТЕРБУРГСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
ФОРУМ **XI**

ST. PETERSBURG
INTERNATIONAL
ECONOMIC
FORUM

8-10 июня 2007

Санкт-Петербург → выставочный комплекс «Ленэкспо»



в сотрудничестве со Всемирным экономическим форумом в Давосе

Организацию Форума осуществляет Фонд «Петербургский международный экономический форум» при поддержке Администрации Санкт-Петербурга под руководством Министерства экономического развития и торговли РФ

Зарегистрироваться для участия в Форуме можно через сайт:

www.forumspb.com

или по телефону: +7 [812] 331 41 04 / факс +7 [812] 337 11 00

реклама



Генеральный спонсор:



Официальные спонсоры:



Генеральные информационные партнеры:



Информационные партнеры:



Информационная поддержка:

